



Под предпринимательством подразумевают инициативную самостоятельную деятельность граждан и их объединений, осуществляемую на собственный риск и под свою материальную ответственность, обращенную на получение прибыли.

За словом «предпринимательство» стоит «дело», организация, производство продукта (нужной вещи) либо услуги (невещественного или существенного продукта). Зачастую предпринимательскую деятельность именуют бизнесом.

В достижении экономического успеха, больших темпов роста индустриального производства незаменимую роль играет развитие предпринимательства. Оно является фундаментом инновационного, продуктивного характера экономики. Чем больше хозяйствующих субъектов имеют возможность показать собственную инициативу и креативные способности, тем меньше разрыв между фактическими и возможными результатами развития. Освоение инновационного экономического роста нереально в условиях искусственного ограничения созидательной творческой стихии, свободы хозяйственной инициативы, нужной для этого мобильности всех производственных ресурсов. Предпринимательство обеспечивает освоение новых перспективных производств, способствует (вымыванию) старых.

Оно способствует формированию (маркетизации) и конкурентной борьбы, а кроме того развитию ввоза и вывоза денежных средств, повышению «открытости» национальной экономики.

Предпринимательство создает механизмы координации, выработки стратегии развития посредством рынка и конкуренции, связи между хозяйствующими субъектами.

Важным признаком предпринимательства считается самостоятельность и независимость хозяйствующих субъектов. Внутренние побуждения лежат в основе их поведения. Любой человек, становясь предпринимателем, самостоятельно решает все вопросы деятельности собственного предприятия, отталкиваясь из рыночной ситуации и экономической выгоды.

В тесном единстве с самостоятельностью пребывает принцип личной экономической заинтересованности и ответственности. Движущим фактором предпринимательской деятельности является собственная выгода: преследуя

собственные интересы, хозяйствующий субъект работает на общественные.

Обладая самостоятельностью, предприниматель берет на себя личную ответственность за результаты деятельности. Трудиться в жестком режиме предпринимателя вынуждает заинтересованность в сочетании с ответственностью.

Без новаторства и креативного поиска предпринимательство невозможно! Эффективно работать способен лишь тот, кто обеспечивает большое качество и регулярно обновляет продукцию. В деловом мире во все времена высоко ценились творческий подход к оценке ситуации, способность к принятию нестандартных решений. Искать клиента, валюту, документы, транспорт, материалы, контракты, помещения, нужных людей, связи, деньги, обходные пути — неминуемый удел предпринимателя. По этой причине он всегда спешит и ему, никогда не хватает времени, он редко различает выходные и рабочие дни, поздно ложится спать и рано встает, стремится делать ряд дел одновременно. С обликом предпринимателя не ассоциируется размеренная, тихая спокойная жизнь.

Хозяйственный риск является отличительным признаком предпринимательских экономических отношений. Бизнесу непрерывно сопутствует риск. Риск создает особый способ мышления и поведения, психологию предпринимателя. Обстоятельства существования требуют от него динамизма и высокой деловитости, духа соперничества.

Еще одна отличительная черта предпринимательства заключена в его принадлежности к условно кратковременным, тактическим способам действия. Предпринимательство в узком значении слова не относится конкретно к экономической стратегии, рассчитанной на долгосрочный период. Но и в стратегических проектах могут присутствовать предпринимательские идеи и отдельные очаги предпринимательства. Таким образом, например, если долгосрочный проект ставит своей главной целью получение прибыли, связан с риском и ответственностью, базируется не на простых идеях, его правомерно считать предпринимательским. Тем не менее в основной массе случаев предпринимательские действия вписываются в сравнительно кратковременные сделки.

Предпринимательская деятельность представляет собою комплекс поочередно либо параллельно осуществляемых сделок, каждая из которых ограничена относительно коротким, четко очерченным временным интервалом. Сделка — основной кирпич, из которого строится предпринимательское здание.

Почему я хочу стать предпринимателем? Потому что хочу быть независимым, осуществлять деятельность, направленную на регулярное получение прибыли. Карьерный рост предпринимателя, повышение его прибыли, выход на рынок зависит не от прихоти некоего руководителя, а от спроса на его товары либо услуги, от его собственных решений. Предприниматель имеет экономическую свободу и свободу действий и независим от руководителя. Он должен самостоятельно решать производственные и финансовые задачи, принимать ответственные решения.

Я хочу быть предпринимателем, потому что он и его предпринимательская деятельность может создать что-то современное, усовершенствовать жизнь людей, дополнить рынок новыми товарами либо услугами.

Я хочу стать предпринимателем, потому что он создает новые рабочие места, тем самым обеспечивая людей желанной интересной работой. В зависимости от собственных амбиций либо требований рынка он может в любой момент поменять отрасль собственного производства либо оказания услуг, благодаря чему заниматься предпринимательством никогда не наскучит.

Я хочу стать предпринимателем, потому что он собственной деятельностью уменьшает уровень цен, так как своим присутствием на рынке повышает конкуренцию в той сфере товаров либо услуг, в которой располагается его предприятие. А это делает жизнь людей лучше.

Но наиболее привлекательным данный вид деятельности делает то, что тут имеет место конкретный риск, непрерывная вероятность мгновенно стать победителем либо всего лишиться – и это делает жизнь полной красок, интересной, побуждающей двигаться к новым и новым вершинам.

Быть предпринимателем это значит быть грамотным, экономически подкованным, законопослушным и азартным человеком, равнодушным к интересам людей и страны.

В какой сфере бизнеса будете работать?

Я буду работать в сфере кибер-спорта, так как я знаю больше всего эту сферу деятельности. И прекрасно понимаю, что нужно чтобы туда прорваться и как... А если точнее, то сначала буду развивать свой кибер-спортивный клуб, а затем открывать уже собственную кибер-спортивную организацию таким образом буду помогать людям прорваться и достичь больших целей в сфере кибер-спорта.

Каких успехов хотите достигнуть?

Я хочу достичь таких успехов как:

1. Иметь несколько точек (кибер-клубов) по Московской области и соответственно в Москве
2. Хочу открыть свою кибер-спортивную организацию, и быть популярной организацией)))
3. И хочу себя зарекомендовать среди своих потребителей как человек который знает что нужно геймеру или просто обычному человеку который приходит играть в гейм-клуб

Какие трудности вас беспокоят?

Меня беспокоит то что не смогу просто дальше развиваться в этой деятельности...