

image not found or type unknown



Анализ невербальной коммуникации. Найдите примеры применения невербальных средств коммуникации:

- в бизнесе;
- в политике.

Пришлите фотографии с вашими комментариями относительно значения жестов субъектов коммуникации.

### **Политика:**

Рукопожатие двух лидеров, видна некая борьба во взглядах, может быть в них даже читается уважение и взаимно понимание друг к другу. Ладонь Трампа перед рукопожатием была необычно открыта, это говорит о том, что у него нет недобрых намерений. Если это ладонь видна.



Жест



Закрытая поза, означает что человек обдумывает слова собеседника, но не готов сразу принимать за правду. Есть некоторые скепсис на счет слов говорящего.

Шпалеобразный жест направленный вверх или вниз означает, что человек, занимает руководящую должность, уверенный в себе. При разговоре он или слушает или излагает свои мысли. Второе, больше применимо к женщинам.



## **Бизнес**

Закрытая поза – говорит о недоверии к партнеру, поиск скрытых мотивов слабых мест. Оборонительная позиция.



Скучающий вид, говорит о незаинтересованности участника, в общении и обмене информацией. Участник хочет, чтобы эта встреча закончилась как можно скорее.

