



Понятие и значение системы гражданско-правовых договоров.

Системный подход может быть использован для изучения договора во всех его значениях: как основания возникновения правоотношения; как самого правоотношения, возникшего из этого основания; и как формы, которую соответствующее правоотношение принимает. И каждое из этих исследований имеет научную ценность. Однако, наибольший интерес представляет системный анализ договоров как правоотношений. Именно он позволяет выявить объективные закономерности взаимодействия между правом и регулируемым им общественными отношениями.

Систематизация гражданско-правовых договоров позволяет выявить признаки, присущие тем или иным общественным отношениям, требующим определенного механизма правового регулирования. Это означает, в частности, что отношения, имеющие общие черты, должны регулироваться одинаковыми правовыми нормами, отражающими общие признаки, а отношения, имеющие различия, необходимо регламентировать с учетом различий.

Систематизация гражданско-правовых договоров преследует две основные цели:

- правотворческая цель - выявление специфики тех или иных договорных отношений и разработка правовой регламентации, адекватной регулируемым отношениям.
- правоприменительная цель - правильно квалифицировать договор, что означает применение к нему на основе выделения в нем системных признаков те нормы права, которые созданы для регулирования именно данных договоров.

Классификация гражданско-правовых договоров - не самоцель. Смысл классификации состоит в том, чтобы на основе правильно выбранных критериев (нормообразующих признаков) разделить договоры на группы, объединяющие обязательства со схожей правовой регламентацией и разделяющие обязательства с различным правовым регулированием. Если предложение о классификации не отвечает практическим потребностям, то и научная ценность его весьма сомнительна.

В- 2. Классификация гражданско-правовых договоров

по дихотомическому принципу.

Классификация любого понятия предполагает его разделение, которое может быть произведено двумя способами. Первый способ разделения гражданско-правовых договоров на группы – дихотомический (греч. *dichotomia* – разделение надвое).

При дихотомическом делении, используя определенный критерий, понятие делят на две группы, одну из которых характеризует наличие этого основания, а другую – его отсутствие. Подобное деление может быть применительно к одному и тому же понятию проведено многократно при условии, что каждый раз используется другой критерий.

Наиболее значимой для классификации гражданско-правовых договоров является дихотомия, которая опирается на один из трех критериев (оснований). Имеются в виду: распределение обязанностей между сторонами; наличие встречного удовлетворения; момент возникновения договора.

Использование для классификации такого критерия, как распределение обязанностей между сторонами позволяет выделить такую пару договоров, как односторонние и двусторонние.

Двусторонними признаются договоры, в которых каждая из сторон имеет и права, и обязанности, а односторонними – договоры, в которых у одной из сторон есть только права, а у другой – только обязанности.

Из числа выделенных в ГК РФ типов договоров к односторонним относятся главным образом договоры поручения, дарения, займа.

При классификации по такому основанию, как наличие встречного удовлетворения, гражданско-правовые договоры делятся на возмездные и безвозмездные.

Возмездным признается договор, по которому имущественное предоставление одной стороны обуславливает встречное имущественное предоставление от другой стороны. В безвозмездном договоре имущественное предоставление производится только одной стороной без получения встречного имущественного предоставления.

Статья 423 ГК РФ содержит презумпцию в пользу того, что заключенный сторонами договор является возмездным. Безвозмездность договора должна быть предусмотрена законом, другими правовыми актами, содержанием или существом

договора. Следует отметить, что сама презумпция возмездности является частью общего правила, из которого могут быть сделаны отступления, помимо самого договора, и в специальных нормах.

Например, поручение предполагается безвозмездным и, соответственно, обязанность доверителя оплатить вознаграждение поверенному возникает лишь при условии, если это предусмотрено законом, иным правовым актом или договором (ст. 972 ГК РФ).

Классификация по моменту возникновения договора делит гражданско-правовые договоры на реальные и консенсуальные.

Консенсуальными считаются договоры, вступающие в силу с момента достижения сторонами согласия по всем существенным условиям договора, а реальными – договоры, которые признаются заключенными с момента, когда на основе соглашения осуществлена передача стороной контрагенту определенного имущества. То есть, в основе разграничения договоров реальных и консенсуальных лежит признание правообразующим фактом либо самого соглашения (консенсуальный договор), либо основанной на соглашении передачи вещи или иного имущества (реальный договор). Деление договоров на реальные и консенсуальные опирается на положения ст. 433 ГК РФ.

Примером реальных договоров являются договоры займа, доверительного управления имуществом, хранения.

Однако, приведенное деление гражданско-правовых договоров по дихотомическому принципу не всегда устойчиво и однозначно. В виде исключения одни и те же по названию договоры могут при определенных условиях оказаться в разных группах.

Например, хранение, заем и поручение могут быть в зависимости от достигнутого сторонами соглашения как возмездным, так и безвозмездным договором. Дарение, финансирование под уступку требований, безвозмездное пользование, хранение – как реальным, так и консенсуальным договором.

Вышеуказанное такое дихотомическое деление (деление надвое) применительно к каждому из указанных трех оснований предопределяет различные особенности правового режима договоров, отнесенных к той или иной группе.

Помимо уже названных практическое значение могут иметь для определения правового режима соответствующих договоров и другие виды делений, осуществляемых по правилам дихотомии.

Деление договоров на основные и дополнительные. Особенность различия указанных договоров состоит в том, что судьба каждого из договоров, отнесенных к группе дополнительных, производна от судьбы одного из тех договоров, который отнесен к группе основных. И наоборот, основные договоры независимы, а значит, признание дополнительного договора недействительным никакого влияния на юридическую силу основного договора не оказывает.

Дополнительный договор обладает относительной самостоятельностью, которая проявляется в том, что он признается заключенным с момента, когда стороны достигнут согласия по существенным его условиям.

Наиболее распространенной разновидностью дополнительных договоров служат те, которые возникают по поводу названных в ст. 329 ГК РФ четырех основанных на соглашениях сторон способов обеспечения обязательств – неустойки, поручительства, залога и задатка. Существенные условия дополнительного договора могут быть включены непосредственно в текст основного договора, но и при таком варианте речь идет о двух договорах.

Другое деление договоров проводится на договоры, заключенные в пользу контрагентов и в пользу третьих лиц.

В случае заключения договора в пользу третьего лица такое лицо является выгодоприобретателем и наделяется правом требовать от обязанного по соответствующему договору лица исполнения договорного обязательства в свою пользу.

Гражданско-правовые договоры делятся также на основные и предварительные.

Основной договор непосредственно порождает права и обязанности сторон, а предварительный договор – это соглашение сторон о заключении основного договора в будущем. В соответствии со ст. 429 ГК РФ предварительный договор должен содержать все существенные условия основного договора.

Оснований для деления гражданско-правовых договоров по дихотомическому принципу бесконечно много. Цивилистами выделяются также следующие пары договоров: взаимосогласованные договоры и договоры присоединения, вещные и

обязательственные, свободные и обязательные, поименованные и непоименованные, меновые и рисковые и др.

Основная проблема любой классификации состоит в выборе того единственного основания, которое должно быть положено в основу деления. Однако прежде всего необходимо установить саму возможность существования такого критерия, с помощью которого может быть произведена в полном объеме соответствующая классификация. Если обратиться к легальным определениям договоров в ГК РФ и тем самым к выражению их сущности, то таким критерием признается содержание договора, то есть круг прав и обязанностей сторон. Но данный критерий в силу того, что он является достаточно абстрактным, формализовать нельзя.

Следует использовать многоступенчатую классификацию гражданско-правовых договоров. При этом имеется в виду, что договоры, объединенные в определенные группы, на каждой последующей ступени отражают особенности предшествующих.

Направленность договора как системный признак классификации договоров.

Классификация гражданско-правовых договоров по принципу «направленности результата» является многоступенчатой классификацией.

Под направленностью обязательства как системным признаком договорного права следует понимать конечные экономический и юридический результаты, на достижение которых направлены основные действия участников договора.

В рамках данной классификации гражданско-правовые договоры можно разделить на четыре группы:

- направленные на передачу имущества;
- направленные на выполнение работ;
- направленные на оказание услуг;
- направленные на учреждение различных образований.

При наполнении каждой из этих групп предполагается, что в одну и ту же группу вместе с определенным типом договоров, которому посвящена отдельная глава ГК РФ, попадут и все виды соответствующего типа, которым, в свою очередь, посвящен отдельный параграф этой главы.

В первую группу договоров - договоров, направленных на передачу имущества, включаются, в частности, под общим названием «купля-продажа» розничная купля-продажа, поставка (включая поставку для государственных нужд и контрактацию),

энергоснабжение, продажа недвижимости (включая продажу предприятий).

При делении на второй ступени роль критерия играет основание передачи имущества, что, в свою очередь, позволяет разграничить возмездную и безвозмездную передачи. Наконец, на третьей ступени возмездные и безвозмездные договоры, направленные на передачу имущества, делятся по такому признаку, как объем передаваемых прав. В результате формируются четыре подгруппы - договоры:

- возмездной передачи имущества в собственность, в хозяйственное ведение или в оперативное управление (купля-продажа, мена, рента и пожизненное содержание с иждивением, заем и кредит, банковский вклад и банковский счет);
- возмездной передачи имущества в пользование (договоры аренды, найма жилого помещения, коммерческой концессии);
- передачи безвозмездно в собственность, хозяйственное ведение или оперативное управление (дарение);
- передачи в безвозмездное пользование (ссуда – безвозмездное пользование).

Вторая группа, группа договоров, направленных на выполнение работ, охватывает отдельные разновидности подряда – такие, как бытовой подряд, строительный подряд, подряд на выполнение проектных и изыскательских работ, подряд для государственных нужд.

Особенность договоров второй группы состоит в том, что действия обязанного лица приводят к отделимому от них результату, который и служит предметом договора. Что же касается внутригруппового деления, то оно проводится в этом случае однократно по следующему признаку: на какой из сторон лежит риск случайного неполучения результата. Возложение риска на подрядчика присуще договору подряда, а на заказчика – договору на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ.

Третья группа – договоры, направленные на оказание услуг – самая обширная и имеет одну дополнительную ступень: речь идет о делении соответствующих договоров на возмездные и безвозмездные. Основную массу договоров услуг составляют возмездные договоры (возмездное оказание услуг, перевозка, страхование и т.д.) К безвозмездным относится только поручение и только в том случае, если иное не установлено законом, иными правовыми актами или договором.

Наконец, применительно к четвертой группе – договоры, направленные на учреждение различных образований - можно сказать что, деление в ее пределах проводится с учетом цели объединения: в одних случаях – это создание юридического лица (учредительные договоры, необходимые для создания хозяйственных товариществ, обществ с ограниченной и с дополнительной ответственностью, ассоциаций и союзов, а также договоры о создании акционерных обществ). В других случаях целью объединения является совместная хозяйственная деятельность без образования юридического лица (договор простого товарищества).