

Содержание:

image not found or type unknown



Введение

Экономический рост является одной из основных целей экономической политики любой современной страны. От того, насколько будет эффективна предпринятая руководством страны политика по стимулированию экономического роста, напрямую зависит уровень общественного благосостояния. Экономический рост представляет собой неотъемлемую составляющую экономического развития, которое характеризуется формированием и реализацией предпосылок для развития каждого члена общества. Экономическое развитие напрямую связано с ростом уровня и качества жизни населения страны, что находит свое отражение в увеличении продолжительности жизни, уровне образования и медицинского обслуживания. Вот почему экономически развитые страны - не те, которые имеют высокие темпы экономического роста, а те, которые поддерживают высокий уровень жизни населения

Переход к новому качеству экономического роста обусловлен таким уровнем развития производительных сил, который обеспечил наполнение рынков товарами.

Цель работы - выявить особенности экономического понятия экономический рост.

Задачи работы:

- представить сущность экономического роста, методы его измерения;
- выявить факторы экономического роста;
- представить характеристику типов экономического роста.

Методы работы: монографическое исследование, обобщение.

Информационный фонд работы: пособия по экономической теории.

1. Сущность экономического роста и способы измерения

Одной из важнейших долгосрочных целей экономической политики правительства любой страны является стимулирование экономического роста, поддержание его темпов на стабильном и оптимальном уровне. Поэтому так важно иметь четкое представление о том, что такое экономический рост, какие факторы его стимулируют, а какие, наоборот, сдерживают. В экономической теории разрабатываются динамические модели экономического роста, которые помогают исследовать условия достижения равновесного темпа экономического роста для каждой конкретной страны и выработать эффективную долгосрочную экономическую политику.

Экономический рост представляет собой выход экономики за пределы ранее существовавших производственных возможностей, переход ее к новому, более высокому уровню. Экономический рост есть составляющая циклического экономического развития [1, с. 485].

Современный экономический рост (наиболее известное определение которого дал американский экономист, лауреат Нобелевской премии С. Кузнец) представляет собой развитие, при котором долгосрочные темпы роста производства устойчиво превышают темпы роста населения.

Экономический рост проявляется в увеличении реального ВВП за определенный период времени (либо в увеличении реального ВВП на душу населения). Исходя из любого из этих проявлений, экономический рост измеряется годовыми темпами роста.

Темпы роста — это отношение разницы между реальным ВВП текущего года и реальным ВВП базисного года к реальному ВВП базисного года, выраженное в процентах.

Экономический рост измеряется двумя способами. Выбор зависит от того, какая проблема анализируется или с какой целью:

- как увеличение реального производства валового национального продукта или национального дохода;
- как прирост и того и другого на душу населения.

Модели экономического роста позволяют отслеживать изменения национального дохода в зависимости от потребления, капиталовооруженности, инвестиций. В связи с этим весьма важным является рассмотрение моделей макроэкономических процессов, их разнообразия, выделение особенностей каждой при решении экономических задач [2, с. 236].

Основная цель построения таких моделей - это определение условий, необходимых для равновесного роста, под которым подразумевают такое развитие экономики, когда увеличивающиеся от периода к периоду объемы спроса и предложения на макроэкономических рынках всегда равны друг другу при полном использовании труда и капитала.

Современная наука выделяет три основные группы: Кейнсианские модели. Базируются на главенствующей роли спроса, который должен обеспечивать макроэкономическое равновесие. Здесь в роли решающего элемента выступают инвестиции, которые увеличивают прибыли посредством мультипликатора. Наиболее простой представитель среди всего разнообразия - это модель Домара (однофакторная и однопродуктовая). Но она позволяет учитывать только вложения и один продукт. Согласно этой модели, есть равновесный темп прироста реального дохода, который осуществляется благодаря производственным мощностям. При этом он является прямо пропорциональным норме сбережений и значению предельной производительности капиталов. Благодаря этому обеспечивается одинаковый темп роста инвестиций и доходов. Еще один пример - модель экономического роста Харрода. Согласно ей, норма роста - это функция соотношения увеличения доходов и капитальных вложений. Неоклассические модели. Они рассматривают экономический рост с позиции факторов производства. Основная предпосылка здесь заключается в предположении, что каждый из них обеспечивает определенную долю создаваемого продукта. То есть экономический рост, с ее точки зрения, это просто суммарный результат труда, капитала, земли и предпринимательства. Историко-социологические модели. Используются для описания роста в аспекте прошлого. При этом часто предполагается наличие зависимости от определенных социально-психологических факторов. Наиболее известной среди всего разнообразия является модель экономического роста Р. Солоу.

Важнейшим показателем экономического роста во все времена была производительность общественного труда, притом, труда живого. Измеряется она отношением выпуска продукции (в масштабах страны - национального дохода) к затратам живого труда:

(1)

где L - труд,

Y - объем продукции

Производительность труда наиболее концентрированно, комплексно характеризует экономический рост. О чем бы мы в дальнейшем ни говорили, как бы ни рассуждали о маркетинге, менеджменте, НТП - все они в конечном итоге должны отразиться и отражаются на экономическом росте.

Обратный ему показатель L/Y - трудоемкость продукции, по нему судят о том, сколько необходимо обществу затратить труда, чтобы произвести единицу продукции.

Показатель Y/K характеризует производительность капитала, или более знакомую нам фондоотдачу, где K - капитал. Обратный ему показатель K/Y - капиталоемкость продукции.

Показатель Y/N - отношение произведенного продукта к затратам природных ресурсов (N - земля) характеризует отношение человека к природным ресурсам, то, насколько производительно, рационально используются ограниченные ресурсы.

Математическое изображение производственной макроэкономической функции достаточно просто:

$X = F(a_1, a_2 \dots a_n)$ - общее и $Y = f(L, K, N)$ - частное (2)

где X и Y - объемы продукции;

F, f - характер функции;

$a_1, a_2 \dots a_n$ - факторы производства и роста;

L - труд;

N - земля;

K - капитал.

Современные модели экономического роста сформировались на основе кейнсианской теории макроэкономического равновесия неоклассической теории производства.

Неоклассическая модель основана на производственной функции Кобба-Дугласа. Производственная функция впервые была предложена американским экономистом П. Дугласом и математиком Ч. Коббом в 1928 г. в виде следующей зависимости:

(3)

где Y - объем производства,

K - капитал,

L - труд,

α и β - коэффициенты производственной функции,

A - параметр производства (характеризующий технологию производства).

Данная функция позволяет оценить вклад различных факторов производства в увеличении национального дохода.

На основе статистических данных о динамике основного капитала, отработанных человеко-часов и объема продукции обрабатывающей промышленности США за 1899-1922 гг. Ч. Кобб и П. Дуглас определили следующие параметры производственной функции: $\alpha = 0,25$, $\beta = 0,75$, $A = 1,01$. Тогда соотношение $Y = A \cdot K^\alpha \cdot L^\beta$ означает, что увеличение затрат капитала на 1% вызывает приращение объема производства на 0,25; увеличение трудозатрат на 1% увеличивает объем выпуска на 0,75.

Кейнсианские модели экономического роста являются однофакторными моделями, так как представители этого направления считали, что рост национального дохода определяется только одним фактором — нормой накопления капитала. Вторая предпосылка этих моделей сводится к тому, что сама по себе капиталоемкость не зависит от соотношения вклада производственных факторов и определяется лишь техническими условиями производства, то есть нейтральным техническим прогрессом [3, с. 308].

Модель Харрода. Данная модель основана на двух формулах. Первая использует тождество инвестиций и сбережений ($I=S$) и принимает вид:

(4)

где C - капиталоемкость ($C = I/\Delta Y$);

G - темп роста национального дохода ($G = \Delta Y/Y$);

s - норма сбережений, то есть доля сбережений в национальном доходе ($s = S/Y$).

Второе уравнение:

(5)

где s - норма сбережений, являющаяся заданной величиной и относящаяся к прошлому периоду;

G_w - необходимый, точнее гарантированный темп роста, который делает величину накопления равной величине сбережения;

C_r - капитальный коэффициент, требуемая величина капитала, которая необходима для создания 1% прироста национального дохода.

Для достижения динамического равновесия необходимо государственное вмешательство, поскольку постоянный гарантированный темп роста, по мнению неокейнсианцев, не достигается автоматически.

В отличие от модели Харрода, модель Домара основывается на равенстве денежного дохода (спроса) производственным мощностям (предложение), при условии полной занятости. Прирост производственных мощностей рассматривается как функция инвестиций. Другие факторы, влияющие на изменение инвестиций (величина рабочей силы, НТП), отражаются в показателе «производительность инвестиций» [4, с. 8].

Назначение модели заключается в том, чтобы определить величину инвестиций и ее рост, и тем самым сделать прирост дохода равным приросту производственных мощностей.

Модель Домара представляет собой уравнение:

(6)

отсюда

(7)

где I - величина ежегодных чистых капиталовложений;

ΔI - ежегодный прирост инвестиций;

$\Delta I/I$ - темп прироста капиталовложений;

$1/a$ — мультипликатор (a — доля сбережений в национальном доходе, т.е. средняя склонность к сбережениям;

b — потенциальная средняя производительность инвестиций).

2. Факторы экономического роста

Существуют различные классификации факторов экономического роста. Наиболее распространенная и широкая из них включает две группы факторов.

Факторы, определяющие источники экономического роста, т.е. факторы, которые делают экономический рост физически возможным. К ним относят [1, с. 490]:

- наличие природных ресурсов в количественном и качественном аспектах;
- количество трудовых ресурсов и их качественное состояние (образовательный и квалификационный аспекты);
- объем основных производственных фондов (капитала) и их техническое состояние (изношенность, производительность, надежность);
- технология (ее новизна, внедряемость, быстрота ее смены, результативность, окупаемость).

Факторы, определяющие степень реализации источников экономического роста, т.е. факторы-ограничители. К ним относятся:

- степень полноты и эффективности использования природных, производственных и трудовых ресурсов. Эффективное использование экономических ресурсов требует наиболее оптимального их распределения между сферами и отраслями экономики;
- эффективное и справедливое распределение растущего объема ресурсов и растущего объема реальной продукции. Поскольку совокупный спрос определяется совокупными расходами, то их необходимо увеличить, для того чтобы обеспечить полное использование возросшего объема ресурсов;

институциональные факторы, сдерживающие или стимулирующие экономический рост. К ним относятся: правовые нормы (охрана труда, защита окружающей среды, борьба с преступностью и т.п.), мораль и традиции, трудовые конфликты, дискриминация и т.д. [6, с. 333]

В целом экономический рост можно представить как результат воздействия двух обобщенных факторов вместе и каждого в отдельности. Это, во-первых, вовлечение большего количества ресурсов и, во-вторых, более эффективное их использование. И тогда экономический рост предстает как результат умножения затрат труда на его производительность.

Несмотря на важность факторов спроса и распределения, все же основное внимание уделяется факторам предложения, так как именно они смещают кривую совокупного предложения вправо. К ним относятся [3, с. 310]:

- изменения цен на экономические ресурсы;
- изменения в производительности;
- изменения правовых норм.

Расширить производство можно только двумя путями: или увеличением затрат факторов производства, или улучшением технологии. С этими двумя путями экономического роста тесно увязаны стратегические направления экономического развития: экстенсификация и интенсификация производства.

Экстенсивный экономический рост представляет собой увеличение масштабов производства за счет простого количественного расширения самих факторов производства:

- увеличения числа занятых работников без повышения их квалификации;
- расширения потребления материальных факторов производства: сырья, материалов, топлива, земельных угодий без увеличения эффективности их использования;
- роста капитальных вложений без соответствующего улучшения технологии.

Интенсивный экономический рост представляет собой рост производства за счет более эффективного (интенсивного) использования наличных факторов производства:

- расширения производства материальных благ и услуг за счет внедрения новых, более эффективных технологий, посредством обновления основных фондов (средств производства), то есть за счет внедрения в производство достижений научно-технического прогресса;
- улучшения организации производства (новая структура хозяйственных связей, управления, маркетинга, кооперации) и, как результат, повышение его эффективности;
- совершенствования использования основных и оборотных фондов, ускорения их оборачиваемости, ускоренной амортизации и т.д.;
- постоянного роста квалификации рабочей силы и совершенствования научной организации труда.

3. Типы экономического роста

Насыщенность рынка товарами обусловила смену типа экономического роста, необходимость перехода от экстенсивного его типа (увеличение масштабов производства при сохранении существующего уровня технологии) к более сложному типу - интенсивному. Типы экономического роста характеризуются следующим.

Экстенсивный тип экономического роста предполагает увеличение выпуска продукции при использовании дополнительных ресурсов: средств производства, рабочей силы, дополнительных финансовых ресурсов.

Интенсивный тип экономического роста связан с ростом эффективности производства. Он предполагает увеличение выпуска продукции на единицу используемых ресурсов, улучшение качественных характеристик производства. Подобные процессы проявляются:

- в использовании достижений НТП, обновлении производства;
- в повышении квалификации работников;
- в повышении качества выпускаемой продукции, обновлении ассортимента.

Экстенсивный и интенсивный типы экономического роста могут сочетаться, когда увеличение масштабов производства происходит на новой технологической и

технической основе. Поэтому особо выделяют тот тип экономического роста, который в данный момент преобладает в народном хозяйстве. Если доля реального ВВП, полученного в результате интенсивных факторов роста, превышает 50%, то для экономики в целом характерен преимущественно интенсивный тип роста. И наоборот, если удельный вес прироста реального ВВП в тех же условиях менее 50% от общего прироста ВВП, - значит, экономическая динамика характеризуется преимущественно экстенсивным типом развития.

Переход на интенсивный тип экономического роста меняет роль темпов экономического роста как показателя, отражающего динамизм хозяйственных процессов. Темпы роста могут даже несколько снизиться. Но это не означает, что экономика начала развиваться менее эффективно. При экстенсивном росте экономика в основном сохраняет хозяйственные пропорции, свою структурную характеристику и развивается вширь. В условиях интенсивного типа развития экономика становится динамичной, не только увеличиваются темпы роста, но и происходят прогрессивные структурные изменения. Решение такой двойственной задачи приводит к тому, что наращивать темпы становится гораздо труднее. Кроме того, в условиях насыщенного рынка ускорение темпов не всегда целесообразно, необходима смена стратегии хозяйственного развития, которая предполагает структурные перестройки производства. Они становятся неизбежными и в связи с тем, что производство довольно быстро морально устаревает. Обеспечение конкурентоспособности в этих условиях заставляет сокращать срок эксплуатации действующего оборудования и активизировать процесс обновления производства. Влившиеся в него новые ресурсы находятся уже на новом уровне эффективности и качества при новых параметрах сочетания между собой.

Экономический рост может прерываться, когда страна попадает в состояние хозяйственной стагнации и оказывается не способной нейтрализовать влияние дестабилизирующих факторов. В этом случае общество не может реализовать свои цели, и, более того, оно не в состоянии предотвратить снижение уровня благосостояния своих граждан. Поэтому придание экономическому росту устойчивого характера является важнейшей задачей экономической политики.

В связи с этим приобретает актуальность определение принципов устойчивости процессов хозяйственной жизни общества. Следует отметить следующие направления экономического развития, придающие ему устойчивый характер:

- повышение эффективности производства, позволяющее своевременно решать возникшие проблемы в условиях изменяющейся внешней среды;

- гармонизация интересов субъектов рынка, ведущая к сохранению их рыночных позиций;
- гармонизация социальных интересов, предотвращающая социальные конфликты;
- движение к общему экономическому равновесию, что представляет собой формирование условий сбалансированного (равновесного) экономического роста, основанного на преодолении сложившихся хозяйственных диспропорций;
- согласование экономического роста с законами развития биосферы, что создает возможность предотвращения экологических катастроф, грозящих гибелью биосферы и человека.

Если экономика развивается, сохраняя стабильность и своевременно преодолевая возникающие диспропорции, если при этом обеспечивается прирост реального ВВП, - значит, ей свойствен сбалансированный экономический рост.

Сбалансированный (равновесный) рост экономики предполагает ее развитие как целостной системы [5, с. 207].

Сбалансированный (равновесный) рост достижим при различных комбинациях ресурсов, при разной эффективности производства. Сбалансированный рост и эффективный рост - не тождественные понятия, хотя они и предполагают друг друга.

Процесс сбалансирования экономики, по существу, является постоянным и бесконечным. Экономика меняется, усложняется, возникают потребности в принципиально новом производстве, в расширении ассортимента и в повышении качества выпускаемой продукции. Поэтому требования к сбалансированности не могут оставаться прежними. Естественное состояние народного хозяйства не есть достигнутая абсолютная сбалансированность, а экономическое неравновесие. Преодолевая его, общество движется к равновесию, к сбалансированности как идеалу.

Выход экономики на траекторию сбалансированного роста является гарантом устойчивого и стабильного развития. Однако НТП постоянно приводит к необходимости новых производственных и хозяйственных решений. В результате достигнутая ранее сбалансированность рассматривается уже как диспропорция. Возникает движение общества к новому, более высокому уровню экономического роста.

Заключение

Обеспечивать экономический рост - одна из главных задач государства.

Правительство, неспособное обеспечить рост производства и благосостояния, считают неэффективным, оно может потерять легитимность. Переход на новое качество экономического роста означает, что экономическое развитие:

- осуществляется главным образом в результате использования фактора НТП - применения компьютерных, ресурсосберегающих технологий и т.п.;
- в большей мере, чем в предыдущий период, связано с повышением качества выпускаемых товаров и услуг, на что толкает конкуренция качества;
- имеет ограничители, устанавливаемые правительством в целях охраны экологической среды жизнедеятельности человека (нарушение этих пределов экономического роста считается социально опасным);
- имеет социальную направленность, а именно наблюдается рост социальной инфраструктуры, улучшение безопасности условий труда, приток инвестиций в человеческий капитал, более рациональное использование свободного времени, обеспечение полной занятости трудоспособного населения и т.д.

Но при этом качество экономического роста в конечном счете определяется ценой, которую общество вынуждено платить за этот рост. Например, экологи указывают, что стремление наращивать объем производства ведет к исчерпанию природных ресурсов и загрязнению окружающей среды.

В связи с этим в последние годы все больше говорят о проблеме устойчивого развития - о росте качества жизни людей, который не будет ставить под угрозу природу и человечество.

Одна из фундаментальных проблем России сегодня - это демографический кризис, препятствующий стремительному росту экономически занятого населения и увеличению ВВП на душу населения. Решением дефицита как регионального, так и федерального бюджета отчасти является поддержка и развитие субъектов малого и среднего предпринимательства. Создание благоприятных условий ведения хозяйственно-экономической деятельности бизнеса является той задачей, которой должны руководствоваться все субъекты РФ при составлении плана формирования стратегических приоритетов социально-экономического развития региона.

Также проблемой России является дисбаланс пространственного и территориального развития. Активная, динамичная жизнь России не должна сосредотачиваться в крупных мегаполисах. Крупные города должны распространять свою энергию по всей территории России для сбалансированного, гармоничного, пространственного развития.

Главная задача новой экономической политики государства – перейти от задач макроэкономической стабилизации к стабильному росту. Когда экспорт сырья не может обеспечить необходимого уровня доходов и обеспечить рост – главной задачей становится развитие новых источников доходов за счет стимулирования инвестиций в новые источники роста. Благоприятная инвестиционная атмосфера в государстве – залог длительного и устойчивого развития. Для обеспечения экономической устойчивости, отсутствие которой и является барьером для активного привлечения зарубежных инвестиций, необходимо отходить от сырьевой кампании и инерциального сценария развития. Диверсификация экономики, концентрация основной доли формирования ВВП государства в иных сферах делают экономику России более устойчивой и перспективной.

Список литературы

1. Бардовский, В.П. Экономическая теория: Учебник / В.П. Бардовский, О.В. Рудакова, Е.М. Самородова. - М.: Форум, 2015. - 542 с.
2. Басовский, Л.Е. Экономическая теория: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская и др. - М.: Инфра-М, 2017. - 192 с.
3. Бурганов, Р.А. Экономическая теория: Учебник / Р.А. Бурганов. - М.: Инфра-М, 2018. - 320 с.
4. Березнев С.В. Теории экономического роста и развития: зарубежный опыт и отечественная практика/ С.В. Березнев// Экономика и управление инновациями. - 2018. - № 2. - С. 4-11.
5. Зарубежнов Е.С. Экономический рост и анализ развития страны через макроэкономические показатели / Е.С. Зарубежнов // Вестник Челябинского государственного университета. - 2018. - № 7 (417). - С. 204-210.
6. Копанев М.Ю. Экономический рост и развитие/ М.Ю. Копанев// Мировая наука. - 2019. - № 4 (25). - С. 333-335.
7. Логвина А.И. Экономический рост и перспективы инновационного развития России/ А.И. Логвина// Экономика и бизнес: теория и практика. - 2019. - № 3-2. - С. 9-12.