

Содержание:

Введение

Актуальность темы.

В юридической литературе неоднократно встречаются мнения о том, что разработка теории юридического лица исчерпана и сказать по ней уже нечего. Авторы, высказывающие такое мнение, считают, что, во-первых, объяснение сущности юридического лица не даст никакой практической пользы, а во-вторых, за два столетия дискуссии по этому вопросу имеют полноценный характер и не приведут к новым теоретическим обоснованиям.

Согласиться с такой позицией нельзя. Первостепенная задача науки, безусловно, выработка предложений для практики. Однако путь ее достижения не так прост. Для решения повседневных задач наука должна выработать общую методологию, которая и будет служить средством решения частных вопросов.

Масштабность вопроса обусловила его неисчерпаемость, несмотря на неоднократные попытки его разрешения. Можно смело утверждать, что человеческое общество прямо связано с потребностью осуществления экономической деятельности, которая в свою очередь связана с высокой вероятностью и возможностью имущественных потерь. Именно риск имущественных потерь заставляет лиц, занимающихся или имеющих непосредственное отношение к данной деятельности, находить различные решения для его минимизации. Гражданско-правовые объединения лиц для совместной экономической деятельности можно назвать той возможностью, которая предоставляет минимизацию риска и базируется на признаках обособленности и самостоятельности.

Целью работы является уточнение сущности юридического лица как субъекта предпринимательского права.

Достижение поставленной цели предполагает решение следующих задач:

1) раскрыть понятие субъекта предпринимательского права;

2) определить понятие и признаки юридического лица;

3) рассмотреть коммерческие организации;

4) изучить некоммерческие организации.

Объект исследования – система отношений связанных с предпринимательской деятельностью юридического лица.

Предметом исследования являются особенности нормативно-правового регулирования предпринимательской деятельности юридических лиц.

Научная и практическая значимость исследования. Комплексное исследование института юридических лиц позволило разработать ряд теоретических аспектов, обеспечивающих углубление научных знаний в соответствующих разделах гражданского права. Основные выводы исследования могут быть использованы в процессе преподавания курса гражданского права. Практическая значимость исследования заключается в возможности применения результатов исследования в правотворческой и правоприменительной деятельности.

Теоретическая основа исследования: проблемные вопросы, касающиеся юридических лиц разработаны такими авторами как: Абрамова Е.Н., Аверченко Н.Н., Байгушева Ю.В., Аксенова Т. Г., Алексеев С.С., Беспалов Ю. Ф., Бессонов В. А., Вербицкая И.К., Гатин А.М., Зенин И.А., Михайленко Е.М., Рассолов М.М., Алексей П.В., Кузбагаров А.Н. , Степанова С.А. и другими.

Методология исследования: Автор использовал такие научные методы как анализ, синтез, обобщение.

Нормативная основа исследования: Конституция РФ, Гражданский кодекс РФ.

Эмпирическая основа исследования: материалы судебной практики.

Структурно работа включает введение, две главы, заключение, список использованной литературы.

Глава.1 Понятие юридического лица

1.1. Понятие и признаки субъекта предпринимательского права.

Субъектами предпринимательского права являются носители прав и обязанностей в области осуществления и регулирования предпринимательской деятельности. Они самостоятельно от своего имени участвуют в предпринимательских отношениях[1].

В. В. Лаптев и другие представители науки предпринимательского (хозяйственного) права выделяют из категории «субъекты предпринимательского права» понятие «субъекты предпринимательской деятельности», которыми являются «граждане и организации, непосредственно ведущие такую деятельность... специально занимающиеся предпринимательской деятельностью, данная деятельность составляет их основную задачу»[2].

Таким образом, традиционные субъекты предпринимательской деятельности — это прежде всего индивидуальные предприниматели и коммерческие организации, основная цель деятельности которых — извлечение прибыли.

Правовая категория «субъект предпринимательской деятельности» впервые появилась в научном обороте в связи с принятием Закона РСФСР от 25 декабря 1990 г. № 445-1 «О предприятиях и предпринимательской деятельности». Однако в данном нормативном акте упоминается лишь понятие данного термина, сущность же его не раскрывается. Детальное правовое закрепление статуса субъектов предпринимательской деятельности произошло лишь с принятием Части первой ГК РФ (ст. 2 ГК РФ). Вместе с тем положения ГК РФ в большей мере лишь закрепляют понятия «субъект гражданского права», «физическое» и «юридическое лицо», однако сущность понятия «субъект предпринимательской деятельности» в нем не раскрывается[3].

Субъектами предпринимательского права являются лица, непосредственно ведущие коммерческую деятельность. Также к субъектам предпринимательского права относится Российская Федерация, её субъекты (края, области, республики) и муниципальные образования. В функции последних входит управление, регулирование и создание условий для предпринимательской деятельности. В тоже время распространена точка зрения, что Россия и её субъекты также

осуществляют предпринимательскую деятельность[4].

Субъекты предпринимательских правоотношений всегда конкретны и известны. Они наделены субъективными правами и юридическими обязанностями в сфере ведения хозяйственной деятельности.

ГК РФ даёт определение субъектам предпринимательской деятельности в статьях 25 и 50. В статье 25 говорится о предпринимательской деятельности граждан, а в статье 50 – о коммерческих и некоммерческих организациях[5].

В данных статьях дается определение хозяйствующего субъекта как коммерческих организаций (отечественных и зарубежных), их объединений (союзы или ассоциации) и некоммерческих организаций. Исключением являются не занимающиеся предпринимательской деятельностью, а также индивидуальные предприниматели[6].

Таким образом, субъектом предпринимательского права является лицо, которое может быть участником предпринимательских правоотношений в силу присущих ему признаков.

К признакам субъекта предпринимательского права относятся следующие критерии.

Комплексная правосубъектность как возможность участвовать как в гражданских, так и в публичных правоотношениях. При этом следует отличать правосубъектность от хозяйственной компетенции[7]. Правосубъектность отличается следующими признаками:

- правосубъектностью – то есть правоспособностью и дееспособностью, которой обладают граждане, юридические лица и публичные образования. В свою очередь органы государственной и муниципальной власти и органы юридического лица обладают хозяйственной компетенцией.

- содержание правосубъектности – это субъективные права и обязанности, которые приобретаются лицом при наличии соответствующих юридических оснований. При этом содержанием компетенции являются полномочия, а именно право действовать от имени субъекта, который наделил полномочиями. В то же время, в содержание компетенций входит одновременно и обязанность действовать от имени и в интересах субъекта, органом которого является[8].

- права и обязанности, составляющие правосубъектность, не могут быть переданы. Поскольку отчуждаться могут субъективные права, но не права как элементы правоспособности. Как правило, полномочия, составляющие хозяйственную компетенцию, могут передаваться другим органам в случаях предусмотренных законодательством и учредительной документацией[9].

Наличие обособленного имущества, которым владеет хозяйствующий субъект по праву собственности. Унитарное предприятие в свою очередь владеет по праву хозяйственного ведения или хозяйственного управления.

Ответственность за имущество является самостоятельной. При этом следует учитывать, что для субъекта предпринимательского права наличие обособленного имущества является основой его самостоятельной имущественной ответственности [10].

Сочетание ведения предпринимательской деятельности с её руководством, регулированием и с функцией собственника имущества.

Легитимизация как узаконивание юридического статуса субъекта предпринимательского права. С этой целью происходит регистрация хозяйствующего субъекта и приобретение статуса юридического лица, предпринимателя. При этом в дополнительной легитимизации не нуждается Российская Федерация и республики входящие в неё, поскольку их статус определён Конституцией РФ и конституциями республик. Статус краёв и областей определяется в соответствии с 68 ст. Конституции РФ уставами регионов. Уставы регионов утверждаются местными законодательными органами. Легитимизация же муниципальных образований происходит через разработку и принятие собственного устава, принятого непосредственно местным населением или работающим представительным органом муниципалитета. В свою очередь Устав регистрируется в установленном законом порядке[11].

Наличие хозяйственной компетенции как совокупности прав и обязанностей, которыми хозяйствующий субъект наделён, что определяется законом, учредительными документами, а в отдельных случаях и специальной лицензией. Выделяют общую, специальную, ограниченную и исключительную компетенцию:

1) Специальная компетенция предусматривает законодательное закрепление цели деятельности хозяйствующих субъектов в учредительных документах. Хозяйствующие субъекты таким образом могут получить права, которые должны соответствовать целям деятельности о которых заявлено в уставе. И

хозяйствующие субъекты исполняют обязанности, связанные с этой деятельностью. К субъектам специальной компетенции относят государственные и муниципальные унитарные предприятия и некоммерческие организации[12].

2) Общая компетенция является возможностью для субъектов иметь соответствующие права и исполнять обязанности для осуществления в рамках закона своей предпринимательской деятельности. Согласно статье 49 ГК РФ общей компетенцией могут обладать коммерческие организации. Исключением являются государственные и муниципальные унитарные предприятия и иные виды организаций[13].

3) Ограниченной компетенцией владеет субъект, самостоятельно ограничивший свою хозяйственную компетенцию в соответствующей учредительной документации. Если же субъект нарушил ограничения, заложенные в принятых документах, то совершенные в противоречие с деятельностью, сделки могут быть признаны судом недействительными. Подобные случаи рассматриваются в статье 173 ГК РФ[14].

Можно отметить, что, определяя участников предпринимательских отношений, следует различать понятия «субъект предпринимательского права» и «субъект предпринимательской деятельности».

По нашему мнению, субъекты предпринимательского права - это любые лица, опосредованно или непосредственно участвующие в предпринимательских отношениях:

1. лица, являющиеся потребителями реализуемых предпринимателями товаров;
2. лица, осуществляющие контроль и надзор за субъектами предпринимательской деятельности;
3. лица, непосредственно осуществляющие предпринимательскую деятельность, которых и следует называть субъектами предпринимательской деятельности [15].

Соответственно субъектами предпринимательской деятельности могут быть лица (физические и юридические), которые непосредственно осуществляют предпринимательскую деятельность и зарегистрированные в установленном законом порядке, т.е. приобретшие правовой статус предпринимателя в соответствии с требованиями законодательства[16].

1.2. История возникновения и развития института юридического лица.

В наши дни существует множество различных понятий юридического лица, а точнее множество его трактовок. Однако наиболее понятной и приемлемой является - определенная организация, обладающая обособленным имуществом, зарегистрированная в государственном реестре, отвечающая за свои действия своим же имуществом, а также имеющая целью получение прибыли.

Такая форма организации людей может от своего имени, то есть от имени юридического лица приобретать, продавать имущество и осуществлять свои личные имущественные и неимущественные права. Также юридические лица имеют собственный баланс или капитал[\[17\]](#).

Идеи о создании юридического лица зародились давным-давно, еще во времена Римской Империи. Именно там зародились идеи о самостоятельном субъекте гражданского права, самостоятельного субъекта хозяйственной деятельности и т.д.

Однако первое реально осмысленное понятие юридического лица было дано Савиньи Ф.К. в середине 19 века и вошло в историю под названием «история фикций». Римская мысль была усовершенствована, и если во времена Римской Империи представлялось возможным как сочетать отдельные личности их конкретных правоспособностей, а также легкого разрыва между ними сводя человека к категории вещей, и наделяла его личностным характером, там, где этого не должно быть, то современная цивилистика не допускала подобных вещей [\[18\]](#).

На протяжении последних двух столетий проблема существования юридического лица, решалась путем отрицания его самого. Такой подход применяли Иеринг Р. Коркунов Н.М. – они утверждали, что юридическое лицо это ничто иное, как обычный способ существования и взаимодействия лиц в правовых отношениях между друг другом. Это обусловлено тем, что в основу были заложены обычные человеческие желания – желания членов юридических лиц или их представителей [\[19\]](#).

Особое значение имеет советский период, так как его характеризуют как период упущенных возможностей. Учения о юридических лицах были недопустимы в связи

с тогдашней коммунистической властью. Однако после распада советского союза, с созданием нового гражданского кодекса в 1996 году, появилось в РФ нормативно закреплённое и определённое понятие юридического лица, которое является действительным по сей день.

Так ГК РФ [\[20\]](#) закрепляет понятие юридического лица и определяет его как обособленного субъекта хозяйственных отношений в государстве, обладающее собственным имуществом, отвечающее им же по своим обязательствам, а также зарегистрированное в установленном законе порядке в едином государственном реестре юридических лиц.

1.3. Сущность юридического лица.

Юридические лица являются второй наиболее распространённой категорией субъектов гражданских правоотношений после физических лиц. Данные субъекты правовых отношений в своём зачаточном виде стали появляться ещё в период Римской империи. Постепенно прообраз современного юридического лица перетерпел множество видоизменений и трансформаций. Тем не менее, последующее распространение данного субъекта правоотношений связано с промышленной революцией конца XIX - начала XX в. В данный период наиболее существенным стала проблема мобилизации финансовых активов для образования капиталоемких производств, строительства железнодорожных магистралей и прочих объектов в большом количестве, что привело к формированию акционерных обществ, некоторые из которых действуют и в настоящем времени [\[21\]](#).

Согласно п. 1 ст. 48 ГК РФ юридическое лицо - это предприятие, имеющее в собственности обособленное имущество и самостоятельно отвечающее по своим обязательствам. Данный субъект гражданских правоотношений наделён правом от своего имени приобретать и реализовывать имущественные и личные неимущественные права, имеет определённые обязанности, а также может выступать истцом или ответчиком в судебных органах [\[22\]](#).

Юридические лица призваны выполнять следующие функции:

1. представление коллективных интересов (подобным интересом зачастую выступает извлечение прибыли или прочей выгоды от осуществления деятельности) [\[23\]](#);

2. мобилизация капитала (посредством выпуска акций имеется возможность привлекать дополнительный инвестиционный капитал, вкладываемый в предприятия, при помощи чего повышаются ее возможности для реализации крупнейших финансовых проектов);
3. управление капиталом (привлечение соответствующего специалиста - управляющего, который, не являясь учредителем юридического лица, уполномочен осуществлять деятельность по управлению производством, реализацией продукции и т. п.);
4. ограничение имущественной ответственности (образование рассматриваемого нами субъекта гражданских правоотношений дает возможность делегировать риск убытков от его функционирования между учредителями, помимо этого, законодательство предусматривает деятельность юридических лиц, по обязательствам которых учредители ответственность не несут) [\[24\]](#).

Итак, из всего вышесказанного мы можем выделить следующие основные признаки юридического лица:

- организационное единство;
- обособленность имущества;
- личная имущественная ответственность;
- выступление в гражданских правовых отношениях от своего имени [\[25\]](#).

Первый обозначенный признак означает, что данный субъект гражданских правоотношений является объединенной в единое целое совокупностью отдельных частей (органов управления, производственных и хозяйственных мощностей, обособленных подразделений - отделений и представительств и т. д.), которая может выступать только как единое целое [\[26\]](#).

Имущественная обособленность подразумевает, что имущество организации отделено от имущества прочих субъектов гражданских правоотношений, включая и государство, а также учредителей организации. Данный признак отражает обязательство каждого предприятия иметь самостоятельный баланс, осуществлять учет своего имущества [\[27\]](#).

Самостоятельная имущественная ответственность подразумевает, что данный субъект гражданских правоотношений лично несет гражданско-правовую ответственность по своим договорным и внедоговорным обязательствам и не ответственно за своих учредителей и их личных сделок. Учредители несут ответственность по обязательствам юридического лица только тогда, когда это

предусмотрено законодательством.

Четвертый обозначенный нами признак отражает право юридического лица приобретать права и выполнять соответствующие обязательства исключительно под своим наименованием. Наименование юридического лица указывается в учредительных документах и регистрируется одновременно с регистрацией самого юридического лица[28].

Юридические лица наделены соответствующей правоспособностью. Согласно п. 3 ст. 49 ГК РФ правоспособность юридического лица образуется с момента его государственной регистрации и заканчивается с даты внесения записи в ЕГРЮЛ о его ликвидации. В отличие от физических лиц, за которыми правоспособность признается в равной степени, юридические лица по объему правоспособности подразделяются на несколько групп[29].

Первую группу составляют юридические лица, обладающие общей правоспособностью, например коммерческие организации (кроме государственных и муниципальных унитарных предприятий). Общая правоспособность означает способность иметь права и нести обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных законом.

Ко второй группе относятся юридические лица, обладающие специальной правоспособностью, - некоммерческие организации, государственные и муниципальные унитарные предприятия. Специальная правоспособность означает способность иметь права и нести обязанности, необходимые для осуществления лишь тех видов деятельности, которые предусмотрены учредительными документами юридического лица[30].

Полагаем, что может быть выделена и третья группа - юридические лица, обладающие исключительной правоспособностью, т. е. способные иметь права и нести обязанности, необходимые для осуществления лишь тех видов деятельности, которые прямо предусмотрены законом (страховые компании, банки, биржи). Деятельность таких юридических лиц регламентирована специальными законами, и они могут заниматься соответственно только страховой, банковской и биржевой деятельностью[31].

Дееспособность юридического лица образуется и прекращается одновременно с правоспособностью. Дееспособность юридического лица в части занятия деятельностью, требующей специального разрешения, членства в саморегулируемой организации или получение свидетельства саморегулируемой

организации о допуске к определенному виду работ, возникает с момента получения такого разрешения (лицензии) или в указанный в нем срок либо с момента вступления юридического лица в саморегулируемую организацию или выдачи саморегулируемой организацией свидетельства о допуске к определенному виду работ и прекращается при прекращении действия разрешения (лицензии), членства в саморегулируемой организации или выданного саморегулируемой организацией свидетельства о допуске к определенному виду работ[32].

Вывод: Юридическое лицо - это не что иное, как организация, имеющая в хозяйственном ведении, собственности или оперативном управлении какое-либо обособленное имущество, а также по своим обязательствам этим имуществом отвечающая.

Глава.2 Анализ видов юридических лиц

2.1.Коммерческие организации.

Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в организационно-правовых формах хозяйственных товариществ и обществ, крестьянских (фермерских) хозяйств, хозяйственных партнерств, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий[33].

Товарищества — это правовые формы юридических лиц, призванные придать корректный правовой статус предпринимателям, ведущим деятельность в соответствующем доверительном режиме. Бизнес ведется от имени товарищества, ответственность по возникающим обязательствам возлагается на учредителей организации[34]. Хозяйственные товарищества – это такие объединения нескольких партнеров с целью организации совместной предпринимательской деятельности или бизнеса, в которых участие всех физических лиц обязательно скрепляется договором или письменным соглашением. Лица, подписывающие этот основной договор, считаются учредителями[35]. Они имеют полноценное право на

участие в управлении всеми делами, распределение полученной прибыли, получение информации обо всех видах деятельности товарищества, ознакомление со всей документацией. Кроме того, в случае ликвидации товарищества учредители получают часть его имущества или соответствующий денежный эквивалент. Для более тесного и плодотворного союза хозяйственные товарищества, как правило, оформляются как юридические лица, в которых соединены не только усилия, но и капиталы их основателей. Первоначально внесенный вклад называется складочным или уставным[36].

В зависимости от типа имущественной ответственности товарищества подразделяются на полные и командитные. Согласно Гражданскому кодексу хозяйственные товарищества являются коммерческими, т.е. организациями, которые своей основной целью назначают извлечение прибыли. При этом товарищества, не обладающие юридическим статусом, не имеют права считаться самостоятельными субъектами, т.к. не имеют устава, иногда даже названия[37].

Рассматриваемая правовая форма организации характеризуется, прежде всего, очень высоким уровнем ответственности участников за возможные обязательства перед кредиторами и иными лицами. На практике бизнес в таком формате ведут в основном люди, которые могут работать в атмосфере полного взаимного доверия, например, члены одной семьи.

Общество хозяйственное – это юридическое лицо, общий капитал которого поделен на части между всеми участниками. Таким обществом принято считать предприятия, организации, созданные на основе согласия юридических и общественных лиц, путем объединения их имущества и предпринимательской деятельности, с целью получения прибыли[38]. К таким хозяйственным объединениям относятся: акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью и полные общества. Хозяйственные общества могут заниматься любой предпринимательской деятельностью, которая не противоречит закону. Хозяйственные общества могут накапливать имущественных и личных нематериальных прав, вступать в обязательства, выступать в суде и в третейском суде от своего имени. Приобретение хозяйственными обществами акций, активов и другого, должно происходить в согласии с требованиями закона. Рассмотрим более детально, что значит общество хозяйственное. Название общества должно содержать информацию про его организационно – правовую форму, вид общества, название, а также и другие факты, предвиденные законом. Название общества будет помещено в документах общества. Оно не может указывать на принадлежность

общества к определенным министерствам, общественных организаций. Месторасположения общество должно соответствовать территориальным рамкам определенной страны[39].

Хозяйственные общества наиболее универсальны, а потому и распространены. Хозяйственные общества создаются одним лицом (собственником), либо сразу несколькими лицами путем обособления имущества с целью ведения своей предпринимательской деятельности. Они являются одним из видов юридических лиц[40].

Особенности хозяйственных обществ:

1) Особенности организационного устройства. а) возможность участия в них любых лиц, а не только профессиональных коммерсантов (предпринимателей) (абз. 2 п. 4 ст. 66 ГК), включая, следовательно, и некоммерческие организации, и даже государство и другие публично-правовые образования. Закон исключает участие в хозяйственных обществах от своего имени лишь государственных органов и органов местного самоуправления, поскольку они создаются не для участия в имущественном обороте[41]. б) общества, несмотря на свое название, в современных условиях могут создаваться одним лицом (например, государством) или состоять из одного лица. Для некоторых видов законом предусмотрено максимальное количество участников. в) создаются специальные исполнительные органы общества и органы управления, подчиняющихся воле общего собрания его участников. Непосредственно сами участники не могут управлять обществом и вести дела. г) необходимым учредительным документом является устав.

2) особенности организации имущественных отношений в рамках этого товарищества: общества являются собственниками всего имущества, в том числе вкладов; участники имеют два вида прав: корпоративные и обязательственные (право на ликвидационную квоту, передачу доли, выдел доли); закон предъявляет минимальные требования к величине уставного капитала. Уставной капитал – денежная оценка суммы вкладов учредителей, закрепленная в уставе. На эту сумму должно быть сформировано имущество, путем внесения вкладов каждым из участников (денег или иного имущества). Если стоимость чистых активов общества становится меньше определенного законом минимального размера уставного капитала, общество подлежит ликвидации. Чистые активы – разница между пассивами и активами[42].

3) особенности ответственности. Общество отвечает по своим долгам самостоятельно, неограниченно, всем своим имуществом. Участники несут лишь риски в размере своего вклада[43].

Хозяйственные общества — лица юридические, занимающиеся любой, не противоречащей законодательству предпринимательской деятельностью. Они самостоятельно ведут оперативный (бухгалтерский) учет, определяют статическую информацию и предоставляют отчеты в органы, определенные законом.

Хозяйственные общества в России могут создаваться в организационно-правовой форме акционерного общества или общества с ограниченной ответственностью (п. 4 ст. 66 ГК РФ). Государственные органы и органы местного самоуправления не вправе участвовать от своего имени в хозяйственных обществах[44]. Учреждения могут быть участниками хозяйственных обществ с разрешения собственника имущества учреждения, если иное не установлено законом. Законом может быть запрещено или ограничено участие отдельных категорий лиц в хозяйственных обществах. Сами хозяйственные общества могут быть учредителями (участниками) других хозяйственных товариществ и обществ, за исключением случаев, предусмотренных законом (п. 6 ст. 66 ГК РФ).

Под обществом с ограниченной ответственностью (далее - ООО) ГК РФ понимает хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей (п. 1 ст. 87 ГК РФ, п. 1 ст. 2 Закона об ООО)[45].

Пример из практики: Так, по делу N А28-10198/2007-521/16 (ООО ОА "Аргус" обратилось в суд с заявлением о пресечении недобросовестной конкуренции со стороны ООО ОА "Аргус-С" в связи с использованием сходного фирменного наименования) Управление Федеральной антимонопольной службы признало факт нарушения Обществом пункта 4 части 1 статьи 14 Федерального закона от 26.07.2006 N 135-ФЗ "О защите конкуренции", выразившееся в использовании им в своем наименовании слова "Аргус", являющегося средством индивидуализации другого хозяйствующего субъекта ООО ОА "Аргус"; приняла решение от 16.10.2007 выдать ООО ОА "Аргус-А" предписание о прекращении нарушения антимонопольного законодательства[46].

Сегодня акционерное общество принято трактовать как организацию с целями коммерческой направленности, уставный капитал которой формируется непосредственно за счет выпуска акций. Важно дополнить, что номинальная

стоимость последних обязательно должна быть одинаковой[47]. Индивиды, которые владеют акциями общества, именуется акционерами. Так или иначе, они не берут на себя ответственности, связанной с образовавшимися долгами компании. Так, риск акционеров ограничивается исключительно понесенными убытками в пределах стоимости акций. Необходимо дополнить, что деятельность акционерных обществ регулирует Гражданский Кодекс, а также Федеральный закон «Об акционерных обществах». В практическом плане представленная форма юридического лица зачастую используется для организаций среднего и крупного бизнеса[48].

Если рассматривать акционерное общество в качестве юридического лица, то можно выделить следующие признаки, которые характерны данному объединению участников рынка: 1) Наличие уставного капитала, формирование которого осуществляется посредством вкладов акционеров. Важно дополнить, что подобного рода взносы поступают в собственность (абсолютное распоряжение) акционерного общества. 2) В имущество акционерного общества не входят выкупленные участниками акции. Однако в широком смысле АО самостоятельным образом несет ответственности по абсолютно всем собственным обязательствам. 3) Уместность деления уставного капитала на конкретное количество акций (долей). Так, их выдача происходит в обмен на определенную сумму вклада со стороны участников, которые в итоге наделяются правом распоряжаться данными акциями по собственной воле[49].

Интересно знать, что до 2014 года акционерные общества классифицировались на закрытые и открытые формы. В сентябре же 2014 года данные понятия были упразднены правительственными органами и сочтены неправильными. В результате этого события актуальной стала классификация на публичные и непубличные общества[50].

Под первой формой принято понимать общества, формирующие уставной капитал непосредственно за счет акций или же посредством преобразования в акции основных средств. Необходимо дополнить, что оборот соответствующего объединения в плане акций в обязательном порядке должен опираться на Закон «О ценных бумагах». Кроме того, по новым требованиям в наименовании такого рода организации обязательно должна присутствовать пометка о публичности. К обществам непубличного характера целесообразным будет отнести общества с ограниченной ответственностью. Деятельность таковых не коснулась изменений. Так, повторной регистрации, в отличие от публичной формы, не было[51].

В данной главе полноценным образом рассмотрена характеристика акционерного общества публичной формы. Для начала необходимо отметить, что сумма уставного капитала в данном случае определяется согласно Федеральному закону «Об акционерных обществах». Он же в полной мере выявляет основные особенности в плане деятельности публичного общества. Важно отметить, что распределение прибыли в акционерном обществе публичной формы осуществляется в соответствии с особым механизмом. Так, данный тип организации формирует уставной капитал непосредственно за счет выпуска акций на конкретную сумму денежных средств. Кстати, в процессе развития деятельности его размер, как правило, может изменяться как в сторону увеличения, так и в обратную сторону. Зависит это исключительно от выкупа участниками акций, а также дополнительного их выпуска. Характеристика акционерного общества публичного характера в соответствии с российским законодательством подразумевает определение минимального размера уставного капитала как 1000 МРОТ. Если перевести представленные единицы в денежные, то получится сумма в 100 000 рублей.

Важно отметить, что устав публичного общества отражает основополагающие моменты в отношении деятельности структуры. Кроме того, в особенности акционерного общества рассматриваемой формы необходимо включать информацию о его открытости. В обязательном порядке устав затрагивает и процедуры, соответствующие выпуску акций, а также выходу их на биржу. Кстати, в уставе отражается анализ в предельно подробном варианте, что очень важно на сегодняшний день[52]. Нужно дополнить: в документе подробно также рассматривается вопрос о том, как выплачиваются дивиденды акционерных обществ (а именно, их начисление участникам). Уставом, как правило, предусматривается в отношении публичных акционерных обществ конвертация акций в векселя, а также наоборот.

Интересно знать, что формирование имущественного комплекса осуществляется непосредственно за счет продажи акций фирмы на рынке на этапе ее создания. Кстати, фонды акционерного общества появляются аналогичным образом. Необходимо дополнить, что чистая прибыль, вырученная в процессе предпринимательской деятельности, считается также имуществом компании[53].

Характеристика акционерного общества предполагает, что основным управляющим органом в отношении структуры считается общее собрание акционеров. Интересно отметить: его сбор производится, как правило, один раз в год непосредственно по желанию совета директоров. Именно для этого в любой

компании обычно предполагается ведение реестра акционеров. Кроме того, при необходимости возможна организация собрания по инициативе других участников общества. Среди них могут быть, к примеру, аудиторы или же ревизионная комиссия[54].

Количество акций общества публичного характера зачастую значительно превышает необходимое по причине невозможности сбора всех участников компании одновременно в одном месте. Более того, принять единое решение паре сотен лиц весьма сложно. Именно поэтому было определено два направления, непосредственно связанных с решением поставленной проблемы:

- Введение некоторых ограничений по акциям, способным принимать участие непосредственно в собрании акционеров, в количественном плане.

- Проведение заочного голосования посредством предоставления участникам конкретных опросов[55].

Как правило, директор акционерного общества формирует контрольный пакет акций. Он составляет пятьдесят процентов всех акций плюс еще одну единицу. Важно отметить, что на собрании акционеров обычно решаются стратегические вопросы в плане развития деятельности организации в будущих периодах. Кстати, на время между проведением собраний руководит компанией непосредственно совет директоров. В организациях масштабного плана его численность нередко достигает двенадцати человек, а это немало.

Для начала необходимо отметить, что рассматриваемые в данной главе формы управления акционерными обществами в Российской Федерации потерпели интеграцию непосредственно из зарубежного законодательства. Таким образом, характеристика акционерного общества предполагает наличие их следующих видов: 1) Ревизионная комиссия. 2) Коллегиальный орган исполнительной власти. 3) Общее собрание участников, то есть акционеров (именно с ними связано ведение реестра акционеров). 4) Совет директоров.

Из представленных выше видов происходит формирование четырех форм управления публичными акционерными обществами: 1) Полная трехступенчатая форма. Важно дополнить, что в ее состав входят все виды вышеприведенных форм управления. 2) Сокращенная трехступенчатая форма. В данном случае исключается коллегиальный орган исполнительной власти. 3) Двухступенчатая форма, при которой отсутствует совет директоров. Кроме того, за общим собранием в данном случае следует коллегиальный и единоличный органы

исполнительной власти. 4) Сокращенная двухступенчатая форма, в случае которой за общим собранием идет лишь единоличный орган исполнительной власти[56].

Важно знать, что в качестве разновидности деятельности для публичного акционерного общества в соответствии с законодательством Российской Федерации выбирается совершенно любая, если она не запрещена законом. Кстати, в качестве основополагающего определяется лишь одно направление тогда, когда их несколько. Помимо того, для определенных видов деятельности важно и обязательно наличие разрешающего документа (лицензии). Ярким примером таковой является реализация алкогольной, табачной продукции, а также продажа стрелкового оборудования[57].

В соответствии с актуальными нормами законодательства минимальная сумма уставного капитала для непубличного акционерного общества равняется 10 000 рублей. Немаловажно то, что он формируется благодаря вкладам акционеров, а также за счет имущественных комплексов непосредственно структуры. Кстати, последние, так или иначе, подлежат независимому анализу и оценке со стороны экспертов для учета в плане вкладов в уставной капитал компании. Важно отметить, что перед осуществлением регистрации общества непубличной формы формируется не только его устав, который впоследствии становится основой для предпринимательской деятельности компании непосредственно на период существования, но и договор корпоративного характера между участниками общества[58]. Обе бумаги наделяют собственников возможностью принятия решения в плане объема прав и обязанностей акционеров, определения процедуры заседаний их совета. Участниками непубличного акционерного общества считаются исключительно учредители, так или иначе, выступающие акционерами. Почему? Дело в том, что акции в любом случае не подлежат распространению более дальнему, чем данный круг лиц. Стоит отметить, что количество участников, как правило, ограничивается пятьюдесятью людьми. В случае превышения числа акционеров в отношении непубличного общества необходимо осуществлять перерегистрацию. Необходимо дополнить, что для обеспечения эффективного управления акционерным обществом непубличной формы, как правило, организуются общие собрания акционеров. Важно то, что решения, принятые в процессе таковых, заверяются нотариальным образом или же удостоверяются непосредственно лицом, ведущим процедуру счетной комиссии[59].

Для начала следует отметить, что законодательством Российской Федерации в плане акционерных обществ непубличной формы не предусматривается запретов и ограничений непосредственно в отношении вида деятельности. Конечно же,

исключение составляют те, которые запрещаются законом априори. По своему смыслу непубличными обществами считаются общества с ограниченным типом ответственности (ООО), закрытые акционерные общества (ЗАО), а также открытые акционерные общества (ОА), так и не выпустившие акции на биржевой рынок. Важным является тот факт, что законодательством Российской Федерации ни при каких обстоятельствах не предусматривается открытая публикация финансовых итогов деятельности организации, которая в случае публичного общества осуществляется ежегодно. Дело в том, что данная информация необходима исключительно инвесторам для того, чтобы они могли осознанным образом принимать решения. Но ведь в рассматриваемом случае ими и являются учредители, так или иначе, имеющие доступ к отчетам структуры[\[60\]](#).

Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности могут быть связаны с сельскохозяйственной отраслью. Вести бизнес в данной сфере можно посредством самых разных статусов. ГК РФ предусматривает, в частности, возможность организации гражданами РФ совместного крестьянского хозяйства [\[61\]](#).

Данный вид совместной деятельности фермеров предполагает создание юридического лица в виде добровольного объединения, в основе которого — совместная работа, а также имущественные вклады участников. Особенность крестьянского хозяйства состоит в том, что все имущество в рамках данной организации находится в совместной собственности фермеров, учредивших ее. Согласно ГК РФ, человек может быть в составе только одного фермерского объединения. Граждане, ведущие совместную деятельность в рамках данной организационно-правовой формы, несут субсидиарную ответственность по возникающим обязательствам[\[62\]](#).

Хозяйственные партнёрства (управляющая компания) по сути являются кооперативами, которые занимаются управленческой деятельностью. Управляют они чужими проектами и компаниями, и в качестве ответственности могут застраховать проекты от своих ошибок.

В России есть немало возможностей для деятельности самых разных коммерческих организаций. И одной из наиболее интересных является кооператив производственного типа. Он в корне отличается от других подобных структур и открывает уникальные возможности для участников.

Производственный кооператив по факту — это коммерческая организация, которую создают пайщики для ведения совместной деятельности. Деятельность кооператива регламентируется Уставом, принятым общим собранием. Все члены кооператива берут участие в его деятельности, что проявляется трудовым участием, обеспечением транспортом, финансированием или внесением материальных ресурсов. Члены кооператива все вопросы решают на собраниях пайщиков, каждому предоставляется один голос для принятия решений[63].

Учредителями кооператива могут стать несколько человек, которые приняли решение о его создании на паевых условиях. Учредительным документом организации является Устав, он принимается на общем собрании учредителей и должен содержать следующие пункты: 1) Наименование и адрес кооператива. 2) На который срок он создается, если он будет действовать бессрочно, нужно это указать. 3) Цели, которые ставит перед собой субъект деятельности, должна указываться предполагаемая деятельность кооператива. 4) Порядок приема новых членов, сумма первоначального взноса. 5) Размер последующих взносов и порядок их внесения и др.[64]

Создать производственный кооператив можно в любых сферах деятельности, которая связана с производством товаров и их сбытом. Ограничения касаются создания объединений по реализации тех видов продукции, которые запрещены в законодательном порядке.

Данная форма хозяйствования чаще всего применяется в сельском хозяйстве при создании колхозов или кооперативов, они похожи между собой, а их деятельность регулируется соответствующим Законом. Любые кооперативы создаются добровольно пайщиками, чтобы получать прибыль самым выгодным способом[65].

Производственные кооперативы обладают преимуществами, среди них:

- Прибыль распределяется между членами объединения по их трудовому вкладу. Так же распределяется общее имущество после его ликвидации. Такой подход к распределению способствует материальной заинтересованности каждого члена организации, мотивирует его к улучшению результатов своего труда.
- Отсутствие ограничений относительно числа его членов — это позволяет вступить в организацию большому количеству лиц.
- Наличие равных прав в управлении объединением. Все члены организации обязаны регулярно вносить паевые взносы для формирования паевого

кооперативного фонда. Если имущества организации недостаточно для компенсации ее долгов, все ее члены должны возместить недостающие финансы собственными средствами. Таким образом, на лицо субсидиарная ответственность по долгам организации[66].

Самым главным преимуществом кооперативного объединения является заложенный в нем принцип — «один за всех — и все за одного». Нередки случаи, что пайщики через время кооператив покидают, но большинство членов придерживается установленных правил и работает на результат. Здесь отсутствует бюрократическая волокита, членам кооператива при вступлении нужно представить только паспорт и копию трудовой книжки. Имеют право вступить в кооператив совершеннолетние лица, которые могут и не принимать личное трудовое участие, но обязаны вносить дополнительный пай (до 25% от общего числа членов)[67].

Каждый может, при желании, выйти из кооператива и забрать свою долю. Прибыль делится в соответствии с участием каждого. Положительным является то, что все члены организации владеют информацией о положении дел и имеют право участвовать в принятии решений. Разрешается наличие определенного количества пайщиков, что не принимают участие в деятельности предприятия. В целом, управление кооперативом осуществляется на демократических принципах.

Наряду с положительными моментами, в деятельности кооператива существуют и негативные, среди них можно отметить: кооператив не может выпускать и продавать акции, члены организации обязаны вносить при создании объединения 10% от суммы уставного капитала, а оставшуюся сумму внести в течение года после его основания. Имеющееся имущество разделяется между учредителями на пай, а неделимое имущество заносится в Устав и регулируется всеми его членами [68].

Минусом является то, что кооператив могут создать не меньше 5 человек — это является ограничительным моментом. По долгам кооператива каждый ее член несет субсидиарную ответственность, а вышедшему из объединения пайщику выдается не доля в чистых активах а паевой взнос.

Производственный кооператив, как производственно-правовая форма деятельности, не является массовым явлением в РФ, это объясняется тем, что он объединяет не капитал, а личные трудовые вклады, что не подходит для ведения серьезного бизнеса. Да и субсидиарная ответственность членов организации по

обязательствам также является сдерживающим фактором[69].

Организационно-правовые формы хозяйствования в виде унитарного предприятия означают, что имущество юридических лиц в данном случае принадлежит государству или муниципалитету. По своим долгам унитарное предприятие отвечает имуществом, которое принадлежит ему, и оно не вправе отвечать имуществом собственника по его долгам. Государство должно выполнять какие-то хозяйственные функции, и для выполнения этих функций и создаёт унитарные предприятия[70].

Бывают предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения (имущество остаётся под владение государства, но оно даёт право каким-то компаниям пользоваться этим имуществом) и предприятия, основанные на праве управления (казённые предприятия) (государство передаёт только право на управление своим имуществом каким-то юридическим лицам, которые работают только по государственному заказу, и не имеют право сдавать в аренду или каким-то образом контролировать казённое имущество)[71].

2.2. Некоммерческие организации.

Россия как правовое государство осуществляет деятельность, регламентированную нормами и фундаментальными принципами права. Законам подчиняются не только органы власти, но и различного рода организации, часть из которых известна как некоммерческая организация. Некоммерческие организации (НКО), в отличие от коммерческих, основываются не для извлечения прибыли, а для достижения общественных благ. Тем не менее осуществление ими предпринимательской деятельности законодательством не запрещено, но вот прибыль, полученную от неё, можно использовать исключительно на цели компании. Некоммерческие организации могут заниматься культурной, образовательной, социальной деятельностью, благотворительностью, а также консультированием других граждан[72].

Особенности некоммерческих организаций:

- Право осуществлять предпринимательскую деятельность исключительно для достижения поставленных целей, а не для обогащения учредителей.

- Невозможность признать организацию банкротом по решению суда, в случае образования долговых обязательств перед кредитными организациями.

Исключение – фонды и потребительские кооперативы[\[73\]](#).

Под структурой подобного типа стоит понимать организацию, деятельность которой не сосредоточена на получении прибыли и не подразумевает распределения финансовых средств между ее участниками.

Цели создания некоммерческой организации: достижение образовательных, культурных, управленческих, благотворительных и научных целей; развитие спорта и физической культуры; охрана здоровья граждан; защита законных интересов и прав как организаций, так и конкретных людей; оказание юридической помощи; разрешение споров и конфликтов; любые другие цели, ориентированные на достижение общественных благ[\[74\]](#).

Более подробно рассмотрим здесь виды некоммерческих организаций. В первую очередь, следует подчеркнуть, что их деятельность отличается от коммерческих отсутствием финансового интереса участников. Главные задачи, стоящие перед ними, должны носить благотворительный, социальный, общественно-полезный, научный или другой, имеющий социальное значение характер[\[75\]](#). Именно вид некоммерческой организации играет роль в том, какую деятельность они будут осуществлять в дальнейшем. Классификация НКО основывается на принципе соотношения имущественных прав между учредителем и юридическим лицом, разбивающем их по форме. Организационно-правовая форма позволяет разделить некоммерческие организации на такие разновидности, как: 1) Наделенные правом собственности (товарищества, хозяйственные общества). 2) Не имеющие собственности (союзы, ассоциации, религиозные или благотворительные организации) [\[76\]](#).

Далее формы некоммерческой организации подразделяются на несколько разновидностей (таковых около 30). При этом сами организации могут выполнять схожие функции, различаясь между собой только названием и представляя разные юридические формы. Поэтому из всего списка выделяют несколько основных видов некоммерческих организаций. О них далее.

Следует отметить, что, хоть некоммерческие организации и не могут иметь материальной заинтересованности, у них есть возможность осуществлять предпринимательскую деятельность. Речь идет о привлечении дополнительных средств путем реализации продуктов своего производства, чтобы в дальнейшем

продолжать осуществлять свою первоочередную задачу перед обществом[77].

1. Фонд представляет собой лишенную членства некоммерческих организаций, которая продолжает функционировать благодаря взносам и на добровольных началах. Его целью является развитие сферы образования, науки, культуры и социальных связей[78].
2. Религиозная/общественная организация/объединение, как и фонд, функционирует на добровольных началах. Взносы на их деятельность поступают от добровольных взносов своих членов. Главными целями такого рода НКО являются благотворительные, культурные и общественные функции.
3. Частное учреждение в своей основе имеет собственника, создавшего организацию для выполнения функций, ограниченных некоммерческим характером. Основателем в данном случае может выступать как юридическое, так и физическое лицо.
4. Помимо прочих некоммерческих организаций, Россия содержит на своей территории ряд государственных корпораций, в которых не предусматривается членство, а имущество предоставлено РФ для целей, определенных на законодательном уровне. В основном они носят управленческий и социальный характер[79].
5. Некоммерческое партнерство входит в виды некоммерческих организаций, как НКО, преследующее своей целью благотворительность, управление, а также поддержку в решении вопросов социального характера. В роли учредителей в данном случае выступают физические или юридические лица.
6. Объединения юридических лиц, а также союзы и ассоциации создаются с целью более успешной координации между коммерческими организациями. При этом их главным отличием от предпринимательских учреждений является некоммерческий характер.
7. Автономное учреждение является некоммерческой организацией, которую может образовать либо Россия в лице действующего правительства, либо отдельный субъект РФ. Главная цель его создания – осуществление местного самоуправления в сферах оказания здравоохранительных, научных и культурных услуг. В первую очередь, организации такой формы выполняют задания государственного характера[80].
8. Автономная некоммерческая организация не имеет членства и создана для предоставления услуг в культурной, образовательной, здравоохранительной, правовой, научной сферах. Деятельность некоммерческой организации осуществляется за счет добровольных имущественных взносов участников. При этом участники теряют право владения на собственность после ее

передачи в распоряжение автономной некоммерческой организации.

9. Потребительский кооператив представляется в виде разных общественных объединений, которые основаны для решения управленческих и социальных задач. Большинство некоммерческих организаций, представляющие этот тип, основаны на членстве. К примеру, жилищно-строительный или жилищный кооперативы обеспечивают граждан жильем. Потребительский кооператив может носить название некоммерческого товарищества или партнерства в зависимости от выбранных им целей[81].

В соответствии с законодательством Российской Федерации, некоммерческие организации могут классифицироваться по праву управления своей деятельностью, праву владения, пользования и распоряжения переданным им имуществом, если оно находится в федеральной собственности[82].

Вывод: Все юридические лица можно отнести к двум основным группам: коммерческие; некоммерческие. Первая группа подразумевает деятельность, которая направлена на получение прибыли. Что касается некоммерческих организаций, то получение прибыли не является их главной целью. Альтернативными коммерческим могут быть социальные, культурные или образовательные цели.

Заключение

Понятие «субъект права» можно расшифровать так: это участник либо возможный участник правоотношения. Любой вид предпринимательского права имеет субъект (участник хозяйственного правоотношения).

Субъекты предпринимательского права владеют некоторыми признаками: установленный порядок регистрации либо иной способ легитимации; закон для существования предпринимательской деятельности предусматривает совокупность прав и обязанностей, приобретающих после легитимации субъект; владение индивидуальной собственностью, чтобы осуществлялась реализация предпринимательской деятельности; ответственность за имущество лежит на индивидуальном предпринимателе.

Основные субъекты правоотношений хозяйственного характера – гражданин, ведущий предпринимательскую деятельность, к которым можно отнести индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, хотя государство и муниципальное образование может принимать участие в этих отношениях в моменты хозяйственных правоотношений.

Одним из основных субъектов предпринимательского права являются юридическое лицо.

Под юридическим лицом следует понимать организацию, имеющую в своей собственности, оперативном управлении или же хозяйственном ведении имущество обособленного характера и отвечающее в соответствии с собственными обязательствами непосредственно данными имущественными комплексами. Важно дополнить, что понятие юридического лица в отношении функционального аспекта подразумевает приобретение и осуществление имущественных, а также личных неимущественных прав. Кроме того, юридическое лицо несет определенные обязанности и имеет право быть ответчиком или истцом в судебных органах. Кстати, любое юридическое имеет свой баланс или смету.

Так, понятие юридического лица определяет основные его признаки:

- Единство в плане организации, предполагающее выступление юридического лица в отношениях гражданско-правового характера как одно целое.
- Обособленность в имущественном аспекте говорит о принадлежности юридическому лицу определенного имущества в соответствии с каким-либо вещным правом: правом собственности, правом ведения хозяйства или управления.
- Самостоятельность и ответственность, которая касается главным образом гражданско-правового аспекта. Так, к примеру, производственная фирма обязуется отвечать по собственным обязательствам своим же имуществом.
- Выступление от собственного имени в обороте гражданского характера (заключение договоров гражданско-правовой природы, выполнение обязанностей, выступление ответчиком или истцом в судебных органах и так далее).

Следует сделать вывод, что по ГК РФ не запрещенные законодательством юридические лица классифицируются следующим образом:

- В соответствии с целью деятельности (как правило, это получение и дальнейшая максимизация прибыли или же стремление к достижению иных целей, не

запрещенных законодательством).

- В соответствии с организационно-правовой формой, другими словами, по дозволённым разновидностям объединений.

- В соответствии с характером отношений непосредственно между юридическим лицом и его участниками (учредителями). Здесь в первую очередь рассматривается наличие или же отсутствие у них прав собственности на направляемые в имущество юридического лица денежные средства.

В соответствии с целями деятельности принято подразделять юридических лиц на два масштабных класса:

- Коммерческая организация - это характеризующий юридическое лицо пример, в соответствии с которым со стороны участника рыночных отношений уместно занятие деятельностью коммерческого характера с целью получения и дальнейшей максимизации прибыли.

- Некоммерческой организацией принято считать структуру, которая занимается деятельностью некоммерческой природы, то есть ее основная цель никак не связана с получением прибыли, так или иначе не подлежащей распределительной между участниками такого объединения операции.

В соответствии с ГК РФ, и тот и другой тип организации имеет возможность получать определенную прибыль. Однако в случае объединения коммерческой направленности она распределяется между участниками (учредителями). В организации же некоммерческой абсолютно вся вырученная прибыль строго направляется на уставные цели.

Деятельность юридических лиц, совокупность их конкретных качеств, которые объективным образом выделяются в системе признаков ЮЛ общего характера и, как правило, отличают соответствующую группу от остальных, предполагает наличие определенной организационно-правовой формы. Важно дополнить, что в связи с расширением целевого аспекта в скором будущем возможно открытие новых групп. Так, в соответствии с данным критерием каждый класс юридических лиц классифицируется на некоторые группировки. Среди них:

- Определяющий юридическое лицо пример в отношении коммерческих организаций: хозяйственное товарищество, хозяйственное общество, производственный кооператив, государственное или муниципальное унитарное

предприятие.

- Формирование организаций с некоммерческими целями осуществляется в соответствии со следующими формами: потребительский кооператив; объединение общественного или религиозного характера; учреждение, финансированием которого занимается непосредственно собственник; благотворительный фонд или другая форма, дозволенная законодательством РФ.

Список использованных источников

Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398.

- ○ ■ 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
- 2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 "О применении судами некоторых положений раздела I части

первой Гражданского кодекса Российской Федерации" // Российская газета, N 140, 30.06.2015.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 (ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации" // Российская газета", N 152, 13.08.1996.
4. Гражданское - Обзор судебной практики - РосПравосудие // <https://rospravosudie.com/vidpr-grazhdanskoe/>
5. Абрамова, Е.Н., Аверченко, Н.Н., Байгушева, Ю.В. Гражданское право. Под ред. Сергеева А.П. - М.: 2015. - 413 с.
6. Авдеева Т. В. Практикум по гражданскому праву: учебное пособие для студентов / [Т. В. Авдеева и др.]. - Минск: Адукацыя і выхаванне, 2015. - 463 с.
7. Аксенова Т. Г. Гражданское право: учебник / [Т. Г. Аксенова и др.]. - Москва: РИОР: Инфра-М, 2012— Т. 1, 2012. - 445 с.
8. Алексеев С.С. Гражданское право. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2015. — 536 с.
9. Анисимов А. П. Гражданское право России. Общая часть: учебник для академического бакалавриата / А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин. - Москва: Юрайт, 2015. - 503 с.
10. Беспалов Ю. Ф. Гражданское право в схемах: учебное пособие / Ю. Ф. Беспалов, П. А. Якушев, 2015. - Москва: Проспект - 291 с.
11. Бессонов В. А. Гражданское право: учебник / [В. А. Бессонов и др.]. - Москва: Форум: Инфра-М, 2015. - 783 с.
12. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 109-115.
13. Вербицкая И.К. Гражданское право (общая часть): учебно-методические рекомендации / И. К. Вербицкая. - Минск: БИП - Институт правоведения, 2014. -103 с.
14. Гатин, А.М. Гражданское право. - М.: 2015. — 384 с.
15. Дмитриев М.А. К вопросу об обществах с ограниченной ответственностью. // Нотариус, 2014. - № 4. - С. 46-48.
16. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. —

- Москва : Издательство Юрайт, 2018. — 318 с.
17. Зенин, И.А. Гражданское право: учебник для вузов / И. А. Зенин. – Москва: Юрайт, 2014. – 811 с.
 18. Иванова, Е. В. Гражданское право. Общая часть: учебник / Е. В. Иванова. – Москва: Юрайт, 2015. – 278 с.
 19. Косякова Н. И. Предпринимательское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры ; под редакцией Н. И. Косяковой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 447 с.
 20. Кухарев А.П. Публичные и непубличные акционерные общества: вопросы правового статуса. // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук, 2015. - № 5-2. - С. 26-29.
 21. Лемжина Е.В. К вопросу о формах и видах предпринимательской деятельности. // Международный журнал экспериментального образования, 2014. - № 8. - С. 239-245.
 22. Лысенко Е.С. К вопросу о субъектах предпринимательского права / Е.С. Лысенко // Аграрное и земельное право. 2016. № 9 (141). С. 66-68.
 23. Михайленко, Е.М. Гражданское право. Общая часть: краткий курс лекций / Е. М. Михайленко. – Москва: Юрайт, 2013. – 224 с.
 24. Рассолов, М.М., Алексей, П.В., Кузбагаров, А.Н. Гражданское право. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: 2015 - 911 с.

**Сабанокова С.Х. Сущность
предпринимательской деятельности.
// Вестник Майкопского
государственного технологического
университета, 2014. - № 3. - С. 77-80.**

- ○ ■ 1. Степанова С.А. Гражданское право. - М.: 2015. – 712 с.
- 2. Чаусская О.А. Гражданское право. Курс лекций. - М.: Эксмо, 2015. – 432 с.

3. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 247 с.

1. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 11.
[↑](#)
2. Лысенко Е.С. К вопросу о субъектах предпринимательского права / Е.С. Лысенко // Аграрное и земельное право. 2016. № 9 (141). С. 68. [↑](#)
3. Карпова Е.В. Индивидуальный предприниматель как субъект предпринимательского права / Е.В. Карпова // Традиционные национально-культурные и духовные ценности как фундамент инновационного развития России. 2016. № 1 (9). С. 106. [↑](#)
4. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 21. [↑](#)
5. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 11.
[↑](#)
6. Косякова Н. И. Предпринимательское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры ; под редакцией Н. И. Косяковой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 14. [↑](#)
7. Лысенко Е.С. К вопросу о субъектах предпринимательского права / Е.С. Лысенко // Аграрное и земельное право. 2016. № 9 (141). С. 68. [↑](#)
8. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 11.
[↑](#)

9. Косякова Н. И. Предпринимательское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры ; под редакцией Н. И. Косяковой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 15. [↑](#)
10. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 12. [↑](#)
11. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 21. [↑](#)
12. Косякова Н. И. Предпринимательское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры ; под редакцией Н. И. Косяковой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 16. [↑](#)
13. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 12. [↑](#)
14. Косякова Н. И. Предпринимательское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры ; под редакцией Н. И. Косяковой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 16. [↑](#)
15. Лысенко Е.С. К вопросу о субъектах предпринимательского права / Е.С. Лысенко // Аграрное и земельное право. 2016. № 9 (141). С. 68. [↑](#)
16. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 13. [↑](#)
17. Абрамова, Е.Н., Аверченко, Н.Н., Байгушева, Ю.В. Гражданское право. Под ред. Сергеева А.П. - М.: 2015. - С. 209. [↑](#)

18. Михайленко, Е.М. Гражданское право. Общая часть: краткий курс лекций / Е. М. Михайленко. – Москва: Юрайт, 2013. – С. 113. [↑](#)
19. Аксенова Т. Г. Гражданское право: учебник / [Т. Г. Аксенова и др.]. – Москва: РИОР: Инфра-М, 2012— Т. 1, 2012. – С. 273. [↑](#)
20. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301. [↑](#)
21. Чаусская О.А. Гражданское право. Курс лекций. - М.: Эксмо, 2015. - С. 180. [↑](#)
22. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 109. [↑](#)
23. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 42. [↑](#)
24. Сабаноква С.Х. Сущность предпринимательской деятельности. // Вестник Майкопского государственного технологического университета, 2014. - № 3. - С. 77. [↑](#)
25. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 42. [↑](#)
26. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 27. [↑](#)

27. Иванова, Е. В. Гражданское право. Общая часть: учебник / Е. В. Иванова. – Москва: Юрайт, 2015. – С. 112. [↑](#)
28. Рассолов, М.М., Алексей, П.В., Кузбагаров, А.Н. Гражданское право. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: 2015 – С. 453. [↑](#)
29. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 109. [↑](#)
30. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 27. [↑](#)
31. Гражданское - Обзор судебной практики - РосПравосудие // <https://rospravosudie.com/vidpr-grazhdanskoe/> [↑](#)
32. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 110. [↑](#)
33. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 27. [↑](#)
34. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 42. [↑](#)
35. Рассолов, М.М., Алексей, П.В., Кузбагаров, А.Н. Гражданское право. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: 2015 - С. 453. [↑](#)

36. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 111. [↑](#)
37. Лемжина Е.В. К вопросу о формах и видах предпринимательской деятельности. // Международный журнал экспериментального образования, 2014. - № 8. - С. 239. [↑](#)
38. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 28. [↑](#)
39. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 112. [↑](#)
40. Зенин, И.А. Гражданское право: учебник для вузов / И. А. Зенин. – Москва: Юрайт, 2014. – С. 416. [↑](#)
41. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 28. [↑](#)
42. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 29. [↑](#)
43. Беспалов Ю. Ф. Гражданское право в схемах: учебное пособие / Ю. Ф. Беспалов, П. А. Якушев, 2015. – Москва: Проспект – С. 133. [↑](#)
44. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт,

2018. — С. 43. [↑](#)

45. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 30. [↑](#)
46. Гражданское - Обзор судебной практики - РосПравосудие // <https://rospravosudie.com/vidpr-grazhdanskoe/> [↑](#)
47. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 113. [↑](#)
48. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 30. [↑](#)
49. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 44. [↑](#)
50. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 113. [↑](#)
51. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 31. [↑](#)
52. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 114. [↑](#)

53. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 32.
[↑](#)
54. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 44. [↑](#)
55. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 33.
[↑](#)
56. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 114. [↑](#)
57. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 45. [↑](#)
58. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 115. [↑](#)
59. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 33.
[↑](#)
60. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 45. [↑](#)

61. Бессонов В. А. Гражданское право: учебник / [В. А. Бессонов и др.]. – Москва: Форум: Инфра-М, 2015. – С. 401. [↑](#)
62. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 33. [↑](#)
63. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 115. [↑](#)
64. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 34. [↑](#)
65. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 45. [↑](#)
66. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 34. [↑](#)
67. Рассолов, М.М., Алексей, П.В., Кузбагаров, А.Н. Гражданское право. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: 2015 - С. 454. [↑](#)
68. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 115. [↑](#)
69. Вербицкая И.К. Гражданское право (общая часть): учебно-методические рекомендации / И. К. Вербицкая. – Минск: БИП – Институт правоведения, 2014.

-С. 58. [↑](#)

70. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 46. [↑](#)
71. Лемжина Е.В. К вопросу о формах и видах предпринимательской деятельности. // Международный журнал экспериментального образования, 2014. - № 8. - С. 241. [↑](#)
72. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 34. [↑](#)
73. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 46. [↑](#)
74. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 115. [↑](#)
75. Анисимов А. П. Гражданское право России. Общая часть: учебник для академического бакалавриата / А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин. – Москва: Юрайт, 2015. – С. 251. [↑](#)
76. Зенин, И.А. Гражданское право: учебник для вузов / И. А. Зенин. – Москва: Юрайт, 2014. – С. 417. [↑](#)
77. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 47. [↑](#)

78. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 35. [↑](#)
79. Борисовская Н.В. Юридические лица как субъекты предпринимательских правоотношений. Особенности гражданско-правового статуса отдельных видов юридических лиц / Н.В. Борисовская, Н.В. Корбанкова // Научное мнение. 2015. № 11-3. С. 115. [↑](#)
80. Шашкова А. В. Предпринимательское право : учебник для академического бакалавриата / А. В. Шашкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 35. [↑](#)
81. Лемжина Е.В. К вопросу о формах и видах предпринимательской деятельности. // Международный журнал экспериментального образования, 2014. - № 8. - С. 243. [↑](#)
82. Ефимова О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — С. 48. [↑](#)