

image not found or type unknown



В наше время вопрос о том, правда это или ложь, стоит довольно часто. И как же разобраться кто говорит правду, а кто лжёт? Кому человек поверит быстрее?

Если так подумать, то вопрос даже не в том, кому быстрее поверит человек, а как должен выглядеть и говорить тот, кому верят. Человек может говорить абсолютную ерунду и ему верят, но так же он может говорить абсолютную правду, но ему никто не верит. Как же это работает? Возможно, ответ кроется в особенностях речи, мимики жестикуляции и внешнего вида. Директора, управляющие, политики, министры, президенты - когда они читают, говорят, свои речи, людям хочется им верить и они верят. Конечно, не все им верят, но огромное большинство. Секрет состоит в том, как они себя преподносят, как говорят ту информацию, в которую должны поверить.

Если мы возьмем двух людей: первый будет известной личностью, второй обычный человек и дадим им одинаковый текст. После прочтения в двух разных группах, спросить кому поверили больше? Скорее всего известной личности, так как второго человека они вообще видят в первые и ничего о нем не знают, с чего бы им ему верить. Но если второго натаскать в ораторском искусстве, переодеть, а так же рассказать немного выдуманную его биографию, то думаю результаты уравниются.

Так же возможно дело в типах темперамента, или в экстраверсии\интроверсии человека. Не зря же есть некоторые деления на профессии более подходящие тем или другим. Не малую роль играет и самооценка человека, мало кто сможет поверить неуверенному, нерешительному человеку, да и выглядеть это будет довольно странно.

Люди охотно верят тем, кто умеет преподносить информацию, кто красиво и обширно ее рассказывает, кто выглядит презентабельно и владеет ораторским искусством. Они как бы всем своим видом показывают « мне можно доверять, поверь мне», таких людей приглашают рекламировать банки, услуги риелторов и медицинские услуги. Это нужно для того, чтобы люди поверили этим компаниям и оставили там приличную сумму денег.

Можно сделать вывод, что человека достаточно легко обмануть и сделать так, чтобы он поверил в «картинку, образ». Человек должен в первую очередь верить сам себе и своим ощущениям и эмоциям, а не вестись на этот образ. Люди

специально практикуют свои навыки и умения, дабы им верили. Но если каждый человек может научиться этому, то как же в итоге понять, кто говорит истину, а кто лжет ради своей выгоды? Именно поэтому, человек должен верить сам себе и не идти на поводу у других.