

## **Содержание:**

# **ВВЕДЕНИЕ**

Трудно представить жизнь современного общества без объединения людей в группы, всевозможных союзов, без объединения их личных усилий и их капиталов для достижения определенных целей. Для регулирования участия коллективных субъектов в собственности и в отношениях, не связанных с собственностью, в гражданском праве применяется особая правовая структура - юридическое лицо, которое участвует в гражданском движении и является субъектом гражданских прав и обязанностей. ,

Причины возникновения института юридического лица, а также причины возникновения и эволюции права обусловлены усложнением социальной организации общества, развитием отношений экономической и, следовательно, для общественного сознания. В процессе развития компании правовое регулирование отношений с участием физических лиц только в качестве только субъектов частного права оказалось недостаточным для развития экономического оборота.

Ценность создания юридического лица возросла в 20 веке. Этот рост был обусловлен растущей сложностью инфраструктуры и интернационализацией предпринимательской деятельности, расширением государственного вмешательства в экономику и появлением новых информационных технологий.

Переход к рыночной экономике потребовал разработки законов и нормативных актов, определяющих правовые рамки и условия функционирования юридических лиц, особенно юридических лиц, которые играют решающую роль в развитии российской экономики.

Создание юридического лица является одним из важнейших органов системы гражданского права, что закреплено в Гражданском кодексе Российской Федерации и дополнительных законах. Юридические лица, как и другие субъекты гражданского права, имеют ряд прав и обязанностей. Актуальность выбранной темы заключается в том, что в развивающемся российском обществе важно изучить особенности типов юридических лиц, жизнеспособность которых доказана и признана. Классификация юридических лиц в Гражданском кодексе Российской

Федерации имеет большое практическое значение, поскольку отнесение соответствующего типа юридических лиц к той или иной группе определяет их особый правовой режим.

Целью данной работы является уточнение понятия юридического лица, изучение правовых и организационных форм юридических лиц, форм участия различных типов юридических лиц в обращении объектов недвижимости и их ответственности.

При написании работы были применены формально-юридический, сравнительно-правовой методы исследования.

В ходе исследования предполагалось решить следующие задачи:

- 1) Изучить литературу по проблеме исследования.
- 2) Выяснить критерии, на основании которых классифицируются юридические лица в существующем российском законодательстве.
- 3) Охарактеризовать основные, предусмотренные законодательством, виды юридических лиц, основываясь на присущие им свойства.

Для достижения поставленной цели предложенный в работе материал систематизирован следующим образом: в первой главе приводятся положения, определяющие понятие, признаки юридических лиц, рассматриваются содержание и объем правоспособности юридического лица. Вторая и третья главы работы посвящены исследованию и описанию основных гражданско-правовых форм юридических лиц.

## **1. Понятие и признаки юридического лица**

Самостоятельными участниками предпринимательских отношений являются специально созданные организации – юридические лица. В соответствии со ст. 48 Гражданского кодекса Российской Федерации юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридические лица должны иметь

самостоятельный баланс или смету. Следовательно, юридическое лицо должно обладать признаками, совокупность которых позволяет признать организацию самостоятельным объектом гражданских правоотношений. К числу таких признаков относятся: организационное единство; имущественная обособленность; самостоятельная имущественная ответственность; выступление в гражданском обороте и при разрешении споров в судах от своего имени.

Организационное единство – это внутренняя структура организации, которая выражается в наличии у нее органов управления, иных подразделений, создаваемых для выполнения стоящих перед ней целей и задач.

Согласно ст.52 ГК РФ юридическое лицо действует на основании устава (акционерные общества), либо учредительного договора и устава (общество с ограниченной ответственностью), либо только учредительного договора (хозяйственные товарищества). В случаях, предусмотренных законом, юридическое лицо, не являющееся коммерческой организацией, может действовать на основании общего положения об организациях данного вида (это характерно для многих государственных и муниципальных учреждений).

Имущественная обособленность подразумевает, что имущество организации обособленно (отделено) от имущества ее учредителей (участников). Свое конкретное выражение имущественная обособленность находит в самостоятельном балансе.

Под имуществом юридического лица следует понимать вещи в гражданско-правовом смысле – движимое и недвижимое имущество, деньги и ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права; работы и услуги; информация; результаты интеллектуальной деятельности, включая исключительные права на них (интеллектуальная собственность).[\[1\]](#) К имуществу юридического лица относятся также плоды, продукция и доходы, полученные в результате правомерного использования им своего имущества (ст. 128, 136, 138 ГК РФ).

Юридическое лицо несет бремя содержания своего имущества (ст. 210 ГК РФ). Данные обязанности связываются с необходимостью несения расходов по поддержанию имущества в надлежащем состоянии (проведению текущего и капитального ремонта зданий, сооружений и т.п.), уплате предусмотренных законом налогов, внесению различного рода сборов и платежей в государственные и муниципальные фонды и т.д. В свою очередь, имущество учредителей (участников) юридического лица существует в самостоятельном правовом режиме

отдельно от имущества организации и не связано с ним.

Еще один существенный признак юридического лица – самостоятельная имущественная ответственность, т.е. организация, считающаяся юридическим лицом, отвечает по своим обязательствам принадлежащим ей имуществом. Единственное исключение из данного правила сделано в отношении учреждений, имущественная ответственность которых ограничивается лишь находящимися в их распоряжении денежными средствами.[\[2\]](#)

Как правило, учредители и участники не несут ответственности по долгам юридического лица. В предусмотренных законом случаях в случае неадекватного владения юридическим лицом (дополнительная) субсидиарная ответственность может быть передана другим лицам (например, в некоторых случаях банкротства юридических лиц - полноправных партнеров и владельцев имущества учреждений и государственных компаний).

Юридическое лицо может иметь гражданские права, которые соответствуют целям деятельности, изложенным в его учредительных документах, и могут иметь обязательства в связи с этой деятельностью. Это правоспособность юридического лица.

Содержание и правоспособность юридического лица определяются по двум критериям: цель деятельности и вид деятельности. Наличие цели деятельности, предусмотренной в учредительных документах, является предпосылкой существования любого юридического лица.[\[3\]](#) При этом в понятие цели деятельности юридического лица вкладывается весьма широкий смысл – получение или неполучение прибыли в процессе своей деятельности (ст. 50 ГК РФ).

В зависимости от целей создания и деятельности различаются коммерческие и некоммерческие организации. Коммерческими называются такие юридические лица, целью которых является извлечение прибыли путем осуществления любой, не запрещенной законом деятельности. Некоммерческими называются организации, которые не преследуют извлечение прибыли в качестве основной цели и не распределяют полученную прибыль между участниками (ст.50 ГК РФ).

По виду деятельности выделяются две категории юридических лиц. Некоторые из них имеют право заниматься любым видом деятельности, не запрещенным законом, и поэтому имеют все гражданские права и имеют обязанности, предусмотренные законом и другими нормативными актами. Эти юридические лица имеют общую правоспособность.

Другие юридические лица могут осуществлять только виды деятельности, указанные в их учредительных документах и в соответствии с целями их создания. Гражданские права и обязанности этих юридических лиц должны соответствовать их уставной деятельности, а их правоспособность должна носить особый характер (особая правоспособность).

К первой категории относятся все коммерческие организации, кроме унитарных предприятий и других типов организаций, предусмотренных законом. К таким организациям относятся, например, банки и страховые компании.

Ко второй категории относятся все некоммерческие организации, а также коммерческие организации, которые исключены из списка организаций с общей правоспособностью.

Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется законом, юридическое лицо может заниматься только на основании лицензии – специального разрешения органов, уполномоченных на ведение лицензирования. Действие данной правовой нормы распространяется на юридические лица общей и специальной правоспособности.

Правоспособность юридического лица возникает в момент ее создания (п. 2 ст. 51 ГК РФ) и прекращается в момент завершения ее ликвидации (п. 8 ст. 63 ГК РФ). Юридическое лицо может быть ограничено в правах лишь в случаях и в порядке, предусмотренных законом. Решение об ограничении прав может быть обжаловано юридическим лицом в суд.

Юридическое лицо как субъект гражданского права обладает также и дееспособностью, которая возникает одновременно с правоспособностью.

Процесс создания юридических лиц основан на применимом гражданском праве и состоит из нескольких этапов.

Решение о создании подходящей организации зависит от того, каким образом создаются юридические лица. В некоторых случаях создание юридических лиц требует специального распоряжения компетентного органа.

Процесс создания добровольного юридического лица основывается на командном решении, принятом будущими членами организации. Добровольный процесс создания юридических лиц делится на две правовые группы: разрешительная и явно надзорная.

С одобрения решение учредителей о создании юридического лица вступает в силу после его утверждения уполномоченным органом.[\[4\]](#)

В случае нормативного и четкого порядка создания юридического лица, решение учредителей не требует одобрения, и компетентный орган ограничивается проверкой соответствия учредителей требованиям, содержащимся в законе, созданном организацией. должен удовлетворить.

После принятия в установленном порядке решения о создании юридического лица составляются устав и иные учредительные документы, назначаются или избираются органы и формируется земельная база.

Последним и последним шагом в процессе создания юридического лица является его государственная регистрация, которую осуществляют территориальные службы Министерства по налогам и сборам Российской Федерации.

Деятельность юридического лица заканчивается его реорганизацией или ликвидацией. Реорганизация юридического лица приводит к прекращению самостоятельного существования организации без полной ликвидации ее бизнеса и активов. Реорганизация осуществляется путем разделения компании или организации и создания на их основе нескольких юридических лиц; слияние нескольких юридических лиц в одно; присоединение одного юридического лица к другому; преобразование одного юридического лица в другое; отделение одного или нескольких юридических лиц от предприятия.

Реорганизация юридического лица может осуществляться добровольно по решению учредителей (участников) либо органа юридического лица, уполномоченного учредительными документами, либо по решению уполномоченного государственного органа, либо по решению суда в форма его выделения или разделения в случаях, прямо указанных в законе.

Ликвидация отличается от реорганизации тем, что она влечет за собой прекращение правового статуса юридического лица без передачи прав и обязанностей по наследству другим лицам.

## **2. Коммерческие юридические лица**

Хозяйственные товарищества.

Полное товарищество.

Хозяйственные товарищества в российском законодательстве понимаются как договорные объединения нескольких лиц для совместного ведения предпринимательской деятельности под общим именем.[\[5\]](#)

Хозяйственные товарищества могут создаваться в форме полного товарищества и товарищества на вере (командитного товарищества) (п.2 ст.66 ГК РФ).

Хозяйственное товарищество, участники которого солидарно несут субсидиарную (дополнительную) ответственность по его обязательствам всем своим имуществом, называется полным товариществом. Оно возникает на основе договора между несколькими участниками (полными товарищами), в качестве которых могут выступать только предприниматели — индивидуальные или коллективные.[\[6\]](#)

Особенностью полного товарищества является то, что предпринимательская деятельность его участников признается деятельностью самого товарищества, и, если товарищество не имеет имущества для погашения своих долгов, кредиторы будут иметь право требовать удовлетворения личных активов любого из партнеров. участники или все партнеры (п. 1 ст. 69 ГК РФ). Гражданское законодательство запрещает любое соглашение об ограничении или устранении ответственности участников полного товарищества, объявляя их недействительными (пункт 3 статьи 75 Гражданского кодекса Российской Федерации). Солидарная ответственность по долгам товарищества распространяется на участников, которые не являются его учредителями, то есть вступили в товарищество после их регистрации и даже после выхода из товарищества остаются ответственными за все свои долги до выхода на пенсию. в течение двух лет с даты утверждения годового отчета о партнерстве за год, в котором произошел этот выход на пенсию (п. 2 ст. 75 Гражданского кодекса Российской Федерации).

Ответственность полноправных партнеров в долгах товарищества по личной собственности, в свою очередь, приводит к двум важным последствиям.

Прежде всего, не нужно предъявлять никаких особых требований к уставному капиталу компании, поскольку право собственности на каждого партнера становится наиболее важной гарантией погашения любых долгов. Следовательно, закон не требует, чтобы компания имела обязательный минимум активов, хотя она должна иметь и всегда должна иметь определенный объем совместного капитала. Во-вторых, это объясняет важность обязательного указания в названии компании

полного объединения имен (или названий компаний) ее участников (пункт 3 статьи 69 Гражданского кодекса). На основании этого признака партнеры партнерства будут оценивать его потенциальную платежеспособность с учетом платежеспособности отдельных партнеров. Поэтому партнерство указывает в названии своей компании имена (или названия компаний) всех или наиболее преуспевающих участников, добавляя слова «и компания, полное партнерство».<sup>[7]</sup>

Единственным учредительным документом полного товарищества является учредительный договор (статья 70 Гражданского кодекса Российской Федерации). При управлении делами партнерства каждый участник обычно имеет один голос, если иное не предусмотрено в протоколе ассоциации: например, зависимость от количества голосов участника от размера его вклада в недвижимость. Поэтому при решении проблем, связанных с деятельностью общества под общим названием, необходимо единогласие всех его участников, если в уставе не предусмотрены случаи, когда решение принимается большинством голосов акционеров (пункт 1 статьи 70 ГК РФ). Участники полного товарищества могут также договориться об учредительном соглашении о совместной деятельности (если существует единодушное решение всех участников о завершении каждой партнерской сделки) или назначить его одному или нескольким опытным и авторитетным участникам (пункт 1 статьи 72 Кодекса). Гражданский РФ). Меморандум об ассоциации содержит информацию о размере и составе акционерного капитала, в которой содержится информация о размере доли каждого работника и порядке его вклада.

Участник полного товарищества, при наличии уважительных причин, может быть исключен по единогласному решению других участников (пункт 2 статьи 76 Гражданского кодекса Российской Федерации). Он также имеет право покинуть товарищество по собственному желанию (сохраняя ответственность за долги товарищества, возникшие до его выхода в течение двух лет); однако, если товарищество создано на определенный период, добровольный выход из него будет разрешен по уважительной причине (статья 77 Гражданского кодекса Российской Федерации). После прекращения товарищества участник имеет право получить денежный эквивалент его доля в активах товарищества и, если в учредительном договоре имеется соответствующее условие, это действие может быть полностью или частично передано ему в натуральной форме.

Участник полного товарищества может передать часть активов товарищества или его часть другому партнеру или третьей стороне, однако, с обязательным согласием всех других партнеров (ст. 79 ГК РФ). При отсутствии такого согласия участник может остаться в партнерских отношениях, отказавшись от своего

первоначального решения или отказаться от него, заплатив денежный эквивалент за участие (или вопрос недвижимости в натуральной форме), в то время как другие партнеры имеют право заранее купить участие участника, вышедшего на пенсию.

Полному партнеру запрещено выполнять одни и те же задачи более чем на одном предприятии.

Строгая ответственность участников полного партнерства привлекательна для потенциальных кредиторов (подрядчиков), повышает кредитоспособность партнерства, особенно если партнеры состоятельны. Создание полноценного партнерства свидетельствует об уверенности участников в успехе дела, его авторитете и честном подходе ко всем кредиторам.

Товарищество на вере.

Тип полного партнерства можно считать партнерством веры.

Экономическое партнерство, состоящее из двух категорий участников: полных (дополнительных) партнеров, несущих солидарную ответственность по своим обязательствам со своими активами, и коллег-инвесторов (партнеров с ограниченной ответственностью), которые не выполняют обязательств компании, называется товариществом с ограниченной ответственностью (или партнерством). ограничено).

Положение участников командования определяется с полной ответственностью в соответствии с общими правилами о полноправных товариществах и их участниках (пункт 2 статьи 82 Гражданского кодекса Российской Федерации). Аналогичным образом, командиры исключены из предпринимательской деятельности и управляют бизнесом партнерства и сохраняют только право на получение дохода от внесенного ими вклада и поэтому вынуждены полагаться на полных партнеров для удобства использования этих депозитов. Отсюда традиционное российское название командиты – товарищество на вере (ст. 82 ГК РФ).

Единственным учредительным документом командитного товарищества, а также полного товарищества, является учредительный договор, составленный и подписанный только участниками с полной гражданской ответственностью.

Контракт, составляющий товарищество с ограниченной ответственностью, должен содержать условие об общей стоимости взносов от товарищей с ограниченной ответственностью, стоимость которых отражена во внутренних документах

товарищества и в его соглашениях с конкретными инвесторами. Полноправные члены должны обязательно участвовать в формировании уставного капитала коммандитного товарищества, хотя доля взносов полноправных и ограниченных членов не определяется законом.

Кандидаты, члены команды имеют право получать необходимую коммерческую информацию о деятельности партнерства, быть в курсе его отчетов и балансов, а также получать часть преимуществ партнерства, соответствующую их вкладу, отзываться о товариществе для получения своего вклада или передачи его полностью или частично другому владельцу, а также третьему лицу (п. 2 ст. 85 ГК РФ). В последнем случае другие партнеры партнерства имеют право купить вклад, проданный уходящим участником, в качестве превентивной меры, однако полные партнеры не нуждаются в согласии партнеров для передачи своего вклада (или часть этого) партнерам.

При ликвидации доверительного товарищества вкладчики имеют право на всех партнеров получать оставшиеся имущественные вклады после удовлетворения требований других кредиторов товарищества, а также после сохранения товарищества. Остальные товары они будут участвовать в его распределении на равных с полноправными партнерами (п. 2 ст. 86 ГК РФ).

Партнерство в духе верности сохраняется, если у него есть хотя бы один полноправный партнер и один инвестор (пункт 1 статьи 86 Гражданского кодекса Российской Федерации), и если все его инвесторы уходят в отставку, полные партнеры имеют право либо принять решение о ликвидации, либо стать полноправной компанией. Таким образом, эти правила не исключают участия такой «единоличной компании» в качестве полноправного партнера и лица, создавшего ее в качестве участника.[\[8\]](#)

Подобно полному товариществу, название компании товарищества должно точно содержать имена (имена) всех или хотя бы одного полноправного партнера (в последнем случае со словами «... и компания»). Включение имени участника в фирменное наименование партнерства автоматически означает, что он становится полноправным партнером в смысле неограниченной и солидарной ответственности с его личным имуществом за долги партнерства (пункт 4 статьи 82 Гражданского кодекса).

К преимуществам партнерства относится простота организации: отсутствие специальных органов управления не требует разработки устава, все

функциональные вопросы изложены в уставе. Недостатки следует рассматривать как строгую ответственность полных партнеров с личным имуществом за долги партнерства.

В то же время принятие неограниченной ответственности по долгам компании свидетельствует об открытости их коммерческих намерений и значительно повышает их репутацию и, следовательно, их кредитоспособность в глазах контрагентов.

Хозяйственные общества.

Общество с ограниченной ответственностью.

Хозяйственные общества — это организации, создаваемые одним или несколькими лицами путем объединения (обособления) их имущества для ведения предпринимательской деятельности.[\[9\]](#)

Общество с ограниченной ответственностью признается как общество, учрежденное одним или несколькими лицами, уставный капитал которых разделен на доли, размер которых определяется учредительными документами; участники общества с ограниченной ответственностью не несут ответственности по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах суммы своих вкладов (пункт 1 статьи 87 Гражданского кодекса Российской Федерация).

Закон позволяет члену общества оплачивать причитающуюся долю в уставном капитале в течение определенного периода времени, а не в любое время. В этом случае участники, которые не внесли полностью вклад в уставный капитал компании, будут нести солидарную ответственность по ее обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части вклада каждого из ее участников.

Увеличение зарегистрированного уставного капитала общества разрешается только после полной оплаты всеми его участниками своих вкладов, с тем, чтобы величина этого капитала всегда отражала реальное состояние дел.[\[10\]](#)

В соответствии с действующим законодательством учредители компании не обязаны участвовать в ее деятельности, поэтому необходимо наличие руководящих органов юридического лица, компетенция которых, как и некоторые другие вопросы, может быть установлена только чартер. В связи с тем, что эта компания может быть одобрена несколькими учредителями (участниками), должны быть два

учредительных документа - учредительный договор и устав, который утверждается учредителями после подписания учредительного договора.

Участник общества с ограниченной ответственностью может покинуть компанию в любое время и независимо от согласия других участников, и в то же время отозвать свою долю из имущества компании (статья 94 Гражданского кодекса Российской Федерации). Порядок и сроки выдачи принадлежащего ему имущества или денежного эквивалента должны определяться учредительными документами самой компании. Участники этой компании также имеют право передавать свою долю или ее часть другим членам компании или третьим лицам. В данном случае речь идет о принятии новых членов в общество, и поэтому гражданское право позволяет самой компании в учредительных документах решать, разрешать ли отчуждение доли участника третьим лицам (пункт 2 статьи 93 Гражданского кодекса). Российской Федерации). Если это возможно, участники компании приобретают право первого отказа от покупки доли, проданной участником третьим лицам пропорционально размеру их акций, если иное не предусмотрено в уставе компании или по соглашению участников.

Высшим органом общества с ограниченной ответственностью является собрание его участников, которое обладает исключительной компетенцией (не переданной исполнительным органам) в решении некоторых основных вопросов жизни общества (статья 91 Гражданского кодекса Российской Федерации).

Исполнительные органы общества обладают «остаточной компетенцией», то есть правом решать все вопросы, связанные с управлением и деятельностью компании, не относящиеся к исключительной компетенции общего собрания.

Реорганизация и ликвидация общества с ограниченной ответственностью допускается, помимо общих оснований, единогласным решением его участников. Он может быть преобразован либо в другое общество (акционерное или с дополнительной ответственностью), либо в производственный кооператив, но не товарищество (п. 2 ст. 92 ГК РФ).

Тип общества с ограниченной ответственностью - это компания с дополнительной ответственностью, отличающаяся только тем, что если ее имущества недостаточно для удовлетворения требований кредиторов, участники такой компании могут быть привлечены к ответственности за имущество, принадлежащее им лично, и в солидарность (ст. 95 ГК РФ). Однако размер этой ответственности ограничен: она касается не всего их имущества, что характерно для полноправных партнеров, а только его частей - одинакового для всех участников количества на сумму их

взносов.

С этой точки зрения, эта компания занимает промежуточное положение между обществом и партнерством.

Преимущества общества с ограниченной ответственностью для людей, которые его создают в Российской Федерации, - это возможность для участников непосредственно участвовать в деятельности компании; ограниченный количественный состав и способность контролировать изменения в составе участников, отсутствие ответственности по обязательствам компании (как правило) и риск, ограниченный пределами квоты участия, принятой в капитале.

Акционерное общество.

Коммерческая организация, состоящая из одного или нескольких лиц, не несущих ответственности по своим обязательствам, с уставным капиталом, разделенным на акции, права которых удостоверяются ценными бумагами - акциями, называется акционерным обществом.[\[11\]](#)

Акционерное общество - наиболее распространенная форма хозяйственного общества.

Особенностью корпорации является то, что все права акционера, их передача и прекращение в связи с передачей ценных бумаг (акций) принадлежат и участнику корпорации, как правило, не могут требовать выплаты от компании после ухода, поскольку этот выход возможно только путем продажи или другой продажи его акций другому лицу. Поэтому акционерный капитал корпорации не уменьшается при выходе участников.

В соответствии со статьей 97 Гражданского кодекса Российской Федерации акционерные общества делятся на два типа: открытое акционерное общество и закрытое акционерное общество.

Открытая корпорация распределяет свои акции неограниченному числу людей. Поэтому только они имеют право открыто подписываться на акции, а их участники (акционеры) свободно продают свои акции, количество которых не может быть ограничено.

В закрытой корпорации акции распределяются только среди учредителей или среди заранее определенного круга людей. Эта компания не имеет права делать открытую подписку на свои акции, а ее участники приобретают право покупать

акции, проданные акционерами, которые оставляют компанию третьим лицам. Количество участников в закрытой корпорации не должно превышать 50.

Одной из важных форм контроля со стороны акционеров за деятельностью руководителей компаний является принцип государственных дел, что означает необходимость периодической публикации годовых отчетов, бухгалтерских балансов, отчетов о прибылях и убытках, информация о которых не распространяется. может составлять коммерческую тайну открытого акционерного общества (пункт 1 статьи 97 Гражданского кодекса Российской Федерации).

Устав является единственным учредительным документом корпорации, в котором зарегистрирована данная система юридических лиц. В письме указывается компетенция этих органов, а также фиксируется другая необходимая информация, в частности по категориям выпущенных акций, в размере их уставного капитала (п. 1 ст. 98 ГК РФ).

Акционерное общество может быть создано одним субъектом гражданского права или может быть сохранено, если все его акции приобретены одним участником (пункт 6 статьи 98 Гражданского кодекса Российской Федерации), что открывает возможность создание акционерных обществ (предприятий) с полным государственным или муниципальным участием. Однако единственным участником акционерного общества не может быть иное коммерческое общество, состоящее из одного лица (пункт 6 статьи 98 Гражданского кодекса Российской Федерации).

Для обеспечения гарантий прав кредиторов акционерного общества действующее законодательство предъявляет очень жесткие требования к уставному капиталу. Так, до полной его оплаты открытая подписка на акции запрещена, что, по сути, означает обязательство учредителей компании первоначально оплатить акции по их номинальной цене (п. 3 ст. 99 ГК РФ). Российская Федерация). Для тех же целей было установлено правило, согласно которому, когда чистые активы компании уменьшаются ниже объявленного уставного капитала, компания не имеет права выплачивать дивиденды, но должна объявлять и регистрировать уменьшение уставного капитала. Если стоимость таких активов станет меньше минимальной суммы, установленной законом, корпорация подлежит ликвидации. Вы обязаны уведомить своих кредиторов, которые имеют право требовать досрочного соблюдения или прекращения своих обязательств и компенсации, связанной с этой потерей. Уменьшение уставного капитала компании может быть осуществлено только двумя способами: путем уменьшения номинальной стоимости акций или путем покупки компанией части акций с последующим выкупом, если это прямо

предусмотрено уставом компании.

Увеличение уставного капитала допускается путем увеличения номинальной стоимости акций или путем выпуска дополнительных акций, а устав корпорации может предусматривать преимущественное право владельцев голосующих акций приобретать вновь выпущенные акции. В то же время гражданское законодательство запрещает увеличение уставного капитала компании до тех пор, пока он не будет оплачен полностью или для покрытия убытков компании.[\[12\]](#)

Акционерное общество может реорганизоваться или ликвидироваться по решению общего собрания акционеров, а также в случаях, предусмотренных действующим законодательством. При этом его преобразование допускается только в иной вид хозяйственного общества или производственный кооператив (ст. 104 ГК РФ).

Организация акционерного капитала через акции позволяет быстро отчуждать и приобретать акции, особенно через механизм обмена и акции на предъявителя, что, по сути, предполагает возможность почти мгновенного перевода капитала из сферы деятельности другой в соответствии с преобладающими рыночными условиями. В современных российских условиях форма акционерных обществ развивалась совершенно необычным образом, не используя ее для концентрации капитала, а для ее распределения в процессе приватизации государственного и муниципального имущества.

В то же время, если существует огромное количество мелких акционеров, которые обычно некомпетентны в бизнесе и заинтересованы только в получении дивидендов, руководители акционерного общества приобретают практически неконтролируемую способность распоряжаться огромным привлеченным капиталом, который создает большой риск злоупотребления ими или их учредителями.

Дочерние и зависимые общества.

Хозяйственное общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное общество или товарищество имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.

Правила о дочерних и зависимых обществах являются новыми для российского законодательства, и ГК РФ дает лишь самые общие положения, которые нашли свое развитие в других нормативных актах. В соответствии со ст. 105 ГК РФ дочерним обществом признается общество при наличии любого из трех признаков:

- преобладающее участие другой коммерческой организации в ее уставном капитале;
- наличие договора об управлении или ином участии в обществе, предоставляющее возможность давать ему обязательные для исполнения указания;
- иные возможности влиять на решения, принимаемые дочерним обществом.[\[13\]](#)

При наличии этих условий контролирующая компания или партнерство должны нести солидарную ответственность за транзакции, которые были завершены ее дочерней компанией в соответствии с обязательными инструкциями первой компании или партнерства. Если дочерняя компания обанкротилась по вине материнской компании, она несет дополнительную (дочернюю) ответственность за свои долги. В то же время дочерняя компания не несет ответственности по долгам материнской компании, и ее участники могут требовать от дочерней компании компенсации убытков, понесенных дочерней компанией по вине контролирующего юридического лица.

Зависимые компании взаимно участвуют в капитале друг друга, хотя степень такого участия не позволяет квалифицировать их отношения как отношения матери и дочери. В то же время статья 106 Гражданского кодекса РФ определяет такие отношения, как передача 20 процентов акций одной компании в уставный капитал другой. В этом случае информация о взаимном участии подлежит официальному опубликованию, а действующие правовые положения, касающиеся монополизации и недобросовестной конкуренции, предусматривают ограничение взаимного участия в их капитале и ограничение количества голосов, которые одна компания может использовать при принятии решений другой (зависимой) компанией.

Для компаний характерно сочетание не личных усилий участников, а их владения. Участники не несут ответственности по обязательствам компании (за исключением компаний с дополнительной ответственностью), и их предпринимательский риск ограничен суммой взносов в целевой капитал. Именно поэтому размер акционерного капитала компании является основной гарантией интересов кредиторов и приобретает особое значение, не специфичное для партнерских отношений. Уменьшение уставного капитала компании возможно только после уведомления всех кредиторов, которые в этом случае приобретают право требовать досрочного прекращения или исполнения обязательств и возмещения убытков (как в случае реорганизации).

## Производственный кооператив.

Производственный кооператив признается добровольным объединением граждан (физических лиц) на основе членства, созданного для общей экономической деятельности и основанного на личном участии и комбинации имущественных взносов. В то же время члены такого кооператива несут дополнительную ответственность за свои долги, если имущество самого кооператива является недостаточным в установленных законом пределах и уставах юридического лица. Кооператив - это объединение граждан, которые не являются предпринимателями, но участвуют в их деятельности посредством личной работы. Индивидуальные предприниматели и торговые ассоциации могут участвовать только в случаях и в объеме, прямо предусмотренных законодательством и уставом кооператива.

Каждый член кооператива имеет один голос в решении независимо от размера его доли, а чистый доход распределяется между его членами с учетом их участия в деятельности кооператива, а не пропорционально доле. Это отмечает кооператив как Артель - особая форма организации трудовой и деловой активности граждан, основанную на началах равенства всех ее участников.[\[14\]](#)

Действующее законодательство дает возможность участия в производственном кооперативе юридических лиц (п. 1 ст. 107 ГК РФ), в первую очередь коммерческих организаций, способных обеспечить внесение значительных имущественных взносов для учреждения материально-финансового положения кооперативов. Однако участие некоммерческих организаций (благотворительных фондов и других фондов, потребительских кооперативов), а также людей, которые только вносят финансовый вклад, но не занимаются личной трудовой деятельностью, не исключается. Кроме того, их участие в производственном кооперативе должно быть ограничено, чтобы не превращать его в деловое общество. Количество членов кооператива не может быть менее пяти.

Кооперативная карта является ее единственным учредительным документом, и основные требования к ее содержанию изложены в пункте 2 ст. 108 Гражданского кодекса Российской Федерации, в котором были подчеркнуты условия оплаты акций и других взносов (в частности, первоначального взноса), в том числе «финансовых участников», относительно участия работников кооператива в его деятельности; на сумму вспомогательных обязательств членов кооператива по долгам последних (обычно кратных взносу или собственному капиталу). При отсутствии условий производственного кооператива в Уставе Гражданского кодекса Российской Федерации он не подлежит регистрации.[\[15\]](#)

Члены производственного кооператива имеют право участвовать в управлении своим бизнесом и получать часть прибыли, расчетный сбор (остальная часть имущества распределяется между членами кооператива после его ликвидации и удовлетворения требований кредиторов); свободный выход из кооператива с получением его части; передать часть или часть этого другим людям.

В то же время члены кооператива обязаны вносить соответствующие долевые взносы (акции, вступительные и другие, предусмотренные Уставом или решением Общего собрания); участвовать в личной деятельности в своей работе, соблюдать дисциплину работы и производства (кроме «финансовых участников», на которых это обязательство не распространяется); выполнять другие обязательства, прямо предусмотренные законом или уставом (например, сохранять коммерческую тайну кооператива).

Производственный кооператив является единственным владельцем его имущества. Разделение его имущества на части не приводит к созданию общей совместной собственности, но является лишь способом определения размера требований любого члена кооператива к этой коммерческой организации, если он уходит. В производственном кооперативе обязательно создаются единичный (уполномоченный), резервный (страховой) фонд, а также неделимый (средства, подлежащие распределению между членами кооператива только в случае его ликвидации, после удовлетворения требований кредиторов) и другие фонды.

Важной особенностью производственного кооператива является распределение прибыли по участию работников, а не по размеру.

Система кооперативного органа состоит из общего собрания его членов (высшего органа), наблюдательного совета и исполнительных органов: правления и / или председателя (п. 1 ст. 110 ГК). Обязательным для кооперативов является принцип комплектования его органов только из числа членов.

Члены кооператива, по общему правилу, вправе передать свой пай или его часть другим лицам, что влечет необходимость личного трудового участия нового члена в деятельности кооператива. В этом случае, если член кооператива выходит из него и полностью передает новому члену свой пай, никаких выплат юридическое лицо ему не производит. Законом или уставом кооператива может быть предусмотрен запрет отчуждения пая или его части посторонним лицам или допускается его продажа только с согласия кооператива, причем члены кооператива могут пользоваться правом преимущественной покупки такого пая

(ст. 250 ГК РФ). Наследники умершего члена кооператива, к которым перешел пай или его часть, принимаются в члены кооператива при условии, когда такая возможность прямо предусмотрена его уставом. В противном случае они получают компенсацию в виде денежного эквивалента пая либо соответствующего имущества.

При выходе из кооператива его бывший участник также получает право требовать выдачи ему части имущества кооператива, причитающегося на его пай, кроме неделимых фондов, и, чтобы не поставить кооператив в затруднительное положение, ГК РФ разрешает производить соответствующую выдачу (выплату) по окончании финансового года и утверждении баланса кооператива.

ГК РФ предусматривает возможность реорганизации путем преобразования кооператива лишь в форму хозяйственного товарищества или общества, которое осуществляется по единогласному решению всех его участников (п. 2 ст. 112 ГК РФ).

К преимуществам производственного кооператива можно отнести отсутствие уставного капитала, что не влечет обязанности учредителей вносить какой-то минимум средств, без которых невозможно создание кооператива, что немаловажно для людей, имущественное положение которых не позволяет им участвовать в хозяйственных обществах. Минимальный размер имущества кооператива определяется его паевым фондом, который образуется за счет паевых взносов членов кооператива.

Специфической особенностью правового статуса кооператива является то, что член определенного кооператива является одновременно и его работником и его хозяином. В то же время субсидиарная ответственность помогает обеспечить стабильность имущественной базы кооператива.

Государственные и муниципальные предприятия.

Еще одним видом коммерческих организаций являются государственные и муниципальные предприятия. Специфика этих субъектов гражданского права состоит в том, что их имущество находится соответственно в государственной или муниципальной собственности и принадлежит такому предприятию на праве хозяйственного ведения или оперативного управления (п. 1 ст. 113 ГК). Поэтому они являются единственным видом коммерческих юридических лиц, которые имеют не право собственности на принадлежащее им имущество, а вторичное вещное право. Таким образом, государственным (муниципальным) предприятием

называется юридическое лицо, учрежденное государством либо органом местного самоуправления в предпринимательских целях или в целях выпуска особо значимых товаров (производства работ или оказания услуг), имущество которого состоит в государственной (муниципальной) собственности.[\[16\]](#)

Учредительными документами государственных и муниципальных предприятий является устав. Имущество является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия. В состав имущества предприятия не может включаться имущество иной формы собственности.

Природа государственных и муниципальных предприятий находит свое выражение в их фирменном наименовании, которое должно содержать указание собственника их имущества. Другие средства индивидуализации государственных и муниципальных предприятий не отличаются от аналогичных средств иных коммерческих организаций.

В отличие от других предпринимательских юридических лиц, органы управления государственных и муниципальных предприятий, как правило, носят единоличный характер. Возглавляет предприятие руководитель (генеральный директор, директор), который назначается на должность и освобождается от должности собственником либо уполномоченным собственником органом и им подотчетен (п. 4 ст. 113 ГК).

Различают унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения и унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления.

Унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения создаются по решению уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления (для муниципальных предприятий) и существует за счет самостоятельно извлеченной прибыли. При этом собственник имущества предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, не отвечает по обязательствам такого предприятия, за исключением случаев субсидиарной ответственности по обязательствам обанкротившегося вследствие его указаний юридического лица.

До государственной регистрации унитарного предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, его собственник обязан полностью оплатить уставный фонд. Следовательно, поэтапное формирование уставного фонда для унитарных предприятий, в отличие от других коммерческих организаций, не допускается.

Правовое положение унитарного предприятия, основанного на праве оперативного управления (федерального казенного предприятия), весьма специфично. С одной стороны, казенное предприятие создается для производства продукции (выполнения работ, оказания услуг) и, следовательно, осуществляет коммерческую деятельность. С другой стороны, оно может осуществлять свою хозяйственную деятельность за счет бюджетных средств, выделенных федеральной казной. Таким образом, правоспособность казенного предприятия занимает промежуточное положение между правоспособностью коммерческой и некоммерческой организаций, т.е. такое юридическое лицо может быть условно охарактеризовано как «предпринимательское учреждение».[\[17\]](#)

Унитарное предприятие, основанное на праве оперативного управления, создается по особому решению Правительства Российской Федерации на базе имущества, находящегося в федеральной собственности (п. 1 ст. 115 ГК).

### **3. Некоммерческие юридические лица**

Потребительский кооператив.

Гражданский кодекс РФ относит к некоммерческим организациям потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации, фонды, учреждения и ассоциации (союзы). Но поскольку законодательство не устанавливает исчерпывающего перечня таких юридических лиц, допускается возникновение иных разновидностей подобных организаций (например, торгово-промышленные палаты, комитеты и фонды по управлению государственным и муниципальным имуществом).

Общая цель создания некоммерческих организаций заключается в служении интересам общества, в достижении общественных благ. Примерный перечень общественных благ, ради достижения которых создаются некоммерческие организации, приводится в Законе о некоммерческих организациях. Они обозначены как цели социальные, благотворительные, культурные, образовательные, научные и управленческие. Каждая из перечисленных целей может трактоваться чрезвычайно широко, но, общая цель – социальная.[\[18\]](#)

Потребительский кооператив как некоммерческое объединение граждан, юридических лиц, в том числе и совместно с гражданами, основанное на членстве участников и их паевых взносах, не предполагает обязательного личного участия в

его делах.<sup>[19]</sup> Любые ограничения участия в некоммерческих организациях каких-либо субъектов гражданского права должны быть прямо установлены специальным законом или уставом конкретного кооператива. Соответственно не исключается возможность одновременного участия одного и того же участника в нескольких кооперативах.

ГК РФ предусматривает, что особенности правового положения потребительских кооперативов должны определяться специальными законами об отдельных видах таких кооперативов – потребительской, жилищной и жилищно-строительной, садоводческой и иной кооперации (п. 6 ст. 115 ГК РФ), и поэтому содержит лишь некоторые наиболее общие положения об особенностях имущественного и правового положения потребительских кооперативов. К их числу относится правило о необходимости иметь полностью оплаченный паевой фонд (п. 4 ст. 116 ГК РФ), конкретный размер которого определяется федеральными законами для каждого вида кооперативов отдельно. Вместе с тем при отсутствии предпринимательской деятельности и соответствующих доходов потребительский кооператив может покрывать свои убытки лишь за счет дополнительных взносов его участников. Данная ситуация является специально предусмотренной уставной обязанностью его членов, которая соответственно является гарантией имущественных интересов кредиторов потребительского кооператива. Отсутствие таких гарантий дает кредиторам основание ставить вопрос о ликвидации кооператива, в том числе предусматривается возможность банкротства этой некоммерческой организации (п. 1 ст. 85 ГК РФ).

Устав потребительского кооператива может предусматривать осуществление им некоторых видов предпринимательской деятельности, а полученные доходы могут распределяться между членами кооператива либо идти на иные нужды, определенные его общим собранием. В данном случае эта деятельность не меняет в целом основных уставных задач и объема целевой правоспособности потребительского кооператива, а потому и не ведет к превращению его в производственный кооператив.

В соответствии с п. 4 ст. 218 ГК РФ у члена кооператива при полном внесении своего паевого взноса возникает право собственности на предоставленное ему в пользование имущество, и поэтому многие потребительские кооперативы (жилищные, дачные, гаражные и т.п.) по сути, имеют временный характер. По мере уплаты их членами соответствующих паевых взносов такие кооперативы лишаются своей основной имущественной базы и подлежат преобразованию в кооперативы по совместному использованию собственниками своего имущества и некоторых

объектов, оставшихся в собственности кооператива.

Общественная и религиозная организация (объединение).

К некоммерческим организациям, как добровольным объединениям граждан для удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей, относятся общественные и религиозные организации. Они также являются юридическими лицами, и лишь в этом качестве могут выступать как участники имущественных правоотношений и приобретают правовое положение, регулируемое нормами гражданского права. ГК РФ не затрагивает специфичных особенностей их статуса, включая внутреннюю организацию и структуру управления.

Под общественным объединением понимается добровольное, самоуправляемое, некоммерческое формирование, созданное по инициативе граждан, объединившихся на основе общности интересов для реализации общих целей, указанных в уставе общественного объединения.[\[20\]](#)

Учредителями общественных организаций (объединений) могут быть граждане и юридические лица, но только такие юридические лица, которые также являются общественными объединениями. Учредителей должно быть не менее трех. Учредители – и граждане, и юридические лица – имеют равные права и равные обязанности.

В составе общественного объединения следует различать членов объединения и его участников. Членство имеет формальный характер – оно оформляется индивидуальными заявлениями или иными документами, позволяющими учитывать количество членов в целях обеспечения их равноправия и реализации прав и обязанностей, предусмотренных уставом. Участники связаны с объединением тем, что они выразили свою поддержку целям объединения, его конкретным акциям, они не обязаны формально подтверждать свое участие в объединении, если это прямо не предусмотрено уставом.

Гражданское законодательство регулирует следующие основные положения правового статуса некоммерческих организаций (ст. 117 ГК РФ).

1. Участниками таких организаций не имеют ни вещных, ни обязательственных прав на имущество таких юридических лиц (п. 3 ст. 48 ГК РФ). Таким образом, граждане как члены общественных и религиозных организаций не приобретают никаких имущественных доходов и выгод, а также не вправе требовать возврата членских взносов, пожертвований и иного имущества, переданного ими такой

организации.

2. Общественные и религиозные организации являются собственниками своего имущества и не несут ответственности по долгам своих членов, так же как последние ни в субсидиарном, ни в каком-либо ином порядке не отвечают по долгам созданных ими организаций. Доходы от деятельности коммерческих организаций, созданных общественными или религиозными организациями, поступают на нужды этих юридических лиц и не могут распределяться между членами таких некоммерческих организаций.<sup>[21]</sup> При ликвидации общественной или религиозной организации остаток имущества, оставшийся после расчетов со всеми кредиторами, не подлежит распределению между ее членами (участниками).

3. Юридическими лицами и собственниками своего имущества в соответствии с законом и уставами общественных и религиозных организаций могут признаваться как отдельные звенья этих организаций (например, территориальные), так и сами организации (объединения) в целом. ГК РФ допускает альтернативное решение этого вопроса в соответствии с законодательством о некоммерческих организациях и уставами этих организаций.

4. Данные организации как собственники имущества участвуют в имущественном обороте исключительно для достижения своих основных уставных задач, т.е. имеют строго целевую правоспособность (п. 1 ст. 49 ГК РФ). При этом осуществляемая деятельность общественных и религиозных организаций должна не только служить достижению уставных целей, но и соответствовать им. Например, общественная организация может быть участником общества, занимающегося издательской или пропагандистской деятельностью (типографии, газеты, телестудии), но не может становиться участником металлургического или автомобильного комбината либо страховой компании.

Фонды.

Фонды – относительно новый вид юридических лиц, успевший широко распространиться в нашем имущественном обороте, и в связи с многозначностью термина «фонд» и наличием многообразных организаций, действующих под этим наименованием, ГК РФ определяет понятие фонда лишь для правового регулирования имущественного оборота, т.е. в качестве юридического лица.

Особенностью фонда является то обстоятельство, что эта организация не основана на членстве участников и последние не обязаны участвовать в его деятельности, а

поэтому лишены возможности прямо участвовать в управлении ее делами. Данное юридическое лицо является собственником своего имущества, на которое у его учредителей (участников) отсутствуют какие-либо права (ст. 48 ГК РФ). Учредители фонда вынуждены доверять его руководящим органам в вопросе использования имущества, и в целях исключения возможных злоупотреблений введены два важных требования: во-первых, создание попечительского совета, контролирующего его деятельность и его должностных лиц (ст. 118 ГК РФ); во-вторых, фонд обязан публично вести свои имущественные дела (ст. 118 ГК РФ).

Участниками (учредителями) фонда могут быть как граждане, так и юридические лица. Фонд является собственником своего имущества, а его учредители (участники) не несут ответственности по его долгам. Имущество фонда, оставшееся после его ликвидации и расчетов с кредиторами, не подлежит распределению между учредителями.

Закон о благотворительной деятельности устанавливает, что при ликвидации благотворительной организации (в том числе, благотворительного фонда) оставшееся после удовлетворения требований кредиторов имущество используется на благотворительные цели в порядке, предусмотренном уставом. [\[22\]](#)

Важное положение, касающееся внесения изменений в устав фонда и его ликвидации, закреплено в ГК РФ. Органы фонда могут принять решение об изменении устава только в том случае, если такая возможность прямо предусмотрена в уставе его учредителями, а основания ликвидации фонда определены практически исчерпывающим образом. Если возможность внесения изменений в устав не предусмотрена учредительными документами, то такое право предоставлено суду (ст. 119 ГК РФ).

Благотворительная или иная общественная деятельность фондов нуждается в постоянных материальных затратах, которые невозможно финансировать при отсутствии членских взносов (как в общественных организациях), ибо фонд не имеет фиксированного членства. Поэтому гражданское законодательство разрешает фондам участвовать в предпринимательской деятельности как непосредственно, так и через создаваемые для этих целей хозяйственные общества.

Предпринимательская деятельность фонда должна соответствовать общественно полезным целям, т.е. его основным уставным задачам, носить строго целевой характер, соответствующий его специальной правоспособности, и подвергается

тем же ограничениям, что и участие в имущественном обороте общественных и религиозных организаций. Кроме того, фонд может создавать хозяйственные общества или участвовать в их деятельности, которая, может быть, и не связана напрямую с его основными уставными задачами, однако полученные от участия в них доходы также могут быть использованы строго по целевому назначению.

Учреждение.

Учреждения представляют собой разнообразные виды некоммерческих организаций: органы государственного и муниципального управления, учреждения образования и просвещения, культуры и спорта, социальной защиты, основанных на государственной и муниципальной собственности, а также частные учреждения, созданные и финансируемые юридическими или физическими лицами – собственниками.

Учреждение – единственный вид некоммерческой организации, не являющейся собственником своего имущества, представляет собой остатки прежней экономической системы и не свойственно развитому товарному обороту. Опасность участия в гражданском обороте таких юридических лиц для третьих лиц смягчается правилом о дополнительной ответственности финансирующего их собственника по их долговым обязательствам.

С учетом этого закон не определяет даже наименования учредительных документов этих организаций: это может быть как устав, так и общее положение об организациях данного вида (ст. 52 ГК РФ), либо даже положение о конкретной организации, утвержденное ее собственником. С учетом многообразия видов учреждений ГК РФ допускает регламентацию их правового статуса как специальными законами, так и подзаконными актами, которые могут определять статус государственных и муниципальных учреждений (ст. 120 ГК РФ).

Будучи не собственником, учреждение обладает ограниченным вещным правом целевого характера на закрепленное за ним собственником имущество, которое названо правом оперативного управления (ст. 296, 298 ГК РФ) и участвует в предпринимательских отношениях в случаях, прямо предусмотренных его учредительными документами. При недостатке у учреждения денежных средств для погашения требования кредиторов последние вправе предъявлять эти требования к собственнику, финансирующему учреждение, и поэтому ГК РФ не предусматривает возможности банкротства учреждений.

Основным источником имущества учреждений является финансирование их собственником-учредителем по смете (которая и характеризует их имущественную обособленность в соответствии с п. 1 ст. 48 ГК РФ). Собственник может финансировать свое учреждение и частично, имея в виду возможность получения учреждением дополнительных доходов от разрешенной собственником хозяйственной деятельности, однако эти доходы, как и приобретенное за их счет имущество, хотя и учитываются учреждением на отдельном балансе, не становятся его собственностью (п. 2 ст. 298 ГК РФ).

Учреждение может быть реорганизовано или ликвидировано по воле собственника либо по решению суда в случаях, предусмотренных законом. В отношении государственных и муниципальных учреждений решение принимает уполномоченный собственником орган государственного управления, соответственно – орган местного самоуправления. Преобразование государственного или муниципального учреждения в коммерческую или некоммерческую организацию иной формы собственности допускается лишь в рамках законодательства о приватизации.

Ассоциации и союзы.

Ассоциации или союзы – объединения юридических лиц, являющиеся некоммерческими организациями, хотя создаваться они могут как коммерческими, так и некоммерческими юридическими лицами. Анализ ст. 121 ГК РФ говорит о том, что не допускается одновременное участие в ассоциации или союзе коммерческих и некоммерческих организаций.[\[23\]](#)

Ассоциации и союзы как коммерческих, так и некоммерческих организаций создаются для целей координации их деятельности, а также представления и защиты общих интересов, причем исключительно на добровольной основе. Участники такого объединения сохраняют полную самостоятельность (п. 3 ст. 121 ГК РФ), сами определяют характер созданного ими объединения и управляют его деятельностью, поэтому одно и то же юридическое лицо может состоять одновременно в нескольких ассоциациях и союзах.

Ассоциация или союз, как некоммерческая организация, не вправе участвовать в предпринимательской деятельности, но она может создать хозяйственное общество либо участвовать в нем, а полученные доходы должны использоваться на нужды ассоциации (союза) и не могут распределяться между ее участниками. Если же участники ассоциации возлагают на нее ведение какой-либо

предпринимательской деятельности, она подлежит преобразованию в хозяйственное общество или товарищество, участниками которого становятся члены ассоциации (п. 1 ст. 121 ГК РФ).

Ассоциация (союз) – собственник имущества, переданного учредителями, включая их взносы, являющиеся основным источником образования такого имущества, которое может использоваться ассоциацией только для достижения своих уставных задач в строгом соответствии с ее целевой правоспособностью. Остаток имущества ассоциации, образовавшийся в случае ее ликвидации после удовлетворения претензий кредиторов, не подлежит распределению между учредителями, поскольку они не имеют права на имущество ассоциации.

Ассоциация не несет ответственности по долгам своих участников (т.к. не может участвовать в предпринимательской деятельности), но последние обязаны нести такую ответственность по ее обязательствам. Характер и пределы такой ответственности должны определяться в уставе, в том числе с учетом особенностей положения юридических лиц – не собственников, которые могут быть участниками ассоциации (союза), и наличие данной дополнительной ответственности исключает возможность признания ассоциации (союза) банкротом. Субсидиарная ответственность члена ассоциации (союза) по долгам такого объединения сохраняется даже в случае выхода или исключения участника из ассоциации (ст. 123 ГК РФ). Размер ее пропорционален взносу бывшего участника, т.е. на него при недостатке имущества ассоциации может быть возложена часть оставшихся непогашенными долгов, пропорциональная размеру его вклада в имущество объединения. Такая ответственность сохраняется в течение двух лет с момента выхода или исключения из ассоциации.

Прием в ассоциацию допускается по единогласному решению всех ее членов, и в этом случае на нового члена ассоциации может быть возложена дополнительная ответственность по долгам объединения, которые возникли до его вступления. Выход данного юридического лица из ассоциации допускается лишь по окончании финансового года, с тем, чтобы член ассоциации продолжал выполнять свои имущественные обязанности.

Ассоциации (союзы) действуют на основании двух учредительных документов – учредительного договора и устава, в которых участники договариваются о создании данной организации, включая компетенцию органов управления, порядок их формирования, условия и порядок реорганизации, а также ликвидации ассоциации и др. ГК РФ не предусматривает издания специальных законов,

посвященных статусу и деятельности ассоциаций (союзов). Поэтому необходимые детали их правовой регламентации должны предусматриваться в их учредительных документах, с помощью которых учредители сами могут определить многие вопросы деятельности создаваемых ими объединений. Ассоциации и союзы призваны служить достижению сугубо некоммерческих целей их участников.

## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Юридическое лицо в российском гражданском праве – это признанная государством в качестве субъекта права организация, которая обладает обособленным имуществом, самостоятельно отвечает этим имуществом по своим обязательствам и выступает в гражданском обороте от своего имени.

Существующая в российском законодательстве классификация юридических лиц обусловлена переходным характером современной отечественной экономики и объединяет как государственные производственные предприятия на правах хозяйственного ведения или оперативного управления, так и гражданско-правовые формы юридических лиц, традиционные для рыночной экономики (акционерные общества, товарищества, кооперативы).

В Гражданском кодексе указана классификация, где в зависимости от характера деятельности юридические лица подразделяются на коммерческие, имеющие основной целью извлечение прибыли, и некоммерческие организации, которые такой цели не предусматривают, но вправе заниматься предпринимательской деятельностью.

К числу коммерческих организаций относятся хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные предприятия, а к некоммерческим – потребительские кооперативы, общественные или религиозные организации (объединения), финансируемые собственником учреждения, благотворительные и иные фонды, а также некоторые иные обладающие указанными признаками юридические лица, предусмотренные законом. В то же время некоммерческие организации вправе заниматься предпринимательской деятельностью при одновременном наличии трех условий: она должна служить достижению целей, поставленных перед организацией, и по своему характеру соответствовать этим целям, а полученная прибыль не должна распределяться между ее участниками.

Все юридические лица в России проходят государственную регистрацию. Правоспособность юридического лица возникает в момент его создания, который приурочен к его государственной регистрации и прекращается в момент исключения его из единого государственного реестра юридических лиц.

Закон закрепляет организационно-структурные, имущественные и функциональные особенности, определяет правовой статус, порядок создания, реорганизации и ликвидации юридических лиц.

Таким образом, решая вопрос о выборе формы деятельности в той или иной сфере (осуществлять её как гражданин – физическое лицо или же создать организацию – юридическое лицо), необходимо предварительно изучить все особенности законодательства, определяющие положение юридических лиц вообще (в качестве субъектов гражданских прав и обязанностей), и нормы, касающиеся отдельных организационно-правовых форм юридических лиц. Такое знание важно и для тех, кто в ходе своей деятельности сталкивается с юридическим лицом, чтобы правильно определить его правовое положение, порядок и условия участия его в коммерческом обороте, ответственность, которую юридическое лицо или участники юридического лица будут нести по его обязательствам.

## **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

Описание нормативно-правовых актов органов законодательной и исполнительной власти

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // Российская газета. 1993. № 237
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) (с изм. и доп. от 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая, 26 ноября 2001 г., 21 марта, 14, 26 ноября 2002 г., 10 января, 26 марта, 11 ноября, 23 декабря 2003 г., 29 июня, 29 июля, 2, 29, 30 декабря 2004 г.) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" (с изм. и доп. от 26 ноября 1998 г., 8 июля 1999 г., 21 марта, 28 декабря 2002 г., 23 декабря 2003 г., 10 января, 2 февраля 2006 г) Ст. 145.

4. Федеральный закон от 8 мая 1996 г. N 41-ФЗ "О производственных кооперативах" (с изм. и доп. от 14 мая 2001 г., 21 марта 2002 г.)

5. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об акционерных обществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [Электронный ресурс]

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8743/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/)

6. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об обществах с ограниченной ответственностью» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [Электронный ресурс]

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_17819/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/)

7. Федеральный закон «О свободе совести и о религиозных объединениях» от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ

8. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ "Об общественных объединениях" (с изменениями от 17 мая 1997 г., 19 июля 1998 г., 12, 21 марта, 25 июля 2002 г., 8 декабря 2003 г., 29 июня, 2 ноября 2004 г., 10 января, 2 февраля 2006 г.)

9. Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [Электронный ресурс]  
URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_32881/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32881/)

#### **Описание книг одного-трех авторов**

10. Якоби, Г.С. К вопросу об ответственности учредителей юридического лица на стадии его создания / Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2019. № 4-3. С. 230.

11. Шевелева, А. А., Егорова М. С. Теоретические аспекты организации и реорганизации предприятия // Молодой ученый. — 2018. — №9. — С. 758-761.

12. Торхов, Я. А. Проблемы определения категории «юридическое лицо» при его характеристике как субъекта административного права (часть 2) // Молодой ученый. — 2019. — №6. — С. 521-523.

#### **Описание книг четырех и более авторов**

13. Тихонова, М. М. Генезис понятия «юридическое лицо» в науке и законодательстве [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2015 г.). — Казань: Бук, 2019. — С. 120-126.
  14. Титовец, М. А. Социально-экономическая характеристика предпринимательства [Текст] // Экономика, управление, финансы: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, декабрь 2012 г.). — Пермь: Меркурий, 2018. — С. 3-9.
  15. Сидорова, Б.В. Волевая природа юридического лица / Наука, техника и образование. 2019. № 7 (25). С. 108-110.
  16. Селютин, А.В. Актуальные проблемы развития гражданского законодательства о юридических лицах / Территория науки. 2019. № 6. С. 118-126.
  17. Никитина, С.С. Правовое регулирование деятельности юридических лиц: обзор изменений законодательства в 2015-2016 гг./ Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2017. № 1-4. С. 17-19.
  18. Долинская, В.В. Организационно – правовые формы хозяйствования: система и новеллы /Журнал российского права. 2019. № 1 (229). С. 13-22.
  19. Абдрахманова, Д. М., Егорова, М. С. «Физическое и юридическое лицо». Понятие, характеристика, особенности регистрации в РФ // Молодой ученый. — 2019. — №11.4. — С. 4-7.
  20. Килабов, М. М. Юридические лица, понятие и особенности их признаков // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 350-352.
  21. Репьев, А.Г., Реуцкий, С.Ю. Юридические лица в гражданском праве: некоторые аспекты типологии / Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2019. № 14-1. С. 282-284.
- 
1. Никитина, С.С. Правовое регулирование деятельности юридических лиц: обзор изменений законодательства в 2015-2016 гг./ Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2017. № 1-4. С. 17-19. [↑](#)
  2. Титовец, М. А. Социально-экономическая характеристика предпринимательства [Текст] // Экономика, управление, финансы: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, декабрь 2012 г.). — Пермь: Меркурий, 2018.

— С. 3-9. [↑](#)

3. Никитина, С.С. Правовое регулирование деятельности юридических лиц: обзор изменений законодательства в 2015-2016 гг./ Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2017. № 1-4. С. 17-19. [↑](#)
4. Шевелева, А. А., Егорова М. С. Теоретические аспекты организации и реорганизации предприятия // Молодой ученый. — 2018. — №9. — С. 758-761. [↑](#)
5. Рой, А.А. Особенности гражданской правоспособности публично - правовых образований / Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2018. № 5 (112). С. 96-99. [↑](#)
6. Абдрахманова, Д. М., Егорова, М. С. Предпринимательство без образования юридического лица. Порядок регистрации и прекращения деятельности // Молодой ученый. — 2018. — №11.4. — С. 7-10. [↑](#)
7. Закуракина, О. В. Формирование и развитие теорий юридического лица в России // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, январь 2019 г.). — Пермь: Меркурий, 2019. — С. 3-7. [↑](#)
8. Никитина, С.С. Правовое регулирование деятельности юридических лиц: обзор изменений законодательства в 2015-2016 гг./ Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2017. № 1-4. С. 17-19. [↑](#)
9. Закуракина, О. В. Формирование и развитие теорий юридического лица в России // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, январь 2019 г.). — Пермь: Меркурий, 2019. — С. 3-7. [↑](#)
10. Тихонова, М. М. Генезис понятия «юридическое лицо» в науке и законодательстве [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2015 г.). — Казань: Бук, 2019. — С. 120-126. [↑](#)

11. Якоби, Г.С. К вопросу об ответственности учредителей юридического лица на стадии его создания / Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2019. № 4-3. С. 230. [↑](#)
12. Долинская, В.В. Организационно – правовые формы хозяйствования: система и новеллы /Журнал российского права. 2019. № 1 (229). С. 13-22. [↑](#)
13. Репьев, А.Г., Реуцкий, С.Ю. Юридические лица в гражданском праве: некоторые аспекты типологии / Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2019. № 14-1. С. 282-284. [↑](#)
14. Килабов, М. М. Виды юридических лиц и их особенности // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 347-350. [↑](#)
15. Репьев, А.Г., Реуцкий, С.Ю. Юридические лица в гражданском праве: некоторые аспекты типологии / Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2019. № 14-1. С. 282-284. [↑](#)
16. Предпринимательское право / отв. ред. И. В. Ершова, Г. Д. Отнюкова : учеб. для бакалавров. – М. : Проспект, 2017. – 624 с. [↑](#)
17. Юкша, Я. А. Гражданское право : учеб. пособие / Я. А. Юкша. – М. : РИОР, 2017. – 400 с. [↑](#)
18. Селютин, А.В. Актуальные проблемы развития гражданского законодательства о юридических лицах / Территория науки. 2019. № 6. С. 118-126. [↑](#)
19. Шевелева, А. А., Егорова М. С. Теоретические аспекты организации и реорганизации предприятия // Молодой ученый. — 2018. — №9. — С. 758-761. [↑](#)
20. Репьев, А.Г., Реуцкий, С.Ю. Юридические лица в гражданском праве: некоторые аспекты типологии / Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2019. № 14-1. С. 282-284. [↑](#)

21. Килабов, М. М. Юридические лица, понятие и особенности их признаков // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 350-352. [↑](#)
22. Закуракина, О. В. Формирование и развитие теорий юридического лица в России // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, январь 2019 г.). — Пермь: Меркурий, 2019. — С. 3-7. [↑](#)
23. Золотарев, А. С. Побочные эффекты реформирования системы юридических лиц в гражданском праве России // Молодой ученый. — 2018. — №7.3. — С. 26-27. Килабов, М. М. Юридические лица, понятие и особенности их признаков // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 350-352. [↑](#)