

Автономная некоммерческая образовательная организация высшего образования
«Сибирский институт бизнеса и информационных технологий»

Зачетная работа
№ 3 семестр

Дисциплина: Анализ финансово-хозяйственной деятельности
название дисциплины

Практические задания
(Название темы)

Выполнил(а):
Пяк Марина Игоревна
(Ф.И.О. студента)

(направление, группа)

Проверил(а):

(Ф.И.О. преподавателя)

(дата)

Омск 2023 г.

БЛОК 1

Вариант 1

Задача 1. Рассчитайте основные показатели работы предприятия, сделайте выводы.

Таблица 1

Основные экономические показатели деятельности предприятия

Показатели	Первый (базовый) год	Второй (отчетный) год	Темп роста, %
1. Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб.	79 700,00	83 610,00	
2. а) Производственный персонал, чел.	381,00	382,00	
б) Оплаты труда с начислениями, тыс. руб.	11 628,00	11 900,00	
3. Материальные затраты, тыс. руб.	50 228,00	52 428,00	
4. Амортизация, тыс. руб.	8 311,00	8 726,00	
5. Основные производственные фонды, тыс. руб.	74 350,00	78 581,00	
6. Оборотные средства в товарно-материальных ценностях, тыс. руб.	16 007,00	16 241,00	
7. а) Производительность труда, руб.	209 186,00	218 874,00	
б) Продукция на рубль оплаты труда, руб			
8. Материалоотдача, руб.			
9. Фондоотдача, руб.			
10. Оборачиваемость оборотных средств, число оборотов			
11. Себестоимость продаж, тыс. руб.	70 167,00	73 054,00	
12. Прибыль от продаж, тыс. руб.			
13. Рентабельность продаж, %			
14. Рентабельность продукции, %			

Решение:

Рассчитаем основные показатели работы предприятия.

Производительность труда, руб./чел. = Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб. * 1000 /
Производственный персонал, чел.

Производительность труда увеличилась на 4,63% (интенсивный фактор развития предприятия), при этом также наблюдается рост численности производственных рабочих на 0,26%, и как следствие рост выручки от продажи на 4,91%.

Продукция на рубль оплаты труда, руб = Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб. / Оплаты труда с начислениями, тыс. руб.

Данные таблицы 2 показывают, что продукция на рубль оплаты труда увеличилась на 2,51%, т.е. в отчетном году предприятие уже получает 7,03 руб. выручки с рубля вложенного в оплату труда, таким образом эффективность затрат труда возрастает.

Таблица 2

Основные экономические показатели деятельности предприятия

Показатели	Первый (базовый) год	Второй (отчетный) год	Темп роста, %
1. Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб.	79 700,00	83 610,00	104,91
2. а) Производственный персонал, чел.	381,00	382,00	100,26
б) Оплаты труда с начислениями, тыс. руб.	11 628,00	11 900,00	102,34
3. Материальные затраты, тыс. руб.	50 228,00	52 428,00	104,38
4. Амортизация, тыс. руб.	8 311,00	8 726,00	104,99
5. Основные производственные фонды, тыс. руб.	74 350,00	78 581,00	105,69
6. Оборотные средства в товарно-материальных ценностях, тыс. руб.	16 007,00	16 241,00	101,46
7. а) Производительность труда, руб./чел.	209 186,35	218 874,35	104,63
б) Продукция на рубль оплаты труда, руб	6,85	7,03	102,51
8. Материалоотдача, руб.	1,59	1,59	100,50
9. Фондоотдача, руб.	1,07	1,06	99,26
10. Оборачиваемость оборотных средств, число оборотов	4,98	5,15	103,39
11. Себестоимость продаж, тыс. руб.	70 167,00	73 054,00	104,11
12. Прибыль от продаж, тыс. руб.	9 533,00	10 556,00	110,73
13. Рентабельность продаж, %	11,96	12,63	105,55
14. Рентабельность продукции, %	13,59	14,45	106,36

Материалоотдача, руб. = Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб. / Материальные затраты, тыс. руб.

Данные таблицы 2 показывают, что уровень материалоотдачи увеличился на 0,5%, т.е. в отчетном году предприятие уже получает 159,48 копеек выручки с рубля вложенного в материальные затраты (отметим, что в базовом году уровень отдачи составлял только 158,68 коп.), таким образом эффективность использования материалов возрастает.

Фондоотдача, руб. = Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб. / Основные производственные фонды, тыс. руб.

Данные таблицы 2 показывают, что уровень фондоотдачи снизился немного, в отчетном году предприятие уже получает только 1,06 рублей выручки с продаж с рубля вложенного в основные фонды, таким образом эффективность использования основных средств немного снизилось, это связано с опережающими темпами роста основных фондов в сравнении с темпами роста выручки. Но хочется отметить, что если инвестиции осуществлены в отчетном году в основном в производственное оборудование, то в следующем году можно ожидать увеличение выручки.

Оборачиваемость оборотных средств, число оборотов = Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб. / Оборотные средства в товарно- материальных ценностях, тыс. руб.

Данные таблицы 2 показывают, что уровень оборачиваемости оборотных средств увеличился на 3,39% или на 0,17 оборотов в год, т.е. в отчетном году предприятие уже получает 5,15 руб. выручки с рубля вложенного в оборотные средства, таким образом эффективность использования оборотных активов возрастает.

Себестоимость продаж, тыс. руб. = Оплаты труда с начислениями, тыс. руб. + Материальные затраты, тыс. руб. + Амортизация, тыс. руб.

Себестоимость продаж выросла на 4,11%, но в связи с тем, что выручка от продаж росла более быстрыми темпами, что уровень прибыли от продаж увеличился на 10,73% или на 1 023 тыс.руб.

Росла не только прибыль, но и рентабельность продаж.

Рентабельность продаж, % = Прибыль от продаж, тыс. руб. / Продукция (продажа в отпускных ценах без косвенных налогов), тыс. руб. * 100 %

Рентабельность продукции, % = Прибыль от продаж, тыс. руб. / Себестоимость продаж, тыс. руб. * 100 %

Рентабельность оборота (рентабельность продаж) увеличилась на 0,66 процентных пункта с 11,96% в базисном году до 12,63% в отчетном году, т.е. в отчетном году предприятие уже получает 12,63 копеек прибыли от продаж с 1 рубля выручки, таким образом, эффективность деятельности растет.

Выводы: во-первых, на предприятии существенно повысилась эффективность использования трудовых ресурсов (производительность труда увеличилась на 4,63% (интенсивный фактор развития предприятия); продукция на рубль оплаты труда увеличилась на 2,51%, т.е. в отчетном году предприятие уже получает 7,03 руб. выручки с рубля вложенного в оплату труда). Во-вторых, растет эффективность использования материальных затрат и увеличилась оборачиваемость оборотных средств. В-третьих, себестоимость продаж выросла на 4,11%, но в связи с тем, что выручка от продаж росла более быстрыми темпами, что уровень прибыли от продаж увеличился на 10,73% или на 1 023 тыс.руб. И, наконец, росла не только прибыль, но и рентабельность продаж. Рентабельность оборота (рентабельность продаж) увеличилась на 0,66 процентных пункта с 11,96% в базисном году до 12,63% в отчетном году, т.е. в отчетном году предприятие уже получает 12,63 копеек прибыли от продаж с 1 рубля выручки, таким образом эффективность деятельности растет.

БЛОК 2

Вариант 1

Задание 1. Дать оценку величины и уровня текущих затрат, в т.ч. их постоянной и переменной частей.

Таблица 3

Уровень текущих затрат в организации

Показатели	Пред. год	Отчетный год		Отклонения, в %		
		План	Факт	План от пред. года	Факт от плана	Факт от пред. года
1. Текущие затраты в тыс. руб.	65330	68718	80840			
в % к объему выпуска						
Переменные в тыс. руб.	47178	51080	56888			
в % к объему выпуска						
Постоянные в тыс. руб.	18152	17638	23952			
в % к объему выпуска						
2. Объем выпущенной	84150	87516	99802			

Решение:

Таблица 4

Уровень текущих затрат в организации

Показатели	Пред. год	Отчетный год		Отклонения, в %		
		План	Факт	План от пред. года	Факт от плана	Факт от пред. года
1. Текущие затраты в тыс. руб.	65330	68718	80840	105,19	117,64	123,74
в % к объему выпуска	77,64	78,52	81,00	101,14	103,16	104,33
В т.ч. затраты:						
Переменные в тыс. руб.	47178	51080	56888	108,27	111,37	120,58
в % к объему выпуска	56,06	58,37	57,00	104,11	97,66	101,67
Постоянные в тыс. руб.	18152	17638	23952	97,17	135,80	131,95
в % к объему выпуска	21,57	20,15	24,00	93,43	119,08	111,26
2. Объем выпущенной	84150	87516	99802	104,00	114,04	118,60

Данные таблицы 4 демонстрируют, что в связи с изменением структуры затрат в отчетном периоде в сравнении с предыдущим годом произошел рост операционных рисков компании. Доля постоянных затрат

увеличилась в сравнении с предыдущим годом и фактически составила 24% (в предыдущем году была 21,57%), рост постоянных затрат свидетельствует о росте операционного рычага и значит операционных рисков.

Отметим, что на предприятии плохо работает плановая служба, поскольку фактические показатели от планового уровня существенно отличаются: так заметно вырос объем продаж (план перевыполнен на 14,04%, заметно увеличилась доля постоянных затрат (прирост от плана на 35,8%).

Задача 2. Оценить эффективность использования трудовых ресурсов. Для этого рассчитать систему показателей производительности труда и дать оценку их изменения по сравнению с предыдущим годом и планом. Указать экстенсивные и интенсивные факторы, вызывающие изменение производительности труда.

Таблица 5

Показатели использования персонала организации

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год	
		По плану	Фактически
1. Выпуск продукции, тыс. руб.	84150	87516	99802
2. Среднесписочная численность	450	420	405
3. Из них рабочих	372	351	328
4. Общее число отработанных	84,07	80,03	73,47
5. Общее число отработанных	630,53	616,26	580,41
6. Выработка продукции:			
6.1. На одного работающего, тыс.			
6.2. На одного рабочего, тыс. руб.			
6.3. За 1 чел.- дн., руб.			
6.4. За 1 чел.- ч., руб.			

Решение:

Таблица 6

Показатели использования персонала организации

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год		Отклонения, в %		
		По плану	Фактически	План от	Факт от	Факт от

				пред. года	плана	пред. года
1. Выпуск продукции, тыс. руб.	84 150,00	87 516,00	99 802,00	104,00	114,04	118,60
2. Среднесписочная численность персонала,	450,00	420,00	405,00	93,33	96,43	90,00
3. Из них рабочих	372,00	351,00	328,00	94,35	93,45	88,17
4. Общее число отработанных рабочими тыс. чел.-дн.	84,07	80,03	73,47	95,19	91,80	87,39
5. Общее число отработанных рабочими тыс. чел.-ч.	630,53	616,26	580,41	97,74	94,18	92,05
6. Выработка продукции:						
6.1. На одного работающего, тыс. руб.	187,00	208,37	246,42	111,43	118,26	131,78
6.2. На одного рабочего,	226,21	249,33	304,27	110,22	122,04	134,51
6.3. За 1 чел.- дн., руб.	1 000,95	1	1 358,40	109,25	124,22	135,71
6.4. За 1 чел.- ч., руб.	133,46	142,01	171,95	106,41	121,08	128,84

Данные таблицы 6 показывают, что часовая производительность труда одного рабочего увеличилась на предприятии в отчетном году в сравнении с предыдущим на 28,84%, при этом планировался рост только на 6,41%, что несомненно положительно характеризует рост эффективности и мотивированности труда.

Рассмотрим экстенсивные факторы развития предприятия: во-первых, снизилось количество дней отработанных одним рабочим на 2 дня или на 0,89%, однако продолжительность смены увеличилась, т.е. меньше внутрисменных простоев. Таким образом, не смотря на работающих и рабочих основного производства, доля рабочих снизилась только на 2 процентных пункта в связи с этим, рост часовой производительности труда оказал наиболее решающее влияние на рост готовой выработки.

Таблица 7

Экстенсивные и интенсивные факторы, вызывающие изменение
производительности труда

Показатели	Предыдущий год	Факт отчетного года	Абс. изм.	Темп прироста, в %
Часовая выработка, за 1 чел.- ч. руб.	133,46	171,95	38,49	28,84
Число дней	225,99	223,99	-2,00	-0,89
Продолжительность смены, час.	7,50	7,90	0,40	5,33
Число работающих, чел.	450,00	405,00	-45,00	-10,00
Доля рабочих	0,83	0,81	-0,02	-2,03

БЛОК 4

Вариант 1

Задание 1.

Определите уровень фондоотдачи и проанализируйте динамику показателей: объема реализации услуг и продукции, среднегодовой стоимости и фондоотдачи основных производственных фондов. С помощью метода абсолютных разниц проанализируйте изменение объема реализации продукции (услуг) под влиянием следующих факторов:

- а) среднегодовая стоимость основных производственных фондов;
- б) фондоотдача.

Сделайте выводы.

Таблица 8

Данные для расчета, тыс. руб.

Объем реализации продукции (услуг)		Среднегодовая стоимость	
Предыдущий год	Отчетный год	Предыдущий год	Отчетный год
3721	4602	1000	1500

Решение:

Определим уровень фондоотдачи по формуле:

$$FO = \frac{ВП}{ОПФ}$$

Проанализируем динамику показателей: объема реализации услуг и продукции, среднегодовой стоимости и фондоотдачи основных производственных фондов, что представлено в таблице 9.

Таблица 9

Динамика показателей использования основных фондов предприятия

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год	Абс. изм.	Темп прироста, в %
Объем реализации продукции (услуг), в тыс.руб.	3 721,00	4 602,00	881,00	23,68
Среднегодовая стоимость производственных фондов, в тыс.руб.	1 000,00	1 500,00	500,00	50,00
Фондоотдача, руб./руб.	3,72	3,07	-0,65	-17,55
Фондоемкость, руб./руб.	0,27	0,33	0,06	21,28

Данные таблицы 9 показывают, что уровень фондоотдачи на предприятии снизился на 0,65 руб. или на 17,55%, т.е. с рубля вложенного в основные фонды в отчетном году предприятие получило только 3,07 руб. выручки от реализации продукции, что на 65 копеек меньше уровня предыдущего года. Темпы роста основных фондов опережают темпы роста выручки от реализации продукции, но эффективность проводимой политики на данном этапе еще не видна, возможно в отчетном году предприятие приобрело новое оборудование, которое еще не работает на полную мощность и поэтому только в следующем периоде будут видны результаты реализации инвестиционной политики.

С помощью метода абсолютных разниц проанализируем изменение объема реализации продукции (услуг) под влиянием следующих факторов:

- а) среднегодовая стоимость основных производственных фондов;
- б) фондоотдача.

Факторная модель для анализа:

$$ВП = ФО * ОПФ$$

Изменение объема реализации продукции (услуг) под влиянием среднегодовой стоимости основных производственных фондов:

$$\Delta ВП = ФО_0 * \Delta ОПФ = 3,72 * 500 = 1860,5 \text{ тыс. руб.}$$

Изменение объема реализации продукции (услуг) под влиянием изменения уровня фондоотдачи:

$$\Delta ВП = \Delta ФО * ОПФ_1 = -0,65 * 1500 = -979,5 \text{ тыс. руб.}$$

Результаты факторного анализа изменения выпуска продукции

Влияние факторов	Сумма, тыс.руб.	Доля влияния, в %
Среднегодовая стоимость производственных фондов	1 860,50	211,18
Фондоотдача	-979,50	-111,18
Итого изменение выручки:	881,00	100,00

Данные таблицы 10 показывают, что наибольшее влияние (211,18%) на прирост выручки оказал экстенсивный фактор – рост стоимости основных фондов, за счет прироста оборудования выпуск продукции увеличился на 1 860,50 тыс.руб., а вот интенсивный фактор показал снижение уровня использования основных средств и за счет снижения фондоотдачи было недополучено до 979,5 тыс.руб. выпущенной продукции.

БЛОК 5

Вариант 1

Задание 1. По данным баланса организации оценить ликвидность баланса предприятия, сгруппировав активы предприятия по степени ликвидности, пассивы – по степени срочности их оплаты. Данные для анализа представить в таблице. Сделать выводы.

Решение:

Баланс предприятия за 2017 год представлен в Приложении.

Платёжеспособность предприятия – это возможность своевременно погашать свои платёжные обязательства наличными денежными ресурсами.

Проведем анализ платежеспособности (ликвидности) исследуемого предприятия ПАО «Комбинат «Магнезит» (таблица 11). Для этого сгруппируем активы предприятия - по степени уменьшения их ликвидности, а пассивы - по степени снижения срочности погашения обязательств.

Таблица 11

Оценка ликвидности баланса ПАО «Комбинат «Магnezит» за 2015-2017гг, тыс.руб.

Актив	на конец 2015 года	на конец 2016 года	на конец 2017 года	Пассив	на конец 2015 года	на конец 2016 года	на конец 2017 года
A1	25 543	85 490	23 451	П1	563 515	599 571	1 075 329
A2	1 553 932	872 086	352 652	П2	881 331	700 538	5
A3	1 870 666	1 865 065	1 887 106	П3	859 537	893 234	1 464 210
A4	4 672 591	5 280 119	6 440 807	П4	5 818 349	5 909 417	6 164 472
Итого :	8 122 732	8 102 760	8 704 016	Итого:	8 122 732	8 102 760	8 704 016

Оценка выполнения условий ликвидности баланса ПАО «Комбинат «Магnezит» за 2015-2017гг представлена в таблице 12.

Таблица 12

Оценка выполнения условий ликвидности баланса ПАО «Комбинат «Магnezит» за 2015-2017гг, тыс.руб.

Группа ликвидности	Платёжный излишек или недостаток		
	на конец 2015 года	на конец 2016 года	на конец 2017 года
1	-537 972	-514 081	-1 051 878
2	672 601	171 548	352 647
3	1 011 129	971 831	422 896
4	-1 145 758	-629 298	276 335

Из представленной выше таблицы 12 видно, что баланс анализируемого предприятия не является ликвидным как на начало рассматриваемого периода, так и на конец, поскольку не выполняются все условия ликвидности:

31.12.2015 г	31.12.2016 г	31.12.2017 г
A1 < П1	A1 < П1	A1 < П1
A2 > П2	A2 > П2	A2 > П2
A3 > П3	A3 > П3	A3 > П3
A4 < П4	A4 < П4	A4 > П4

Наиболее ликвидных активов не хватает для того, чтобы погасить свои наиболее краткосрочные обязательства (срок до 3 месяцев). Т.е. кредиторская задолженность предприятия значительно больше денежных средств. Платёжный недостаток по этой группе увеличился с 537 972 тыс.руб. на

конец 2015 года до 1 051 878 тыс.руб. на 31.12.2017 года. Можно сказать, что предприятие уже испытывает огромный платёжный недостаток наиболее ликвидных активов.

В целом по отсальным группам ликвидности: платёжный излишек по второй группе также снизился и его теперь не хватает для покрытия недостатка по первой группе, что несомненно отрицательно влияет на платежеспособность организации.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Бухгалтерский баланс ПАО «Магnezит» на 31 декабря 2017 г.

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2017 г.

Организация: ГАО "Сибинит-Металл" по ОКПО
Идентификационный номер налогоплательщика: 3844
Вид экономической деятельности: производство сплавов, добыча полезных ископаемых по ОКВЭД
Организационно-правовая форма / форма собственности: публичное акционерное общество / смешанная частная и иностранная собственность по ОКФС/ОКФС
Единица измерения: тыс. руб. по ОКЕИ
Местонахождение (адрес): 456910, Челябинская область, г. Сатка, ул. Октябрьная34

Форма по ОКУД: 0710001
Дата (число, месяц, год): 25 01 2018
по ОКТО: 00187145
по ОКТО: 7417001747
по ОКВЭД: 23.20.08.90
по ОКФС/ОКФС: 12247 34
по ОКЕИ: 304

Показатель	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2017 г. ¹	На 31 декабря 2016 г. ¹	На 31 декабря 2015 г. ¹
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Нематериальные активы	1110	210	362	521
	Результаты исследований и разработок	1120	1 638	0	0
	Нематериальные поисковые активы	1130	0	0	0
	Материальные поисковые активы	1140	0	0	0
	Основные средства	1150	5 025 757	4 454 291	4 262 142
	в том числе:				
	основные средства	1151	3 365 897	3 352 804	3 358 557
	оборудование к установке	1152	132 816	74 704	68 807
	незавершенное строительство	1153	1 527 044	1 026 783	854 778
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	0	0
	Финансовые вложения	1170	900	693	25 440
	в том числе:				
	инвестиции в зависимые общества	1171	0	0	25 035
	инвестиции в другие организации	1172	900	693	405
	займы предоставленные	1173	0	0	0
	Отложенные налоговые активы	1180	90 939	47 946	105 945
	Прочие внеоборотные активы	1190	1 321 363	778 827	277 843
	Итого по разделу I	1100	6 440 807	5 280 119	4 672 591
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Запасы	1210	1 462 178	1 765 156	1 650 516
	в том числе:				
	сырье и материалы	1211	1 454 101	1 411 261	1 448 809
	незавершенное производство	1212	322 867	257 572	291 780
	готовая продукция и товары	1213	85 210	96 365	112 029
	товары отгруженные	1214	0	0	0
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	24 672	99 320	19 078
	Дебиторская задолженность	1230	352 652	872 086	1 553 932
	в том числе:				
	поскупатели и заказчики	1231	197 103	668 357	1 362 153
	авансы выданные	1232	61 514	32 766	49 679
	прочие дебиторы	1233	94 035	170 963	145 100
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	0	0	0
	в том числе:				
	займы предоставленные	1241	0	0	0
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	23 451	85 490	25 543
	в том числе:				
	денежные эквиваленты	1251	21 500	80 000	0
	Прочие оборотные активы	1260	296	547	970
	Итого по разделу II	1200	2 263 209	2 822 641	3 450 141
	БАЛАНС	1000	8 704 016	8 102 760	8 122 732

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2017 г. ³	На 31 декабря 2016 г. ⁴	На 31 декабря 2015 г. ⁵
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	4 922 899	4 922 899	4 922 899
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(0) ⁷	(0)	(0)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	68 956	68 956	68 922
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	768	768	768
	Резервный капитал	1360	47 072	45 179	45 179
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	873 056	734 924	697 086
	Итого по разделу III	1300	5 912 751	5 772 726	5 734 854
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	1 300 000	714 512	700 000
	в том числе:				
	кредиты	1411	1 300 000	714 512	700 000
	займы	1412	0	0	0
	Отложенные налоговые обязательства	1420	164 210	178 722	159 537
	Оценочные обязательства	1430	0	0	0
	Прочие обязательства	1450	0	0	0
	Итого по разделу IV	1400	1 464 210	893 234	859 537
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	0	700 000	880 000
	в том числе:				
	кредиты	1511	0	700 000	880 000
	займы	1512	0	0	0
	проценты по долгосрочным кредитам	1513	0	0	0
	проценты по краткосрочным кредитам	1514	0	0	0
	Кредиторская задолженность	1520	1 075 329	699 571	563 515
	в том числе:				
	поставщики и подрядчики	1521	698 134	450 284	350 965
	задолженность перед персоналом	1522	41 937	42 097	42 424
	задолженность перед внебюд. фонд.	1523	5 248	19 852	23 725
	задолженность по налогам и сборам	1524	82 990	44 328	78 688
	авансы полученные	1525	189 217	4 339	47 005
	прочие кредиторы	1526	57 803	38 671	20 708
	Доходы будущих периодов	1530	855	1 021	1 298
	Оценочные обязательства	1540	250 866	135 670	82 197
	Прочие обязательства	1550	5	538	1 331
	Итого по разделу V	1500	1 327 055	1 438 800	1 528 341
	БАЛАНС	1700	8 704 016	8 102 760	8 122 732

Руководитель

Верзиков В.А.

(подпись)

(цифровая подпись)

« 25 » января 2018 г.