# Министерство науки и высшего образования Российской Федерации ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

### Физический факультет Кафедра медико-биологической техники

#### ОТЧЕТ

по преддипломной практике на базе OOO «Аналитика»

ОГУ 12.03.04.7021.689 П

Руководитель от кафедры			Стрекаловская А.,		
	<u>«</u>		(подпись)	_2023 г.	
Руководитель от предприятия			(подпись)	Рачинских А.В. 2023 г.	
Исполнитель студент группы 19БСТ(б)ИДМБ		<b>~</b>	(подпись) >>>	Баклан А.А. 2023 г.	

Оренбург 2023

## Содержание

Индивидуальное задание на практику	3
Рабочий график (план) проведения практики	
Дневник	
1 Сведения о предприятии	
2 Анализ предприятия формата поставщика медицинской техники	
3 Изучение порядка и основных особенностей продажи медицинской т	гехники
Заключение	
Список использованных источников.	14
Ottoring	15

# Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Оренбургский государственный университет» (ОГУ)

#### ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ НА ПРАКТИКУ

Вид, тип практики преддипломи Обучающийся Баклан Артём Ал		
Курс <u>IV</u> Факультет физический		
Форма обучения очная		
Направление подготовки 12.03.	04 Биотехничес	ские системы и технологии
Содержание задания на практик	су (перечень под	длежащих рассмотрению вопросов):
1. Знакомство со структурой пр	едприятия.	
2. Анализ предприятия формата	і поставщика мє	едицинской техники.
3. Изучение порядка и основных	х особенностей	продажи медицинской техники.
4. Поиск особенностей продвиж	сения медицинс	ской техники.
Дата выдачи задания 24.04.2023	}	
Руководитель практики от Унив	верситета	А.Д. <u>Стрекаловская</u> ь и.о. Фамилия
Согласовано:		
Руководитель практики от		
Профильной организации _	подпись	А.В. Рачинских и.о. фамилия
Ознакомлен:		
Обучающийся	подпись	<u> А.А. Баклан</u> и.о. <sub>Фамилия</sub>
Заключение руководителя о в	зыполнении зад	дания практики:
проходил производственну При прохождении пр как дисциплинированный	ю практику н еддипломной и способный	2024 студент Баклан Артём Аексеевич на базе ООО «Анаоитика».  й практики студент зарекомендовал себя работник, выполнял предложенные в я. Был ознакомлен с правилами техники
Руководитель практики от Унив	верситета	А.Д. Стрекаловская и.о. фамилия

#### Рабочий график (план) проведения практики

Вид, тип практики	и преддипломная
Обучающийся Бан	клан Артём Алексеевич
Kypc <u>IV</u>	
Факультет физиче	еский
Форма обучения с	очная
	отовки 12.03.04 Биотехнические системы и технологии
<u>-</u>	ия практики: ООО «Аналитика», Оренбург
Срок прохождени	я практики: с <u>24.04.2023 по 03.06.2023</u>
Руководитель пра	ктики от ОГУ А.Д. Стрекаловская
Руководитель пра профильной орган	
Дата (период)	Содержание и планируемые результаты практики
24.04.2023 -	Знакомство со структурой предприятия.
29.04.2023	
02.05.2023 -	Анализ предприятия формата поставщика медицинской техники.
13.05.2023	
15.05.2023 -	Изучение порядка и основных особенностей продажи медицинской
27.05.2023	техники.
29.05.2023 -	Поиск особенностей продвижения медицинской техники.
03.06.2023	
Руководитель пра	ктики от Университета А.Д. Стрекаловская
Руководитель пра Профильной орган	

## дневник

По преддипломной практике студента группы 19БСТ(б)ИДМБ Баклан А.А.

Дата	Виды работ
24.04.2023 -	Знакомство со структурой предприятия.
29.04.2023	
02.05.2023 -	Анализ предприятия формата поставщика медицинской
13.05.2023	техники.
15.05.2023 -	Изучение порядка и основных особенностей продажи
27.05.2023	медицинской техники.
29.05.2023 -	Поиск особенностей продвижения медицинской техники.
03.06.2023	

Руководитель практики		
от предприятия		А.В. Рачинских
	(подпись)	2022
	«»_	2023 г.

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

#### 1 Сведения о предприятии

Аналитика, ООО зарегистрирована по адресу 460058, г. Оренбург, ул. Чкалова, д. 55А. Директор организации ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АНАЛИТИКА" Кислинский Николай Геннадьевич. Основным видом деятельности компании является Торговля оптовая изделиями, применяемыми в медицинских целях. Также Аналитика, ООО работает еще по 11 направлениям. Размер уставного капитала 100000 руб.

Компания Аналитика, ООО принимала участие в 497 торгах из них выиграла 358. Основным заказчиком является ГАУЗ "ГКБ № 6" г. Оренбурга.

Основным видом деятельности компании ООО "АНАЛИТИКА" является "Торговля оптовая изделиями, применяемыми в медицинских целях". Компания также зарегистрирована в таких категориях ОКВЭД как "Торговля оптовая промышленными химикатами", "Торговля розничная ортопедическими применяемыми медицинских целях, изделиями магазинах", "Прокат прочих специализированных бытовых изделий предметов личного пользования для домашних хозяйств, предприятий и организаций, не включенных в другие группировки", "Аренда и лизинг приборов, аппаратов и прочего оборудования, применяемого в медицинских целях", "Деятельность агентов, специализирующихся на оптовой торговле техникой, оборудованием и инструментами, применяемыми в медицинских целях" и других.

Дополнительные виды деятельности. Деятельность агентов, специализирующихся на оптовой торговле изделиями, применяемыми в медицинских целях (46.18.12). Деятельность агентов, специализирующихся на оптовой торговле техникой, оборудованием и инструментами, применяемыми в медицинских целях (46.18.3).Торговля оптовая компьютерами, периферийными устройствами к компьютерам и программным обеспечением (46.51). Торговля оптовая измерительными приборами и оборудованием (46.69.7). Торговля оптовая техникой, оборудованием и инструментами, применяемыми в медицинских целях (46.69.8).

Страховые и другие взносы на обязательное пенсионное страхование, зачисляемые в Пенсионный фонд Российской Федерации 1,6 млн Р. Налог, взимаемый в связи с применением упрощенной системы налогообложения 3 млн Р. Страховые взносы на обязательное медицинское страхование работающего населения, зачисляемые в бюджет Федерального фонда обязательного медицинского страховании 864,7 тыс. Р. Страховые взносы на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством 64,8 тыс. Р.

Компания ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АНАЛИТИКА" зарегистрирована 04.02.2008 г. в городе ОРЕНБУРГ. Краткое

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

наименование: АНАЛИТИКА. При регистрации организации присвоен ОГРН 1085658003188, ИНН 5609066198 и КПП 561001001.

Юридический адрес: Оренбургская область Г. ОРЕНБУРГ УЛ. ЧКАЛОВА Д. 55А. Кислинский Николай Геннадьевич является генеральным директором организации. Учредители компании — Кислинский Николай Геннадьевич. Среднесписочная численность (ССЧ) работников организации — 12.

В соответствии с данными ЕГРЮЛ, основной вид деятельности компании ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АНАЛИТИКА" по ОКВЭД: 46.46.2 Торговля оптовая изделиями, применяемыми в медицинских целях.

Общее количество направлений деятельности — 12. За 2021 год прибыль компании составляет — 35 666 000  $\mathbb{P}$ , выручка за 2021 год — 214 553 000  $\mathbb{P}$ . Размер уставного капитала ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АНАЛИТИКА" — 100 000,00  $\mathbb{P}$ . Выручка на начало 2021 года составила 125 898 000  $\mathbb{P}$ , на конец — 214 553 000  $\mathbb{P}$ . Себестоимость продаж за 2021 год — 175 813 000  $\mathbb{P}$ . На 03 мая 2023 организация действует. Юридический адрес АНАЛИТИКА, выписка ЕГРЮЛ, аналитические данные и бухгалтерская отчетность организации доступны в системе.

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

# 2 Анализ предприятия формата поставщика медицинской техники

Покупка медтехники — ключевая и самая затратная статья расходов на открытие клиники. Ошибиться здесь нельзя: в лучшем случае вы просто переплатите, в худшем — получите некачественное оборудование, проблемы с обслуживанием и расходниками.

Искать поставщиков в интернете можно несколькими способами. Самое простое — сделать прямой запрос формата «поставщики медтехники подставить ваш город». Поисковая система предложит несколько вариантов, из которых можно выбрать подходящие. А через некоторое время рекламные алгоритмы будут предлагать вам поставщиков в автоматическом режиме, показывая рекламные объявления.

Минус такого подхода — контрагентов нельзя проверить. Поисковые системы покажут самые посещаемые сайты, но не факт, что сотрудничество сложится.

Поэтому лучше искать поставщиков на сайтах-агрегаторах — например, «Поставщики.ру», «Все поставщики.ру», «Оптлист», УОрт и других. Там есть рейтинги поставщиков, отзывы и другая информация. Она поможет не нарваться на мошенников и быть уверенным в надежности контрагента.

Кроме прямого поиска, поставщиков можно найти на профильных медицинских форумах (там есть отдельные ветки на эту тему) или социальных сетях. И не забывайте время от времени проверять папку «Спам» на электронной почте: туда могут попадать предложения от поставщиков, которые сами нашли ваш сайт с контактами.

Неплохой канал поиска поставщиков, учитывая то, что медицина — замкнутая экосистема, где многие знают друг друга. Спросите коллег по цеху, где они покупают оборудование: возможно, те поделятся секретами. Если получится — найдете проверенного контрагента. Минус — не факт, что коллеги дадут контакты своего снабженца. Ничего личного, только бизнес: растить конкурентов совершенно ни к чему.

Нет, не нужно бегать в поисках фармацевтической компании. Скорее всего, после открытия клиники торговые представители посетят вас сами и предложат сотрудничество. Рассматриваем, сравниваем, изучаем: среди них могут оказаться подходящие.

На покупке б/у техники можно неплохо сэкономить. Есть варианты купить почти новое оборудование по ценам ниже рыночных. Минусы — нужен хороший эксперт, который определит работоспособность техники и ее остаточный ресурс.

Часто выгоднее покупать технику на заводе-изготовителе, а не у посредников. Но вот беда: не все производители продают заказчикам напрямую — только через официальных представителей. Но связаться с заводом стоит. Если у вас большой заказ, он может предложить выгодные условия.

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

Вот критерии, по которым вы найдете надежного контрагента.

Время на рынке. Проверенные временем компании обычно надежнее новичков.

Цена оборудования. Рынок есть рынок, и идентичная техника может стоить дешевле или дороже, в зависимости от поставщика. При прочих равных ищите того, кто продаст дешевле.

Обучение персонала. Если компания обучит ваших сотрудников работе на оборудовании, это большой плюс.

Обслуживание и ремонт. Обычно компании-продавцы предлагают гарантийное и постгарантийное обслуживание техники. Если ваш поставщик этого не делает, стоит поискать другого.

Поставки расходных материалов. Удобнее покупать все в одно месте. Если вы купили стоматологическую установку у одних, слюноотсосы и насадки — у других, а ремонтируют все это третьи — это неудобно.

Монтаж оборудования. Отдавайте предпочтение тем, кто не просто привезет и торжественно вручит, а смонтирует, проведет пуско-наладочные работы и сдаст рабочую технику под ключ.

Наличие документов: паспортов, сертификатов и разрешений. Без официальной регистрации применять медицинское оборудование нельзя, за это вам грозят серьезные штрафы.

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

# 3 Изучение порядка и основных особенностей продажи медицинской техники

В средствах массовой информации все чаще можно услышать предложения приобрести какое-либо изделие медицинского назначения, излечивающее, практически, от любых болезней. Но не все аппараты, предназначенные для профилактики, диагностики и лечения в домашних условиях, оказывают сиюминутный эффект и, тогда потребителя начинают обращаться в Роспотребнадзор с просьбой защитить их от нерадивых продавцов. В связи с этим возникает необходимость поговорить на эту более подробно.

К изделиям медицинского назначения относятся:

- 1. изделия медицинской техники, включая инструменты, оборудование, приборы и аппараты медицинские;
- 2. изделия медицинские из резины, текстиля, стекла, полимерных и других материалов, и запасных частях к ним, предназначенные для профилактики, диагностики, лечения заболеваний в домашних условиях, реабилитации и ухода за больными;
- 3. оправы для корригирующих очков и линзы для коррекции зрения;
- 4. изделия протезно-ортопедические и запасные части к ним;
- 5. наборы реагентов и средств для диагностики;
- 6. домашние (автомобильные) аптечные комплекты (наборы);
- 7. прочие медицинские материалы и средства.

В соответствии с п. 7 ст. 55 Федерального закона от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», вступающего в силу 01.09.2010, аптечные организации, индивидуальные предприниматели, имеющие лицензию на фармацевтическую деятельность, наряду с лекарственными препаратами имеют право приобретать и продавать, в том числе:

- 1. изделия медицинского назначения;
- 2. посуду для медицинских целей;
- 3. предметы и средства, предназначенные для ухода за больными, новорожденными и детьми, не достигшими возраста трех лет;
- 4. очковую оптику и средства ухода за ней.

Изделия медицинского назначения до подачи в торговый зал должны пройти предпродажную подготовку, которая включает распаковку; рассортировку и осмотр товара; проверку качества товара (по внешним признакам); проверку наличия необходимой информации о товаре и его изготовителе (поставщике); при необходимости также удаление заводской смазки, проверку комплектности, сборку и наладку.

Продавец обязан своевременно в наглядной и доступной форме довести до сведения покупателя необходимую и достоверную информацию о товарах и их изготовителях, обеспечивающую возможность правильного выбора товаров.

Информация в обязательном порядке должна содержать:

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

- 1. наименование товара;
- 2. фирменное наименование (наименование) и место нахождения (юридический адрес) изготовителя товара, место нахождения уполномоченной (организаций), организации изготовителем (продавцом) на принятие претензий от покупателей и производящей ремонт и техническое обслуживание товара;
- 3. сведения о номере и дате разрешения на применение таких изделий в медицинских целях, выданного Федеральной службой по надзору в сфере здравоохранения и социального развития в установленном порядке,
- 4. сведения о его назначении, способе и условиях применения, действии и оказываемом эффекте, ограничениях (противопоказаниях) для применения с учетом особенностей конкретного вида товара,
- 5. обозначение стандартов, обязательным требованиям которых должен соответствовать товар;
- 6. сведения об основных потребительских свойствах товара;
- 7. правила и условия эффективного и безопасного использования товара;
- 8. гарантийный срок, если он установлен для конкретного товара;
- 9. срок службы или срок годности, если они установлены конкретного товара, а также сведения о необходимых действиях покупателя ПО истечении указанных сроков последствиях при невыполнении таких действий, если товары по истечении указанных сроков представляют опасность для жизни, здоровья и имущества покупателя или становятся непригодными для использования по назначению;

10. цену и условия приобретения товара.

Если в приобретаемом покупателем товаре устранялся недостаток (недостатки), покупателю должна быть предоставлена информация об этом. Об имеющихся в товаре недостатках продавец должен предупредить покупателя не только в устной, но и в письменной форме (на ярлыке товара, товарном чеке или иным способом).

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 01.12.2009 № 982 «Об утверждении единого перечня продукции, подлежащей обязательной сертификации, и единого перечня продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии» изделия медицинские, санитарно-гигиенические и предметы ухода за больными, изделия медицинские из резины, полимеров, латекса и стекла, медицинские клеи, линзы для коррекции зрения подлежат обязательной сертификации; соответствие изделий протезно-ортопедических и запасных частей к ним подтверждается декларацией о соответствии.

Продажа товаров дистанционным способом - это продажа товаров по розничной купли-продажи, заключаемому договору на основании

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

ознакомления покупателя с предложенным продавцом описанием товара, содержащимся в каталогах, проспектах, буклетах либо представленным на фотоснимках или посредством средств связи, или иными способами, исключающими возможность непосредственного ознакомления покупателя с товаром либо образцом товара при заключении такого договора.

Данный вид торговли регулируется «Правилами продажи товаров дистанционным способом», утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 27.02.2007 № 612.

Во-первых, необходимо подробно ознакомиться с информацией о товаре и его изготовителе, о назначении изделия, а также о правилах и условиях его эффективного и безопасного использования.

Информация о товарах доводится до сведения покупателя в технической документации, прилагаемой к товарам, на этикетках, путем нанесения маркировки или иным способом, принятым для отдельных видов товаров.

Покупателю необходимо помнить, что он вправе отказаться от товара в любое время до его передачи, а после передачи товара - в течение 7 дней.

В случае, если информация о порядке и сроках возврата товара надлежащего качества не была предоставлена в письменной форме в момент доставки товара, покупатель вправе отказаться от товара в течение 3 месяцев с момента передачи товара.

Возврат товара надлежащего качества возможен в случае, если сохранены его товарный вид, потребительские свойства, а также документ, подтверждающий факт и условия покупки указанного товара. Отсутствие у покупателя указанного документа не лишает его возможности ссылаться на другие доказательства приобретения товара у данного продавца.

Покупатель не вправе отказаться от товара надлежащего качества, имеющего индивидуально-определенные свойства, если указанный товар может быть использован исключительно приобретающим его потребителем.

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

#### Заключение

В ходе прохождения преддипломной практики были изучена организационная структура предприятия, ее внутренние документы, был собран материал, необходимый для написания отчета. Данная практика является хорошим практическим опытом для дальнейшей самостоятельной деятельности. За время пройденной практики я познакомился с новыми интересными фактами.

Закрепили свои теоретические знания, лучше ознакомились со своей профессией, а также данный опыт послужит хорошей ступенькой в дальнейшей карьерной лестнице.

Достигнута преддипломной практики, а именно, систематизация теоретических знаний и расширение круга практических умений по профилю подготовки путем сбора и анализа фактического материала для подготовки и написания выпускной квалификационной работы, проверки на практике ее основных положений и рекомендаций.

		·			
И	1зм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

#### Список использованных источников

- 1. Устройство и безопасная эксплуатация сосудов, работающих под давлением: Учебное пособие/ 4-е издание, переработанное. - ГУЦ «Профессионал». -M.,2006.
- 2. Под редакцией Н.Н. Блинова. Основы рентгенодиагностической техники. -М.: Медицина, 2002. – 392 с.
- 3. Система стандартов безопасности труда. Электробезопасность. Защитное заземление. Зануление. ГОСТ 12.1.030-81. – М.: Энергия, 2014. – 16 с.
- 4. Безопасность тепломеханического оборудования и тепловых сетей в вопросах и ответах. – М.: Энергосервис, 2007. – 880 с.
- 5. Ю.М. Михайлов. Охрана труда в медицинских учреждениях. М.: Альфа-Пресс, 2011. - 240 с.

Изм.	Лис	№ докум.	Подпись	Дат

#### ОТЗЫВ

#### о прохождении преддипломной практики студента группы 19БСТ(б)ИДМБ Баклан Артёма Алексеевича

В период с 24.06.2023 по 03.06.2023 студент Баклан А.А. проходил преддипломную практику на базе ООО «Аналитика».

При прохождении преддипломной практики студент зарекомендовал себя как дисциплинированный и способный работник, выполнял предложенные в процессе прохождения практики задания. Был ознакомлен с правилами техники безопасности.

Нарушение трудовой дисциплины не наблюдалось.

Руководитель практики				
от предприятия			(HONEWAY)	А.В. Рачинских
	<b>«</b>	<b>&gt;&gt;</b>	(подпись)	2023 г.