

Содержание

Введение.....	3
1. Общая характеристика деятельности « ООО ПРОГРЕСС ».....	4
2. Анализ финансового состояния и финансовых результатов деятельности ООО «ООО ПРОГРЕСС ».....	8
3. Оценка эффективности организации логистического процесса на складах предприятия.....	20
Заключение.....	23
Список использованных источников.....	24
Приложения.....	25

Введение

Я, Андреева Валерия, с 20.04.2023 г. по 17.05.2023 г. проходила производственную практику (преддипломную практику) в организации «ООО ПРОГРЕСС», находящегося в п.Гайны, Гайнского района, Пермского края.

Целью производственной практики (преддипломной) является изучение финансово-хозяйственной и управленческой деятельности предприятия, в том числе в рамках темы выпускной квалификационной работы.

Задачи практики:

1) приобретение более глубоких профессиональных навыков, необходимых при решении конкретных профессиональных задач, установленных образовательным стандартом по специальности 38.02.03 Операционная деятельность в логистике.

2) сбор, обобщение и анализ практического материала, необходимого для подготовки и написания дипломной работы.

Прохождение преддипломной практики предполагает три этапа:

- первый - составление характеристики деятельности предприятия, анализа финансового состояния в соответствии с общими задачами производственной практики(преддипломной);

- второй - выполнение индивидуального задания;

- третий - выполнение задания, подтверждающего освоение профессиональных компетенций.

Объектом исследования является финансово – хозяйственная и управленческая деятельность предприятия, а предмет исследования – финансовое состояние компании, финансовые результаты деятельности, а также логистическая система запасов.

Базой исследования является ООО «ПРОГРЕСС», коммерческое частное предприятие, основным видом деятельности которого является

Строительство жилых и нежилых зданий

Торговля розничная преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями в неспециализированных магазинах .

Общая характеристика деятельности ООО «ПРОГРЕСС»

Предприятие расположено по адресу: 619650, Пермский край, Гайнский район , п Гайны ул. Дзержинского 30 ,. Зарегистрировано 28 июня 2001 года.

История создания и функционирования предприятия относительно небольшая но факт что предприятию уже 22 , и еще 14 видов деятельности компании.

Директор Мышкина Светлана Борисовна

Вид деятельности

Строительство жилых и нежилых зданий

Торговля розничная преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями в неспециализированных магазинах .

Торговля розничная пиломатериалами в специализированных магазинах

Торговля розничная мебелью в специализированных магазинах.

Выручка 2022 году составила 140 мидлионов.

Согласно данным Федерального казначейства, ООО "ПРОГРЕСС" является активным участником системы государственных закупок.

Сведения об уплаченных организацией суммах налогов и сборов за 2019 год.

Страховые взносы на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством: 22332.04 рубдней

Единый налог на вмененный доход для отдельных видов деятельности: 400000 руб

Транспортный налог:543000

Продукция компании « ООО ПРОГРЕСС» завоевала доверие потребителей и используется не только в строительстве но и в продаже материалов и продуктов.

Координаты «ПРОГРЕСС» располагают удобное географическое расположение обеспечивает оптимальную логистику.

«ООО ПРОГРЕСС использует самые современные станки высокоточные материалы

Согласно данным ФНС, среднесписочная численность работников составляет 51 человека.

В таблице 1 представлена финансовая устойчивость

Данное предприятие специализируется в розничной торговле и постройке жилых и не жилых помещений. Эта компания отличается исключительной стабильностью, уникальной способностью расти и развиваться.

Снижение объема выпуска продукции не произошло.

в таблице 2 рентабельность

В настоящее время компания достаточно эффективно развивается, инвестирует средства в проекты по обучению персонала, расширению своей деятельности.

Далее необходимо провести анализ финансового состояния и финансовых результатов деятельности компании за 2020 – 2022 гг.

Анализ финансового состояния и финансовых результатов деятельности ООО «ПРОГРЕСС»

Анализ финансового положения ООО «ПРОГРЕСС» проведем посредством горизонтального и вертикального анализа актива и пассива.

В Приложении 3 представлен анализ динамики состава статей актива бухгалтерского баланса ООО «ПРОГРЕСС».

Финансовая устойчивость

ТАБЛИЦА 1

)	2019	2020	2021	2022
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0.97	0.94	0.95	0.97
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами				
Коэффициент покрытия инвестиций	0.97	0.94	0.95	0.97

Рентабельность

2

	2019	2020	2021	2022
Рентабельность продаж	1.0%	-2.1%	3.5%	2.7%
Рентабельность активов	3.8%	-10.1%	14.0%	9.6%
Рентабельность собственного капитала	4.0%	-10.7%	14.7%	9.8%

ведения о доходах и расходах по данным ФНС от 01.05.2023 по ИНН 5257185786:

Год	Доходы	Расходы	Доходы - Расходы
2022	13 185 000	12 065 000	1 120 000

ООО "ПРОГРЕСС": бухгалтерская отчетность и финансовый анализ

Полное наименование: **ООО "ПРОГРЕСС"**

ИНН: **8106002362**

Вид деятельности (по ОКВЭД): 47.11 - Торговля розничная преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями в неспециализированных магазинах.

Форма собственности: 16 - Частная собственность

Организационно-правовая форма: 12165

Отчетность составлена в **тысячах рублей**

Формат отчетности: упрощенная

См. детальную проверку контрагента

Бухгалтерская отчетность за 2011-2022 гг.

Ниже приведена отчетность организации по формам, утвержденным Минфином РФ, которую организация представила в ФНС и Росстат за ряд лет. Дополнительно на графиках отображены наиболее важные финансовые показатели.

Бухгалтерский баланс ТАблицаЗ

Наименование показателя	Код	31.12.22	31.12.21	31.12.20	31.12.19	31.12.18	31.12.17	31.12.16	31.12.15	31.12.14	31.12.13	31.12.12	31.12.11
АКТИВ													
Материальные внеоборотные активы	1150	3 718	5 641				14 127		10 237			12 908	9 265

Запасы	12 10	34 076	29 986	21 034					34 589	29 946	17 325		4 851
Денежные средства и денежные эквиваленты	12 50	1 510	825	2 474		1 283		338		38	233	103	
Финансовые и другие оборотные активы (включая дебиторскую задолженность)	12 30	1 125	893		1 167	1 240		716	484		605	519	
БАЛАНС	16 00	40 429	37 345		34 655	33 979	44 380	43 613	45 590	43 669			14 662
ПАССИВ													
Капитал и резервы	13 00	39 289	35 421			32 190	38 322			32 439		16 247	
Долгосрочные заемные средства	14 10	-	-	-	-	-	4 478	716	716	-	-	-	-
Краткосрочные заемные средства	15 10	2	2		-	-	-	244		2 542	2 542		1 469
Кредиторская задолженность	15 20	1 138	1 922	1 778				1 522	2 109			1 344	1 449
БАЛАНС	17 00	40 429	37 345		34 655	33 979	44 380	43 613	45 590	43 669			14 662

По данным приведенным можно сделать следующие выводы. В целом общая стоимость активов предприятия увеличилась в 2022г. по сравнению с 2021 г. на 13400 тыс. руб., или на 21,85%, в 2022 г. по сравнению с 2020 г. – на 151 тыс. руб.,

то есть на 37,42%.

Рост активов предприятия в 2022 г. произошел за счет роста внеоборотных активов по сравнению с 2021 г. – на 3148 тыс. руб., или на 13,47%, тогда как в 2021 г. по сравнению с 2020 г. статья внеоборотных активов снизилась на 6557 тыс. руб., или на 21,91%. Оборотные активы увеличились за счет роста дебиторской задолженности на 43022 тыс. руб., то есть в 6 раз, а вот размер денежных средств, самых ликвидных активов, снизился на 5658 тыс. руб., то есть на 13,93%.

Увеличение валюты баланса может свидетельствовать о росте производственных возможностей организации, его экономическом потенциале и заслуживает положительной оценки. С другой стороны, надо отметить рост дебиторской задолженности и снижение денежных средств, то есть произошло перераспределение активов по степени ликвидности, а именно рост медленно реализуемых активов и снижение ликвидных активов, что может отрицательно

В целом можно сказать, что имущественное положение компании сохраняется на высоком уровне эффективности, что подтверждается ростом активов, в том числе внеоборотных и оборотных активов, однако денежных средства имеют инвестиционную привлекательность .

Представлен анализ динамики структуры актива баланса.

На основании полученных данных представленных в таблице 3 можно сделать следующие выводы. В структуре активов предприятия в 2020, 2021, 2022 гг. наибольший удельный вес занимают оборотные активы, соответственно 68,04%,

Доля внеоборотных активов в общей их структуре составила в 2020 – 2022 гг. соответственно 31,96%,

Превышение доли оборотных активов над долей внеоборотных активов свидетельствует о формировании более мобильной структуры активов, что положительно отражается на их оборачиваемости.

В структуре оборотных активов наибольший удельный вес в 2022 г. занимают дебиторская задолженность (32,89%), запасы (27,81%), денежные средства (22,30%) то есть предприятию ненадо анализировать структуру запасов на предмет выявления возможно структура оборотных активов является рациональной.

Задолженностей у компании нет.

Представлен анализ динамики состава пассива баланса. Таким образом, источники формирования средств ООО «ПРОГРЕСС».

По данным показателей динамики ООО «ПРОГРЕСС» можно сделать следующие выводы. Так, источники формирования средств предприятия увеличились в 2022 г. по сравнению с 2021 г. на 13701 тыс.руб., то есть на 21,85%. При этом рост источников формирования имущества произошел как за счет собственных источников, так и за счет заемных средств..

Увеличение собственного капитала организации в 2022 г. по сравнению с 2021 г. произошло за счет роста нераспределенной прибыли на 32766 тыс. руб., или на 34,25%, что является положительной тенденцией в деятельности компании. Рост источников собственных средств увеличивает финансовую самостоятельность, независимость и финансовую устойчивость предприятия, а также увеличивает его способность к самофинансированию.

Долгосрочные заемные источники в 2022 г. увеличились по сравнению с 2021 г. на 2213 тыс. руб., или в 3 раза за счет отложенных налоговых обязательств.

Рост краткосрочных заемных источников произошел за счет значительного роста кредиторской задолженности на 4750 тыс. руб., то есть на 53,85%, в 2021 по сравнению с 2020 г. – 26,31%. Надо отметить, что у компании нет заемных средств, ни долгосрочных, ни краткосрочных.

Рост кредиторской задолженности обусловлен ростом дебиторской задолженности, хотя на 31.12.2022 г. у компании имеются денежные средства на счетах для погашения кредиторской задолженности в установленные сроки и в полном объеме, что положительно влияет на ликвидность и платежеспособность компании.

В целом, можно сказать, что увеличение собственного капитала увеличивает финансовую устойчивость предприятия.

Однако при этом снижается эффективность использования капитала как более дорогого финансового инструмента по сравнению, например, с заемными средствами.

При росте денежных средств предприятие способно, благодаря устойчивому развитию компания, вовремя погашать даже долгосрочные кредиты.

Соотношение капитала позволит проанализировать вертикальный анализ динамики структуры источников формирования имущества завода, представленный в Приложении 6.

По данным таблицы о структуре капитала предприятия можно сделать следующий вывод. В 2022 г. структура источников формирования средств ООО «ООО ПРОГРЕСС» по сравнению с 2020 г. изменилась, значительно, что свидетельствует о ее устойчивости.

Наибольший удельный вес в структуре капитала занимают собственные средства компании, их удельный вес в 2020 г., 2021 г., 2022 г. составляет соответственно 87,78%, 84,05%, 82,06%.

Соответственно доля капитала, включая долгосрочные и краткосрочные обязательства, составляет в 2020 г. 12,22%, в 2021 г. - 15,95%, в 2022 г. - 17,94%. Если рассматривать структуру заемного капитала, то наибольший удельный вес занимают краткосрочные обязательства. Значительное превышение доли собственных источников и низкий удельный вес заемных средств свидетельствует о финансовой независимости компании от внешних факторов финансовой напряженности. Рост пассивов свидетельствует о повышении общей суммы финансовых ресурсов предприятия для осуществления своей деятельности.

Далее необходимо проанализировать ликвидность и платежеспособность предприятия в 2020 – 2022г.

В таблице таблица 4 представлена оценка ликвидности баланса с помощью абсолютных показателей.

Таблица 4 - Оценка ликвидности баланса

Активы, тыс. руб.				Пассивы, тыс. руб.			
группа активов	на 31.12.2020г.	на 31.12.2021г.	на 31.12.2022г.	группа пассивов	на 31.12.2020г.	на 31.12.2021г.	на 31.12.2022г.
A1	19515	40623	34965	П1	6983	8820	13570
A2	6990	8550	51572	П2	4398	8506	11478
A3	37214	41570	43759	П3	61	875	3088
A4	29931	23374	26522	П4	82208	95916	128682
Итого:	93650	114117	156818	Итого:	93650	114117	156818

Таким образом, сложилось следующее соотношение активов и пассивов по степени ликвидности.

на 31.12.2020г.	на 31.12.2021г.	на 31.12.2022г.
$A_1 > П_1$,	$A_1 > П_1$,	$A_1 > П_1$,
$A_2 > П_2$,	$A_2 > П_2$,	$A_2 > П_2$,
$A_3 > П_3$,	$A_3 > П_3$,	$A_3 > П_3$,
$A_4 < П_4$	$A_4 < П_4$	$A_4 < П_4$.

Анализ ликвидности групп активов и пассивов баланса показывает, что из четырех неравенств в 2020 – 2022 гг. выполняются все четыре неравенства, то есть ликвидность баланса является абсолютной.

Выполнение первого неравенства означает, что у предприятия имеются свободные денежные средства для погашения наиболее срочных обязательств, то есть на момент составления баланса ООО «ПРОГРЕСС» имеет активы для погашения срочных обязательств в установленные сроки и в полном объеме.

Выполнение второго неравенства означает, что организация платежеспособна и в ближайшей перспективе с учетом своевременных расчетов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит.

Выполнимо неравенство $A_3 > П_3$, то есть в будущем при своевременном поступлении денежных средств от продаж ООО «ПРОГРЕСС»

платежеспособно на период, равный средней продолжительности одного оборота оборотных средств после даты составления баланса.

Выполнение четвертого неравенства свидетельствует о соблюдении минимального условия финансовой устойчивости организации, наличия у нее собственных оборотных средств.

Таким образом, компания является платежеспособной, как в краткосрочной перспективе, так и в долгосрочной и среднесрочной перспективе. По сути, в качестве основной рекомендации является достижение стабильности и сохранение показателей ликвидности в дальнейшем.

В таблице 2 представлена динамика коэффициентов ликвидности.

Таблица 2 - Динамика показателей ликвидности

Показатель	Нормативное значение	На 31.12. 2020 г	На 31.12. 2021 г	На 31.12. 2022г.	Изменение, +,-	
					2021г. к 2020 г.	2022г. к 2021 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности ($K_{абс.л.}$)	0,2-0,25	2,795	4,606	2,577	1837,000	-2,029
Коэффициент текущей ликвидности ($K_{тек.л.}$)	$\geq 2,0$	9,125	10,288	9,602	1,163	-0,687
Коэффициент быстрой ликвидности ($K_{быстр. ликв.}$)	$\geq 0,8$	3,796	5,575	4,870	1,780	-0,705
Общий показатель ликвидности ($K_{общ.ликв.}$)	$\geq 1,0$	3,714	4,302	3,651	0,588	-0,651

По данным таблицы 2 можно сделать вывод, что все показатели ликвидности в 2020 – 2022 гг. соответствуют нормативному значению, однако отрицательная динамика показателей свидетельствует о незначительном снижении уровня ликвидности и платежеспособности предприятия. Коэффициент абсолютной ликвидности снизился в 2022 г. по сравнению с 2021 г. на 2,029 п. и составил 2,577 п. Значения коэффициента быстрой ликвидности сверх нормативного значения в 2020 – 2022 гг. свидетельствуют о нерациональной структуре капитала.

Коэффициент текущей ликвидности свидетельствует о том, что ликвидные

активы покрывают краткосрочные финансовые обязательства, а, значит, не высок риск неплатежеспособности, что является положительным фактором для потенциальных инвесторов. Коэффициент срочной ликвидности соответствует нормативному значению в 2020 – 2022 гг., что свидетельствует о наличии возможности исполнить все свои обязательства.

Таким образом, ликвидность предприятия является абсолютной, платежеспособность компании достаточно высока, Компания способна погасить свои обязательства, возможно исполнение обязательств в соответствии со сроками погашения. Компания в 2020 – 2022 гг. является ликвидной, оперативно в установленные сроки способна погасить все текущие обязательства. Далее необходимо проанализировать платежеспособность предприятия с помощью показателей, определить их динамику и сделать выводы.

В таблице 3 представлена динамика показателей платежеспособности.

Таблица - Динамика показателей платежеспособности

- Коэффициент финансовой устойчивости показывает, насколько организация независима а также объем средств, которые компания может использовать для работы являются высокими ООО ПРОГРЕСС».

Рост периода платежеспособности свидетельствует о повышении ликвидности и платежеспособности, так как увеличился период.

Таким образом, можно сказать, что предприятие является платежеспособным, в случае реализации инвестиционных проектов и долгосрочных мероприятий ему можно рассчитывать на внешние резервы, так как поставщики, скорее всего, из-за высоких финансовых коэффициентов согласятся вкладывать средства в реализацию данных проектов. Кроме того, по данным показателей платежеспособности можно сказать о высоком росте предприятия.

Ликвидность и платежеспособность компании взаимосвязана с ее финансовой устойчивостью, поэтому следующим этапом анализа финансового состояния ООО «ПРОГРЕСС» на основе данных финансовой отчетности

является анализ финансовой устойчивости с помощью абсолютных и относительных показателей.

Далее необходимо проанализировать абсолютные и относительные показатели финансовой устойчивости, а также динамику формирования оборотных активов компании, рассчитать собственные оборотные средства ООО «ПРОГРЕСС» как один из показателей финансовой устойчивости предприятия, а также проанализировать структуру капитала компании, ее рациональность и зависимость оборотных активов от заемных источников.

Абсолютные показатели финансовой устойчивости характеризуют степень обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования.

Предприятие с помощью собственных средств покрывает запасы и затраты. Таким образом, предприятие вкладывает свои средства в запасы и затраты, чем снижает скорость их оборачиваемости. Показатели финансовой устойчивости позволяют сделать выводы о рациональности структуры капитала компании.

В Приложении 7 представлена динамика абсолютных показателей финансовой устойчивости.

По данным приведенным в Приложении 7 можно сделать вывод об устойчивом финансовом положении компании. ООО «ПРОГРЕСС» испытывает излишек собственных оборотных средств для финансирования текущей деятельности, на приобретение запасов и финансирование затрат. Также наблюдается достаточно средств с долгосрочными источниками. Следовательно, компания финансирует текущую деятельность в основном за счет собственных средств.

Результаты анализа финансовой устойчивости с помощью абсолютных показателей позволяют сделать вывод об абсолютной финансовой устойчивости и финансовой самостоятельности компании.

В Приложении 8 представлена динамика относительных показателей финансовой устойчивости.

Анализируя динамику показателей финансовой устойчивости по данным

Приложения 8 можно сделать следующий вывод.

Все коэффициенты финансовой устойчивости соответствуют нормативным значениям, за исключением коэффициенту самофинансирования, что свидетельствует о недостаточности чистой прибыли на покрытие заемных источников. Однако можно сказать, что ООО «ПРОГОЕСС» финансово устойчиво, деятельность не зависит от заемных источников, так как достаточно своих средств для финансирования текущей финансово – хозяйственной деятельности и покупки сырья и материалов.

Тем не менее, имеются тенденции к снижению показателей финансовой устойчивости. Так, в 2022 г. по сравнению с 2021 г. коэффициент автономии сократился на 0,02 п., коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами – на 0,015п. При этом коэффициенты финансовой напряженности и финансового риска увеличились.

Таким образом, в целом все финансовые показатели ООО «ПРОГРЕСС» соответствуют нормативным значениям. Однако, сравнивая финансовое состояние предприятия в 2020, 2021, 2022 гг., можно сказать, что за 2022 г. оно улучшилось значительно по сравнению с 2020 г.

Компании необходимо поддерживать показатели финансовой устойчивости на стабильно высоком уровне. Структуру капитала можно назвать рациональной, но при условии, что предприятие в дальнейшем будет поддерживать их значение в пределах нормативных, финансовая устойчивость будет тогда абсолютной.

Показатели деловой активности характеризуют результаты и степень интенсивности текущей основной производственной деятельности, эффективность использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов. В Приложении 9 представлена динамика показателей деловой активности предприятия.

На основе показателей деловой активности можно сделать вывод о незначительном замедлении оборачиваемости оборотных активов. Коэффициент оборачиваемости запасов в 2022 г. вырос на 0,68 оборота,

оборотных средств в целом – снизился на 0,08 оборота, что привело к росту периода оборачиваемости.

Однако не все показатели имеют положительную тенденцию. Так, в 2022 г. снизился коэффициент оборачиваемости собственного капитала на 0,02 об., коэффициент чистой выручки для такого предприятия является очень низким.

Продолжительность операционного цикла увеличилась на 22 дня, а в целом за три года на 133 дн. В 2020– 2022 гг. наблюдается тенденция к замедлению деловой активности предприятия либо незначительному увеличению, что в дальнейшем может повлиять на финансовые результаты деятельности компании. В процессе анализа необходимо изучить состав прибыли от обычной деятельности, ее структуру, динамику и выполнение плана за отчетный год..

Таким образом, анализируя данные отчета о финансовых результатах, можно сказать, что в целом все показатели доходов, расходов и прибыли в 2022 г. имеют тенденцию к росту. Рост выручки от реализации продукции и себестоимости в 2022 г. привело к росту валовой прибыли, что обусловило рост прибыли от продаж при снижении коммерческих расходов, в 2022 г. чистая прибыль предприятия выросла на 19058 тыс. руб.

Предприятие в 2020 – 2022 гг. осуществляло свою деятельность эффективно, так как получило в качестве финансового результата чистую прибыль, в 2022 г. увеличилась на 19058 тыс. руб. и составила 32766 тыс. руб.

В таблице 4 проанализирована динамика показателей рентабельности. В целом все показатели рентабельности имеют тенденцию к росту.

Таблица 4 – Динамика показателей рентабельности, в %

Наименование показателя	2020г.	2021г.	2022г.	Изменение, %	
				2021 к 2020 гг.	2022 к 2021 гг.
Рентабельность продаж	29,77	15,41	32,80	-14,36	17,39
Рентабельность собственного капитала	36,04	14,29	25,46	-21,75	11,17
	258,97	75,31	116,46	-183,65	41,14

Рентабельность оборотных активов	46,50	15,11	25,15	-31,40	10,04
Рентабельность внеоборотных активов	99,00	58,65	123,54	-40,35	64,90
Рентабельность продукции	60,47	25,48	79,05	-34,98	53,57
Рентабельность основных средств	99,76	61,55	131,87	-38,22	70,32

Показатель рентабельности продаж в 2022 г. увеличился на 17,39 % в по сравнению с 2021г., что свидетельствует о повышении эффективности финансово – хозяйственной деятельности.

Рост показателей рентабельности капитала и активов обусловлено ростом чистой прибыли и ростом активов и капитала.

Чистая прибыль как финансовый результат и уровень показателей рентабельности уже свидетельствуют об эффективности деятельности фабрики, однако не дают полной картины об эффективности использования ресурсов.

В целом деятельность ООО «ПРОГРЕСС» прибыльна и рентабельна. При этом показатели в 2022 г. по сравнению с 2021 г. улучшились.

Таким образом, в целом все финансовые показатели ООО «ПРОГРЕСС» соответствуют нормативным значениям. Однако, сравнивая финансовое состояние предприятия в 2020, 2021, 2022 гг., можно сказать, что за 2022 г. оно ухудшилось незначительно по сравнению с 2020 г.

Компании необходимо поддерживать показатели финансовой устойчивости на стабильно высоком уровне.

Структуру капитала можно назвать рациональной, но при условии, что предприятие в дальнейшем будет поддерживать их значение в пределах нормативных, финансовая устойчивость будет тогда абсолютной.

1. Оценка эффективности организации логистического процесса на складах предприятия

Логистика в ООО «ПРОГРЕСС» представляет собой деятельность, связанную с управлением сырья и материалов, готовой продукции, услуг, информации и финансов. Цепочка товародвижения представлена на рисунке 1.

В целом материальные потоки в ООО «ПРОГРЕСС» можно классифицировать следующим образом:

- входной (разгрузка);
- выходной (погрузка);
- внутренний (операции внутри склада).

После поставки грузов в ООО «ПРОГРЕСС» они попадают в зону разгрузки, потом целиком или, при необходимости сразу разбиваются на более мелкие партии, помещаются на склад для хранения или поступают сразу в зону ожидания или погрузки.

От данных факторов зависит качество и удобство обслуживания.

Если подумать то уровень обслуживания клиентов - это процесс взаимодействия всех систем управления направленных на улучшение предоставления услуг потребителю, в высшем качестве и согласно всем нормативно-правовых аспектов. При этом мы видим, что от этого зависит процветание организации и удобство выполнения различных видов задач.

В системе товародвижения выделяют различные элементы внутренней и внешней среды. К внутренней среде относятся:

- обработка заказов;
- контроль за качеством изделий от поставщиков;

- формирование оптимальных партий товаров по заказам (с транспортной точки зрения);
- упаковка партий;
- оформление таможенных документов;
- страхование партий;
- отгрузка и наблюдение за движением груза.

К внешней среде относятся:

- фирмы-перевозчики;
- посредники и их склады;
- сбытовая сеть.

Если посмотреть на товародвижение с точки зрения покупателей то М Светлана Борисовна считает, что потребителей, прежде всего, интересуют факторы, такие как:

- 1) своевременная доставка товара,
- 2) готовность поставщика удовлетворить экстренные нужды клиента,
- 3) аккуратное обращение с товаром при погрузочно-разгрузочных работах,
- 4) готовность поставщика принимать назад дефектные товары и быстро заменять их,

Таблица 1. - Сравнение способов прямого контакта с использованием агента

Способ товародвижения	Содержание	Ситуации использования	
Прямой контакт	Фирма-производитель	При относительно не большой территории и	

	<p>непосредственно управляет самим процессом товародвижения, а в связи с этим может быстро реагировать на изменение требований покупателя.</p>	<p>с небольшим количеством людей;</p> <p>Количество продаж достаточно велико;</p> <p>Товар узкий и специализированный;</p> <p>Имеется колебание цен;</p> <p>Не большая разница между себестоимостью и продажной ценой;</p> <p>При установке товара прямой контакт неизбежен при внесении коррективов в конструкцию с учётом назначения.</p>	
--	--	---	--

Рисунок 1 - Цепочка товародвижения

Используемое в ООО «ПРОГРЕСС» программное обеспечение:

- «Домино» – комплексная информационная система;
- «Симфони» – управление товарными запасами.

Склад ООО «ПРОГРЕСС» обеспечен необходимыми материалами, продукцией и сырьем для выполнения разных по характеру работ.

На складе ООО «ПРОГРЕСС» комплектуются продукты и материалы по различным наименованиям товаров, и далее отправляются потребителям на продажу

Схема прохождения товарно-материальных потоков на складе ООО «ПРОГРЕСС» представлена на рисунке 2.

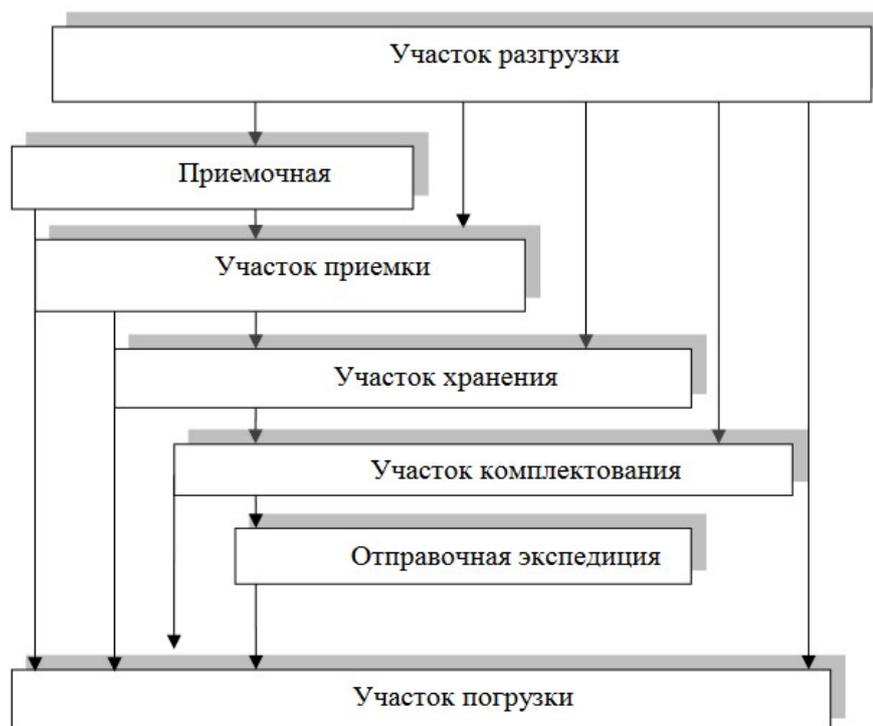


Рисунок 2 - Участки прохождения товарно-материальных потоков на складе

В процессе прохождения практики были выявлены следующие в складской логистике:

- Есть камеры видеонаблюдения и фиксации. Камеры присутствуют на подъездных путях к складу и не фиксируют происходящее внутри. Таким образом, сотрудники знают, что неизбежут наказания при совершении противоправных действий.

Кроме того, система видеонаблюдения способна улучшить не только сохранность товаров, но и производительность работы. Присутствие постоянного контроля над работниками склада способствует повышению дисциплины.

Также, в случае внестатных ситуаций наличие камер позволит быстро узнать о неприятности и оперативно отреагировать на проблему.

- наличие вредителей. До сих пор неопределена единая концепция взглядов на стратегические и борьбы, хранящейся на складских объектах.

Проведение мероприятий по санитарной и эпидемиологической обработке складских помещений воспринимается, как формальный ритуал для галочки, в большей степени, необходимый для предъявления проверяющим организациям, чем самому складскому комплексу. Хотя эти мероприятия имеют определенную обоснованную экономическую выгоду. Кроме прямой порчи товарных запасов вредители несут опасность эпидемий, а порча проводки может привести к отключению электричества и пожарам.

- отсутствие современной системы контроля температуры и влажности воздуха. В настоящее время для контроля температурно-влажностных параметров в ООО «ПРОГРЕСС» используются спиртовые термометры антисептики и воажная уборка. Они соответствуют современным требованиям к системам контроля температуры и влажности воздуха: отсутствует централизованный автоматизированный сбор данных;

- присутствует документирование измеряемых параметров (с указанием даты и времени) с заданным интервалом времени измерений;

- присутствует наличие аварийного оповещения при отклонении от заданных параметров измерений, многоканальность.

Все эти проблемы не требуют разработки и реализации проекта по совершенствованию логистики на складах компании.

Заключение

В результате прохождения преддипломной практики можно сказать, что ООО «ПРОГРЕСС» заняла свою нишу и уверенно держит вершину, но присутствует ряд проблем, ухудшающие результат ее работы, например:

- низкий уровень механизации и автоматизации склада;

- ошибки специалистов склада и медленная работа;
- потери товара на складе.

Результаты деятельности предприятия заслуживают положительной экономической оценки, так как товароборот увеличивается, производительность растет, увеличение прибыли от продаж, прибыли до налогообложения, а соответственно и рентабельности продаж организации.

Предприятие неэффективно использует площадь и объем складского помещения, не использует системы автоматизации процессов складирования, а также несет издержки из-за некомпетентных и не замотивированных специалистов. Кроме того, на предприятии наблюдаются проблемы в части обеспечения сохранности товаров из-за вредителей, отсутствие системы контроля температуры и влажности воздуха, а также отсутствие камер видеонаблюдения и фиксации.

Компания прибыльна и рентабельна, вкладывает значительные инвестиции в производство, тем не менее не всегда контролирует эффективность складской логистики, поэтому необходимо в ближайшей перспективе разработать и реализовать проект по совершенствованию логистических процессов на складах компании.

Список использованных источников

1. Виханский О.С., Наумов А.И. Финансовый менеджмент. Учебник. - М.: Гардарика, 2021.- 412 с.
2. Григорьева Т.И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз. - М.: Юрайт, ИД Юрайт, 2020. - 462 с.

3. Гуляев Г.Ю., Малова И.В., Устианова О.Е. Современные подходы к обеспечению конкурентоспособности региона, отрасли, предприятия: монография. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение» . – 2021. – 198 с.
4. Донцова Л.В. Анализ финансовой отчетности. – М.: Дело и сервис, 2021. – 336с.
5. Жилкина А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия. - М.: ИНФРА-М, 2021. - 336 с.
6. Идрисов А.Б.Картышев С.В.. Постников А.В. Анализ финансового состояния в экономической оценке инвестиций. - М.: Информационно-издательский дом «ФИЛИНЪ», 2021 г. – 390 с.
7. Колмаков В.В. Совершенствование подходов и методик анализа финансового состояния предприятия // Вестник НГИЭИ. – 2022. – № 5 (48). - С. 15 - 28.
8. Каплюк Т. С. Финансовый анализ. - М.: Экзамен, 2021. - 451 с.
9. Ковалев А.П. Финансовый кризис предприятия и диагностика банкротства. - М.: АО «Финстатинформ», 2022 г. - 215с.
10. Клишевич Н.Б. Финансы организаций: менеджмент и анализ. – М.: КНОРУС, 2021. – 304с.
11. Литовченко В.П. Финансовый анализ. - М.: Дашков и К°, 2022. - 845 с.
12. Маркарьян Э. А. Финансовый анализ. - М.: КноРус, 2021. - 272 с.
13. Неудачин В.В. Реализация стратегии компании. Финансовый анализ и моделирование. - М.: Дело, 2020. - 618с.
14. Оськина Ю.Н. Обзор методик анализа финансовых результатов//Социально-экономические явления и процессы. – 2023. –№ 4. - С. 15 - 23.

ПРИЛОЖЕНИЯ

1. Организационная структура ООО «ПРОГРЕСС»
2. SWOT-анализ предприятия

3. Динамика активов бухгалтерского баланса ООО «ПРОГРЕСС» за 2020-2022 гг.
4. Анализ динамики структуры актива баланса за 2020-2022 гг.
5. Динамика пассивов бухгалтерского баланса ООО «СВЕЗА Уральский» за 2020-2022 гг.
6. Анализ динамики структуры пассива баланса за 2020-2022 гг.
7. Абсолютные показатели финансовой устойчивости
8. Динамика относительных показатели финансовой устойчивости
9. Динамика показателей деловой активности

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Организационная структура ООО «ПРОГРЕСС»



