

Содержание:

image not found or type unknown



Введение

В коммерческой деятельности договор занимает особое место. Без него не может обойтись ни одна сделка. Благодаря договору, коммерческая деятельность приобретает организованный и законный характер.

Коммерческие договоры представляют собой особый вид договоров, отличия которых от иных видов договоров определяются спецификой коммерческой деятельности. Торговля сегодня является одной из наиболее развитых областей гражданского оборота. В переводе с латинского языка *commercium* означает «торговля», под которой понимается приобретение и сбыт товаров различного назначения, т.е. определенная последовательность покупок и продаж. С правовой точки зрения торговля представляет собой исполнение обязательств по договорам купли-продажи в системе организационного обеспечения процессов товаропотоков.

Коммерческая деятельность опосредует торговлю и является разновидностью предпринимательской деятельности, которой присущи все основные признаки предпринимательской деятельности, регламентированные законодателем в п. 1 ст. 2 ГК РФ: эта деятельность является самостоятельной, она осуществляется субъектами этой деятельности на свой риск, поэтому риски должны покрываться за собственный счет; целью этой деятельности является получение прибыли, прибыль от этой деятельности должна извлекаться систематически, субъекты этой деятельности должны быть зарегистрированы в установленном законом порядке.

С точки зрения теории права под объектом договорного обязательства понимается объект правоотношения сторон договора. Им по общему правилу признаются действия обязанных сторон договора.

Следовательно, объектом коммерческого договорного обязательства является содержание обязанностей должников по договорам, опосредующим торговлю.

Особый интерес вызывает вопрос структуры коммерческого договора. В каждом отдельном случае договор может иметь различное содержание и условия, но структура договоров чаще всего имеет набор стандартных элементов.

Общие положения о коммерческом договоре

Понятие и сущность коммерческого договора

Коммерческий договор является разновидностью гражданско-правового договора. Договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. Данное определение характеризует договор как двух- или многостороннюю сделку, на основании которой возникает гражданско-правовое обязательство.

Понятие «договор» используется в нескольких значениях.

Договором именуют не только сделку, но и само возникающее из нее обязательственное правоотношение, а также письменный документ, в котором закреплены условия сделки.

Понятие «договор» как правоотношение применяется, в частности, когда говорят об исполнении договора. Например, в ст. 717 ГК закрепляется право заказчика в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора подряда.

В значении документа понятие «договор» использовано в ст. 431 ГК, где указывается, что «при толковании условий договора судом применяется буквальное значение содержащихся в нем слов и выражений».

Коммерческим (торговым) договором является возмездный договор, предусматривающий передачу товара продавцом - субъектом коммерческой деятельности покупателю для использования в его собственной предпринимательской или иной не связанной с личным, семейным, домашним потреблением деятельности, либо последующей реализации, либо опосредующий реализацию товара в указанных целях. Коммерческие договоры как договоры, совершаемые в процессе предпринимательской деятельности, направлены на извлечение сторонами определенной выгоды и всегда носят возмездный характер.

При этом не являются коммерческими безвозмездные сделки, хотя иногда субъекты коммерческой деятельности совершают с приобретателями их продукции безвозмездные сделки. Например, в рекламных целях часто предлагается купить партию какого-либо товара и получить определенную часть бесплатно либо оплатить товар по пониженной цене и т.п. Однако такие подарки делаются всегда не с целью одарить приобретателя товара, а с целью создания интереса к продукции, побуждения к ее приобретению.

На коммерческий договор распространяют в полном объеме общие положения ГК о договорах, в том числе о свободе договора.

Содержание принципа свободы договора раскрывается в ст. 421 ГК включает:

- свободу принятия решения о заключении договора и выбора контрагента;
- свободу формирования условий договора;
- заключения договора как предусмотренного законодательством, так и включающего в себя элементы различных поименованных договоров (смешанных договоров), а также возможность заключения непоименованного в законодательстве договора.

Выделяются и иные составляющие принципа свободы договора, прямо не отраженные в ст. 421 ГК, но вытекающие из положений гражданского законодательства.

В частности, к проявлениям свободы договора относят:

- возможность заявления требования о расторжении договора только по соглашению сторон либо по требованию одной из сторон;
- невозможность изменения последствий неисполнения договора, предусмотренных соглашением, по решению судебных органов;
- применение за нарушение договора чисто гражданской ответственности.

Из принципа свободы договора законодательством устанавливаются определенные изъятия, в том числе и в сфере коммерческих (торговых) отношений.

Например, свобода принятия решения о заключении договора поставки для государственных нужд и выбора контрагента у поставщика, занимающего доминирующее положение на рынке отсутствует (п. 2 ст. 5 Федерального закона от

13.12.1994 № 60-ФЗ «О поставках продукции для федеральных государственных нужд»).

Может ограничиваться и свобода формирования условий договора. Свобода формирования условий договора может ограничиваться, во-первых, установлением законодательством перечня обязательных для включения в договор условий, во-вторых, может устанавливаться содержание определенных условий либо границы свободы усмотрения сторон при формировании того или иного условия (например, установление предельного срока действия договора, применение регулируемой цены и т.д.).

Законодательством предусматривается ценовое регулирование деятельности субъектов естественных монополий (ст. 6 Федерального закона от 17.08.1995 № 147-ФЗ «О естественных монополиях»).

Подобные ограничения не должны вести к нарушению антимонопольного законодательства. Таким образом, свобода договора может быть ограничена как на основании прямого указания закона, так и по соглашению сторон.

Договор в сфере коммерческой деятельности - это гражданско-правовой договор, но стороной (или сторонами) в которой является коммерсант, заключающий договор в связи с осуществлением предпринимательской деятельности. Признание сторон предпринимателями - важный юридический факт. Этот статус должен быть удостоверен регистрацией в установленном порядке.

Коммерческий договор имеет особый субъектный состав участников договора. Сторонами в договоре могут быть: коммерческие и некоммерческие организации, государственные структуры (поставка, контрактации), индивидуальный предприниматель.

Виды коммерческих договоров

В качестве основной группы торговых договоров прежде предлагалось выделять договоры покупки товаров с целью их продажи. В эту группу включались договоры купли-продажи, поставки, мены и др.

Помимо общих целей важной особенностью договоров на реализацию товара для предпринимательских и хозяйственных нужд является особый субъектный состав.

Участниками таких договоров могут быть лишь организации и индивидуальные предприниматели, но не физические лица. Названные особенности дают основания и возможность безболезненно перенести нормы о реализационных договорах в специальный акт - Торговый кодекс, с тем, чтобы более четко, детально и взаимосвязано урегулировать соответствующие обязательства

Вторую самостоятельную группу составляют посреднические договоры. По классификации ГК они в основном являются договорами на возмездное оказание услуг. В сфере торговли содержанием таких договоров становится совершение обязанным лицом действий по поводу товара в интересах какого-либо участника торгового оборота. К данной группе относятся договоры комиссии, в том числе внешнеторговой комиссии (консигнации), коммерческого поручения. В круг посреднических входят также договоры торгового агентирования, которые широко применяются в зарубежной практике и постепенно получают распространение в России, и ряд других.

Третью группу составляют договоры, содействующие торговле. Развитие торгового оборота привело к видоизменению прежних и появлению новых видов таких договоров. Некоторые из них используются преимущественно в коммерции, другие имеют как торговое, так и общегражданское применение.

Таковы договоры на проведение маркетинговых исследований; создание рекламной продукции; распространение рекламы; предоставление коммерческой информации.

Среди рассматриваемых договоров важно различать договоры на оказание услуг и на выполнение работ. Основной отличительный признак - договоры на выполнение работ, как правило, имеют результатом создание определенного материального или идеального продукта. Созданный продукт может быть предметом последующих продаж. Что касается договоров на услуги, то они предусматривают совершение должником определенных действий в пользу кредитора. Само совершение действий (хранение, перевозка, агентирование и т.п.) является желаемым благом и создает исполнение договора. Требования к договорам на работы и услуги весьма различны.

Наконец, имеется четвертая группа - организационные договоры. В данную группу, в частности, входят договоры о взаимосвязанной деятельности по снабжению или сбыту товаров; договоры органов исполнительной власти о межрегиональных поставках товаров; договоры органов власти и местного самоуправления с коммерческими организациями по вопросам производства и торговли и др. [\[1\]](#)

Итак, при классификации договоров мы можем выделить те, которые образуют собственное содержание коммерческой деятельности. Это, прежде всего, реализационные и торгово-посреднические договоры. Они целиком относятся к сфере коммерческого права, поскольку предназначены для обслуживания товарного обращения. Что касается договоров, содействующих торговле, то они наряду с коммерческой могут использоваться и в иной предпринимательской деятельности, и даже в отношениях с участием граждан. Торговое законодательство регулирует лишь те особенности таких договоров, которые связаны с их применением в области товарного обращения.

Права и обязанности сторон коммерческого договора

Права и обязанности сторон определяет конкретный вид договора, который заключается. Права сторон договора диктуются в статьях гражданского кодекса и устанавливаются исходя из сути конкретного договора.

Особое внимание необходимо уделить установлению обязанностей сторон договора. Это вызвано тем, что действия одной стороны по заключению договора, направлены на то, чтобы вторая сторона произвела те или иные действия и таким образом позволила получить тот результат, который предполагается другой стороной договора. Данные конкретные действия и порядок их осуществления являются обязательствами по договору.

Согласно нормам гражданского кодекса понятие "Договор" напрямую связано с понятием "Обязанности", т.е. при не исполнении обязанностей по договору, можно признать заключенный договор не действительным.

Обязательство считается выполненным, если было совершенно предусмотренное им действие (передача товара, постройка сооружения, уплата денег и т. д.) или воздержание от действий (например, наймодаделец договорился с нанимателем о том, что последний некоторое время не будет пользоваться нанятой квартирой). Во втором случае исполнение обязательства выражается в воздержании стороны договора от совершения конкретных действий.

Для определения надлежаще ли исполнено обязательство применяются сложные понятия, которые предусматривают соблюдение целого ряда требований:

- обязательство должно быть выполнено соответствующим субъектом и в отношении соответствующего субъекта;
- обязательство должно быть выполнено соответствующим образом, с учетом времени, предмета, способа и места исполнения обязательства.

Содержание договора должно содержать те условия обязательства, которым должно соответствовать его исполнение. Стороны в договоре могут предусмотреть право исполнения обязательств не в целом, а по частям. Наличие возможности или невозможность исполнения обязательства по договору по частям, исходит из особенностей предмета договора.

Кроме того, стороны могут предусмотреть в договоре право досрочного исполнения обязательства, если это не противоречит нормам законодательства.

Непосредственно субъектами выполнения обязательств являются его Стороны. В содержании пункта договора «Права и обязанности сторон» должно быть четко видно, кто кому и что именно должен, а так же вправе выполнить обязательство.

Права и обязанности сторон договора устанавливаются исходя из сути конкретного договора.

Например, договор купли-продажи. Основные права и обязанности сторон по договору купли-продажи предусмотрены в ГК и в ФЗ «О защите прав потребителей», согласно которым продавец обязан передать проданное имущество (вещь, товар) покупателю, но вправе требовать от него уплаты оговоренной цены, а покупатель, в свою очередь, обязан уплатить цену, но вправе требовать передачи ему проданной вещи.

Закон закрепляет принцип реального исполнения договора купли-продажи. Так, если продавец не передает покупателю проданную вещь, то покупатель может требовать через суд передачи проданной ему вещи, а также возмещения убытков, причиненных задержкой исполнения. Если же, наоборот, покупатель отказывается принять вещь или уплатить цену, то аналогичное право предоставлено продавцу. Вместе с тем в указанных случаях сторонам предоставлено право отказаться от договора и требовать возмещения убытков.

Поскольку по договору купли-продажи продавец передает имущество в собственность покупателя, то важное значение приобретает вопрос о том, с какого именно момента покупатель становится собственником имущества. От правильного решения этого вопроса зависит ряд правовых последствий, в частности связанных с распределением риска случайной гибели или порчи имущества, с обращением взыскания кредиторами той или иной стороны на продаваемое имущество, возможностью для собственника истребовать свою вещь из чужого незаконного владения, возникновение у покупателя возможности реально осуществлять правомочия по владению, пользованию и распоряжению имуществом и др.

В соответствии с законом продавец обязан передать покупателю продаваемое имущество свободным от любых прав третьим лицам, о которых продавец не мог не знать при исполнении договора, если только покупатель не согласился принять имущество, обремененное таким правом. Кроме того, при заключении договора продавец обязан предупредить покупателя о правах третьих лиц на продаваемую вещь (правах нанимателя, праве залога, пожизненного пользования и т.д.). Неисполнение этих правил дает покупателю право требовать уменьшения покупной цены либо расторжения договора и возмещения убытков.

Для покупателя, приобретающего вещь, важное значение имеет ее качество. Гражданское законодательство особо регламентирует права и обязанности сторон в связи с недостатками проданной вещи.

Качество продаваемого имущества должно соответствовать условиям договора, а при отсутствии в нем таких условий продавец обязан передать покупателю имущество обычного качества, соответствующего его конкретному назначению, указанному в договоре или известному продавцу. Если продавец не должен был знать о конкретном назначении продаваемого имущества, оно должно быть пригодно для целей, в которых имущество такого рода обычно используется.

Товар, качество которого определено установленными в соответствии с законодательством обязательными для изготовителя стандартами или другой нормативно-технической документацией, должен соответствовать не менее высоким требованиям, чем те, которые предусмотрены этими документами.

Таким образом, права и обязанности сторон договора купли-продажи регламентированы гражданским законодательством, а также ФЗ «О защите прав потребителей».

Существенные и иные условия коммерческого договора

Условия, на которых достигнуто соглашение сторон, составляют содержание договора. По своему юридическому значению все условия делятся на существенные и иные.

Существенными признаются условия, которые необходимы и достаточны для заключения договора. Круг существенных условий зависит от особенностей конкретного договора.

Круг существенных условий зависит от особенностей конкретного договора.

Определение существенных условий. К существенным законодательство относит:

- условия о предмете договора;
- условия, прямо названные в нормативно-правовых актах как существенные для соответствующего вида договора;
- условия, прямо не названные в нормативно-правовых актах как существенные, но являющиеся необходимыми для соответствующего вида договора;
- все условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

В отличие от существенных обычные условия не нуждаются в согласовании сторон. Перенесение обычных условий в договор необязательно и значения не имеет, поскольку обычные условия предусмотрены в соответствующих нормативных актах и автоматически вступают в действие в момент заключения договора.

Условия договора определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано законодательством. Таким образом, к обычным условиям относятся именно те, что не нуждаются в согласовании, предусмотрены в нормативных актах и автоматически вступают в действие в момент заключения договора. Как правило, договор заключается на обычных условиях, однако стороны могут включить в содержание договора условия, отменяющие или изменяющие обычные условия, если они определены диспозитивной нормой закона.

Случайные условия не указаны в законе, эти условия изменяют либо дополняют обычные условия. Такие условия указывают на случай, который стороны предусматривают в своем правоотношении. Но это не условия о какой-либо случайности. Случайные условия включаются в текст договора по усмотрению сторон. Их отсутствие, так же как и отсутствие обычных условий, не влияет на действительность договора. Однако в отличие от обычных случайные условия приобретают юридическую силу лишь в случае включения их в текст договора. В отличие от существенных отсутствие случайного условия лишь в том случае влечет за собой признание данного договора незаключенным, если заинтересованная сторона докажет, что она требовала согласования данного условия. В противном случае договор считается заключенным и без случайного условия.

Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение. Существенные условия договора наиболее важны, так как они определяют возможность признания договора заключенным. Законодательство России содержит нормы, предоставляющие субъектам предпринимательства максимальную свободу в согласовании условий предпринимательских договоров (диспозитивные нормы).

Успешное заключение и исполнение коммерческих договоров непосредственно зависит от правильности предварительного согласования их условий.

Специфика процесса согласования при заключении и исполнении этих договоров обуславливается следующими обстоятельствами:

- коммерческие договоры являются комплексными соглашениями, направленными не только на единоразовую передачу и оплату товара, но и на регулярное совершение торговых операций;
- особенностью коммерческих договоров является их долгосрочный характер. Необходимость согласования их условий, рассчитанных на долговременное сотрудничество, предполагает одновременное решение вопросов вложения инвестиций и осуществления согласованных технических и производственных мер по улучшению хозяйственной деятельности. Однако, как указал ВАС РФ, длительные хозяйственные связи с поставщиком не являются основанием для обязательства его заключить договор на поставку продукции для государственных нужд.

- согласование условий договоров позволяет предусмотреть обязанности сторон, касающиеся привлечения на рынки новых видов продукции, улучшения качественных характеристик товаров и т.п.;

Условие о предмете договора включает в себя наименование самого предмета, количественную характеристику предмета, качественную характеристику предмета. Особенности имеет предмет договора залога товаров в обороте.

Стороны коммерческого договора могут заключить договор, не поименованный в ГК РФ. В этом случае при возникновении спора заключение такого договора будет определяться судом по своему усмотрению, исходя из признания существенными тех или иных условий.

Порядок заключения и расторжения коммерческого договора

На коммерческие договоры распространяются правила гл. 28 ГК «Заключение договора». Коммерческий договор, по общему правилу, считается заключенным, если сторонами в требуемой форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Если договор является реальным, он считается заключенным с момента передачи вещи. Договор, подлежащий государственной регистрации, признается заключенным после осуществления такой регистрации.

Поскольку по коммерческим договорам реализуется главным образом движимое имущество, большинство коммерческих сделок не требует государственной регистрации. Требование о регистрации должно соблюдаться в договорах, способствующих осуществлению торговой деятельности и предусматривающих использование объектов права промышленной собственности (товарного знака и т.п.).

Практически все торговые договоры являются консенсуальными и считаются заключенными с момента достижения соглашения сторон по всем существенным условиям и придания им установленной законом формы, а при наличии требования о государственной регистрации - при соблюдении этого требования. коммерческий договор заключение.

Так как коммерческие отношения возмездные, и сторонами коммерческих договоров являются субъекты предпринимательской деятельности, конструкция

реального договора, при которой законодатель не желает обременять одну из сторон правоотношения обязанностью осуществить определенное действие, неприемлема.

Процесс заключения коммерческого договора, как при согласовании условий, так и при оформлении более сложен, нежели в бытовой сфере, в том числе при реализации товаров гражданам-потребителям. Сложность коммерческих договоров состоит в том, что обычно они предполагают не одновременную с заключением договора передачу товара, а его передачу покупателю через определенное время. В коммерческих договорах, как правило, речь идет о приобретении не единичного экземпляра, а партий товаров, подготовленных для последующей реализации, в частности, через розничную торговую сеть. Коммерческий договор часто заключается на длительный срок.

Условия коммерческих договоров обычно разрабатываются сторонами совместно, что предполагает проведение определенных согласительных процедур.

Коммерческие договоры должны заключаться в письменной форме. Обязательность письменной формы коммерческого договора обосновывается также тем, что, во-первых, как правило, одной из сторон в них является юридическое лицо, во-вторых, даже при отсутствии в числе субъектов юридических лиц, коммерческие договоры по сумме обычно превышают 10 - кратный МРОТ.

Письменная форма договора считается соблюденной, если стороны составили и подписали единый документ либо произвели обмен письмами, телеграммами, электронными и т.д. документами. Составление договора в виде единого документа требуется в основном только при реализации недвижимости. В иных случаях любой способ документального оформления признается правильным при условии, что существует возможность достоверно установить, что документ исходит от стороны договора. Соответственно, если документ направлен юридическим лицом, он должен быть подписан уполномоченным лицом (руководителем организации) и иметь печать организации.

Порядок заключения договора принято разделять в зависимости от того, находятся стороны в непосредственном контакте, т.е. возможно непосредственное изъявление и восприятие воли - договоры между присутствующими сторонами, либо момент изъявления воли разъединены во времени - договор между отсутствующими.

Заключение договора между отсутствующими сторонами не означает обязательно их пространственную разъединенность, а подразумевает разрыв в моменте проявления воли. Договор, заключаемый между пространственно разъединенными сторонами, имеющими, возможность непосредственного общения и проявления воли, будет считаться договором между присутствующими сторонами (например, если стороны заключают договор, пользуясь телефонной связью или электронной почтой). Нормы гл. 28 ГК ориентированы на заключение договора между отсутствующими сторонами, поскольку именно в данной ситуации имеют место самостоятельные оферта и акцепт. Под офертой понимается адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое содержит все существенные условия будущего договора и которое достаточно определенно выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение. Согласно ст. 432 ГК существенными являются условия о предмете договора, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Акцептом признается полное и безоговорочное принятие адресатом оферты. Если ответ о принятии предложения содержит предложения по изменению определенных условий, он с точки зрения законодательства является новой офертой. В таких случаях первоначальная оферта теряет силу.

Договор считается заключенным в момент получения лицом, направившим оферту, ее акцепта.

Таким образом, можно выделить три стадии заключения договора «между отсутствующими»:

- направление предложения, достаточно определенно выражающего намерение лица его направившего заключить договор и содержащего все существенные условия будущего договора, т.е. оферты (п. 1 ст. 435 ГК);
- получение оферты лицом, которому она предназначена;
- направление получившим оферту лицом акцепта (п. 1 ст. 438 ГК).

Если договор подлежит государственной регистрации, он считается заключенным с момента такой регистрации (п. 3 ст. 433 ГК). Согласование его условий и надлежащее оформление, если одна из сторон уклоняется от его регистрации, позволяет контрагенту требовать в судебном порядке вынесения решения о

регистрации сделки (п. 3 ст. 164 ГК). В договорах, подлежащих государственной регистрации, акцепт и оферта должны быть заключены только в виде единого документа. Предшествующая составлению единого договора переписка не имеет правового значения, поэтому преддоговорной переписке сторон не может придаваться значения оферты и акцепта.

Вместо направления акцепта, в коммерческой деятельности, адресат часто предпринимает действия по выполнению указанных в оферте условий - конклюдентные действия. Законодатель признает за такими действиями силу акцепта (п. 3 ст. 438 ГК). При этом письменная форма сделки считается соблюденной (п. 3 ст. 434 ГК).

Изменение и расторжение коммерческого договора возможно по соглашению сторон, если иное не предусмотрено ГК и иными актами законодательства или договором.

По требованию одной из сторон договор может быть изменен или расторгнут по решению суда только:

- в иных случаях, предусмотренных ГК и иными актами законодательства или договором.

Существенным признается нарушение договора одной из сторон, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора. В случае одностороннего отказа от исполнения договора полностью или частично, когда такой отказ допускается законом или соглашением сторон, договор считается соответственно расторгнутым или измененным.

Существенное изменение обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора, является основанием для его изменения или расторжения, если иное не предусмотрено договором или не вытекает из его существа.

Изменение обстоятельств, признается существенным, когда они изменились настолько, что, если бы стороны могли это разумно предвидеть, договор вообще не был бы ими заключен или был бы заключен на значительно отличающихся условиях.

Если стороны не достигли соглашения о приведении договора в соответствие с существенно изменившимися обстоятельствами или о его расторжении, договор,

может быть, расторгнут, а по основаниям, предусмотренным пунктом 4 настоящей статьи, изменен судом по требованию заинтересованной стороны при наличии одновременно следующих условий:

- в момент заключения договора стороны исходили из того, что такого изменения обстоятельств не произойдет;
- изменение обстоятельств вызвано причинами, которые заинтересованная сторона не могла преодолеть после их возникновения при той степени заботливости и осмотрительности, какая от нее требовалась по характеру договора и условиям оборота;
- исполнение договора без изменения его условий настолько нарушило бы соответствующее договору соотношение имущественных интересов сторон и повлекло бы для заинтересованной стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишилась бы того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора;
- из обычаев делового оборота или существа договора не вытекает, что риск изменения обстоятельств несет заинтересованная сторона.

При расторжении договора вследствие существенно изменившихся обстоятельств суд по требованию любой из сторон определяет последствия расторжения договора, исходя из необходимости справедливого распределения между сторонами расходов, понесенных ими в связи с исполнением этого договора.

Изменение договора в связи с существенным изменением обстоятельств допускается по решению суда в исключительных случаях, когда расторжение договора противоречит общественным интересам либо повлечет для сторон ущерб, значительно превышающий затраты, необходимые для исполнения договора на измененных судом условиях.

Соглашение об изменении или о расторжении договора совершается в той же форме, что и договор, если из закона, иных правовых актов, договора или обычаев делового оборота не вытекает иное.

Требование об изменении или о расторжении договора может быть заявлено стороной в суд только после получения отказа другой стороны на предложение изменить или расторгнуть договор либо неполучения ответа в срок, указанный в предложении или установленный законом либо договором, а при его отсутствии - в тридцатидневный срок.

При расторжении договора обязательства сторон прекращаются. В случае изменения или расторжения договора обязательства считаются измененными или прекращенными с момента заключения соглашения сторон об изменении или о расторжении договора, если иное не вытекает из соглашения или характера изменения договора, а при изменении или расторжении договора в судебном порядке - с момента вступления в законную силу решения суда об изменении или о расторжении договора. Стороны не вправе требовать возвращения того, что было исполнено ими по обязательству до момента изменения или расторжения договора, если иное не установлено законом или соглашением сторон.

Если основанием для изменения или расторжения договора послужило существенное нарушение договора одной из сторон, другая сторона вправе требовать возмещения убытков, причиненных изменением или расторжением договора.

Ответственность сторон по коммерческому договору

Особенности ответственности за нарушение одной из сторон своих обязательств вытекают из особого субъектного состава коммерческого договора. Так как субъекты коммерческого оборота - предприниматели, а сама коммерческая деятельность - разновидность предпринимательской деятельности, основания их ответственности определяются в соответствии с п. 3 ст. 401 ГК. Субъект предпринимательской деятельности, не исполнивший или ненадлежащим образом исполнивший обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, т.е. чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств. К таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств. Предприниматель несет ответственность независимо от наличия вины, за случайное неисполнение или ненадлежащее исполнение договорного обязательства.

Освобождает субъекта коммерческих отношений наличие непреодолимой силы - чрезвычайного и непредотвратимого при данных условиях обстоятельства.

Обстоятельства, относимые к непреодолимой силе, должны удовлетворять, двум критериям:

- чрезвычайность, т.е. соответствующие обстоятельства нельзя было предвидеть;
- объективная не предотвратимость, т.е. невозможность предотвратить наступление соответствующего события при данных условиях.

Отсутствие одного из названных признаков не дает квалифицировать то или иное обстоятельство как непреодолимую силу.

Основания, освобождающие стороны от ответственности часто называются форс-мажором. Обычно указанные понятия используются как синонимы. И в том и в другом варианте речь идет об обстоятельствах, носящих для обязанной стороны непреодолимый характер. Однако необходимо учитывать, что понятие «форс-мажор» пришло из зарубежного права и вначале использовалось российскими организациями только при заключении международных контрактов, где всегда содержался перечень соответствующих обстоятельств, поскольку трактовка непреодолимой силы по российскому законодательству и форс-мажора по законодательству некоторых зарубежных стран не всегда совпадает.

Закон допускает изменение пределов ответственности сторон договором. При этом заключенное заранее соглашение об устранении или ограничении ответственности за умышленное нарушение обязательства ничтожно. Такое соглашение возможно только после нарушения обязательства, так как привлечение должника к ответственности не обязанность, а право кредитора. Изменение оснований ответственности предпринимателя возможно также в силу прямого указания закона. Так, производитель сельскохозяйственной продукции, несмотря на наличие статуса предпринимателя и предпринимательский характер деятельности, отвечает за неисполнение либо ненадлежащее исполнение договора контрактации только при наличии вины. Таким образом, от ответственности предпринимателя освобождает непреодолимая сила, однако пределы ответственности сторон коммерческого договора могут быть изменены законом или соглашением сторон.

ГК предусматривает две формы ответственности: возмещение убытков и уплата неустойки. На субъектов торговых отношений распространяются положения ст. 15, 393 ГК о полном возмещении убытков.

Под убытками понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или

повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода). Если лицо, нарушившее право, получило вследствие этого доходы, лицо, право которого нарушено, вправе требовать возмещения наряду с другими убытками упущенной выгоды в размере, не меньшем, чем такие доходы. К расходам потерпевшей стороны относятся фактические расходы, понесенные ею ко дню предъявления требований, например, расходы из-за простоя производства, по устранению недостатков в полученной продукции (выполненных работах), по уплате санкций (включая возмещение убытков) и пр. Будущие расходы в сумму ущерба (убытков) не включая, и могут взыскиваться в последующем, когда они будут фактически произведены потерпевшей стороной.

При утрате имущества определяется стоимость утраченного имущества за вычетом износа.

При повреждении имущества определяется сумма уценки или расходы по устранению повреждения. Такой ущерб может быть нанесен, например, в результате нарушения условий договора о таре и упаковке, поломки поставленного оборудования и других причин. При повреждении имущества учитывается, насколько понизилась его стоимость.

Если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или договором, при определении убытков принимаются во внимание цены, существовавшие в том месте, где обязательство должно было быть исполнено, в день добровольного удовлетворения должником требования кредитора, а если требование добровольно удовлетворено не было - в день предъявления иска. Исходя из обстоятельств, суд может удовлетворить требование о возмещении убытков, принимая во внимание цены, существующие в день вынесения решения.

Стороны вправе устанавливать в договоре иной порядок определения размера ущерба (убытков), подлежащего возмещению в случае нарушения отдельных условий договора. Например, договором могут определяться размеры (ставки) ущерба (убытков) в зависимости от объема невыполнения и сроков нарушения договорных обязательств, предположим, за поставку единицы продукции ненадлежащего качества или некомплектной. Основными формами ответственности сторон коммерческого договора являются уплата неустойки и возмещение убытков. Стороны вправе установить меры ответственности, а также порядок исчисления размера ответственности в договоре.

Размер подлежащей уплате неустойки может быть уменьшен в случае ее явной несоразмерности последствиям нарушения обязательства (ст. 333 ГК). Если взыскивается неустойка за неисполнение денежного обязательства, при определении явной несоразмерности может быть учтен размер процентов, который мог бы быть взыскан в соответствии со ст. 395 ГК. При наличии оснований для применения ст. 333 ГК суд вправе уменьшить размер неустойки независимо от того, заявлялось ли подобное ходатайство ответчиком. Правила применения ст. 333 ГК разъяснены в Информационном письме ВАС РФ от 14.07.2009 № 17 «Обзор практики применения арбитражными судами статьи 333 Гражданского кодекса Российской Федерации». Ответственность сторон коммерческого договора является полной, т.е. предусматривает возмещение убытков в полном объеме, однако она может быть ограничена в силу указания закона либо договором.

Ответственность, к примеру, может быть ограничена суммой реального ущерба или взысканием исключительной неустойки. Так, ограниченную ответственность несет перевозчик за утрату, недостачу и повреждение (порчу) груза. Он возмещает лишь стоимость утраченного груза и возвращает провозную плату, т.е. компенсирует фактически понесенный ущерб. За несвоевременную подачу транспортных средств для перевозки он несет ответственность, которая обычно ограничивается взысканием исключительной неустойки. В реализационных договорах контрактации ограниченную ответственность несет производитель сельскохозяйственной продукции. Таким образом, ограничение ответственности может выражаться в возмещении только реального ущерба либо взыскании исключительной неустойки.

В зависимости от того, исполнялось обязательство или нет, определяется соотношение убытков и неустойки с исполнением обязательства в натуре.

Согласно п. 1 ст. 396 ГК при ненадлежащем исполнении обязательства взыскание убытков и неустойки не освобождает от исполнения обязанности в натуре, если иное не предусмотрено законом или договором. В случае, если исполнение еще не начиналось, возмещение убытков и уплата неустойки освобождают должника от исполнения обязательства в натуре.

Определенные особенности ответственности установлены для денежных обязательств, под которыми понимаются обязательства, предусматривающие уплату определенной денежной суммы. Так, денежный характер носит обязательство покупателя в договоре купли-продажи. При неисполнении или ненадлежащем исполнении денежного обязательства может быть применена ст.

395 ГК. Она предусматривает ответственность в виде взыскания процентов на неосновательно полученные либо удерживаемые одной из сторон суммы. Размер процентов определяется существующей учетной ставкой банковского процента в месте жительства кредитора, а если кредитором является юридическое лицо - в месте его нахождения учетной ставкой банковского процента на день исполнения денежного обязательства или его соответствующей части. При взыскании долга в судебном порядке суд может удовлетворить требование кредитора исходя из учетной ставки банковского процента на день предъявления иска или день вынесения решения. Эти правила применяются, если иной размер процентов не установлен законом или договором. Если убытки, причиненные кредитору неправомерным пользованием его денежными средствами, превышают сумму процентов, причитающуюся ему на основании п. ст. 395 ГК, он вправе требовать от должника возмещения убытков в части, превышающей эту сумму.

Проценты за пользование чужими средствами взимаются на день уплаты суммы этих средств кредитору, если законом, иными правовыми актами или договором не установлен для начисления процентов более короткий срок. При расчете подлежащих уплате годовых процентов по ставке рефинансирования Центрального банка РФ число дней в году (месяце) принимается равным соответственно 360 и 30 дням, если иное не установлено соглашением сторон, обязательными для сторон правилами, а также обычаями делового оборота. При наличии в договоре условий о начислении при просрочке возврата долга повышенных процентов, а также неустойки за то же нарушение (за исключением штрафной) кредитор вправе предъявить требование о применении одной из мер ответственности, не доказывая факта и размера убытков, понесенных им при неисполнении денежного обязательства. Таким образом, проценты, предусмотренные ст. 395 ГК за нарушение денежного обязательства, можно рассматривать как законную неустойку.

Заключение

Коммерческим договором можно признать возмездный договор, предусматривающий передачу товара продавцом - субъектом коммерческой деятельности покупателю для использования в предпринимательских или хозяйственных целях.

Коммерческие договоры подразделяются на реализационные, посреднические, организационные и договоры, сопутствующие торговле.

Практически все коммерческие договоры являются консенсуальными.

Форма коммерческого договора - письменная. В соответствии с ГК содержание договора - это условия, определяющие права и обязанности сторон. Все условия определяются по соглашению сторон, и у каждого договора есть свои существенные различия.

На коммерческие договоры распространяются правила гл. 28 ГК

«Заключение договора». Коммерческий договор, по общему правилу, считается заключенным, если сторонами в требуемой форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Если договор является реальным, он считается заключенным с момента передачи вещи. Договор, подлежащий государственной регистрации, признается заключенным после осуществления такой регистрации (ст. 432 ГК).

Предприниматель несет ответственность независимо от наличия вины, он также отвечает и за случайное неисполнение или ненадлежащее исполнение договорного обязательства. По общему правилу, освобождает предпринимателя от ответственности непреодолимая сила, однако пределы ответственности сторон коммерческого договора могут быть изменены законом или соглашением сторон. Основными формами ответственности сторон коммерческого договора является уплата неустойки и возмещение убытков. При этом стороны вправе установить меры ответственности, а также порядок исчисления размера ответственности в договоре.

Не смотря на то, что коммерческих договоров существует большое количество разновидностей, все они имеют стандартную структуру.

К числу структурных частей относят:

- преамбулу,
- предмет договора,
- дополнительные условия договора,
- прочие условия договора.

В свою очередь, каждая часть коммерческого договора включает несколько пунктов, которые имеют свои особенности и могут полностью или частично

включаться в тот или иной договор.

В целом, четко и хорошо продуманная структура договора, отражающая все необходимые условия, является необходимой как с юридической, так и практической точки зрения. Договор позволит снизить риск коммерческих сделок и отстоять свои права в суде коммерческий договор право

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12 декабря 1993г.: [с учетом внесенных законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008г. № 6 - ФКЗ, от 30 декабря 2008г. № 7 - ФКЗ] // Российская газета. - № 7. - 2009. - 5 февраля.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 г. № 51 - ФЗ [в ред. от 06.04.2015] // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1994. - № 34. - Ст. 4323. .
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон от 26.01.1996 г. № 14 - ФЗ [в ред. от 06.04.2015] // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1996. - № 45. - Ст. 4976. .
4. Федеральный закон Российской Федерации от 26.07.2006 № 135 - ФЗ «О защите конкуренции» [ред. от 28.12.2013] // Электрон.дан. - М., 2014. - Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». .
5. Федеральный закон Российской Федерации от 17.08.1995 № 147 - ФЗ «О естественных монополиях» [ред. от 30.12.2012] // Электрон.дан. - М., 2014. - Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». .
6. Закон Российской Федерации от 07.02.1992 № 2300 - 1 «О защите прав потребителей» [ред. от 05.05.2014] // Электрон.дан. - М., 2014. - Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». .
7. Гражданское право России. Обязательственное право: Курс лекций. / Под ред. О.Н. Садикова. - М.: Юристъ, 2013. - 674 с.
8. Гражданское право. / Под ред. А.П. Сергеева и Ю.К. Толстого. В 3-х томах. - М.: ПРОСПЕКТ, 2013. - 578 с.
9. Гражданское право. Том 2 / Под ред. Е.А. Суханова - М: Проспект, 2009. - 854 с.
10. Гражданское право. Часть вторая / Под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого - М: Статут, 2011. - 654 с.
11. Гражданское право: В 2 т. Том II. Полутом 1: Учебник / Отв. ред. Е.А. Суханов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство БЕК, 2009. - 689 с. . Гришаев С. П.

12. Гражданское право. Часть вторая - М.: Юрист, 2010. - 632с.
 13. Ершова И.В., Отнюкова Г.Д. Российское предпринимательское право: Учебник. М: Проспект, 2011. - 759 с. .
 14. Кирсанова М.В. Делопроизводство. Нормативные акты. - М.: Инфра-М, 2003. - 296с.
 15. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ части второй (постатейный). / Под ред. О.Н. Садикова. - 4-е изд., испр. и доп. - М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»: ИНФРА-М, 2013. - 679 с.
 16. Организация работы с документами: Учебник / Под ред. проф. В.А.
 17. Кудряева. - 2-е изд. - М.: Инфра-М, 2008. - 451 с.
-
1. 1. Гражданское право: В 2 т. Том II. Полутом 1: Учебник / Отв. ред. Е.А. Суханов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство БЕК, 2009. - 689 с. 2. Гришаев С. П. Гражданское право. Часть вторая - М.: Юрист, 2010. - 632с. [↑](#)
 2. 3.Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон от 26.01.1996 г. № 14 - ФЗ [в ред. от 06.04.2015] // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1996. - № 45. - Ст. 4976. .
 - 4.Федеральный закон Российской Федерации от 26.07.2006 № 135 - ФЗ «О защите конкуренции» [ред. от 28.12.2013] // Электрон.дан. - М., 2014. - Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». . [↑](#)