

Содержание:

image not found or type unknown



Введение.

Понятие мировой экономики.

Мировая экономика – это совокупность национальных хозяйств, находящихся в постоянной динамике, в развитии, обладающих растущими взаимосвязями и взаимовлиянием, в результате чего складывается более или менее целостная мировая экономическая система. Объединяющую роль во всей системе мировой экономики играют международные экономические отношения. Мировая экономика относится к числу сложных глобальных проблем, которые характеризуются многообразием составляющих элементов, иерархичностью и сложной структурой. В основе этой системы лежит национальное производство материальных и духовных благ отдельных государств, их распределение, обмен и потребление.

Основная цель функционирования мировой экономики – удовлетворение человеческих потребностей (спроса). Внутри самой системы, в рамках отдельных государств данная цель модифицируется в силу различных социально-экономических условий. Специфика мирового хозяйства заключается в том, что взаимоотношения в обществе осуществляются через государственные границы и реализуется в виде международных экономических отношений. Предметом исследования мировой экономики являются взаимоотношения между людьми в процессе производства, распределения, обмена и потребления жизненных благ. Весь многообразный комплекс вопросов мировой экономики изучается на уровнях: а) развитых стран; б) развивающихся стран; в) постсоциалистических стран.

В международном территориальном и отраслевом разделении труда страны специализируются на производстве конкретной продукции и развитии соответствующих отраслей. Например: страны ОПЕК (страны-экспортеры нефти) – в международном разделении труда их лиц определяется добычей, экспортом, а сейчас и переработкой нефти; страны Центральной Америки – производством и

экспортом цитрусовых и других видов тропических культур и т.д. Таким образом, мировая экономика представляет собой совокупность взаимосвязанных стран, объединяемых системой МЭО (одни страны и регионы не могут обойтись без других, например Европа без Северной Африки, и наоборот, Ближний Восток без Европы и т.д.).

В этих и других регионах идет, с одной стороны, взаимная поставка сырья и рабочей силы, а с другой – готовой продукции и оборудования. Во всем этом процессе каждая страна стремится получить экономическую выгоду, используя лучшие условия своего положения. В основе становления и развития мировой экономики лежит действие двух экономических законов, открытых еще классиками экономической теории (А. Смит и Д. Рикардо):

1. Закон абсолютного преимущества или же теория сравнительных преимуществ.

2. Закон относительно преимущества.

В основу теории сравнительных преимуществ положена идея естественных различий между экономиками стран – природно-ресурсной среды, социальных условий. Одни страны (согласно теории) развивали в большей мере промышленность, другие – специализировались на сельском хозяйстве. Взаимный обмен продукцией ведет к повышению общего благосостояния государств. Нарушение этих условий будет означать существенное повышение начальных издержек производства, т.е. затрат на производство единицы продукции, а это ведет к удорожанию, сокращению объемов производства, снижению жизненного уровня.

Закон абсолютного преимущества ведет к абсолютному преимуществу одних стран над другими в производстве той или иной продукции, конкретных товаров (бананы Центральной Америки – самые дешевые и качественные, такой же является нефть – страны Ближнего Востока). Сопоставление затрат, связанных с производством тех или иных товаров, приводит к заключению, что вместо выпуска всех товаров, на которые существует спрос, значительно выгоднее сосредоточиться на производстве какого-либо одного товара, требующего наименьших затрат. Теория абсолютных преимуществ гласит, что стране целесообразнее импортировать те товары, по которым у нее издержки производства выше, чем у зарубежных стран, и экспортировать те товары, по которым у нее издержки производства ниже, чем за рубежом, т.е. имеются абсолютные преимущества. Закон относительного преимущества – это когда две, три и более стран могут производить одни и те же

товары, но одна из них располагает более благоприятными условиями (Англия – исторически производитель шерсти и шерстяных тканей, Португалия тоже развивает овцеводство, но качество шерсти и шерстяных тканей хуже, поэтому им выгодно шерстяные ткани покупать у Англии, а англичанам взаимно предлагать свои вина. Такой процесс продолжается в течение не одного столетия). В этом коротко смысл этих двух законов.

Главным достоинством теории сравнительных преимуществ является убедительное доказательство того, что международная торговля выгодна всем ее участникам, хотя одним она может дать меньшую выгоду, другим большую, но в целом выгода есть. Теорией сравнительных издержек доказывалась выгодность специализации не только в условиях абсолютного преимущества одной страны перед другой в производстве какого-либо определенного товара, но даже в условиях, когда такое преимущество отсутствует.

В результате действия этих законов возникает международное разделение труда и, как следствие, мировая экономика.

Основные этапы развития мировой экономики.

Мировое хозяйство является исторической категорией. Каждому конкретному этапу его развития соответствуют определенные масштабы и уровень производства, и социально-экономическая структура.

Первый этап возникновения мирового хозяйства (16 -19 века) характеризуется ускоренным развитием международной торговли преимущественно колониальными товарами. Мировое хозяйство на этом этапе понимается как совокупность внешнеторговых взаимоотношений стран, и в первую очередь метрополий и колоний, является сферой приложения преимущественно купеческого капитала.

Второй этап (1870-1913 гг.) развития мирового хозяйства характеризовался, прежде всего, увеличением экспорта внутренней продукции, в том числе на душу населения, но темпами более медленными, чем в течение предшествующих 50-ти лет. Ослабленная торговая интеграция стран была компенсирована множеством других тенденций интернационализации.

Беспрецедентных размеров в этот период достигала международная интернационализация рынков труда. С 1870 по 1913 годы 36 миллион человек покинули Европу, причем 2/3 из них иммигрировали в США. В Азии число китайских и индийских эмигрантов в другие страны данного региона превысило масштабы европейской эмиграции. Возросли и международные потоки капитала. Общий объем долгосрочных заграничных инвестиций достиг к 1914 году 44 миллиарда долларов. Наиболее активное участие в этом процессе принимали Великобритания, Франция и Германия. Формальные ограничения на потоки капиталов почти полностью отсутствовали. Степень межнациональной собственности ценных бумаг (включая правительственные и частные облигации и акции) достигла очень высокого уровня. Доля ценных иностранных бумаг, продававшихся в Лондоне в 1913 году, составляла 59% от всего количества продававшихся бумаг, во Франции в 1908 году их доля была равна 53%. Этот период был также периодом роста международного производства через прямые зарубежные инвестиции (ПЗИ). К 1914 году объем ПЗИ достиг 14 миллиардов долларов, что составило 1/3 мировых зарубежных инвестиций. Главными ПЗИ были Великобритания (45%), США (20%), Главными импортерами – США, развивающиеся страны Латинской Америки, Китай и менее развитые страны Европы. К 1914 году поток ПЗИ был сконцентрирован в развитых странах. Эволюционирующими в этот период мировое хозяйство на базе капиталистического производства представляла собой совокупность международных экономических отношений промышленно развитых стран друг с другом и с колониями.

Третий этап в процессе развития мирового хозяйства ограничивается временными рамками между началом первой и концом второй мировой войны, а в содержательном плане характеризуется разрывом многих достигнутых в предшествующие 40 лет мирохозяйственных связей. Несмотря на ускорение экономического развития многих стран после 1920 года, международная финансовая система отличалась повышенной неустойчивостью, оттоками долгосрочного капитала из индустриальных стран, замедливших свое развитие. Мировая торговля так и не смогла достичь превосходного уровня предвоенного уровня 1913 года. Великая октябрьская социалистическая революция вывела из сферы мирового хозяйства Россию и Монголию.

Четвертый этап развития мировой экономики начался после окончания второй мировой войны и продолжался до начала 90-х годов. Он может быть охарактеризован как этап перестройки международных экономических отношений или этап поиска нового международного экономического порядка, в ходе которого

раннее нарушенные внешние экономические связи в мировой экономике постепенно восстанавливались, увеличились потоки через границу товаров, услуг и факторов производства.

История мировой экономики после Второй мировой войны.

Экономические последствия второй мировой войны.

Вторая мировая война (1939-1945 гг.) стала крупнейшей экономической катастрофой. Военные действия, а, следовательно, и разрушения не коснулись территории США, и ресурсы страны с населением почти в 150 млн. человек в несколько раз превосходили ресурсы других развитых государств. В результате после войны США давали 60 % промышленной продукции, на их долю приходилось 50 % мировой добычи угля, 64 % – нефти, 53 % – выплавки стали, 17 % – производства зерна, 63 % – кукурузы. Соединенные Штаты сосредоточили в своих руках 2/3 золотого запаса и 1/3 экспорта капиталистического мира. Страны Западной Европы оказались в тяжелом экономическом состоянии. Так, если в США ВВП (без учета инфляции) в период между 1938 и 1945 гг. увеличился со 100 до 165 пунктов, то в Западной Европе за этот же период среднее значение индекса понизилось со 100 до 87. Показатель для Японии был еще более низким. Индекс ВВП в постоянных ценах после второй мировой войны (1938 г.=100)

Страна	1948	1950
Франция	100	121
Западная Германия	45	64
Италия	92	104

Швеция	133	148
Швейцария	125	131
Великобритания	106	114
США	165	179
Япония	63	128

Сразу же после войны Соединенные Штаты смогли быстро и успешно переориентировать свою экономику на выпуск мирной продукции. Если во время войны половина всех производственных мощностей была задействована в выпуске военной продукции, то к середине 1947 г. переход был практически завершен, а уровень общей занятости повысился. Основу этих достижений составили следующие факторы:

- 1) хорошая организация государственного управления;
- 2) программы реконверсии для солдат, возвратившихся с фронта;
- 3) быстрый рост частного потребления;
- 4) расширение инвестиций в запасы и оборудование;
- 5) государственная политика экспорта благ и услуг.

Появился знаменитый план Маршалла, выдвинутый 5 июня 1947 г.

Основное содержание плана Маршалла

Участники	Австрия, Бельгия, Великобритания, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, Турция, Франция, Швейцария, Швеция, позже ФРГ
-----------	---

	<ul style="list-style-type: none"> · обеспечение большей самокупаемости экономического возрождения Европы
Цели плана	<ul style="list-style-type: none"> · повышение отдачи от американской помощи · создание рынка сбыта для наукоемкого производства США · противостояние восточному блоку · модернизация инфраструктуры · увеличение объемов производства
Основные направления плана	<ul style="list-style-type: none"> · рационализация структуры экономики · рационализация производства в сельском хозяйстве и легкой промышленности · денежная и финансовая стабилизация
Инструменты	<ul style="list-style-type: none"> · финансовая помощь (17 млрд. долл.) в виде дотаций, займов или финансирования поставок под гарантии американского правительства · консультационные услуги · создание Европейской организации экономического сотрудничества (1948) · либерализация торговли и платежей
Результаты	<ul style="list-style-type: none"> · увеличение выпуска продукции в базовых отраслях с 1947 по 1950 гг. на 50% · повышение конкурентоспособности европейских товаров на внешнем рынке · изменение структуры экспорта европейских стран (увеличение доли промышленных товаров)

Национальные программы возрождения экономики.

На общем фоне послевоенного состояния экономики западноевропейских стран особенно удручающе выглядела **Германия**. В 1946 г. промышленное производство составляло около 1/3 от довоенного 1939 г., лет на 30 назад было отброшено сельское хозяйство. Инфляция достигала 600 % к довоенному уровню. Разработанные еще в ходе второй мировой войны и окончательно согласованные на Берлинской (Потсдамской) конференции 1945 г. принципы послевоенного устройства Германии предусматривали ее полное разоружение и демилитаризацию. В порядке частичного возмещения убытков странам антигитлеровской коалиции Германия должна была выплатить репарации в объеме 20 млрд. долл., в том числе в виде оборудования. Начало функционирования модели социального рыночного хозяйства в Западной Германии относится к середине 1948 года, когда начала осуществляться хозяйственная реформа Эрхарда. Если индекс промышленного производства Германии в 1948 г. составлял лишь 63 % по сравнению с 1936 г., то в 1950 г. он достиг 113,7, а в 1951 г. – 136. Реальная заработная плата росла в течение всего времени с начала экономической реформы темпами, превышающими 5 % в год.

Сразу после окончания военных действий **Япония** была оккупирована американскими войсками, выступавшими от имени всех союзных держав. В развитии экономики страны в условиях оккупации можно выделить два основных периода: 1. 1945-1946 гг. – осуществление демилитаризации и демократизации. 2. 1947-1950 гг. – выработка курса реформ и начало их реализации. В первый период были проведены изменения в социальной и институциональной сфере. В марте 1946 г. проводится конфискационная по своему характеру денежная реформа, которая свелась фактически к изъятию свободных наличных денег у населения при ограничении выдачи денег со счетов (500 иен ежемесячно). В октябре 1946 г. аграрная реформа лишила владений крупных помещиков, не использовавших свои земли, и просто разукрупнила большие хозяйства, хотя и используемые их владельцами.

После принятия в 1947 г. новой японской Конституции США начали осуществлять новую политику по стимулированию экономического роста страны, которая в 1949 г. приняла форму "плана экономической стабилизации" Японии. За основу послевоенной экономической модели развития Японии была взята теория Кейнса.

При этом японская модификация кейнсианской концепции обеспечила стадию интенсивной индустриализации страны в 50-70-е гг.

Основные тенденции развития мировой экономики в **50-70-е гг.**

Сравнительный анализ ВВП (США=100 %)

Страна	ВВП		ВВП на душу населения	
	1950	1970	1950	1970
Франция	13, 2	18, 6	45,0	74,0
ФРГ	12, 0	21, 2	36,0	74,0
Великобритания	19, 2	17, 1	56,0	62,0
Италия	7, 9	12, 7	23,0	48,0
Япония	8, 5	30, 8	-	61,0
В целом	60, 3	100, 4	-	-

Самым влиятельным из всех факторов послевоенного развития западных стран являлся феномен так называемого "наверстывания".

Содержание стратегии "навёрстывания". 1. Стимулирование спроса:

увеличение уровня потребления населения; нехватка квалифицированной рабочей силы; принятие социальных программ. 2. Стимулирование предложения: резерв рабочей силы в традиционных отраслях; структурная перестройка; рост вложенных инвестиций; увеличение производительности труда. Другим важнейшим фактором послевоенного развития стало вступление развитых стран в эпоху НТР – научно-технической революции.

НТР – качественный скачок в развитии общества, обусловленный использованием передовых достижений науки и техники, технологии в хозяйстве. Третьим важнейшим фактором динамичного роста развитых стран стало формирование системы смешанной экономики. Смешанная экономика – экономика страны, в которой сочетаются черты рыночной и централизованной экономической систем. Главными целями правительства в этот период выступали обеспечение полной занятости, сокращение неравенства заработной платы и общее повышение благосостояния людей. Таковы наиболее общие закономерности развития мировой экономики в 50-70-е гг., но проявление их в каждой отдельной стране имело свои особенности.

Вступление **США** в эпоху НТР ознаменовалось сдвигами в экономическом и социальном развитии. Промышленность, а затем и сельское хозяйство стали функционировать на совершенно новой технической основе. Быстро возрастала наукоемкость производства, а вместе с ней усилилась роль монополий и государства в финансировании научных исследований и опытных конструкторских работ (НИОКР). Однако воздействие НТР на социально-экономическое развитие приводило к созданию новых проблем. К ним относились: быстрое, часто неконтролируемое внедрение технологических новшеств, приносящее ущерб окружающей среде; рост структурной безработицы; разрыв между предложением услуг и платежеспособным спросом населения; снижение темпов экономического роста на фоне усиления конкуренции со стороны европейских государств.

Решение этих проблем становилось важнейшей задачей государства и нашло отражение в программе "новых рубежей", предложенной правительством Дж. Кеннеди в начале 60-х гг. С 1963 г. в США начали осуществляться социальные реформы, получившие название программы "великого общества". Ее центральным звеном стала "война с бедностью", направленная на улучшение положения беднейших слоев населения страны.

Экономический кризис конца **60-нач. 70-х гг.** вынудил правительство Р. Никсона перейти к новой политике по стимулированию экономики.

Особенности экономической политики Р. Никсона

Этапы политики

Содержание политики

1

2

- Замораживание цен и зарплаты на 90 дней
- Август-ноябрь 1971 г. · установление дополнительного 10 % налога на импорт
- прекращение обмена долларов на золото
- Ноябрь 1971 г. - январь 1973 г. · Контроль над ценами и зарплатой
- девальвация доллара
- Отмена прямого государственного контроля над ценами и зарплатой
- Январь-июнь 1973 г. · замораживание уровня цен и зарплаты и введение новой системы контроля
- Снятие ограничений с объемов производства сельхозпродукции
- Июль 1973-апрель 1974 г. · сокращение социальных расходов

Ситуация в экономике США резко обострилась в связи с мировым энергетическим кризисом 1973 г., вызвавшим мировой экономический кризис 1973-1975 гг. Как свидетельствуют цифры, в США этот кризис проявился острее, чем в другим странах, но по своим показателям он уступал "Великой депрессии". Кризис обнажил зависимость США от импорта и внешнеторговой экономической конъюнктуры в целом.

Новая ситуация в мире существенно изменила экономическую политику правительства **Франции**. Это проявилось в следующих особенностях: основное внимание стало уделяться модернизации химической промышленности, машиностроения, радиоэлектроники и приборостроения и развитию новых отраслей (атомная, электронная и нефтеперерабатывающая);

уменьшение объемов вывоза капитала и изменение его характера (не ссудный, а производительный); широкое использование программирования экономики.

Экономическая политика, проводившаяся во Франции, получила название дирижизма. Ее основы были разработаны в период правления де Голля.

Основные черты “дирижизма”: прямые административные методы вмешательства в экономику; активная предпринимательская деятельность государства; сильный государственный сектор; прямое финансирование капиталовложений; индикативное планирование.

Одним из важных направлений деятельности французского правительства в 50-70-е гг. было оздоровление финансовой системы. В 50-е гг. наметилась тенденция к возвращению капиталов в страну из воюющих за независимость колоний Франции. Сокращение государственных расходов, в том числе по социальным статьям, позволило создать золотые и валютные резервы, значительно превышающие общую сумму государственного долга. Однако во второй половине 70-х гг. финансовое положение значительно осложнилось, что было связано со следующими факторами: усилением инфляции; увеличением утечки капиталов за границу; дефицитом внешнеторгового баланса страны.

Это привело к тому, что Франция за 1973-1979 гг. свела платежный баланс с дефицитом в 1,5 млрд. долл. Особое значение в развитии французской экономики имела западноевропейская интеграция. В апреле 1951 г. представители Франции, Италии, Бельгии, Голландии, Люксембурга и ФРГ подписали договор о Европейском объединении угля и стали (ЕОУС), предусматривавший постепенную отмену таможенных пошлин и создание общего рынка угля и стали для стран-участниц. 25 марта 1957 г. Франция вместе со своими партнерами подписала соглашение о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС, ныне Экономический союз).

50-е гг. стали периодом улучшения экономического положения и **Великобритании**. В основе ускорения темпов роста хозяйства этой страны лежали благоприятные экономические факторы, общие для всех европейских стран: влияние НТР; гонка вооружений в условиях “холодной войны”;

изменение мирохозяйственных связей.

В 50-е гг. в отраслевой структуре промышленности Великобритании первое место занимало машиностроение, второе – металлургия и металлообработка, третье –

пищевая, четвертое – текстильная отрасль. По техническому оснащению и технологии производства английская промышленность намного отставала от индустрии США, ФРГ, а в некоторых случаях и Японии. В 60-70-е гг. экономика Великобритании находилась в крайне сложном положении. С одной стороны, бурно росли гигантские монополии в наиболее современных отраслях производства, которые диктовали свои условия и оказывали мощное воздействие на политику государства. С другой – увеличился государственный сектор, который охватывал в основном традиционные отрасли производства и крайне медленно перестраивался под влиянием НТР. Трудности в стимулировании экономического роста в 60-70-е гг. привели к дальнейшему сокращению социальных расходов правительства. В результате низких темпов роста промышленной продукции Великобритания с конца 60-х гг. передвинулась со второго места на четвертое – после США, ФРГ и Японии. Правительство Великобритании принимает решение о вступлении страны в "Общий рынок", но согласие "шестерки" было получено только после третьего тура переговоров в 1973 г. При этом Англии пришлось идти на значительные уступки: переходный период устанавливался сроком на 4,5 года;

существующие пошлины должны были уменьшаться постепенно в пять этапов, по 20 % на каждом; признание более высоких цен на сельхозпродукцию;

отказ от признания фунта стерлингов в качестве резервной валюты;

постепенное увеличение взносов в бюджет ЕЭС со 100 млн. ф. ст. в 1973 г. до 300 млн. в 1980 году.

В послевоенном развитии **ФРГ** можно выделить две основные тенденции. Первая связана с "экономическим чудом", когда страна, восстановив народное хозяйство от разрушительных последствий войны, закрепила в мировой экономике на втором месте после США. Вторая обусловлена колебаниями темпов роста и привела к уменьшению доли ФРГ в промышленном производстве стран Запада. Изменение условий экономического развития ФРГ, особенно внешних, обусловленное резким изменением соотношения курса марки к валютам других развитых стран в конце 70-х гг., обнажило различные структурные перекосы в западногерманской экономике, накопленные за прошедший период. Важное значение для укрепления роли и места ФРГ в Западной Европе имело завершение создания свободной торговли промышленными товарами и **образование в 1979 г. Европейской валютной системы.**

С середины 50-х гг. **Япония** вступила в период невиданно высоких темпов экономического роста. Началось время "экономического чуда".

Причины японского "экономического чуда": расширение внутреннего рынка;

высококачественная рабочая сила; особая система наёмного труда;

высокоэффективное использование иностранной экономической помощи;

массовое обновление основного капитала; беспрецедентная закупка ноу-хау, патентов и лицензий. Факторы, сыгравших особую роль в экономическом развитии Японии:1) гомогенность японской нации, что выражается в осмыслении необходимости концентрации всех материальных и моральных сил нации на экономическом развитии страны и объединении всех на традиционных японских ценностях;2) отсутствие сырьевых ресурсов, что заставляет вести постоянную модернизацию структуры производства, внедрять материало- и энергосберегающие технологии, проводить поиск альтернативных источников сырья и топлива;3) действие антивоенной Конституции Японии, ограничившей средства на оборону в 1% от ВВП;4) выгодное географическое положение.

Пятый этап с начала 90-х годов и до настоящего времени.

В **90-е** годы в мире произошли масштабные экономические, политические, социальные процессы огромной преобразующей силы, которые оказали воздействие на мировое хозяйство, его качественные характеристики. После ликвидации раскола мира на две противоположные системы в мире, особенно в Европе, произошли кардинальные перестановка сил и переоценка ценностей, в результате чего стереотипы, существовавшие у нас и за рубежом десятилетиями (вплоть до 90-х годов) относительно проблем мирового хозяйства, МРТ и международных экономических отношений, изжили себя. Важнейшей проблемой все более взаимозависимого мира становится взаимодействие разноуровневых структур, которые характеризуются не только степенью развитости, но и степенью вовлеченности в МРТ и мировое хозяйство. Знамение времени — интеграция, причем интеграция всеобщая — капиталов, производств, труда. Особенностью этого процесса является то, что он, возникнув первоначально в Европе (Европейское экономическое сообщество — ЕЭС, Совет Экономической Взаимопомощи — СЭВ), за последние годы охватил новые страны и целые регионы.

Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР)

Этот регион привлекает внимание к себе главным образом как зона наиболее динамичного в мире экономического развития. Именно опережение других по темпам роста в сочетании со стремительным повышением международной конкурентоспособности группы развивающихся стран АТР дает основания говорить о приближении "тихоокеанской эры", или периода, когда этот регион станет центром мирового экономического развития.

Говоря об ускоренном экономическом развитии АТР, следует иметь в виду главным образом Японию, США, "новые индустриальные страны" (НИС) региона (в первую очередь Республику Корею, Тайвань, Гонконг и Сингапур), государства-члены АСЕАН, Канаду, Австралию, Новую Зеландию, Китай.

Страны Восточной и Юго-Восточной Азии (ЮВА) начинают более остро, чем ранее, ощущать необходимость и преимущества экономического сотрудничества, возможно, вплоть до интеграции.

Североамериканская зона свободной торговли.

Другое мощное экономическое объединение — Североамериканская зона свободной торговли, создание которой провозглашено в августе 1992 г. после двух с половиной лет переговоров между США, Канадой и Мексикой. Здесь образуется единое экономическое пространство с 360 млн. потребителей и совокупным объемом производства в 7 трлн. долл. Идя на создание расширенной зоны свободной торговли, каждая из трех стран учитывает интересы и выгоды, которые она получает, а также, разумеется, принимает во внимание связанные с этим возможные негативные моменты. Гарантированный рост доходов ожидается, например, в таких секторах американской экономики, как производство электроэнергии, обслуживание ЭВМ, производство строительных материалов, запасных частей для автомобилей, машиностроение, телекоммуникации, банковское и финансовое дело. Им открываются хорошие перспективы для деятельности в Мексике, экономика которой нуждается в интенсивном обновлении ее технологической базы.

Европейский союз

На качественно новый этап развития выходит Европейский союз (бывшее Европейское сообщество) — ЕС. В соответствии с Единым европейским актом, принятым странами — членами ЕС в 1992 г., завершён процесс создания единого внутреннего рынка этого объединения. Ликвидированы практически все оставшиеся барьеры на пути свободного перемещения товаров, услуг, капиталов и людских ресурсов. Отменяются таможенные формальности во взаимной торговле, интенсифицируются разработка и внедрение общих европейских стандартов, отменяются последние валютные ограничения и т.д. Снятие всех этих барьеров может повысить темпы экономического роста ЕС, снизить уровень цен на ряд услуг, уменьшить издержки производства и, в конечном счёте, усилить экономические позиции ЕС в мире, его конкурентоспособность. На основе соглашения 1991 г., одобренного 19 странами ЕС и Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ), в Западной Европе создается новое расширенное экономическое объединение — **Европейское экономическое пространство. Дата рождения этого образования — 1 января 1993 г.**

Важной характеристикой современного этапа развития мировой экономики является распад мировой социалистической системы и переход этих стран от командно-административной к рыночной системе. Страны, вставшие на путь радикальных преобразований, добились хороших результатов. Они прошли период экономического кризиса, продемонстрировали стабилизацию и рост производства. К их числу относятся Польша, Чехия, Словения, Венгрия, Румыния. Страны, осуществляющие медленную или постепенную трансформацию своей командной экономики в рыночную (Россия, Болгария, Македония, Хорватия, большинство стран СНГ), добились меньших результатов. Страны радикальных экономических реформ добились существенных результатов не только в либерализации своей экономики, ликвидации бюрократических институтов прежней системы управления, но и в практическом осуществлении макроэкономической или финансовой стабилизации, создании рыночной инфраструктуры.

В **России** поиск путей перехода к более эффективной модели хозяйствования начался в середине 80-х гг. *Главным результатом осуществления реформ в России является формирование системы рыночных отношений.* В стране появились все виды рынков: товаров, услуг, труда, капиталов, кредитов, собственности и т.д. Проведена массовая приватизация, укрепилась позиция частного сектора. Однако проведение такой масштабной реформы не могло не повлечь за собой множество отрицательных социально-экономических последствий. Радикальной российской экономической реформой была максимум лишь в первой половине 1992 г. Затем она

быстро приняла постепенный, замедленный, эволюционистский характер. Наступил почти шестилетний период шатаний и застоя. Назад, к советской экономической модели страна не пошла, но продвинуться вперед к зрелой рыночной экономике не удалось. По отношению к странам Запада и крупнейшим развивающимся странам (Китай, Индия, Бразилия) положение России в 90-е гг. явно ухудшилось. Если в 1990 г. ВВП России по отношению к уровню США составлял около 18 %, то в 1996 г. – 8,6 %. С 2000 года в России начался период стабилизации и затем роста экономики за счет развития нефтегазовой отрасли и роста цен на энергоносители в мире. *С 1 июля 1990 г. со вступления в силу экономического и валютного союза с ГДР началось объединение Германии.* Экономическая политика правительства была по существу "шоковой терапией" для пяти новых земель, но в условиях, когда рядом в 11 землях существовало социальное рыночное хозяйство. "Шоковая терапия" – комплекс радикальных мер, направленных на оздоровление экономики, нарушающий привычное течение хозяйственных отношений, явлений и сопровождающийся рядом отрицательных последствий: ростом цен, инфляцией, падением занятости и т.д.

Особенности формирования объединенной экономики

Сфера реформы	Результат реформы
Денежная	Ликвидация марки ГДР, западногерманская марка объявлена единой национальной денежной единицей
Институциональная	Создание благоприятных условий для малого бизнеса путем приватизации и ликвидации комбинатов
Финансовая	Формирование механизма выравнивания уровней экономического развития западных и восточных земель

"Шоковая терапия", основанная на огромных инвестициях, позволила в довольно короткий срок остановить падение производства и капиталовложений. Уже в 1992 г. после двух лет падения ВВП на территории бывшей ГДР вырос на 7 %, в 1993 г. –

на 5 %; рост инвестиций составил соответственно 13,5 и 10 %. В целом 90-е гг. характеризуются для развитых стран началом перехода в эру постиндустриализации, для развивающихся стран – активного преодоления своей экономической отсталости, для бывших социалистических стран – временем перехода к рыночной экономике с либерализацией внутренней и внешней деятельности.

Кризис на мировых рынках и его влияние

на финансовую система России

Конец 2007 года охарактеризовался ипотечным кризисом в США. Это было симптомом кризисных процессов в экономике страны, имеющей колоссальное влияние на все экономические процессы в мире. Началось обесценивание доллара США, которое длится по сей день. Это отразилось негативно на мировых рынках. В середине марта 2008 года глава Минфина Алексей Кудрин выступил на «Первом канале» телевидения в программе «Времена» и продемонстрировал оптимистичный настрой российских властей по отношению к сегодняшнему кризису на мировых рынках. По его данным, за последние два месяца отток капитала из страны составил 20 млрд. долл., в то время как в 1998-м для обрушения финансовой системы страны было достаточно оттока меньшей суммы. В последние восемь лет была задача «накопить такую прочность и создать такую систему, при которой отток 20 млрд. долл. и даже 80 млрд. долл. не опрокинул бы финансовую систему». «Мы такую систему создали», — подчеркнул Кудрин. Она крепче, чем накануне дефолта, «в 50, может быть, в 100 раз». Стабильность нашей финансовой системы, по словам Кудрина, базируется в том числе и на национальных фондах, созданных на базе Стабфонда. И хотя именно за это его критикуют оппоненты, иного варианта создания резерва прочности Кудрин не видит. «Сегодня не во всем, но во многом наша стабильность в наших руках», — подчеркнул Кудрин.

Еще одно доказательство стабильного положения России — «ни один банк не обанкротился». И до половины триллиона долларов выросли золотовалютные резервы страны (в 1998-м они составляли 12 млрд. долл.). Кудрин считает, что Россия будет и дальше успешно противостоять кризису. Прогноз экономического

роста на этот год может быть повышен с 6,5 до 7%. «Никто не знает дна этого кризиса», — на всякий случай уточнил глава Минфина.

Заключение.

Процессы функционирования мирового хозяйства.

1. Прежде всего, следует отметить процесс интернационализации хозяйственной жизни практически всех стран, под которыми понимается сближение и взаимопроникновение национальных экономик на всех стадиях их воспроизводственного процесса.
2. Либерализация внешнеэкономических связей как тенденция развития мирового хозяйства означает повышение степени открытия национальных экономик для внешнего мира как с точки зрения национальных, так и зарубежных участников мирохозяйственных связей.
3. Региональная экономическая интеграция стран – процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых связей и международного разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их производственных структур на различных уровнях и в различных формах.
4. Процесс транснационализации капитала и производства - создание отдельными национальными компаниями, объединяющими капитал, представителей нескольких стран хозяйственных единиц за пределами своих стран.
5. Унификация правил хозяйственной жизни и создание системы междугосударственного регулирования мирохозяйственных связей в мировой экономике. Современный мировой экономический порядок охватывает регулирование международных валютных, расчетных, кредитных, торговых отношений, служит основой сделок в сфере международного обмена.
6. Глобализация мирового хозяйства, которая, с одной стороны, воплощает в себе количественные результаты действия рассмотренных выше тенденции развития, а с другой – отражает качественно новые явления в мировой экономике и включает в себя. Вовлеченность в мирохозяйственные процессы практически всех стран мира; Создание глобальных рынков товаров, услуг, технологий, капиталов, рабочей силы; Создание глобальной инфраструктуры мирохозяйственных связей (транспортной,

информационно, банковской, связи и.т.п.); Доминирование внешних требований над внутренними в процессе экономического развития стран; Делегирование все большего числа экономических функций национальных правительств международным экономическим организациям; Признание всеми странами рыночных принципов хозяйствования, как наиболее эффективной формы экономического развития; Универсализация правил хозяйственной жизни и международных экономических отношений; Возникновение международного производства, базирующегося на производительных глобальных силах, ориентированного на потребителя любой страны мира на уровне жизненного стандарта гражданина индустриальной страны.

Современный мир стремительно движется к качественно новой, синтезированной модели развития.

Литература.

Булатов А.С. «Мировая экономика». – М.: Экономист, 2006.

Журкалин А.К., Цыпина Н.С. «Мировая экономика».- М.: Логос, 2000.

Пузакова Е.П. «Мировая экономика и международные экономические отношения».- М.: Феникс, 2004.