

image not found or type unknown



Обобщенная экономико-технологическая модель деятельности предприятия

Существование национальной экономики невозможно без функционирования ее производственной составляющей. Только при наличии товаров и услуг, создаваемых в рамках производственной деятельности, возможны иные виды экономической активности.

Независимо от вида производимых продуктов или услуг деятельность предприятия может быть представлена как процесс преобразования некоторого набора исходных ресурсов в конечный результат — продукцию или услугу. При обобщенном описании такого процесса удобно использовать денежную оценку всех элементов, применяемых в производственной деятельности, а также всех получаемых результатов этой деятельности.

Экономико-технологическая модель деятельности предприятия описывает основные процессы функционирования предприятия с позиций замкнутого цикла преобразования финансовых и материальных ресурсов.

Деятельность предприятия в обобщенном виде включает в себя[1]: приобретение необходимых ресурсов, которые становятся факторами бизнеса для данного предприятия; использование (потребление) приобретенных ресурсов в процессе производства своей продукции; реализацию произведенной продукции на соответствующем рынке товаров и услуг; распределение полученных от реализации продукции доходов. В составе потребляемых предприятием ресурсов целесообразно выделить три главных фактора бизнеса, различающихся по натурально-вещественному составу и по функциональной роли в технологических процессах — это рабочая сила (ресурс живого труда), средства труда и предметы труда.

Представленный подход применим к широкому кругу видов основной деятельности и не ограничен только производством в традиционном понимании термина. В частности, для проектной организации основной деятельностью является проектирование технических или программных средств, зданий и сооружений, шоссейных дорог и г.п., а продукцией - выполненные в соответствующей области проекты.

К ресурсам живого труда, которыми должно располагать предприятие (фирма), относится рабочая сила, определяемая как способность человека к труду соответствующей квалификации. Рабочая сила в процессе производства потребляется в форме затрат живого труда, измеряемых чаще всего рабочим временем как естественной мерой целенаправленной деятельности работников. Бизнесмен, использующий труд наемного персонала, сталкивается с тем, что рабочая сила на рынке труда представляет собой специфический товар, обладающий стоимостью. Это позволяет выразить объем затраченного труда в форме его денежной оценки.

Ресурсы средств труда, которыми располагает фирма, являются с точки зрения их денежной оценки ее основным капиталом (основными средствами). С точки зрения натурально-вещественного состава они являются совокупностью основных производственных фондов — зданий, производственного оборудования, транспортных средств и т.д. В зависимости от характера деятельности предприятия (фирмы) ее основные средства могут различаться по видам, функциональному назначению, техническому состоянию, роли в формировании затрат производства.

Специфической особенностью средств труда является их использование в нескольких производственных циклах. Именно поэтому средства труда переносят свою стоимость на продукт по частям в меру своего износа, в денежном выражении определяемого соответствующей суммой амортизационных отчислений.

Если в процессе деятельности предприятие использует аренду основных средств (например, арендует производственное оборудование или вычислительную технику, в том числе в форме лизинга), амортизационные отчисления входят основной составляющей в арендную плату за пользование соответствующим оборудованием.

Ресурсы предметов труда — это необходимые для нормального хода производства (основной деятельности) запасы сырья, материалов, топлива и других ресурсов. В денежной оценке ресурсы предметов труда образуют важнейшую часть оборотного капитала фирмы, в который, кроме них, входят средства в расчетах, свободные денежные средства и некоторые другие виды финансовых активов. Эта часть оборотных средств может различаться по составу, натурально-вещественной форме, источникам поступления, темпам расходования и т.д.

В процессе производства (основной деятельности) издержки, связанные с использованием факторов производства (живого труда, средств и предметов труда), трансформируются в стоимость произведенного продукта, которая должна превышать общую сумму издержек. Необходимо, чтобы получаемый от реализации продукции доход был достаточным для финансирования деятельности предприятия (поддержания непрерывного процесса производства), а также приносил прибыль, достаточную для удовлетворения потребностей собственников предприятия.

Окончательный результат процессов производства и обращения выясняется в момент завершения процессов реализации продукции на рынке, т.е. в момент поступления денежной выручки, получаемой от покупателей продукции предприятия в наличной или безналичной форме.

Денежный доход, полученный в результате завершения цикла производства и обращения товара, расходуется собственником предприятия по нескольким направлениям (см. рис. 9.1). Прежде всего должно быть обеспечено возмещение затрат, связанных с необходимостью возобновления производства в прежнем или увеличивающемся объеме (простое или расширенное воспроизводство). Это требует вложения финансовых ресурсов в возобновление запасов предметов труда, в поддержание и возобновление ресурсов средств труда и, наконец, на оплату издержек, связанных с текущим (в рамках производственного цикла) потреблением ресурсов живого труда.

Часть выручки используется для удовлетворения потребностей коллектива или владельцев предприятия (фонд потребления), часть же выручки в порядке, предусмотренном законодательством, поступает во внешнюю по отношению к фирме среду (платежи процентов по банковским кредитам и их погашение, уплата налогов, платежи во внебюджетные и специальные фонды и т.д.). В общем случае суммарный доход предприятия может складываться из дохода (выручки) от реализации продукции и дохода от внереализационной деятельности (например, от сдачи в аренду принадлежащих предприятию производственных площадей, от биржевых операций с ценными бумагами и т.п.). Доход от реализации продукции распределяется на покрытие затрат на производство продукции (себестоимость производства) и прибыль от реализации. Сумма прибыли от реализации и внереализационной прибыли (или убытков) составляет балансовую прибыль предприятия.

Себестоимость производства продукции складывается из средств, необходимых для возмещения затрат ресурсов, и отчислений в государственные и негосударственные фонды. Возмещение затрат ресурсов подразделяется на оплату сырья и материалов, оплата не прямых расходов (накладных расходов).

Балансовая прибыль за вычетом налогов с прибыли составляет чистую прибыль предприятия, распределяемую в соответствии с юридическим статусом и особенностями деятельности предприятия.

В общем случае могут формироваться фонд потребления, фонд развития, резервный фонд и другие фонды предприятия.

Представленные на укрупненной схеме рис. 9.2 статьи затрат, покрываемых из получаемых предприятием доходов, целесообразно рассмотреть более детально. Состав затрат на отчисления по основным производственным фондам представлен на рис. 9.4. Следует отметить, что амортизационные отчисления по принадлежащим предприятию основным средствам могут включаться в себестоимость продукции как прямые затраты на эту продукцию, если прослеживается связь между объемами использования соответствующего оборудования с конкретным видом продукции. Если проследить такую связь сложно, то соответствующие амортизационные отчисления относят к непрямым расходам и включают в себестоимость с помощью механизма накладных расходов, т.е. чаще всего пропорционально фонду заработной платы основных работников.

При аренде оборудования, в частности средств вычислительной техники, амортизационные отчисления такого не принадлежащего предприятию оборудования входят в качестве основной составляющей арендной платы за использование этого оборудования. Следует иметь в виду, что в состав накладных расходов попадают не прямые (косвенные) расходы разного рода, необходимые для осуществления предприятием его деятельности, но не поддающиеся прямому учету (отнесению) по конкретным видам продукции. Накладные расходы, как правило, относят к себестоимости продукции пропорционально объему оплаты труда основных работников, напрямую занятых в производстве этой продукции.

Отчисления в государственные и негосударственные фонды начисляются обычно пропорционально объему заработной платы всех работников предприятия. Необходимо также кратко пояснить назначение представленных на рис. 9.2 фондов, формируемых в процессе распределения прибыли от деятельности предприятия.

Фонд потребления создается с целью проведения мероприятий по социальному развитию, материальному поощрению и стимулированию персонала предприятия. Фонд развития — для финансирования расширения деятельности предприятия: развития производства, модернизации оборудования, освоения новых видов продукции, проведения маркетинговых исследований, опытно-конструкторских работ и т.д.

Резервный фонд формируется предприятием для покрытия кредиторской задолженности в случае прекращения его деятельности. Создание резервного фонда предписывается нормативными документами в качестве обязательного условия функционирования предприятий, определенного организационно-правового статуса.

При необходимости предприятие имеет право формировать и другие фонды в соответствии со своими потребностями.

Литература

1. Арсенова, Е.В. Справочное пособие в схемах по "Экономике организаций (предприятий)". / Е.В. Арсенова, О.Г. Крюкова. - М.: Финансы и статистика, 2011. - 176 с.
2. Афанасьев, М.В. Структурное реформирование экономического объекта (методы, модели и алгоритмы) / М.В. Афанасьев. - М.: Спутник +, 2014. - 218 с.
3. Борисова, М.И. Экологически безопасная деятельность предприятия / М.И. Борисова. - М.: Вузовская книга, 2014. - 116 с.
4. Волков, О.И. Экономика предприятия: Курс лекций. Серия: Высшее образование / О.И. Волков, В.К. Скляренко. - Москва: Высшая школа, 2011. - 280 с.