

image not found or type unknown



Более двух тысяч лет назад китайский мудрец Лу Ван случайно встретил незнакомого юношу, с которым поспешил завязать дружеские отношения, более того – посватал к нему в жены свою дочь. Прозорливости мудреца можно только поразиться: судьбе было угодно, чтобы через несколько лет безвестный юноша провозгласил себя повелителем Поднебесной, первым императором династии Хань. По утверждению счастливого тестя, исключительные способности незнакомца и предначертанное ему величие он прочел, внимательно вглядевшись в черты его лица.

О способности «видеть человека насквозь» одни рассказывают легенды, другие относятся к этим рассказам с недоверием. Так или иначе, каждый из нас выносит суждение об окружающих не только по их словам и поступкам, но и по их внешности, которая оценивается часто неосознанно, интуитивно.

Сейчас существует множество способов видеть человека насквозь, например, профайлинг. Это умение одного человека установить тип личности другого по определенным признакам поведения: эмоции, реакции, речь, стиль мышления, мимика и пантомимика и даже внешний вид.

Определив общий тип человека и уточнив его индивидуальными психологическими чертами, составляется достаточно точный и подробный психологический профиль. Именно по нему специалист может достаточно точно спрогнозировать дальнейшее поведение человека, поступки, найти слабые места и подобрать метод взаимодействия с ним.

Иногда языком жестов и мимики, открытой или закрытой позой, передаётся гораздо больше информации, чем при речевом общении с оппонентом. Существуют мельчайшие детали языка мимики и психологии жестов, которые просто невозможно сравнивать с вербальной коммуникацией. Наблюдение за собеседником в момент общения – является проверенным способом распознать личностные особенности, характер, настроения, мотивы, которые во многом отражают психологический портрет личности.

Для применения данных методик и достижения достоверного результата должно пройти не мало времени, только с опытом и непрерывной практикой мы можем

достичь желаемого результата.

Для меня видеть человека «насквозь» - это скорее доверительные отношения, проявление заботы, эмпатии и доброжелательности к оппоненту на протяжении определенного времени. Ведь увидеть внутренний мир личности и разгадать его, мы можем только, проанализировав его действия, слова, поступки, эмоции в различных ситуациях. При этом проявляя интерес и вовлеченность в его в жизнь. И основной критерий – это искренность, чем больше мы искренны и открыты, тем больше будет этого в ответ.