

Содержание:

ВВЕДЕНИЕ

Институт юридического лица является одним из важных в гражданском законодательстве Российской Федерации. Он представляет собой сложный правовой механизм, опосредующий общественные отношения по организации социально-экономической деятельности участников гражданского оборота в правовые модели. Данный институт является постоянно развивающейся системой, находящейся под влиянием различного рода факторов как правового, так и социально-экономического, политического и иного воздействия^[1].

Глава 4 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) содержит общие правила, содержащие законодательное определение юридического лица, его классификацию, а также нормы, регламентирующие правоспособность и ответственность, порядок государственной регистрации, реорганизации, ликвидации и т.д. В дополнение норм ГК РФ принят ряд федеральных законов, регулирующих процессы создания и деятельности коммерческих и некоммерческих организаций, например, принят Федеральный закон о регистрации юридических лиц, закон об обществах с ограниченной ответственностью, закон об акционерных обществах, закон о государственных и муниципальных унитарных предприятиях и другие.

Назначение института юридического лица состоит в определении правового статуса организаций любой формы собственности, необходимого для их равноправного и эффективного участия в гражданском обороте.

Именно вышеуказанными обстоятельствами подтверждается **актуальность** данного исследования в настоящее время в нашей стране.

Объектом исследования курсовой работы являются общественные отношения, возникающие в части определения понятия юридического лица, его признаков, а также системы юридических лиц, ее значения и практического применения.

Предметом исследования является теоретическое, доктринальное исследование правового статуса юридического лица, выделение его основных признаков, а также системы юридических лиц в Российской Федерации.

Цель исследования определить понятие и дать полную характеристику юридического лица, охарактеризовать основные признаки деятельности юридических лиц, показать характер взаимосвязи различных видов юридических лиц и описать специфические особенности порядка организации и становления юридического лица, показать типичные ситуации в практике.

Для достижения указанной цели исследования предпринято решение следующих **задач**:

1. изучить печатные источники, посвященные теме;
2. рассмотреть понятие юридического лица, выделив его признаки;
3. определить основания классификации юридических лиц;
4. рассмотреть виды юридических лиц в различных классификациях;
5. рассмотреть и построить систему юридических лиц в российском праве; определить значение системы юридических лиц
6. разработать и обосновать пригодные для применения в практике рекомендации по совершенствованию российского законодательства, регулирующего правовое положение юридических лиц.

Гипотеза исследования: при помощи комплексного анализа правовой природы юридического лица и особенностей его видов, попробуем выделить основные и обосновать признаки юридического лица для его полноценного участия в гражданском обороте, а также определить систему юридических лиц.

Научная новизна курсовой работы состоит: в специальном освещении проблемы определения понятия юридического лица, его классификации; в комплексном подходе к предмету исследования; в представленных предложениях по совершенствованию законодательства, а также других выводах, содержащихся в тексте работы.

Степень и уровень разработанности проблемы работы в научной литературе довольно высоки. В юридической литературе, в многочисленных научных изданиях освещены труды таких ученых, занимающихся изучением юридических лиц, как: Акимовой Т.А., Бараненкова В.В., Беляевой О.А., Брагинского М.М., Витрянского В.В., Козловой Н.В., Кулагина М.И., Новицкого И.Б., Одинцова А.А., Петрыкина А.А., Степанян А.С., Толстого Ю.К., Чиркина В.Е., Чухвичева Д.В., Шершеневич Г.Ф. и многих других авторов.

Нормативную основу данной работы составляют Конституция РФ, международные акты и соглашения, российское законодательство и подзаконные

акты, материалы судебной и правоприменительной практики, законодательство зарубежных стран.

Методологическая основа исследования базируется на положениях науки гражданского права и общей теории Российского права.

Методика исследования заключается в анализе и критическом осмыслении законодательства, судебной и иной правоприменительной практики по вопросам, касающимся юридических лиц.

В качестве **методов исследования** применялись общественные методы познания, а также некоторые частно-научные методы: сравнительно-правовой, формально-логический, технико-юридический, системного анализа.

Теоретические положения, изложенные в работе, помогут при дальнейших исследованиях, связанных с системой юридических лиц. Возможно, что для повышения правовой культуры и уровня качества экономического оборота такие предложения повысят их.

Практическая значимость курсовой работы заключается в возможности использования содержащихся в работе выводов и предложений в правотворческой деятельности по улучшению гражданского законодательства в сфере юридических лиц, а также в практике работы любых участников гражданского оборота, судебной практике. Также положения работы могут быть использованы в учебном процессе образовательных учреждений юридического профиля — в преподавании курса гражданского права по теме «Юридические лица».

Данная курсовая работа состоит из введения, одной главы, которые объединяют три параграфа, заключения, списка используемых источников и литературы.

ГЛАВА 1. ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

1.1. Основания классификаций юридических лиц

Так как юридическое лицо по своей природе является довольно сложным правовым явлением, то оно может рассматриваться в самых различных аспектах. Поэтому и различных классификаций юридических лиц может быть тем больше, чем шире перечень юридических лиц и чем значительнее отличия одних организаций от

других.

Место, которое юридические лица занимают в системе имущественных отношений общества, позволяет определить наиболее важные основания их классификации. Социальная ценность института юридического лица воплощается, прежде всего, в той полезной нагрузке, которую он несет обществу, то есть в его функциях, которые также влияют на систематизацию юридических лиц. Наконец, особенности законодательного нормирования правового положения юридических лиц позволяют сформулировать ряд практически важных классификационных критериев [2].

Конструкция юридического лица - весьма эффективный правовой способ организации хозяйственной деятельности. Юридически самостоятельные, имущественно обособленные организации составляют одну из основных групп участников развитого товарного оборота. Вместе с тем их появление, функционирование и развитие определяются господствующим в экономике типом хозяйственного механизма, т.е. принятой системой регуляторов (управления) экономической деятельностью - рыночной, планово-централизованной, смешанной (переходной). В зависимости от этого расширяется или сужается сеть юридических лиц, появляются или исчезают те или иные их разновидности.

Так, в зависимости от формы собственности, лежащей в основе юридического лица, выделяются государственные (муниципальные) и частные юридические лица. К числу государственных и муниципальных относятся все унитарные предприятия, а также некоторые учреждения. Значение такого деления становится понятным, если учесть, что государственные юридические лица (даже коммерческого характера) с необходимостью должны преследовать общегосударственные интересы, чем и обуславливается специфика их правового регулирования. В данной классификации можно усмотреть аналогию с принятым в зарубежных странах делением организаций на юридические лица публичного и частного права.

Однако, например, организационно-правовые формы юридических лиц в Великобритании довольно существенно отличаются от тех, которые приняты в континентальной Европе, включая Россию (акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью и др.). Прежде всего, компании в Великобритании делятся на компании с ограниченной ответственностью и компании с неограниченной ответственностью (участников). Ответственность участников может быть ограничена либо акциями, либо гарантией участников (ст. 3 Закона о компаниях 2006 г.). Далее, компания может быть либо частной, либо публичной.

Тот факт, что компания публичная, отражается в ее свидетельстве о регистрации. Для частной компании минимальный капитал не установлен, а для публичной составляет 50 тыс. фунтов. Как ясно уже из названия, только публичная компания может предлагать свои акции публично (ст. 4 Закона о компаниях 2006 г.). Кроме этого, в Великобритании имеется еще одна, довольно экзотическая, корпоративная форма, впервые введенная в 2005 году, - «компания общественного интереса» (community interest company) (ст. 5 Закона о компаниях 2006 г.). Эта форма предназначена для предприятий, которые используют свои активы и всю полученную прибыль для общественного блага (защита окружающей среды, общественный транспорт, социальное жилье и т.п.). Не следует смешивать компании общественного интереса с благотворительными организациями (которые имеют налоговые льготы). В дипломной работе Закон Великобритании о компаниях (Companies Act 2006) представлен в приложении 1.

Коммерческие и некоммерческие организации подразделяются в зависимости от основных целей их деятельности: либо это цель - извлечение прибыли, а также ее распределение между участниками, либо иные цели, которые связаны не связаны с предпринимательством. По общему правилу, в соответствии с п.1 ст. 50 ГК РФ некоммерческие организации также вправе осуществлять предпринимательскую деятельность, но лишь постольку, поскольку это необходимо для достижения их уставных целей, однако при этом они не вправе распределять полученную прибыль между своими участниками.

Рахмилович В.А. справедливо отмечает, что в действующем гражданском кодексе РФ недостаточно четко разграничены коммерческие и некоммерческие организации. Однако, если такое разграничение, как предлагает автор, оставить на усмотрение налогового законодательства, то вскоре все юридические лица в России «станут» коммерческими по вполне понятным причинам[3].

В зависимости от состава учредителей можно выделить: юридические лица, учредителями которых могут выступать только юридические лица (например, союзы и ассоциации), либо только государство (например, унитарные предприятия), или же любые субъекты права, за отдельными исключениями (все остальные юридические лица).

Различный характер прав участников в отношении юридического лица позволяет классифицировать:

- организации, в которых учредители имеют на имущество право собственности или иное вещное право: государственные и муниципальные унитарные предприятия, а также учреждения;
- организации, в отношении которых их участники имеют обязательственные права: хозяйственные товарищества и общества, кооперативы;
- организации, в отношении которых их участники не имеют имущественных прав: общественные объединения и религиозные организации, фонды и объединения юридических лиц.

В зависимости от объема прав на используемое им имущество у юридического лица можно различать:

- юридические лица, обладающие правом оперативного управления на имущество (например, учреждения и казенные предприятия);
- юридические лица, обладающие правом хозяйственного ведения на имущество (например, государственные и муниципальные унитарные предприятия);
- юридические лица, обладающие правом собственности на имущество (например, хозяйственные товарищества и общества).

Хозяйственные товарищества и общества можно классифицировать по целям участников участников:

- объединение их личных усилий для достижения предпринимательских целей (например, товарищества)
- объединение капиталов (например, общества).

В качестве критерия классификации юридических лиц может также выступать и порядок создания юридического лица:

- юридические лица, образуемые в разрешительном порядке
- юридические лица, образуемые в нормативно-явочном порядке.

Еще одним критерием классификации выступает состав учредительных документов, в соответствии с которым организации разграничиваются договорные юридические лица — хозяйственные товарищества, договорно-уставные - ассоциации и союзы, а также уставные юридические лица.

Традиционным для доктрины пандектного права (Германия, Швейцария) является различие корпораций (союзов) и учреждений в зависимости от членства. Корпорации характеризуются наличием членства, общей для многих участников цели, независимостью своего существования от смены участников. Учреждения, наоборот, обычно создаются одним учредителем, который сам определяет и цели юридического лица, и состав имущества, необходимый для их достижения. К числу корпоративных (членских) организаций в нашей стране могут быть отнесены хозяйственные товарищества, общества, кооперативы и ассоциации (союзы) юридических лиц, а также некоторые некоммерческие организации (например, общественные и религиозные объединения, и др.). К учреждениям могли бы быть отнесены фонды и автономные некоммерческие организации, унитарные предприятия.

Однако в российском гражданском праве понятие «учреждение», в отличие от традиционного имеет свое значение. Под ним понимается некоммерческая организация, полностью или частично финансируемая учредителем-собственником и обладающая ограниченным вещным правом на свое имущество (п. 1 ст. 120, п. 1 ст. 296, ст. 298 ГК РФ). Поэтому в действующем гражданском законодательстве России отсутствует деление юридических лиц на корпорации и учреждения.

Классификация юридических лиц имеет важное гражданско-правовое значение. Во-первых, она дает исчерпывающее представление обо всех их разновидностях юридических лиц. Будучи закрепленной в законодательстве, она исключает появление таких организаций, не входящих в какое-либо подразделение данной классификации, и тем самым препятствует появлению среди участников оборота «сомнительных» образований (например, типа разного рода фирм, корпораций, центров и т.п.). Поэтому именно в интересах всех добросовестных участников гражданского оборота закон устанавливает исчерпывающий перечень видов юридических лиц, не подлежащий расширительному толкованию.

Во-вторых, классификация юридических лиц делает возможным четкое определение правового статуса той или иной организации и исключает смешение различных по юридической природе организационно-правовых форм хозяйственной деятельности. Так, малые предприятия, подобно средним и большим, в действительности могут существовать не только в форме унитарных предприятий, но и в виде хозяйственных обществ, товариществ и производственных кооперативов, а, например, совместные предприятия (с иностранным участием) - лишь в форме хозяйственных обществ или товариществ.

Правовой институт юридического лица в современной российской цивилистике весьма подробно и четко определяет правовое положение организаций, участвующих в гражданском обороте. Нормативное закрепление в Гражданском кодексе Российской Федерации исчерпывающего перечня форм коммерческих организаций и ограничение возможных форм (только предусмотренные законом) некоммерческих организаций положило конец возможности создания организаций со статусом, зачастую непонятным самим учредителям, - производственно-коммерческую фирму и т.п. Закрепленный в ГК РФ закрытый перечень видов коммерческих юридических лиц, который достаточно сложно нарушить даже законодателю, имеет важное гражданско-правовое значение, ибо дает исчерпывающее представление обо всех разновидностях, препятствуя появлению среди участников оборота сомнительных образований [4]. Указание в ГК РФ и принимаемых в соответствии с ним федеральных законах основополагающих особенностей правового положения различных видов организационно-правовых форм юридических лиц позволяет не только учредителям выбирать наиболее удобную для них форму организации, но и контрагентам весьма ясно представлять возможные варианты поведения организации, с которой им предстоит взаимодействовать. Такой подход конечно же существенно повысил устойчивость гражданского оборота и эффективность правового регулирования деятельности хозяйствующих субъектов.

Вместе с тем делать вывод о том, что институт юридического лица в современной отечественной цивилистике полностью соответствует требованиям сегодняшнего гражданского оборота, считаю преждевременным. В частности, соглашусь с Козловой Н.В., которая в своих исследованиях правовой природы юридического лица отмечает следующие основные перспективы развития указанного института:

1. Сокращение числа организационно-правовых форм коммерческих организаций.
2. Упорядочение существующей системы организационно-правовых форм коммерческих организаций.
3. Определение правового статуса всех действующих видов юридических лиц.
4. Упорядочение терминологии действующего законодательства о юридических лицах, а именно его понятия.
5. Необходимость введения категории публичного юридического лица [5]

1.2. Коммерческие юридические лица

Наиболее распространенными организационно-правовыми формами коммерческих юридических лиц являются хозяйственные общества и товарищества.

В основе института хозяйственного общества (товарищества) лежит договор товарищества римского права[6]. Его развитие шло от обязательственного отношения, по пути ограничения ответственности участников товарищества, устранения личного участия участием капиталом. В результате этот институт хозяйственного общества обрел ряд характерных черт[7].

Как правило, цель хозяйственного общества - извлечение доходов, получение прибыли, поэтому оно служит средством концентрации разрозненных капиталов в одних руках.

В российском гражданском законодательстве выделены пять видов хозяйственных обществ и товариществ: полное товарищество, товарищество на вере (или коммандитное товарищество), акционерное общество, общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью.

Охарактеризуем каждый из видов коммерческих организаций.

В соответствии со ст. 69 ГК РФ, **полным признается товарищество**, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом. Участниками полного товарищества могут быть индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации с запретом участия в других полных товариществах и ограничением участия в некоторых юридических лицах. Полное товарищество создается и действует на основании учредительного договора, который подписывается всеми его участниками. Относительно фирменного наименования полного товарищества законодатель определил специальные требования, связанные с индивидуализацией участников, а именно, фирменное наименование полного товарищества должно содержать либо имена (наименования) всех его участников и слова «полное товарищество», либо имя (наименование) одного или нескольких участников с добавлением слов «и компания» и слова «полное товарищество» (п.3 ст.69 ГК РФ).

Прибыль и убытки, образующиеся в результате деятельности полного товарищества, распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале, если иное не предусмотрено соглашением участников. Размер доли влияет на имущественные права и обязанности участников, но не имеет значения для реализации права на участие в управлении деятельностью полного товарищества.

В управления делами товарищества по общему правилу предполагается, что решение всех вопросов относительно хозяйственной деятельности и сделок предполагается по обоюдному согласию всех его участников. Однако, в порядке исключения, в случаях, предусмотренных учредительным договором, решение может приниматься большинством голосов. Каждый участник полного товарищества имеет, по общему правилу, один голос (если иное не установлено учредительным договором) и вправе действовать от имени полного товарищества, если учредительным договором не установлено, что все участники ведут дела совместно или ведение дел поручено отдельным участникам.

Прибыль и убытки полного товарищества распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале, если иное не предусмотрено учредительным договором или иным соглашением участников. Не допускается соглашение об устранении кого-либо из участников товарищества от участия в прибыли или в убытках.

Отличительной особенностью полного товарищества является так же то, что его участники солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам всем своим имуществом независимо от размера вклада. Законом предусмотрена ответственность также нового участника по обязательствам, которые возникли до его вступления в полное товарищество (п.2 ст.75 ГК РФ), а также выбывшего из полного товарищества участника по обязательствам, возникшим до его выбытия, наравне с оставшимися участниками в течение двух лет со дня утверждения отчета о деятельности товарищества за год, в котором он выбыл из товарищества.

В ГК РФ содержится правило о получении участником стоимости части имущества полного товарищества, соответствующей доле этого участника в складочном капитале, при выходе из него.

По общему правилу, выход одного из участников означает ликвидацию полного товарищества. Но учредительным договором или соглашением остающихся участников может быть предусмотрено, что полное товарищество продолжает

свою деятельность (ч.1 ст.76 ГК РФ). Полное товарищество ликвидируется, если в товариществе остается единственный участник, который в течение 6 месяцев не преобразует полное товарищество в хозяйственное общество.

Исходя из анализа законодательного регулирования такой организационно-правовой формы, как полное товарищество, можно сделать вывод, что в целом отношения участников полного товарищества носят доверительный характер, обусловленный солидарной ответственностью по его обязательствам.

Товарищество на вере, или командитное товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников - вкладчиков (командитистов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности.

Его участниками являются две группы лиц. Одна из них включает полных товарищей (это могут быть индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации), которые осуществляют от имени товарищества на вере предпринимательскую деятельность и несут ответственность по обязательствам товарищества на вере всем своим имуществом. Во вторую группу входят один или несколько участников-вкладчиков (командитистов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества на вере, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не участвуют в осуществлении товарищества на вере предпринимательской деятельности.

Относительно учредительных документов и фирменного наименования командитного товарищества применяются правила, аналогичные нормам о полном товариществе. В соответствии со ст.ст. 82, 84 ГК РФ, правовое положение полных товарищей в товариществе на вере такое же, как и участников полного товарищества, они солидарно несут субсидиарную ответственность по обязательствам товарищества на вере, имеют исключительное право на участие в управлении его деятельностью.

Вкладчики не вправе оспаривать действия полных товарищей по управлению и ведению дел товарищества на вере. От имени последнего они выступают только по доверенности. В отличие от полных товарищей вкладчики получают при выбытии из товарищества на вере не часть имущества пропорционально их долям в

складочном капитале, а лишь свой вклад. Но право на получение вклада является преимущественным и гарантированным. Кроме того, вкладчик может передать свою долю в складочном капитале или ее часть другому вкладчику или третьему лицу. а также имеет преимущественное право покупки доли (ее части) перед третьими лицами. Выбытие всех вкладчиков в товариществе на вере требует его ликвидации или преобразования в полное товарищество (пп.4 п.2 ст.85 ГК РФ).

Общества с ограниченной ответственностью - одна из наиболее распространенных в настоящее время организационно-правовых форм коммерческих организаций.

В соответствии с п.1 ст.87 ГК РФ, обществом с ограниченной ответственностью (далее - ООО) признается общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей.

Число участников не должно превышать предела, установленного законом об обществах с ограниченной ответственностью, то есть 50 человек. Иначе, в случае превышения 50 участников ООО подлежит преобразованию в акционерное общество в течение года, а по истечении этого срока - ликвидации в судебном порядке, если число его участников не уменьшится до установленного законом предела.

Допускается возможность создания ООО одним лицом (п.2 ст.88 ГК РФ).

Учредительным документом ООО является устав, который наряду со сведениями, указанными в пункте 2 статьи 52 настоящего Кодекса, должен содержать сведения о размере уставного капитала общества, составе и компетенции его органов управления, порядке принятия ими решений (в том числе решений по вопросам, принимаемым единогласно или квалифицированным большинством голосов) и иные предусмотренные законом об обществах с ограниченной ответственностью сведения.

Уставный капитал ООО формируется из стоимости долей, приобретенных его участниками. Освобождение участника ООО от обязанности оплаты доли в уставном капитале общества не допускается. Участники ООО получают часть прибыли пропорционально долям в уставном капитале, не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, пропорционально их долям в уставном капитале.

Участники управляют делами ООО на основаниях, определенных в уставе, через специальный орган – общее собрание его участников. Единоличный исполнительный орган, осуществляющий текущее руководство деятельностью ООО и подотчетный общему собранию его участников, может быть избран также не из числа его участников.

ООО практически освобождается от публичной отчетности - опубликования сведений о результатах ведения его дел.

В связи с тем, что ООО - объединение капиталов, а не лиц, а также с необходимостью реализации принципа ограниченной ответственности предусматривается большая свобода отчуждения долей в уставном капитале^[8].

Доля может быть отчуждена только в оплаченной части. Отчуждение доли другим участникам ООО осуществляется без каких-либо ограничений. Отчуждение доли (ее части) третьим лицам допускается, если уставом общества не предусмотрено иное.

Участники ООО пользуются преимущественным правом покупки продаваемой доли пропорционально размерам своих долей, если уставом общества или соглашением его участников не предусмотрен иной порядок. Срок реализации этого права составляет один месяц со дня извещения (или иной срок, предусмотренный уставом ООО). По истечении этого срока допускается отчуждение доли третьим лицам.

Если в соответствии с уставом ООО отчуждение доли третьим лицам невозможно, а другие участники общества от ее покупки отказываются, то эта доля выкупается самим ООО, которое обязано реализовать ее другим участникам или третьим лицам в ограниченные законом и учредительными документами сроки или уменьшить величину уставного капитала. ООО выплачивает участнику действительную стоимость доли либо выдает ему в натуре имущество, соответствующее такой стоимости. Кроме отчуждения части доли участник ООО имеет право выхода из него в любое время независимо от согласия других участников.

ООО по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом и не отвечает по обязательствам участников (п. 1 ст. 56 ГК РФ; пп. 1, 2 ст. 3 Закона «Об обществах с ограниченной ответственностью»). При недостаточности имущества ООО его участники также не несут ответственности: они несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им

долей (абз. 1 п. 1 ст. 87 ГК РФ).

В этом и состоит сущность ООО: ответственность общества ограничивается его имуществом (активами) и не может распространяться на имущество его участников. То есть, участники ООО (в отличие от полных товарищей в товариществах и членов кооперативов) не несут субсидиарной ответственности по обязательствам общества. Однако из этого правила есть исключения:

1. Участники несут ответственность по обязательствам общества, если они не полностью оплатили стоимость доли, при этом ответственность таких участников является солидарной и ограничивается стоимостью неоплаченной части доли (а если доля не была оплачена вообще - стоимостью приобретенной доли) (абз. 2 п. 1 ст. 87 ГК РФ).
2. Участник отвечает по обязательствам общества как солидарный должник, если для этого есть следующие предпосылки: а) общество имеет статус дочернего, а его участник - основного общества (товарищества), а потому правомочен оказывать влияние на дочернее общество; б) дочернее общество выполняло указания, которые были для него обязательными; в) результатом этих указаний стала сделка (сделки), породившая ответственность общества (абз. 1 п. 2 ст. 105 ГК РФ).
3. Наконец, участник может быть привлечен к субсидиарной ответственности по обязательствам общества в условиях несостоятельности (банкротства) общества (абз. 2 п. 3 ст. 56, абз. 2 п. 2 ст. 105 ГК РФ).

Участники ООО могут привлекаться к ответственности и в других случаях. Так, учредители несут солидарную ответственность по обязательствам, связанным с учреждением общества и возникшим до его регистрации (п. 6 ст. 11 Закона «Об обществах с ограниченной ответственностью»). Общество несет ответственность по обязательствам учредителей общества, связанным с его учреждением, только в случае последующего одобрения их действий общим собранием участников общества. При этом размер ответственности общества в любом случае не может превышать одну пятую оплаченного уставного капитала общества.

Участник несет ответственность всем своим имуществом, если отвечает перед самим обществом (п. 3 ст. 53 ГК РФ; абз. 4 п. 3 ст. 6 Закона «Об обществах с ограниченной ответственностью»), а также если совершает сделку от имени общества, действуя без доверенности или с превышением полномочий: в этом случае если общество впоследствии прямо не одобрит сделку, она считается заключенной от имени и в интересах участника (п. 1 ст. 183 ГК РФ) со всеми

вытекающими отсюда последствиями, в том числе связанными с действием принципа полного возмещения убытков контрагенту (ст. 15 ГК РФ).

Добровольная реорганизация или ликвидация ООО возможны по единогласному решению его участников, причем реорганизация в форме преобразования возможна только в акционерное общество или в производственный кооператив. С одной стороны, сохраняется цель прежнего юридического лица - извлечение прибыли - и право собственности на имущество; с другой, - исключаются проблемы с составом участников, который в хозяйственных товариществах ограничен [\[9\]](#).

Обществом с дополнительной ответственностью (далее - ОДО) признается общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники такого общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их долей, определенном уставом общества. При банкротстве одного из участников его ответственность по обязательствам общества распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам, если иной порядок распределения ответственности не предусмотрен учредительными документами общества.

К ОДО применяются правила ГК РФ об обществах с ограниченной ответственностью, а также нормы закона о обществах с ограниченной ответственностью, если иное не предусмотрено ст. 95 ГК РФ.

В отличие от ООО в ОДО при недостаточности имущества общества по его обязательствам субсидиарную ответственность несут его участники. Участники ОДО отвечают перед кредиторами общества своим имуществом в одинаковом для всех участников размере, кратном стоимости их вкладов, определяемом учредительными документами. При банкротстве одного из участников его ответственность по обязательствам ОДО распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам, если иной порядок не предусмотрен учредительными документами. Это дает преимущество в получении средств, повышает ответственность участников за результаты деятельности общества. ОДО занимает промежуточное положение между хозяйственными товариществами с неограниченной ответственностью их участников и хозяйственными обществами с ограниченной ответственностью.

Акционерное общество (далее - АО) - на сегодняшний день одна из самых распространенных организационно-правовых форм, и представляет собой общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций;

участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Учредители акционерного общества заключают между собой договор, определяющий порядок осуществления ими совместной деятельности по созданию общества, размер уставного капитала общества, категории выпускаемых акций и порядок их размещения, а также иные условия, предусмотренные законом об акционерных обществах. Договор о создании АО, хотя и носит название учредительного, но к учредительным документам не относится. Учредительным документом АО является его устав, который утверждается учредителями и содержит в себе помимо сведений, указанных в пункте 2 статьи 52 ГК РФ, условия о категориях выпускаемых обществом акций, их номинальной стоимости и количестве; о размере уставного капитала общества; о правах акционеров; о составе и компетенции органов управления обществом и порядке принятия ими решений, в том числе о вопросах, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов, и иные сведения, предусмотренные законом об акционерных обществах[10].

Акционерное общество может быть создано одним лицом или состоять из одного лица в случае приобретения одним акционером всех акций общества. Однако АО не может иметь в качестве единственного участника другое хозяйственное общество, состоящее из одного лица.

В законодательстве четко прослеживается разграничение между учредителями АО и другими участниками, хотя все они именуется акционерами, но первые в начальном периоде существования АО обладают дополнительными правами и обязанностями. Так, например, согласно п. 2 ст. 98 ГК РФ, учредители АО несут солидарную ответственность по обязательствам, возникшим до регистрации общества; в отдельных случаях учредители в течение определенного срока после создания АО ограничены в праве отчуждения принадлежащих им акций; учредители имеют возможность чаще реализовать преимущественное право приобретения дополнительных акций, так как являются участниками АО с момента его регистрации и «присутствуют» при эмиссиях акций именно с этого момента.

Уставный капитал АО формируется из номинальной стоимости акций общества, приобретенных акционерами. АО является единственным юридическим лицом, имеющим право выпуска ценных бумаг - акций. Кроме удостоверения внесения определенного вклада и, соответственно, членства в АО, акции еще определяют

долю участия акционеров (участников) в доходах и расходах АО, управлении им, подлежат свободному отчуждению.

Акционерное законодательство и законодательство о рынке ценных бумаг предусматривают выпуск акций двух видов: обыкновенных и привилегированных. Доля привилегированных акций в общем объеме уставного капитала акционерного общества не должна превышать двадцати пяти процентов. Собственники привилегированных акций в отличие от собственников обыкновенных акций наделены дополнительными правами имущественного характера - на первоочередное получение части прибыли в форме дивиденда и части имущества АО (фиксированного размера), остающегося при его ликвидации после расчетов с кредиторами.

Акционеры приобретают право на получение дивидендов на имеющиеся у них акции при двух условиях: 1) наличие у АО прибыли и 2) принятие общим собранием акционеров решения о выплате в определенные сроки дивидендов.

В АО максимально развита органов управления и контрольных органов. К ним относятся: высший орган - общее собрание акционеров; совет директоров или наблюдательный совет (при числе акционеров более пятидесяти); исполнительный орган общества, который может быть коллегиальным (правление, дирекция) и (или) единоличным (директор, генеральный директор; ревизионная комиссия). Кроме общего собрания акционеров и ревизионной комиссии, все остальные могут формироваться как из числа акционеров, так и из лиц, не являющихся акционерами. Закон об акционерных обществах подробно регулирует вопросы компетенции органов и кворума.

Реорганизация или ликвидация АО в добровольном порядке возможны по решению общего собрания акционеров. Оно вправе преобразоваться в общество с ограниченной ответственностью или в производственный кооператив, а также в некоммерческую организацию в соответствии с законом [\[11\]](#).

Статья 97 ГК РФ различает открытые (далее - ОАО) и закрытые (далее ЗАО) АО. Для первых предусмотрен более высокий минимальный размер уставного капитала. Количество участников ОАО не ограничено. ОАО вправе размещать свои акции путем открытой подписки и свободной продажи и путем закрытой подписки с распределением акций между заранее определенным кругом лиц. ОАО обязано ежегодно публиковать для всеобщего сведения годовой отчет, бухгалтерский баланс, счет прибылей и убытков, ежегодно привлекать для проверки и

подтверждения правильности годовой финансовой отчетности независимого профессионального аудитора. Кроме этого, ОАО обязано раскрывать проспект эмиссии акций общества в случаях, предусмотренных правовыми актами РФ, сообщение о проведении общего собрания акционеров в порядке, предусмотренном специальным законодательством, иные сведения, определяемые федеральным органом исполнительной власти по рынку ценных бумаг.

Количество участников ЗАО не должно превышать 50 акционеров, иначе оно подлежит преобразованию в открытое акционерное общество в течение года, а по истечении этого срока - ликвидации в судебном порядке, если их число не уменьшится до установленного законом предела.

ЗАО вправе размещать свои акции только путем закрытой подписки между учредителями или иного, заранее определенного круга лиц. В ЗАО не может быть счетной комиссии, может не быть совета директоров (наблюдательного совета) и его председателя. Акционеры ЗАО пользуются преимущественным правом приобретения акций, продаваемых другими акционерами этого общества, по цене предложения третьему лицу пропорционально количеству акций, принадлежащих каждому из них, если уставом общества не предусмотрен иной порядок осуществления данного права. Уставом ЗАО может быть предусмотрено преимущественное право приобретения самим ЗАО акций, продаваемых его акционерами, если другие акционеры не использовали свое преимущественное право приобретения акций.

Дочерние и зависимые хозяйственные общества не являются самостоятельной организационно-правовой формой (ст. ст. 105, 106 ГК РФ), однако, следует отметить, что дочерним, зависимым и преобладающим (участвующим) может быть только хозяйственное общество, а материнским (основным) как хозяйственное общество, так и хозяйственное товарищество.

Дочерние общества находятся в определенном подчинении, зависимости от основного хозяйственного общества или товарищества, которое может быть обусловлено: преобладающим участием в уставном капитале; заключенным договором; иными условиями, которые приводят к возможности определять решения, принимаемые дочерним обществом. Дочернее общество не отвечает по долгам основного общества (товарищества).

Основное общество (товарищество), которое имеет право давать дочернему обществу обязательные для него указания, отвечает солидарно с ДО по сделкам,

заключенным последним во исполнение таких указаний. В случае несостоятельности (банкротства) дочернего общества по вине основного общества (товарищества) последнее несет субсидиарную ответственность по его долгам. Участники дочернего общества вправе требовать возмещения основным обществом (товариществом) убытков, причиненных по его вине дочернего общества, если иное не установлено специальным законодательством. Следовательно, речь идет о предъявлении иска в интересах третьего лица. За рубежом они получили признание как косвенные иски.

Общество признается зависимым в том случае, когда преобладающему, участвующему обществу принадлежит более 20% голосующих акций АО или более 20% уставного капитала ООО.

Второй группой организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц являются кооперативы, построенные на принципе членства.

Производственный кооператив - добровольное объединение граждан (а в случаях, предусмотренных законом и учредительными документами, и юридических лиц), созданное ими на основе членства для ведения совместной деятельности, основанной на их личном труде и ином участии и объединении имущественных паевых взносов, причем члены кооператива несут по его обязательствам субсидиарную ответственность в предусмотренных законодательством и уставом размерах и порядке.

Членом производственного кооператива может быть любой гражданин, достигший 16-летнего возраста (п. 2 ст. 26 ГК РФ). Число членов не должно быть менее 5. В п. 1 ст. 107 ГК РФ предусмотрена возможность участия в производственном кооперативе, не носящего личного трудового характера (только паями могут участвовать не более 15% членов).

Среди норм, установленных в ГК РФ (ст. 107-112) и в специальном Федеральном законе от 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах»[\[12\]](#) в отношении производственных кооперативов - артелей, существенное значение имеют следующие:

- предметом деятельности кооперативов данной разновидности (артелей) являются производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, оказание услуг, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг;

- артели действуют на основе ГК РФ, а также других законов и учредительных документов (уставов), в которых может быть предусмотрено участие в производственном кооперативе юридических лиц. В основе их деятельности - членство. Имущество, находящееся в собственности, делится на паи его членов (часть имущества по уставу составляет неделимый фонд, используемый на цели, определяемые уставом). Члены кооператива несут по обязательствам кооператива субсидиарную ответственность в размерах и в порядке, предусмотренных законом о производственных кооперативах и уставом;
- управление кооперативом осуществляют члены кооператива - общее собрание (высший орган), наблюдательный совет (в кооперативах с числом членов более 50), правление и (или) его председатель;
- член артели вправе по своему усмотрению выйти из кооператива. В этом случае ему по окончании финансового года должна быть выплачена стоимость пая или выдано имущество, соответствующее его паю, а также осуществлены другие выплаты, предусмотренные уставом;
- члены кооператива несут по его долгам дополнительную ответственность, а обращение взыскания на пай члена кооператива по его собственным долгам допускается лишь при недостатке у него иного его имущества и в порядке, предусмотренном законом и уставом кооператива. Взыскание при этом не может быть обращено на неделимые фонды кооператива;
- производственный кооператив по единогласному решению его членов может быть преобразован в хозяйственное товарищество или общество.

Особняком среди коммерческих организаций стоят государственные и муниципальные унитарные предприятия. Это юридические лица - несобственники, существующие только в рамках государственной и муниципальной собственности. В отличие от других коммерческих юридических лиц они не подчиняются принципу корпоративности и однозначно имеют узкую, специальную правосубъектность.

Унитарность характеризуется созданием юридического лица путем выделения собственником определенной имущественной массы, а не объединения средств нескольких лиц, сохранением права собственности на имущество за учредителем, закреплением имущества за юридическим лицом на ограниченном вещном праве (хозяйственного ведения или оперативного управления), неделимостью имущества, отсутствием членства, единоличными органами управления [\[13\]](#).

Учредительным документом унитарного предприятия является устав. Фирменное наименование унитарного предприятия должно содержать указание на собственника его имущества.

В рамках специальной правосубъектности эти юридические лица могут приобретать, иметь и осуществлять любые гражданские права за изъятиями, прямо установленными в законе. Основное значение при характеристике правосубъектности унитарных предприятий имеет установленное законом соотношение прав и обязанностей, имеющих у собственника, с полномочиями владения, пользования и распоряжения этим имуществом у унитарного предприятия.

Унитарные предприятия создаются собственниками. Казенное предприятие может создаваться только по решению Правительства РФ и соответственно находиться в федеральной собственности. Собственник утверждает устав унитарного и казенного предприятий; определяет предмет и цели их деятельности; оплачивает до государственной регистрации уставный фонд юридических лиц; назначает руководителя юридического лица; контролирует использование по назначению и сохранность закрепленного за унитарным предприятием имущества; дает согласие на сделки с закрепленным за унитарным предприятием недвижимым имуществом и на все сделки казенного предприятия за исключением сделок по реализации производимой последней продукцией; получает часть прибыли от использования имущества, находящегося в хозяйственном ведении унитарного предприятия; определяет порядок распределения доходов казенного предприятия; изымает излишнее, неиспользуемое либо используемое не по назначению имущество, закрепленное за казенными предприятиями, и распоряжается им по своему усмотрению; решает вопросы реорганизации и ликвидации унитарного и казенного предприятий. Реорганизация и ликвидация казенного предприятия проводятся только по распоряжению Правительства РФ.

Унитарные предприятия не отвечают по обязательствам учредителей. По своим обязательствам унитарное предприятие отвечает всем принадлежащим ему имуществом. Собственник не отвечает по обязательствам унитарного предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, но может быть привлечен к субсидиарной ответственности при недостаточности имущества казенного предприятия (п. 8 ст. 114, п. 5 ст. 115 ГК РФ).

Кроме того, в отношении унитарных предприятий и их собственников действуют общие правила ГК РФ о субсидиарной ответственности собственника имущества

юридического лица по обязательствам последнего, если несостоятельность (банкротство) юридического лица вызвана собственником и имущества юридического лица недостаточно (п. 3 ст. 56, п. 8 ст. 114 ГК РФ).

Исходя из многообразия унитарных предприятий ГК РФ предусматривает детальную регламентацию их правового статуса специальным законодательством.

Некоммерческие организации

Некоммерческой является организация, не преследующая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющая полученную прибыль между участниками либо членами (п. 1 ст. 50 ГК РФ; п. 1 ст. 2 и п. 3 ст. 26 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» [\[14\]](#)).

Приведенное выше определение некоммерческих организаций позволяет выделить следующие присущие им признаки: во-первых, для указанных организаций извлечение прибыли не составляет основной цели деятельности; во-вторых, полученная некоммерческими организациями прибыль не распределяется между их участниками (членами). Еще один характерный признак некоммерческих организаций закреплен в п. 3 ст. 50 ГК РФ, согласно которому некоммерческие организации могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, и соответствующую этим целям.

Примерный перечень основных целей деятельности некоммерческих организаций содержится в п. 2 ст. 2 Федерального закона «О некоммерческих организациях», который относит к числу таких целей социальные, благотворительные, культурные, образовательные и иные, направленные на достижение общественных благ цели (общепользные цели). Впрочем, не все некоммерческие организации преследуют в своей деятельности общепользные цели. В частности, целью деятельности потребительских кооперативов является удовлетворение материальных потребностей их членов (п. 1 ст. 116 ГК РФ).

Специфика основных целей деятельности некоммерческих организаций обуславливает возможность их создания без государственной регистрации в качестве юридического лица [\[15\]](#). Так, необязательно наличие прав юридического лица для общественных и религиозных объединений, а также профсоюзов и их

объединений (ст. 3 Федерального закона от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» [\[16\]](#); п. 1 ст. 7 Федерального закона от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» [\[17\]](#); п. 1 ст. 8 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 10-ФЗ «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности» [\[18\]](#)). В силу п. 1 ст. 2 ГК РФ незарегистрированная в качестве юридического лица некоммерческая организация не является участником гражданско-правовых отношений. Все юридически значимые действия в интересах такой организации осуществляют ее участники (члены) от собственного имени.

Вследствие присущих некоммерческим организациям общепользовательных целей они, в отличие от коммерческих организаций, могут иметь благотворительный статус и пользоваться поддержкой со стороны органов государственной власти и органов местного самоуправления на основании и в порядке, предусмотренном законодательством о благотворительной деятельности.

В силу п. 3 ст. 50, а также ст. ст. 121, 291, 968 ГК РФ некоммерческие организации создаются в формах общественных и религиозных объединений, потребительских кооперативов, объединений юридических лиц (ассоциаций и союзов), учреждений, благотворительных и иных фондов, товариществ собственников жилья, обществ взаимного страхования, а также в других организационно-правовых формах, предусмотренных законом [\[19\]](#).

Важной особенностью некоммерческих организаций является отсутствие в законе исчерпывающего перечня их организационно-правовых форм. Действительно, в соответствии с п. 1 ст. 6 Федерального закона от 30 ноября 1994 г. N 52-ФЗ «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» требование о создании юридических лиц исключительно в тех организационно-правовых формах, которые предусмотрены главой ГК РФ, распространяется лишь на коммерческие организации. К числу организационно-правовых форм некоммерческих организаций, не указанных в ГК РФ, относятся государственные корпорации, некоммерческие партнерства, автономные некоммерческие организации, товарищества собственников жилья, садоводческие (огороднические, дачные) товарищества, торгово-промышленные палаты и другие организационно-правовые формы, правовое положение которых определяется специальными законами.

В некоторых случаях закон предусматривает возможность создания юридических лиц исключительно в конкретных организационно-правовых формах

некоммерческих организаций. Такое требование обусловлено спецификой основных целей деятельности указанных юридических лиц, а также стремлением законодателя не допустить коммерциализации этой деятельности. Так, фондовая биржа может быть создана исключительно в организационно-правовой форме некоммерческого партнерства; объединения потребителей, преследующие цели защиты их прав, функционируют в качестве общественных объединений либо их ассоциаций, союзов; в качестве общественных объединений создаются профсоюзы (ст. 11 Федерального закона от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» [\[20\]](#)).

Согласно п. 1 ст. 49 ГК РФ некоммерческие организации, в отличие от большинства коммерческих организаций, имеют специальную правоспособность.

Для ряда некоммерческих организаций законом установлена обязанность публичного ведения дел, то есть периодической (ежегодной) публикации отчетов об использовании своего имущества, либо обеспечения к ним открытого доступа. Такое положение прямо предусмотрено в отношении фондов, государственных корпораций, общественных объединений и благотворительных организаций (п. 2 ст. 118 ГК; ст. 7, ст. 29 Федерального закона «Об общественных объединениях»; ст. 19 Федерального закона от 11 августа 1995 г. № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» [\[21\]](#)).

Специальная правоспособность некоммерческих организаций налагает определенные ограничения на их предпринимательскую деятельность, которая должна осуществляться некоммерческими организациями лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, а также должна соответствовать этим целям.

Некоторые правоведы считают, что п. 3 ст. 50 ГК РФ обязывает некоммерческие организации осуществлять предпринимательскую деятельность исключительно в тех сферах, в которых реализуются основные цели некоммерческих организаций. В этой связи, например, благотворительная организация, созданная в целях содействия трудоустройству и обеспечению жильем вынужденных переселенцев, вправе вести предпринимательскую деятельность лишь в указанных сферах; товарные биржи не вправе создавать, а также участвовать в хозяйственных товариществах и обществах, не ставящих своей целью организацию и регулирование биржевой торговли [\[22\]](#) (ст. 3 Закона РФ от 20 февраля 1992 г. «О товарных биржах и биржевой торговле» [\[23\]](#)).

По общему правилу, некоммерческие организации вправе осуществлять предпринимательскую деятельность как непосредственно, так и путем участия в хозяйственных обществах (товариществах) в качестве вкладчиков (п. 2 ст. 24 Федерального закона «О некоммерческих организациях»). Некоторые некоммерческие организации могут выступать также в качестве учредителей хозяйственных обществ. Такое право предоставлено, в частности, фондам, религиозным организациям, а также профсоюзам (п. 2 ст. 7 Федерального закона «О некоммерческих организациях»; ст. 23 Федерального закона «О свободе совести и о религиозных объединениях»; п. п. 6, 7 ст. 24 Федерального закона «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности»).

Предпринимательская деятельность некоммерческих организаций может осуществляться также через учрежденные ими некоммерческие организации. Так, профсоюзы в силу п. п. 6, 7 ст. 24 Федерального закона «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности» вправе осуществлять предпринимательскую деятельность через учрежденные ими фонды.

Поскольку некоммерческие организации ограничены в осуществлении приносящей доходы деятельности, закон устанавливает дополнительные источники формирования их имущества, не характерные для хозяйственных обществ и товариществ. Потребность в дополнительных источниках финансирования деятельности некоммерческих организаций связана также с тем, что, по общему правилу, в составе их имущества отсутствует складочный капитал, образуемый за счет взносов участников (членов). С учетом этих обстоятельств закон предусматривает в качестве дополнительного источника формирования имущества некоммерческих организаций денежные и иные пожертвования граждан и юридических лиц (п. 1 ст. 582 ГК РФ).

Одной из важных гарантий реализации запрета на осуществление некоммерческими организациями предпринимательской деятельности в качестве основного (профилирующего) вида деятельности является закрепленное в п. 3 ст. 50 ГК РФ и п. 3 ст. 26 Федерального закона «О некоммерческих организациях» требование, согласно которому полученная некоммерческими организациями прибыль не подлежит распределению между их участниками (членами).

В нормах ГК РФ и Федерального закона «О некоммерческих организациях» не определены направления использования полученной некоммерческими организациями прибыли. В ряде случаев соответствующие указания содержатся в актах специального законодательства о некоммерческих организациях. Так, в силу п. 2 ст. 6 Федерального закона «О благотворительной деятельности и

благотворительных организациях», прибыль, полученная благотворительной организацией, направляется на реализацию ее основных целей.

Запрет на распределение прибыли некоммерческих организаций между их участниками (членами) распространяется на все некоммерческие организации, за исключением потребительских кооперативов. Помимо членов потребительского кооператива, обязательственные права на имущество некоммерческой организации имеют также члены некоммерческого партнерства.

Имущество принадлежит некоммерческим организациям на праве собственности. Лишь в отношении имущества учреждения установлены особые правила, согласно которым закрепленное за ним имущество учредителя (собственника) находится в оперативном управлении учреждения (ст. ст. 296, 298 - 300 ГК РФ).

Таким образом, правовой режим имущества потребительских кооперативов, некоммерческих партнерств и учреждений представляет собой исключение из общего правила, согласно которому участники (члены) некоммерческих организаций не имеют вещных и обязательственных прав в отношении переданного указанным организациям имущества [\[24\]](#).

Важно отметить основные особенности прекращения деятельности некоммерческих организаций. Прежде всего, закон ограничивает возможность их реорганизации. Так, автономная некоммерческая организация может быть преобразована лишь в общественную или религиозную организацию, хозяйственное общество или товарищество (п. 3 ст. 17 Федерального закона «О некоммерческих организациях»).

В силу некоммерческого характера основных целей деятельности некоммерческих организаций они, за исключением фондов и потребительских кооперативов, не могут быть признаны банкротами (ст. 65 ГК РФ).

При ликвидации некоммерческой организации оставшееся после удовлетворения требований кредиторов имущество, если иное не установлено законом, направляется в соответствии с учредительными документами указанной организации на цели, для достижения которых она была создана, и (или) на благотворительные цели (п. 1 ст. 20 Федерального закона «О некоммерческих организациях»). Исключение составляет имущество некоммерческих партнерств и учреждений.

Потребительские кооперативы, хотя и отнесены законом к разряду некоммерческих организаций, в действительности занимают промежуточное положение между коммерческими и некоммерческими организациями. Дело в том, что потребительским кооперативам присущ ряд признаков, характерных для коммерческих организаций.

Во-первых, потребительские кооперативы вправе распределять полученную от предпринимательской деятельности прибыль между своими членами, в том числе учредителями. Во-вторых, основная цель деятельности потребительских кооперативов направлена на удовлетворение материальных и иных потребностей их членов. В-третьих, необходимым условием членства в потребительском кооперативе является уплата имущественных взносов. Этот признак указывает на сходство потребительских кооперативов с хозяйственными обществами и товариществами. В-четвертых, в отличие от большинства некоммерческих организаций только потребительский кооператив характеризуется наличием у его членов обязательственных прав на имущество кооператива. Кроме того, члены потребительского кооператива несут субсидиарную ответственность по его обязательствам. Указанные признаки также характерны для хозяйственных обществ (товариществ).

В силу специфики правового положения потребительских кооперативов Федеральный закон «О некоммерческих организациях» [\[25\]](#), имеющий общее значение для всех организационно-правовых форм некоммерческих организаций, не распространяет свое действие на потребительские кооперативы. Правовое положение последних регулируется нормами специального законодательства [\[26\]](#).

Потребительское общество представляет собой потребительский кооператив, созданный, как правило, по территориальному принципу и осуществляющий торговую, заготовительную, производственную и иную деятельность (ст. 1 Закона РФ от 19 июня 1992 г. «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» [\[27\]](#)).

Наименование потребительского кооператива должно содержать указание на характер осуществляемой им деятельности (жилищно-строительный, рыболовецкий, кредитный и т.д.), а также слова «кооператив» или «потребительское общество», свидетельствующие об организационно-правовой форме юридического лица. В наименовании специализированных потребительских кооперативов не допускается использование слов "потребительское общество" (ст. 2 Закона «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах)

в Российской Федерации» [\[28\]](#)).

В соответствии со ст. 7 Закона «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» учредителями (членами) потребительского кооператива могут быть граждане, достигшие шестнадцатилетнего возраста, а также юридические лица. Число учредителей потребительского общества не должно быть менее пяти граждан и (или) трех юридических лиц.

Члены потребительского кооператива вправе свободно выйти из него, участвовать в управлении потребительским кооперативом, в том числе избирать и быть избранными в его органы управления, участвовать в хозяйственной деятельности потребительского кооператива, в том числе в качестве потребителя его услуг либо реализуемых им товаров.

Согласно п. 5 ст. 116 ГК РФ доходы, полученные потребительским кооперативом от предпринимательской деятельности, осуществляемой кооперативом в соответствии с законом и уставом, распределяются между его членами. В этой связи члены потребительского кооператива имеют право на получение части его прибыли в форме "кооперативных выплат", порядок определения размера и уплаты которых предусмотрен в нормах специального законодательства и уставах кооперативов. Так, согласно ст. 24 Закона «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» размер кооперативных выплат, определяемый общим собранием потребительского общества, не должен превышать 20% от доходов потребительского общества.

Одной из основных обязанностей членов является внесение имущественных взносов, виды, состав и размеры которых определены ст. 116 ГК РФ, а также нормами специального законодательства и уставами потребительских кооперативов.

Как юридическое лицо, потребительский кооператив обладает на праве собственности обособленным имуществом и несет самостоятельную имущественную ответственность по своим обязательствам в размере этого имущества. Впрочем, самостоятельная имущественная ответственность потребительского кооператива по собственным обязательствам носит относительный характер, поскольку ст. 116 ГК РФ предусматривает обязанность членов потребительского кооператива покрывать образующиеся убытки путем внесения дополнительных взносов. Порядок покрытия убытков должен

определяться уставом потребительского кооператива. Неисполнение членами обязанности по покрытию убытков потребительского кооператива может повлечь его ликвидацию в судебном порядке по требованию кредиторов. Еще одним исключением из принципа самостоятельной имущественной ответственности потребительского кооператива является возложение на его членов субсидиарной (дополнительной) ответственности по обязательствам кооператива. Члены потребительского кооператива отвечают по его обязательствам солидарно в размере невнесенной части дополнительного взноса каждого члена.

Общественные и религиозные объединения представляют собой объединения граждан, которые, в отличие от потребительских кооперативов, не могут преследовать в качестве основной цели своей деятельности удовлетворение материальных потребностей своих участников (членов). Согласно п. 1 ст. 117 ГК РФ основная цель деятельности общественных и религиозных объединений заключается в удовлетворении духовных и иных нематериальных потребностей граждан, объединившихся на основе общности их интересов. Необходимая конкретизация основных целей деятельности общественных и религиозных объединений содержится в нормах специального законодательства. Так, в ст. ст. 8 - 12.2 Федерального закона «Об общественных объединениях» определены основные цели деятельности различных организационно-правовых форм общественных объединений. Основными целями деятельности религиозных объединений являются совместное исповедание и распространение веры членами (участниками) религиозных объединений (ст. 6 Федерального закона «О свободе совести и о религиозных объединениях» [\[29\]](#)).

Согласно ст. 7 Закона «Об общественных объединениях» общественные объединения создаются в одной из следующих организационно-правовых форм: общественная организация, общественное движение, общественный фонд, общественное учреждение, орган общественной самодеятельности, политическая партия. В зависимости от характера реализуемых основных целей и субъектного состава участников (членов) общественные объединения классифицируются на профессиональные союзы, общественные объединения потребителей, детские и молодежные общественные объединения, общественные объединения инвалидов, национально-культурные автономии и т.д. [\[30\]](#).

В основе деятельности общественных объединений, независимо от их организационно-правовых форм и видов, лежит территориальный принцип, позволяющий выделить многозвенные общественные объединения, состоящие из нескольких территориальных (региональных, местных, первичных и т.д.)

отделений. Например, общероссийское общественное объединение осуществляет свою деятельность на территориях более половины субъектов Российской Федерации и имеет там свои структурные подразделения: организации, отделения и т.д. (ст. 14 Федерального закона «Об общественных объединениях»). Территориальные отделения (структуры) многозвенных общественных объединений могут быть зарегистрированы в качестве юридических лиц. Так, правами юридического лица обладают как политическая партия, так и ее региональные отделения (п. 1 ст. 15 Федерального закона от 11 июля 2001 г. № 95-ФЗ «О политических партиях» [\[31\]](#)).

В соответствии с п. 2 ст. 6 Федерального закона «О свободе совести и о религиозных объединениях» [\[32\]](#) религиозные объединения создаются в формах религиозных организаций, имеющих права юридического лица, и религиозных групп, правами юридического лица не обладающих. Религиозные организации классифицируются на отдельные виды. Так, с точки зрения внутренней структуры они подразделяются на местные и централизованные. Местной религиозной организацией признается религиозная организация, состоящая из граждан, постоянно проживающих в одной местности либо в одном городском или сельском поселении. Местные религиозные организации могут существовать самостоятельно (например, религиозные общины протестантского толка) либо входить в состав централизованных религиозных организаций (например, приходы и монастыри Русской Православной Церкви, мечети духовных управлений мусульман России). Централизованная религиозная организация представляет собой многозвенное религиозное объединение, состоящее не менее, чем из трех местных религиозных организаций.

Наименование общественного объединения должно содержать сведения о территориальной сфере его деятельности (ст. 28 Федерального закона «Об общественных объединениях» [\[33\]](#)). В наименовании общественного объединения не допускается использование наименований органов государственной власти и органов местного самоуправления.

Согласно ст. 19 Закона «Об общественных объединениях» учредителями (участниками, членами) общественных объединений могут быть граждане, достигшие 18 лет, и юридические лица - общественные объединения [\[34\]](#). В нормах специального законодательства могут быть предусмотрены дополнительные требования к количеству и субъектному составу учредителей (членов, участников) общественных объединений. Так, членами политической партии не могут быть иностранные граждане и лица без гражданства (п. 2 ст. 23 Федерального закона

«О политических партиях» [\[35\]](#)).

Имущество общественных и религиозных объединений принадлежит им на праве собственности. Исключение составляет имущество общественных и религиозных учреждений, которое принадлежит им на праве оперативного управления.

В нормах специального законодательства неоднозначно урегулирован вопрос о субъекте права собственности на имущество многозвенных общественных объединений. Так, согласно ст. 32 Федерального закона «Об общественных объединениях» в общественных организациях, структурные подразделения (отделения) которых осуществляют свою деятельность на основе единого устава данных организаций, собственниками имущества являются общественные организации в целом; указанное имущество закрепляется за структурными подразделениями (отделениями) общественных организаций на праве оперативного управления имуществом [\[36\]](#). В силу п. 1 ст. 24 Федерального закона «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности» первичные профсоюзные организации владеют и пользуются переданным им вышестоящим профсоюзом имуществом на праве хозяйственного ведения [\[37\]](#). Региональные отделения и иные зарегистрированные структурные подразделения политической партии обладают правом оперативного управления имуществом, закрепленным за ними собственником (ст. 28 Федерального закона «О политических партиях»).

Представляется, что нормы специального законодательства в части определения субъекта права собственности на имущество отделений (структур) многозвенных общественных объединений подлежат корректировке. Вряд ли допустимо распространение на указанное имущество режима оперативного управления (хозяйственного ведения), поскольку субъектом указанных ограниченных вещных прав могут быть исключительно государственные и муниципальные унитарные предприятия, а также учреждения.

Фондом признается не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная гражданами и (или) юридическими лицами на основе добровольных имущественных взносов, преследующая общественно полезные цели (п. 1 ст. 118 ГК). В отличие от потребительских кооперативов, общественных и религиозных объединений фонд не рассматривается законом в качестве объединения граждан и (или) юридических лиц. В этой связи фонд не преследует узкокорпоративной цели удовлетворения материальных либо нематериальных потребностей своих участников. Основные цели деятельности фонда носят общепользительный характер [\[38\]](#).

Учредителями фонда могут быть не только граждане и юридические лица, но и муниципальные образования. Учредительным документом фонда является устав, содержащий, помимо общих для всех некоммерческих организаций сведений, также сведения о попечительском совете фонда, о судьбе его имущества в случае ликвидации и другие сведения, предусмотренные п. 4 ст. 118 ГК РФ.

Состав и порядок формирования органов фонда определяются его уставом. Помимо органов управления в фонде формируется попечительский совет, осуществляющий надзор за деятельностью фонда, принятием другими органами фонда решений и обеспечением их исполнения, использованием средств фонда, соблюдением им законодательства. Создание попечительского совета фонда обязательно, свою деятельность попечительский совет осуществляет на общественных началах (ст. 7 Федерального закона «О некоммерческих организациях»).

Фонды относятся к числу юридических лиц, учредители (участники) которых не сохраняют каких-либо обязательственных прав на их имущество. Учредители (участники) фонда не несут ответственности по его обязательствам, как и фонд не отвечает по обязательствам своих учредителей (участников). Одним из источников формирования имущества фонда являются добровольные имущественные взносы учредителей, на основании которых фонд создается. Закон не устанавливает максимального и минимального размера таких взносов, не определяет их состав и порядок внесения, не требует обязательного внесения имущественных взносов (полностью либо в части) к моменту государственной регистрации фонда. Более того, сведения о размере, составе и порядке внесения учредителями имущественных взносов не относятся к разряду сведений, подлежащих обязательному включению в устав фонда. Таким образом, правовые гарантии внесения учредителями имущественных взносов отсутствуют. В этой связи можно предположить, что добровольный характер имущественных взносов означает добровольную основу их внесения: учредители фонда, если иное не предусмотрено его уставом, не обязаны вносить имущественные взносы.

Ввиду общепольного предназначения имущества фонда возникает потребность в правовых гарантиях его надлежащего использования. К числу таких гарантий относится обязанность фонда ежегодно публиковать отчеты об использовании имущества (п. 2 ст. 118 ГК РФ).

Закон (п. 2 ст. 65 ГК РФ) не допускает добровольную ликвидацию фонда по решению его органов, за исключением случая объявления фонда о своем банкротстве и о добровольной ликвидации. Таким образом, по общему правилу,

фонд может быть ликвидирован только в судебном порядке при наличии оснований, исчерпывающий перечень которых установлен п. 2 ст. 65 и п. 2 ст. 118 ГК РФ. Особо следует выделить такое нехарактерное для прочих некоммерческих организаций основание ликвидации фонда, как банкротство (п. 2 ст. 65 ГК РФ).

Учреждение, как и фонд, не относится к числу объединений граждан и (или) юридических лиц. В учреждении отсутствуют отношения членства, оно создается для осуществления определенных функций и характеризуется существенной зависимостью от учредителя (п. 1 ст. 120 ГК РФ). Во-первых, учредитель обязан полностью или частично финансировать учреждение; во-вторых, учредитель несет субсидиарную ответственность по обязательствам казенного учреждения в размере недостающих денежных средств, находящихся в распоряжении казенного учреждения. Собственник имущества автономного или бюджетного учреждения не несет ответственность по обязательствам последних.

Согласно п. 3 ст. 120 ГК РФ учреждения в зависимости от субъектного состава их учредителей подразделяются на государственные и иные учреждения (в том числе муниципальные, общественные и т.д.). Как правило, статус государственного (муниципального) учреждения сопряжен со значительными налоговыми и иными льготами.

Единственным учредительным документом учреждения является устав. Решение учредителя (учредителей) о создании учреждения, хотя и отнесено п. 1 ст. 14 Федерального закона «О некоммерческих организациях» [\[39\]](#) к числу учредительных документов учреждения, в действительности учредительным документом не является, поскольку ст. 52 ГК РФ не рассматривает данное решение в качестве учредительного документа.

Согласно п. 2 ст. 120 ГК РФ частное учреждение финансируется учредителем полностью либо частично. Порядок финансового обеспечения деятельности государственных и муниципальных учреждений определяется Бюджетным кодексом, Федеральным законом «Об автономных учреждениях» и другими нормативно-правовыми актами.

Источником формирования имущества учреждения являются не только имущество, закрепленное за учреждением его учредителем, но также иные поступления, в том числе доходы от осуществляемой в соответствии с учредительными документами приносящей доходы деятельности. В силу п. 2 ст. 298 ГК упомянутые доходы поступают в самостоятельное распоряжение учреждения и учитываются на

отдельном балансе.

В отличие от большинства юридических лиц (за исключением религиозных организаций) учреждение отвечает по своим обязательствам не всем принадлежащим ему имуществом. Так, согласно п. 2 ст. 120 ГК РФ отвечает по своим обязательствам всем находящимся у него на праве оперативного управления имуществом, за исключением недвижимого имущества и особо ценного движимого имущества, закрепленных за автономным учреждением собственником этого имущества или приобретенных автономным учреждением за счет выделенных таким собственником средств.

Ассоциации (союзы) являются разновидностью основанных на членстве объединений юридических лиц, включающих в свой состав коммерческие и (или) некоммерческие организации (п. 4 ст. 50 ГК РФ). При этом, однако, в ст. ст. 121 - 123 ГК РФ определено правовое положение тех ассоциаций (союзов), которые объединяют исключительно коммерческие либо исключительно некоммерческие организации.

Правовые критерии отличия «ассоциации» от «союза» не установлены; Закон предусматривает единый правовой режим для данных объединений юридических лиц. Ассоциации и союзы являются самостоятельными организационно-правовыми формами некоммерческих организаций, поэтому слово «ассоциация» (либо «союз»), заключающее в себе сведения об организационно-правовой форме юридического лица, должно быть включено в наименование соответствующего объединения (п. 5 ст. 121 ГК РФ).

После государственной регистрации ассоциации (союза) ее учредители становятся членами ассоциации (союза). Порядок приема в ассоциацию (союз) новых участников определяется п. 3 ст. 123 ГК РФ, согласно которому новый участник может войти в ассоциацию (союз) с согласия ее членов. В силу п. 3 ст. 121 ГК члены ассоциации (союза) сохраняют права юридического лица. Кроме того, членство в ассоциации (союзе) не лишает юридическое лицо самостоятельности. Впрочем, последнее требование не означает абсолютной независимости члена от ассоциации (союза). Так, нормы специального законодательства могут предусматривать обязательность решений ассоциации (союза) для входящих в ее состав юридических лиц. Такое правило установлено, в частности, в отношении союзов потребительских обществ (ст. 1 Закона РФ «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации»).

Права и обязанности членов ассоциаций (союзов) определяются их учредительными документами в соответствии с требованиями ГК РФ и специального законодательства. Члены ассоциации (союза) вправе безвозмездно пользоваться ее услугами (консультационными, маркетинговыми, информационными и т.д.). Правом на безвозмездное обслуживание наделены все члены ассоциации (союза) независимо от степени их участия в ее деятельности, размера имущественных взносов и иных обстоятельств, которые, впрочем, по смыслу Закона, могут быть учтены при определении объема, количества и качества предоставляемых услуг членам ассоциации (союза).

Члены ассоциации (союза) вправе добровольно выйти из нее лишь по окончании финансового года. Допускается также исключение членов из ассоциации (союза) по основаниям и в порядке, предусмотренным учредительными документами. Решение об исключении члена принимают все остальные члены ассоциации (союза). Порядок принятия такого решения (большинством голосов или единогласно) устанавливается учредительными документами ассоциации (союза).

Согласно п. 1 ст. 121 ГК РФ ассоциации (союзы) коммерческих организаций преследуют цели координации предпринимательской деятельности членов, а также представления и защиты общих имущественных интересов. Основные цели деятельности ассоциаций (союзов) некоммерческих организаций определены в нормах специального законодательства. Как правило, это общепользные цели, которые могут быть конкретизированы законом [\[40\]](#).

Ассоциации (союзы) обладают специальной правоспособностью, которая существенно ограничена, поскольку они лишены права непосредственно осуществлять предпринимательскую деятельность. Закон предоставляет данным объединениям юридических лиц право на ведение предпринимательской деятельности исключительно путем создания хозяйственного общества либо участия в его деятельности. В случае, если у ассоциации (союза) коммерческих организаций возникла необходимость в непосредственном осуществлении предпринимательской деятельности, ассоциация (союз) должна быть реорганизована в хозяйственное общество либо товарищество.

Имущество ассоциации (союза) принадлежит ей на праве собственности. Учредители (члены) не имеют имущественных прав в отношении ассоциации (союза). Полученная ассоциацией (союзом) прибыль не распределяется между членами, как не подлежит распределению между ними и имущество, оставшееся после ликвидации ассоциации (союза).

Ассоциация (союз) не отвечает по обязательствам своих членов. Однако на членов возлагается ограниченная субсидиарная ответственность по обязательствам ассоциации (союза). Размер и порядок такой ответственности определяются учредительными документами ассоциации (союза). В частности, учредительные документы могут предусмотреть долевую либо солидарную ответственность членов. В силу п. 2 ст. 123 ГК РФ член ассоциации (союза) несет ответственность по ее обязательствам не только в период членства в ассоциации (союзе), но и в течение двух лет после выхода (исключения) из нее. Однако порядок определения размера ответственности в этот период устанавливается законом: он определяется пропорционально взносу выбывающего (исключенного) члена.

Некоммерческим партнерством признается основанная на членстве некоммерческая организация, учрежденная гражданами и (или) юридическими лицами для содействия ее членам в осуществлении деятельности, направленной на достижение общепользовных целей (п. 1 ст. 8 Федерального закона «О некоммерческих организациях»).

В организационно-правовой форме некоммерческого партнерства создаются фондовые биржи (ст. 11 Федерального закона «О рынке ценных бумаг»). В качестве особой разновидности некоммерческих партнерств выступают садоводческие, огороднические и дачные партнерства.

Основную цель деятельности некоммерческих партнерств составляет содействие членам партнерства в осуществлении общепользовной деятельности, указанной в учредительных документах некоммерческого партнерства. Такое содействие может быть оказано путем безвозмездного предоставления членам партнерства услуг, использования в общепользовных целях прибыли партнерства и т.д. Членами некоммерческого партнерства могут быть граждане и (или) юридические лица. Создание некоммерческого партнерства одним учредителем не допускается (п. 2 ст. 15 Федерального закона «О некоммерческих организациях»).

Учредительными документами некоммерческого партнерства являются устав либо устав и учредительный договор. Члены некоммерческого партнерства вправе участвовать в управлении делами партнерства, получать информацию о его деятельности, по своему усмотрению выходить из некоммерческого партнерства. Учредительными документами некоммерческого партнерства на его членов может быть возложена обязанность внесения членских взносов. В случае ликвидации некоммерческого партнерства его члены вправе получить часть имущества, оставшегося после расчетов с кредиторами партнерства, либо стоимость этого

имущества в пределах стоимости имущества, переданного членами некоммерческого партнерства в его собственность. Аналогичное право предоставлено членам в случае их выхода (исключения) из некоммерческого партнерства. При этом, однако, не подлежат возврату членские взносы.

Таким образом, в отличие от членов потребительских кооперативов члены некоммерческого партнерства не имеют права на получение части его прибыли.

Государственной корпорацией является не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная Российской Федерацией на основе имущественного взноса для осуществления социальных, управленческих и иных общепользованных функций (ст. 7.1 Закона «О некоммерческих организациях»).

Государственная корпорация представляет собой новую организационно-правовую форму некоммерческой организации, не предусмотренную ГК РФ.

Государственная корпорация создается и функционирует на основании отдельного федерального закона. Учредительных документов для создания государственной корпорации не требуется. В законе, предусматривающем ее создание, должны определяться наименование государственной корпорации, цели ее деятельности, место нахождения, порядок управления государственной корпорацией, а также порядок ее реорганизации, ликвидации и использования имущества, оставшегося после ликвидации (п. 3 ст. 7.1 Закона «О некоммерческих организациях»).

Учредителем государственной корпорации является исключительно Российская Федерация. Имущество государственной корпорации формируется за счет передачи в ее собственность имущества, находящегося в собственности РФ, а также за счет доходов, полученных от осуществляемой в соответствии с законом предпринимательской деятельности. Представляется, что положение о закреплении за корпорацией имущества на праве собственности противоречит п. 2 ст. 209 ГК РФ, закрепляющему принцип полноты прав собственника на принадлежащее ему имущество. Действительно, государственная корпорация вправе использовать доходы от осуществляемой ею предпринимательской деятельности исключительно в целях, определенных федеральным законом, на основании которого она создана. Кроме того, государственная корпорация не вправе самостоятельно решать вопросы собственной ликвидации (реорганизации), а также определять судьбу имущества корпорации на случай ее ликвидации (реорганизации). В связи с этим представляется, что из предусмотренного ГК перечня вещных прав к правовому режиму имущества государственной

корпорации наиболее близко право оперативного управления.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Выполнив анализ источников по выбранной теме, изучив и обобщив необходимый материал, в заключении можно сформулировать основные выводы теоретического и практического характера, сделанные мной по результатам данного исследования.

В нашем исследовании выяснили, что юридические лица – это субъект права, искусственно созданный для определенных целей по правилам, установленным гражданским законодательством, обладающие рядом определенных признаков, которые образуются и прекращаются в специальном установленном законом порядке. Для участия в любых видах правоотношений, если это так или иначе связано с использованием имущества (включая имущественную ответственность), организация должна обладать статусом юридического лица.

Все юридические лица в России проходят государственную регистрацию, большинство из имеет печати и открывает банковские счета, однако все эти внешние атрибуты не могут отразить сущности юридического лица.

Выделяют четыре основных признака, каждый из которых необходимы для признания организации субъектом права – юридическим лицом. Это: организационное единство; имущественная обособленность; самостоятельная имущественная ответственность; выступление в гражданском обороте и при разрешении споров в судах от своего имени

Правоспособность юридического лица возникает в момент его создания, возникает с момента его государственной регистрации и прекращается в момент внесения записи в единый государственный реестр юридических лиц.

Назначение института юридического лица заключается в том, что его нормы устанавливают границы его правосубъектности, формы и порядок ее осуществления, порядок возникновения, реорганизации и ликвидации юридических лиц, а также ряд иных предписаний, определяющих в общей совокупности правовое положение отдельных видов юридических лиц. А для избежания споров и конфликтных ситуаций необходимо, что бы все это получило

легальное закрепление только в законе.

Правовой институт юридического лица как совокупность гражданско-правовых норм, определяющих правовое положение юридического лица (правосубъектность юридического лица, формы и порядок ее осуществления, полномочия органов, а также порядок возникновения, реорганизации и прекращения организаций), является не только одним из центральных институтов гражданского права, но и универсальным институтом, подлежащим обязательному применению в других отраслях права в отношении организаций, выступающих субъектами соответствующих правоотношений, если это так или иначе связано с использованием имущества (включая имущественную ответственность).

Развитие системы юридических лиц, создание новых организационно-правовых форм, уточнение правового положения организаций требуют не фрагментарного совершенствования отдельных норм или даже создания новых законов, а системного комплексного совершенствования всего института юридического лица на основе разработки концептуальных основ такого института.

Обобщая все вышенаписанное, было бы верным внести ряд принципиальных корректив в законодательство:

1. Внести изменения в пункт 1 ст.48 ГК РФ и изложить в следующей редакции: «1. Юридическим лицом признается организация, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде».
2. В четвертом разделе ГК РФ договор об учреждении юридического лица (по терминологии ГК РФ - учредительный договор) не выделяется. В Кодексе он лишь упоминается в качестве одного из учредительных документов юридического лица (ст.52) и используется при описании учредительных документов отдельных видов юридических лиц. Включение договоров о создании и реорганизации юридических лиц, в структуру ГК РФ позволит упорядочить правовое регулирование процессов создания и реорганизации юридических лиц, послужит надежной гарантией защиты прав их участников и кредиторов.
3. Потребность в детальном правовом регулировании частных вопросов создания и функционирования организаций приводит к необходимости принятия специальных федеральных законов, посвященных отдельным организационно-правовым формам. В этом заключается следующий принципиальный момент в построении

системы законодательства о юридических лицах: в силу прямых указаний в тексте ГК РФ принимается специальный федеральный закон, направленный на диверсификацию правового регулирования.

4. Проведение сокращения числа организационно-правовых форм коммерческих организаций и упорядочение существующей системы организационно-правовых форм коммерческих организаций. Предлагается внесение изменений в части классификации форм коммерческих организаций, а именно дополнить ГК РФ статьей 65.1:

«Статья 65.1. Корпоративные и унитарные юридические лица

1. Юридические лица, учредители (участники, члены) которых обладают правом на участие в управлении их деятельностью (право членства), являются корпоративными организациями (корпорациями). К ним относятся хозяйственные товарищества и общества, производственные и потребительские кооперативы, общественные организации, ассоциации и союзы. Юридические лица, учредители которых не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства, являются унитарными организациями. К ним относятся государственные и муниципальные унитарные предприятия, фонды, учреждения, а также религиозные организации».

Кроме этого, исключить такую организационно-правовую форму, как общество с дополнительной ответственностью, то есть изложить п. 4 ст. 66 ГК РФ в следующей редакции: «Хозяйственные общества могут создаваться в организационно-правовой форме акционерного общества или общества с ограниченной ответственностью». Статью 95 ГК РФ – исключить. К ранее созданным обществам с дополнительной ответственностью применять правила, установленные для обществ с ограниченной ответственностью.

Таким образом, указанные в настоящей работе предложения по совершенствованию правового регулирования деятельности юридических лиц позволили бы усилить действенность и эффективность этого правового института в российской правовой системе, что в свою очередь отразится и на стабильности, правопорядке во всем гражданском обороте.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. // Российская газета. -25.12. 1993. - № 237.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (с изм. от 29.12.2006 г.) // СЗ РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 26.01.2007 г.) // СЗ РФ. - 1996. - № 5. - Ст. 410.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 г. № 146-ФЗ (с изм. от 29.12.2006 г.) // СЗ РФ. -2001. - № 49. - Ст.4552.
5. Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СЗ РФ. - 1998. - № 7. - Ст. 785.
6. Федеральный закон от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // СЗ РФ. 1996. - № 1. - Ст. 1.
7. Федеральный закон от 08.05.1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах» // СЗ РФ. - 1996. - № 20. - Ст. 2321.
8. Федеральный закон от 14.11.2002 г. № 161-ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» // СЗ РФ. - 2002. - № 48. - Ст. 4746.
9. Федеральный закон от 07.08.2001 г. № 117-ФЗ «О кредитных потребительских кооперативах граждан» // СЗ РФ. - 2001. - № 33 (часть I). - Ст. 3420.
10. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // СЗ РФ. - 1996. - № 3. - Ст. 145.
11. Федеральный закон от 08.12.1995 г. № 193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» // СЗ РФ. - 1995. - № 50. - Ст. 4870.
12. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» // СЗ РФ. - 1995. - № 21. - Ст. 1930.
13. Федеральный закон от 26.09.1997 г. № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» // СЗ РФ. - 1997. - № 39. - Ст. 4465.
14. Федеральный закон от 11.07.2001 г. № 95-ФЗ «О политических партиях» // СЗ РФ. - 2001. - № 29. - Ст. 2950.
15. Федеральный закон от 22.04.1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» // СЗ РФ. - 1996. - № 17. - Ст. 1918.
16. Федеральный закон от 11.08.1995 г. № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» // СЗ РФ. - 1995. - № 33. - Ст. 3340.
17. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 10-ФЗ «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности» // СЗ РФ. - 1996. - № 3. - Ст. 148.

18. Закон РФ от 20.02.1992 г. № 2383-1 «О товарных биржах и биржевой торговле» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 18. – Ст. 961.
19. Закон РФ от 19.06.1992 г. № 3085-1 «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 30. – Ст. 1788.
20. Постановления Конституционного Суда Российской Федерации от 17.12.1996 г. № 20-П // СЗ РФ. – 1997. – № 1. – Ст. 197.
21. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 18 ноября 2003 г. № 19 «О некоторых вопросах применения Федерального закона «Об акционерных обществах» // Вестник ВАС РФ. – 2004. – № 1.

2. Литература

1. Абрамова Е.Н, Аверченко Н.Н, Байгушева Ю.В. Гражданское право. В 3-х томах. Т.1 / Под ред. Сергеева А.П. – М.: Проспект, 2010. – 1008 с.
2. Аскназий С.И. Основные вопросы теории социалистического гражданского права: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук // Вестник Ленинградского университета. 1947. № 12. С.95-100.
3. Бараненков В.В. Системно-структурный анализ института юридического лица // Юрист. – 2007. – № 9. – С. 22.
4. Беляева О.А. Предпринимательское право России: курс лекций (издание второе, переработанное и дополненное) – М.: ЗАО Юстицинформ, 2006. – 568 с.
5. Бердашкевич А. Органы государственной власти как юридические лица // Законность. – 2008. – № 11. – С. 19.
6. Винницкий Д.В. Налоговая правосубъектность организации // Журнал российского права. – 2007. – № 10. – С. 59.
7. Винницкий Д.В. Субъекты налогового права. – М.: Норма, 2010. – 256 с.
8. Витрянский В. Понятие и формы гражданско-правовой ответственности юридических лиц // Закон. – 2008.- №12
9. Гражданское право. Учебник. Часть 1. Издание третье, переработанное и дополненное. / Под ред. А.П.Сергеева, Ю.К.Толстого. – М.: Проспект, 2010. – 632 с.
10. Гражданское право: В 4 т. Том 1: Общая часть: Учебник 3-е издание, переработанное и дополненное / Под ред. Е.А.Суханова. М. Волтерс Клувер, 2011. – 615 с.
11. Гражданское право: Учебник. В 2-х томах./ Под ред. Суханова Е.А. Т. 1. – М.: Волтер Клувер. 2009. – 672 с.

12. Гражданское право России: Учебник. Т. I. / Под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. – М.: Проспект, 2010.– 236 с.
13. Гражданское право: учебник / Под общ. ред. С.С. Алексеева). - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Проспект, 2011. - 435 с.
14. Козлова Н.В. Понятие и сущность юридического лица. Очерк истории и теории: Учебное пособие. – М.: Статут, 2009. – 428 с.
15. Козлова Н.В. Правосубъектность юридического лица. М.: Статут, 2011. – 476 с.
16. Красавчиков О.А. Сущность юридического лица // Сов. государство и право. - 1976. - № 1. - С. 47-49, 51-52.
17. Красавчиков О.А. Советское гражданское право: Учебник. В 2 т. Т. 1. - 3-е изд., испр. и доп. / Под ред. Красавчикова О.А.– М.: Высшая школа, 1985. – 185 с.
18. Кулагин М.И. Государственно-монополистический капитализм и юридическое лицо. – М.: Юридическая литература, 1987. – 362 с.
19. Кумаритова А.А. Благотворительные организации в гражданском законодательстве // Право и экономика. – 2010. – № 3. – С. 25.
20. Куренной А.М. Трудовой договор: понятие, содержание и порядок заключения // Законодательство. – 2008. – № 1. – С. 46.
21. Мейер Д.И. Русское гражданское право. В 2 ч. Ч. 1 (по испр. и доп. 8-му изд., 1902.). М.: Статут, 2009. – 216 с.
22. Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права. – М.: Юридическая литература, 1972. – 648 с.
23. Опыхтина Е.Г. Коммерческие юридические лица с особым правовым статусом, понятие и виды // Юридический мир. – 2008. – № 1. – С. 24.
24. Петрыкин А.А. Коммерческая организация как субъект налогового права // Законодательство. – 2009. – № 5. – С. 23.
25. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права (по изд. 1917 г.). М.: Статут, 2008. – 216 с.
26. Серова О.А. Теоретико-методологические и практические проблемы классификации юридических лиц современного гражданского права России. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2011. - 84 с.
27. Суханов Е.А. Система юридических лиц // Сов. государство и право. -2007. - № 11. - С. 44.
28. Сидорова В. Проблемы регистрации юридического лица: соотношение категорий «местонахождение», «юридический адрес» и «почтовый адрес» // Юрист. – 2011. – № 4. – С. 22.
29. Степанян А.С. Некоторые аспекты организационно-правовых форм товарных бирж // Предпринимательское право. – 2009. – № 1. – С. 22

30. Сумской Д.А. Статус юридических лиц: учебное пособие для вузов – М.: ЗАО Юстицинформ, 2011. – 526 с.
31. Толстой Ю.К. Содержание и гражданско-правовая защита права собственности в СССР. Л., 1955.
32. Усков О.Ю. Проблемы гражданской правосубъектности государственных органов и органов местного самоуправления // Журнал российского права. – 2009. – № 5. – С. 22.
33. Хлопотин Н.К., Чухвичев Д.В. Корпоративное право в России и за рубежом // Российский судья. – 2009. – № 6. – С. 25.
34. Чиркин В.Е. Еще раз о юридическом лице публичного права // Журнал российского права. – 2008. – № 5. – С. 28.
35. Чиркин В.Е. Понятие юридического лица и орган государства // Конституционное и муниципальное право. – 2008. – № 5. – С. 24.
36. Чиркин В.Е. Юридическое лицо публичного права // Журнал российского права. – 2009. – № 5. – С. 32.
37. Чиркин В.Е. Юридическое лицо в частном и публичном праве // Законодательство и экономика. – 2009. – № 5. – С. 32.
38. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. – М., Статут. 2009. – 672 с.
39. Щербакова Ю.В. К вопросу о министерстве как юридическом лице // Законодательство и экономика. – 2010. – № 10. – С. 13-16.

3. Архивные материалы и судебная практика

1. Постановления Конституционного Суда Российской Федерации от 17.12.1996 г. № 20-П // СЗ РФ. 1997. № 1. Ст. 197.
2. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 18 ноября 2003 г. № 19 «О некоторых вопросах применения Федерального закона «Об акционерных обществах» // Вестник ВАС РФ. 2004. № 1.

Интернет источники

1. www.garant.ru – справочно-правовая система.
1. Серова О.А. Теоретико-методологические и практические проблемы классификации юридических лиц современного гражданского права России. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2011. С.3. [↑](#)

2. Бараненков В.В. Системно-структурный анализ института юридического лица // Юрист. – 2007. – № 9. – С. 22. [↑](#)
3. Гражданское право России: Учебник. Т. I. / Под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. – М.: Проспект, 2010.– С. 164. [↑](#)
4. Козлова Н.В. Понятие и сущность юридического лица. – С. 266. [↑](#)
5. Козлова Н.В. Понятие и сущность юридического лица. – С. 290. [↑](#)
6. Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права. – М., Юридическая литература. 1972. – С. 296. [↑](#)
7. Сумской Д.А. Статус юридических лиц: учебное пособие для вузов – М., ЗАО Юстицинформ. 2011. – С. 214. [↑](#)
8. Чиркин В.Е. Еще раз о юридическом лице публичного права // Журнал российского права. – 2008. – № 5. – С. 28. [↑](#)
9. Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СЗ РФ. – 1998. – № 7. – Ст. 785. [↑](#)
10. Федеральный закон от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // СЗ РФ. 1996. – № 1. – Ст. 1. [↑](#)
11. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 18 ноября 2003 г. № 19 «О некоторых вопросах применения Федерального закона «Об акционерных обществах» // Вестник ВАС РФ. - 2004. - № 1. [↑](#)
12. Федеральный закон от 08.05.1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах» // СЗ РФ. – 1996. – № 20. – Ст. 2321. [↑](#)

13. Федеральный закон от 14.11.2002 г. № 161-ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» // СЗ РФ. – 2002. – № 48. – Ст. 4746.
[↑](#)
14. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // СЗ РФ. – 1996. – № 3. – Ст. 145. [↑](#)
15. Сидорова В. Проблемы регистрации юридического лица: соотношение категорий «местонахождение», «юридический адрес» и «почтовый адрес» // Юрист. – 2011. – № 4. – С. 22. [↑](#)
16. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» // СЗ РФ. – 1995. – № 21. – Ст. 3. [↑](#)
17. Федеральный закон от 26.09.1997 г. № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» // СЗ РФ. – 1997. – № 39. – п.1 ст. 7. [↑](#)
18. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 10-ФЗ «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности» // СЗ РФ. – 1996. – № 3. – п.1 ст. 8. [↑](#)
19. Кумаритова А.А. Благотворительные организации в гражданском законодательстве // Право и экономика. – 2010. – № 3. – С. 25. [↑](#)
20. Федеральный закон от 22.04.1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» // СЗ РФ. – 1996. – № 17. – Ст. 11. [↑](#)
21. Федеральный закон от 11.08.1995 г. № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» // СЗ РФ. – 1995. – № 33. – Ст.19. [↑](#)
22. Степанян А.С. Некоторые аспекты организационно-правовых форм товарных бирж // Предпринимательское право. – 2009. – № 1. – С. 22 [↑](#)

23. Закон РФ от 20.02.1992 г. № 2383-1 «О товарных биржах и биржевой торговле» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 18. – Ст. 3. [↑](#)
24. Опыхтина Е.Г. Коммерческие юридические лица с особым правовым статусом, понятие и виды // Юридический мир. – 2008. – № 1. – С. 24. [↑](#)
25. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» [↑](#)
26. Федеральный закон от 07.08.2001 г. № 117-ФЗ «О кредитных потребительских кооперативах граждан» // СЗ РФ. – 2001. – № 33 (часть I); Федеральный закон от 08.12.1995 г. № 193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» // СЗ РФ. – 1995. – № 50; Закон РФ от 19.06.1992 г. № 3085-1 «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 30. [↑](#)
27. Закон РФ от 19.06.1992 г. № 3085-1 «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 30. Ст. 1. [↑](#)
28. Там же. Ст. 2. [↑](#)
29. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» [↑](#)
30. Там же. [↑](#)
31. Федеральный закон от 11.07.2001 г. № 95-ФЗ «О политических партиях» // СЗ РФ. – 2001. – № 29. – п.1 ст. 15. [↑](#)
32. Федеральный закон от 26.09.1997 г. № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» [↑](#)

33. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях». Ст.28. [↑](#)
34. Там же. - Ст.19. [↑](#)
35. Федеральный закон от 11.07.2001 г. № 95-ФЗ «О политических партиях». п.2 ст.23 [↑](#)
36. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях». Ст.32 [↑](#)
37. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 10-ФЗ «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности». [↑](#)
38. Хлопотин Н.К., Чухвичев Д.В. Корпоративное право в России и за рубежом // Российский судья. – 2009. – № 6. – С. 25. [↑](#)
39. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях». Ст. 14. [↑](#)
40. Беляева О.А. Предпринимательское право России: курс лекций (издание второе, переработанное и дополненное) – М.: ЗАО Юстицинформ, 2010. – С. 213. [↑](#)