



Страны Ближнего и Среднего Востока развивают свою экономику за счет улучшения лояльности к иностранным инвестициям и партнерствам, открытой политикой ведения международного бизнеса, упрощенными процедурами и разработки стимулов для введения товаров, услуг и технологий в их страны.

Все государства изучаемого региона, согласно сложившейся типологии, относятся к странам «третьего мира». По уровню социально-экономического развития характеризуются тремя общими чертами: общностью исторических факторов, многоукладностью социально-экономического строя и сходностью демографических процессов и проблем.

В составе исламских стран региона выделяются два подтипа – страны верхнего и страны нижнего эшелона.

Первый подтип включает прогрессирующие в экономическом и социальном отношении страны, обладающие рядом черт экономически развитых стран и, в большей степени, интегрированные в мировое хозяйство. К нему относятся Турция, Египет, Саудовская Аравия.

Страны с выраженными чертами экономической слабо развитости, более замедленным типом развития, характеризующиеся обширными экономическими, социальными и политическими проблемами и конфликтами относятся ко второму подтипу. Среди стран региона к данному подтипу относятся Афганистан, Иордания, Йемен, Ливан и Сирия.

Оценивая экономический потенциал стран Ближнего и Среднего Востока необходимо отметить специфические почвенно-климатические условия, в целом благоприятные для развития сельского хозяйства.

Страны Ближнего и Среднего Востока имеют во многом сходную общую структуру экономики. Анализ ВВП по секторам хозяйственной деятельности позволяет выделить четыре группы стран:

1. Арабские страны Персидского залива (за исключением Ирака) входят в группу стран с резким преобладанием в их структуре хозяйства первичного сектора (более 70%). Такая структура позволяет этим странам иметь большой объем ВВП на душу

населения, базирующийся преимущественно на экспорте нефти.

2. Вторую группу образуют страны с относительно высокой долей в структуре экономики сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности (от 16 до 46%). К этой группе наименее развитых стран относятся Афганистан, Йемен и др.

3. Третью группу формируют государства с преобладанием в структуре хозяйства третичного сектора (более 65%). К этой группе относятся Иордания и Ливан.

4. Наиболее эффективна в условиях Западной Азии экономика тех стран, в структуре народного хозяйства которых преобладают промышленность и сфера услуг, примерно в равных соотношениях: Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты и Иран. Они имеют и самые высокие показатели валового национального продукта на душу населения.

Страны региона существенно различаются как по экономическому потенциалу, так и по уровню развития, характеризующемуся, в частности, показателем ВВП на душу населения. Внутренний валовой продукт (ВВП) стран региона оценивается величиной около 1,4 трлн. долл. в год, что составляет около 6 тыс. долл. на человека. Наивысшие показатели ВВП на душу населения имели три страны - Катар (80900 \$), Кувейт (39300 \$) и Объединенные Арабские Эмираты (37300 \$). Наиболее низкие значения данного показателя имели Афганистан (1000 \$) и Палестинская Автономия Сектора Газа и Западного берега р. Иордан (1100 \$).

К преимуществам сотрудничества со странами Ближнего и Среднего Востока можно отнести:

Во-первых, географически регион Ближнего и Среднего Востока является стратегически важной зоной, расположенной в Евразии и располагающей крупными запасами нефти и природного газа.

Во-вторых, страны Персидского залива динамично развиваются, демонстрируя значительные темпы экономического роста. Страны данного региона в последние 10-15 лет предприняли последовательные шаги по улучшению привлекательности национальных экономик, включая и упрощение процедур, и расширение стимулов, и улучшение налоговой политики, и другие.

В-третьих, открытость арабских бизнесменов, в том числе к общению с иностранными гостями и партнерами. Так, например, по степени открытости экономики Бахрейн ставят на третье место в мире после Гонконга и Сингапура. При

том, что эта страна не является оффшорной зоной, в ней отсутствуют налоги на доходы физических и юридических лиц, ограничения на вывоз капитала и конвертацию валюты, здесь установлен беспошлинный режим ввоза сырья, полуфабрикатов и капитала для местного производства. Также в Бахрейне упрощена процедура регистрации компаний со стопроцентным иностранным капиталом.

В-четвертых, существует система единого таможенного пространства государств Ближнего и Среднего Востока. Это позволяет ввозить товары на территорию одной страны содружества, а затем без каких-либо таможенных пошлин реализовывать товары в соседних государствах Арабского мира. В Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) входит ОАЭ, Катар, Кувейт, Бахрейн, Оман и Саудовская Аравия.

В-пятых, стоит отметить потребность арабского капитала в диверсификации зарубежных инвестиций. Таким образом, арабские банки, которым исламские нормы запрещают предоставлять средства под проценты, смогут продавать в рассрочку по завышенной цене товары, а также заключать соглашения о сотрудничестве с российскими компаниями и становится партнерами по тем или иным видам сделок.

Говоря о преимуществах отношений со странами Ближнего и Среднего Востока, нужно отдельно отметить обмен технологиями, «ноу-хау» и другими результатами интеллектуальной деятельности. Приток интеллектуальной собственности укрепляет производственно-технический и интеграционный потенциал арабских стран, положительным образом влияет на отраслевую и технологическую структуру их экономики, увеличивает возможности их промышленного развития и взаимной торговли, тем самым обеспечивает значительные иностранные финансовые ресурсы.

Страны Ближнего и Среднего Востока на сегодняшний день обладают динамичной системой внешнеэкономических связей и заинтересованы в развитии добрососедских и взаимовыгодных отношений с Россией. Экономические отношения с Россией включают, прежде всего, технико-экономическое сотрудничество (энергетика, нефть и газ), военно-техническое и внешнюю торговлю.