

Содержание:

Введение

Жизнь современного общества немыслима без объединения людей в группы, союзы разных видов, без соединения их личных усилий и капиталов для достижения тех или иных целей. Основной правовой формой такого

коллективного участия лиц в гражданском обороте и является конструкция юридического лица.

Появление института юридического лица в самом общем виде обусловлено теми же причинами, что и возникновение и эволюция права: усложнением социальной организации общества, развитием экономических отношений и, как следствие, общественного сознания. На определенном этапе общественного развития правовое регулирование отношений с участием одних лишь физических лиц как единственных субъектов частного права оказалось недостаточным для развивающегося экономического оборота.

В XX в. значение института юридического лица, еще более возрастает

вследствие усложнения инфраструктуры и интернационализации предпринимательской деятельности, расширения государственного вмешательства в экономику, появления новых информационных технологий. Соответственно этому резко увеличивается объем законодательства о юридических лицах и отчасти повышается его качество. Наука гражданского права относит к числу центральных проблемы теории юридического лица, совершенствования и практического применения этого института.

Актуальность нашей темы в том, что одним из важных понятий

гражданского кодекса является понятие «юридическое лицо». Категория

Юридических лиц — это социально-экономическая реальность, складывающаяся в результате определенных общественных преобразований. Закон закрепляет организационно-структурные, имущественные и функциональные особенности, определяет правовой статус, порядок создания, реорганизации и ликвидации

юридических лиц.

Целью данной работы является изучение категории «юридическое лицо».

Задачами работы являются рассмотрение понятия «юридического лица», значение этого института, оснований классификации юридических лиц, а также их видов.

Глава №1 Понятие и классификация юридических лиц.

§ 1. Классификация и виды юридических лиц

В соответствии со ст. 8 Конституции РФ в Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности; аналогичные положения закреплены в ст. 212 ГК РФ. В связи с этим можно выделить юридических лиц, относящихся к государственной и муниципальной собственности (государственные и муниципальные унитарные предприятия, государственные и муниципальные учреждения). Остальные юридические лица (коммерческие и некоммерческие организации) являются субъектами частной собственности (ст. 213 ГК РФ). Даже если создано хозяйственное общество, весь уставный капитал (доли или акции) которого принадлежит государству или муниципальному образованию, оно является субъектом частной собственности. Государственное участие распространяется на управление такой организацией, но не на права, которыми она владеет в отношении имущества, закрепленного на ее балансе.

В зависимости от поставленных при создании целей деятельности существуют коммерческие и некоммерческие организации. Как уже говорилось ранее, различия между ними очень условны. Для коммерческой организации основная цель деятельности состоит в извлечении прибыли, которая впоследствии может распределяться среди учредителей. Такая организация (хозяйственное товарищество или общество, производственный кооператив) обладает, как правило, общей правоспособностью, что означает право на осуществление любых видов деятельности, не запрещенных законодательством.

Однако в силу ряда причин коммерческая организация может иметь специальную (ограниченную, целевую) правоспособность. В частности, ограниченной правоспособностью обладают все унитарные предприятия; они могут осуществлять только те виды предпринимательской деятельности, которые перечислены в их уставе. Другим примером ограниченной правоспособности коммерческой организации является осуществление исключительных видов деятельности. Например, товарные биржи вправе заниматься только организацией биржевых торгов, они не могут вести самостоятельную торговую деятельность. Аудиторские организации вправе проводить независимые проверки финансовой отчетности и заниматься так называемыми сопутствующими услугами, перечень которых закреплен в законе. Кредитные организации и банки, совершая банковские операции и сделки, не могут заниматься торговой и производственной деятельностью. Аналогичные ограничения предусмотрены нашим законодательством для страховых компаний. Помимо этого, любая коммерческая организация может самостоятельно ограничить свою правоспособность, включив в учредительные документы исчерпывающий (законченный) перечень видов деятельности, которыми она вправе заниматься.

Некоммерческие организации создаются для достижения социальных, культурных и иных общественно полезных целей, которые должны быть перечислены в их учредительных документах. Такие организации (потребительские кооперативы, общественные и религиозные объединения, фонды, некоммерческие партнерства, товарищества собственников жилья, автономные некоммерческие организации, государственные корпорации, учреждения) вправе заниматься предпринимательской деятельностью для достижения своих уставных целей, но не могут распределять полученную прибыль среди своих учредителей. Лишь ассоциации (союзы) юридических лиц не могут вести самостоятельный бизнес ни при каких условиях (ст. 121 ГК РФ).

В зависимости от состава учредителей можно выделить организации, которые вправе создавать только Российская Федерация, ее субъект или муниципальное образование, - это унитарные предприятия. Существуют организации, которые представляют собой исключительно предпринимательские объединения, - это хозяйственные товарищества; их учредителями могут быть только индивидуальные предприниматели и коммерческие организации. Не существует каких-либо ограничений по составу учредителей в хозяйственных обществах, а в производственных кооперативах (артелях) лишь предполагается участие граждан, но юридическое лицо тоже вправе стать членом этого кооператива (ст. 107 ГК РФ).

Когда создается любое юридическое лицо, учредители должны наделить его определенным имуществом для ведения самостоятельной деятельности. Такое имущество становится собственностью юридического лица. Исключения составляют унитарные предприятия и учреждения. После передачи имущества подобному юридическому лицу учредитель предоставляет ему только ограниченное вещное право (хозяйственное ведение, оперативное управление), сохраняя за собой право собственности на данное имущество.

Учредители практически всех некоммерческих организаций не обладают какими-либо имущественными правами. Учредители хозяйственных товариществ и обществ, производственных и потребительских кооперативов, некоммерческих партнерств сохраняют за собой обязательственные права по отношению к организации.

Содержание обязательственных прав сводится к праву на получение части прибыли от деятельности организации, на управление (голосование на общем собрании участников, членов или акционеров) и часть имущества, оставшегося после удовлетворения требований кредиторов в случае ликвидации юридического лица. Допустим, участник общества с ограниченной ответственностью передал в оплату уставного капитала автомобиль. В случае выхода из общества он не может получить свой автомобиль обратно. Иными словами, ему выплачивается действительная стоимость его доли в денежном выражении, но не выдается имущество в натуре. Особенность обязательственных прав членов некоммерческого партнерства заключается в том, что в случае ликвидации партнерства они забирают только то имущество, которое вносилось ими первоначально, а не то, которым обладает партнерство на момент ликвидации.

Необходимо также определить, какими правами обладает сама организация на имущество, переданное ей учредителями. Практически всегда организация приобретает право собственности и на первоначально полученное имущество, и на приобретенное ею самой в процессе деятельности. Лишь унитарные предприятия и учреждения обладают ограниченными вещными правами на свое имущество: правом хозяйственного ведения или правом оперативного управления.

После создания юридического лица учредители должны каким-то образом обеспечивать его дальнейшую деятельность и принимать в ней участие. Учредители хозяйственных товариществ должны принимать личное участие в деятельности этих организаций, учредители хозяйственных обществ - оплатить свои вклады в уставный капитал, т. е. обеспечить имущественное участие. В

дальнейшем участники общества могут не заниматься управлением своей организацией и не работать в ней, а лишь получать дивиденды от ее деятельности. Хотя из этого правила есть исключение, выявленное судебной практикой. Участник общества с ограниченной ответственностью, который грубо нарушает свои обязанности либо своими действиями (бездействием) делает невозможной работу общества или существенно ее затрудняет, может быть исключен из общества решением суда, принятым по заявлению других участников, обладающих не менее чем 10% уставного капитала. Под такими действиями (бездействием) понимается систематическое уклонение без уважительных причин от участия в общем собрании, что лишает организацию возможности принимать решения по вопросам, требующим единогласия всех участников общества.

§ 2. Хозяйственные товарищества

Хозяйственные товарищества являются коммерческими организациями, участниками которых могут быть (в различных сочетаниях) индивидуальные предприниматели и коммерческие организации. Обладают общей правоспособностью, т. е. вправе заниматься любыми видами деятельности, не запрещенными законом; ограничением может быть только необходимость получения лицензии. Хозяйственные товарищества создаются на добровольной основе, действуют на основе учредительного договора и являются едиными и единственными собственниками своего имущества.

В связи с тем, что помимо имущественного взноса в складочный капитал товарищества учредителям необходимо принимать личное участие в делах организации, товарищества часто именуют «объединениями лиц». Законодательство устанавливает правило о неограниченной ответственности учредителей своим личным имуществом по обязательствам хозяйственного товарищества (п. 1 ст. 75 ГК РФ). Однако эта ответственность не наступает автоматически, а носит субсидиарный характер. Иными словами, кредиторы хозяйственного товарищества предъявляют свои претензии сначала к самому юридическому лицу и только при невозможности исполнения им обязательств обращаются к его учредителям. Для того чтобы гарантировать интересы кредиторов, законодательство запрещает участие более чем в одном хозяйственном товариществе (п. 2 ст. 69, п. 3 ст. 82 ГК РФ).

Товарищество является договорным объединением, поэтому если в результате выбытия товарищей в нем остается один участник, хозяйственное товарищество должно быть ликвидировано. Товарищество в определенной степени является доверительным объединением, поэтому если в случае смерти товарища - физического лица, банкротства, реорганизации юридического лица появляются правопреемники, они включаются в состав товарищества с согласия остальных учредителей.

Хозяйственные товарищества не получили большого распространения в нашей предпринимательской практике, поскольку коммерсанты стремятся ограничить свои риски, выбирая для этого формы хозяйственных обществ. Их участники не отвечают солидарно по обязательствам обществ всем своим имуществом. Но все же хозяйственное товарищество имеет ряд преимуществ. Например, оно не испытывает трудностей с получением кредитов и вызывает доверие у контрагентов по причине того, что требования кредиторов гарантированы не только складочным капиталом, но и личным имуществом товарищей.

Законодательство не устанавливает специальных требований к складочному капиталу, кроме одного: 50% капитала оплачиваются к моменту государственной регистрации товарищества, а остальная часть - в срок, установленный учредительным договором. Иными словами, товарищи могут не отвлекать собственные средства или имущество на оплату складочного капитала, установив его, предположим, в размере 10 руб. с оплатой в течение 10 лет; даже это будет полностью отвечать требованиям законодательства. В случае просрочки оплаты участник выплачивает хозяйственному товариществу 10% годовых и возмещает убытки.

Организационная структура определяется товарищами самостоятельно и практически не требует управленческих расходов. В отношении других коммерческих организаций законодательство устанавливает определенную систему органов управления. Например, акционерное общество должно проводить общие собрания акционеров, выбирать членов совета директоров и исполнительных органов. Товарищи же могут вести дела совместно или поручить их одному либо нескольким товарищам. Скажем, если товарищи выбирают совместное ведение дел, то все они непосредственно участвуют в подписании договоров.

Законодательство предусматривает два вида хозяйственных товариществ: полное товарищество и товарищество на вере (коммандитное). От хозяйственных

товариществ следует отличать другие объединения лиц со схожими названиями. Например, товарищество собственников жилья, которое представляет собой некоммерческую организацию, созданную для эксплуатации многоквартирных жилых домов, и простое товарищество, являющееся объединением на основе договора о совместной деятельности (ст. 1041 ГК РФ). Простое товарищество не образует юридического лица.

Товарищество на вере (коммандитное) состоит из двух групп участников: полных товарищей и вкладчиков (коммандитистов). Так же как и полное, коммандитное товарищество создается на основе учредительного договора, но его подписывают между собой только полные товарищи. Вкладчики вносят вклады в имущество хозяйственного товарищества, что удостоверяется свидетельством об участии. Взамен этого вкладчики имеют право на получение части прибыли от деятельности товарищества.

Вкладчики не допускаются к управлению делами товарищества, в том числе не имеют доступа к бухгалтерским документам (за исключением годового баланса), и не несут ответственности по его обязательствам. Таким образом, конструкция товарищества на вере позволяет привлекать денежные средства вкладчиков-коммандитистов и тем самым формировать заемный капитал, не предоставляя вкладчикам никаких прав на управление организацией. Вкладчики могут выйти из товарищества в любое время по окончании финансового года. При выбытии всех вкладчиков коммандитное товарищество должно быть либо преобразовано в полное товарищество, либо ликвидировано.

На сегодняшний день товарищества на вере распространены, в основном, в строительном бизнесе. По сравнению с получением банковского кредита привлечение вкладчиков-коммандитистов является более простым способом формирования дополнительного капитала. Выдавая кредит, банки тщательно проверяют платежеспособность организации, требуя раскрытия большого объема финансовой информации о ее деятельности, а также заключения сделок в обеспечение обязательств заемщика (поручительство, залог имущества или ценных бумаг). Кроме того, существует вероятность нарушения обязательств по возврату кредита, поэтому банки всегда устанавливают высокие проценты за пользование кредитными деньгами.

Привлекая же денежные средства в виде вкладов коммандитистов, полные товарищи не раскрывают им финансовую информацию о деятельности организации, не предоставляют дополнительных гарантий и самостоятельно

устанавливают в учредительном договоре размер прибыли, которую могут получать вкладчики.

Привлечение коммандитистов оказывается предпочтительным и в сравнении с порядком формирования заемного капитала в хозяйственных обществах. Общество может получить дополнительные средства путем выпуска облигаций, которые являются эмиссионными ценными бумагами. Следовательно, выпуск облигаций требует государственной регистрации эмиссии в Федеральной службе по финансовым рынкам, что связано с дополнительными затратами времени и денег. В свою очередь, свидетельство об участии, которое получает от товарищества вкладчик-коммандитист, ценной бумагой не является и специального оформления не требует. Общество не вправе выпустить облигаций больше, чем размер его уставного капитала. Поэтому выпуск облигаций может не решить проблему дополнительного финансирования, и общество будет вынуждено оформлять банковский кредит или заем у третьих лиц. Что же касается товариществ на вере, то законодательство не соотносит складочный капитал и сумму привлеченных вкладов. И последнее: выпуск хозяйственным обществом облигаций без обеспечения со стороны третьих лиц допускается не ранее третьего года его деятельности (при условии утверждения двух предыдущих годовых балансов).

§3. Хозяйственные общества

Среди всех форм коммерческих организаций в нашей предпринимательской практике наиболее распространены хозяйственные общества, они подходят и для ведения малого бизнеса, и для крупных капиталовложений. Поскольку практически единственной обязанностью их участников является оплата доли (акций) в уставном капитале организации, общества часто называют «объединениями капиталов». Участниками обществ могут быть любые лица (граждане, организации, государство), закон не запрещает параллельного участия в нескольких обществах. Участники не отвечают по обязательствам общества и несут только риск убытков в пределах стоимости вкладов, внесенных ими в уставный капитал. Несмотря на то, что слово «общество» подразумевает нескольких лиц, по нашему законодательству оно может создаваться одним лицом и иметь единственного участника (так называемая «компания одного лица»). Однако общество не может иметь в качестве единственного участника другое хозяйственное общество, состоящее из одного лица (ст. 88, 98 ГК РФ).

Действующим законодательством предусмотрены три организационно-правовые формы хозяйственных обществ: общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью и акционерное общество. Надо сказать, что обществу с дополнительной ответственностью в законодательстве посвящена всего одна статья (ст. 95 ГК РФ), потому что оно подчиняется тем же правилам, что и общество с ограниченной ответственностью, лишь с одной особенностью. Участники общества с дополнительной ответственностью отличаются от участников других хозяйственных обществ тем, что несут субсидиарную (дополнительную) ответственность по обязательствам общества. Но это не полная ответственность всем личным имуществом, как у товарищей хозяйственных товариществ, а ответственность в одинаковом для всех участников кратном размере к стоимости вкладов в уставном капитале.

Предположим, два гражданина организовали общество с ограниченной ответственностью с уставным капиталом в размере 20 тыс. руб., который разделен на равные доли. В случае притязаний кредиторов участники такого общества потеряют каждый по 10 тыс. руб., но они не будут ничего доплачивать за долги общества из личных средств. Если при таких же условиях эти граждане создадут общество с дополнительной ответственностью, они обязаны указать в его уставе коэффициент такой ответственности. К примеру, если этот коэффициент будет равен 2, то в случае притязаний кредиторов общества его участники не только потеряют каждый по 10 тыс. руб., но и будут обязаны доплатить по долгам общества из личных средств каждый еще по 20 тыс. руб.

Общество с ограниченной ответственностью создается на основе учредительного договора и устава; в случае противоречий между этими документами приоритет имеет устав. Если общество создается единственным участником, то вместо учредительного договора оформляется решение участника, которое учредительным документом не считается.

Уставный капитал общества разделен на доли его участников, выраженные в процентном отношении или в виде дроби. Минимальный размер уставного капитала общества составляет 100 МРОТ и может оплачиваться не только денежными средствами, но и ценными бумагами, вещами, имущественными и иными правами, имеющими денежную оценку. Если участник оплачивает свою долю в уставном капитале общества неденежными средствами, необходима ее оценка. Участники могут оценить стоимость вносимого имущества (вносимых прав) по своему единогласному решению. Если же стоимость вклада превышает 200 МРОТ, то участники обязаны привлечь независимого оценщика для более точного

определения стоимости доли.

Половина уставного капитала общества оплачивается участниками заранее, т. е. до государственной регистрации, поскольку уже к моменту регистрации должен быть документ, подтверждающий оплату. Если оплата происходила денежными средствами, то таким документом является справка банка об открытии накопительного счета и внесении на него соответствующей суммы денег. Если же в оплату уставного капитала общества вносилось имущество, в том числе ценные бумаги, то подтверждающим документом станет акт приема-передачи. Оплата путем предоставления имущественных прав подтверждается договором об их предоставлении или передаче. Важно отметить: закон не требует, чтобы каждый участник оплатил половину своей доли, оплата может быть и неравномерной, но общая сумма оплаченной части уставного капитала должна составлять не менее 50%.

Оставшуюся часть уставного капитала следует оплатить в срок не позднее года после государственной регистрации. Если этого не произойдет, то в течение еще одного года общество обязано уменьшить свой уставный капитал до размера фактически оплаченного. При этом нельзя допустить, чтобы уставный капитал стал ниже минимального размера, установленного законодательством. Общество может не уменьшать уставный капитал, а распределить неоплаченную долю между третьими лицами, которые станут участниками общества. Во всех случаях, когда по истечении второго года деятельности общество имеет не полностью оплаченный уставный капитал, оно подлежит ликвидации в принудительном порядке.

Максимальное число участников общества с ограниченной ответственностью - 50. Если этот предел превышен, общество обязано в течение года преобразоваться в открытое акционерное общество или производственный кооператив (артель), так как для этих организаций количество участников не ограничено. Если преобразование в установленный срок не произошло, общество подлежит принудительной ликвидации.

Высшим органом управления обществом является общее собрание участников. Контроль за финансово-хозяйственной деятельностью может осуществлять ревизионная комиссия. Общее собрание участников избирает директора (генерального директора), а также может сформировать коллегиальный исполнительный орган (правление, дирекцию). По общему правилу, система органов управления общества является двухзвенной, однако по желанию участников возможно создание в обществе совета директоров (наблюдательного

совета).

Если участник общества планирует продать свою долю, то он обязан предложить ее другим участникам, которые обладают правом ее преимущественной покупки. Если по истечении месяца участники общества (или само общество, если это предусмотрено в уставе) не воспользуются таким правом, долю можно продавать кому угодно, но обязательно по той же цене, которая была указана в извещении о праве преимущественной покупки.

Нарушение права преимущественной покупки доли в уставном капитале общества не влечет недействительности состоявшейся сделки. Однако участники общества, узнавшие о состоявшейся продаже доли, вправе в течение 2 месяцев потребовать в судебном порядке перевода на себя прав и обязанностей покупателя. В соответствии с уставом общества преимущественное право может быть распространено не только на продажу, но и на другие виды сделок с долями в уставном капитале.

Участник общества вправе в любое время заявить о своем выходе из него. Заявление должно быть подано в письменной форме. Простое сообщение о выходе, например на заседании общего собрания участников, не допускается. При выходе участника общество должно выплатить ему действительную стоимость его доли по данным бухгалтерского учета за счет разницы между чистыми активами и уставным капиталом в срок не позднее 6 месяцев после истечения того финансового года, в котором участник подал соответствующее заявление. За просрочку выплаты действительной стоимости доли вышедший участник вправе требовать от общества уплаты процентов за пользование чужими денежными средствами в соответствии со ст. 395 ГК РФ. Возможность неограниченного выхода участников из общества с последующей выплатой реальной стоимости доли провоцирует выход из общества других участников. В таком случае последний из участников вынужден нести бремя по управлению обществом либо его ликвидировать. Выплата действительной стоимости доли может снизить чистые активы до размера меньшего, чем минимальный уставный капитал, что, в свою очередь, станет основанием для принудительной ликвидации общества.

В этой связи более устойчивой для коммерции формой является акционерное общество (АО) - одна из важнейших организационно-правовых форм юридических лиц. Это объясняется не только тем, что акционерное общество - наиболее сложная форма предпринимательской деятельности, своего рода «вершина» организации коммерции. Одна из причин широкого

распространения акционерных обществ в России связана с приватизацией, практически единственной формой которой было и остается акционирование государственных предприятий. Кроме того, принцип построения акционерных отношений гарантирует устойчивость финансовой базы общества, которая никак не зависит от смены акционеров, потому что они могут выйти из общества, лишь продав свои акции другому лицу. В случаях, предусмотренных законом, акционер вправе требовать выкупа его акций по рыночной цене самим обществом. Например, если он не принимал участия в общем собрании или голосовал против принятого решения о реорганизации либо совершении крупной сделки.

Акционерное общество действует на основе устава. Уставный капитал общества разделен на определенное число акций, и акционеры отвечают по долгам общества только в пределах стоимости своих акций. Акции оплачиваются участниками общества поэтапно; половина уставного капитала - в течение 3 месяцев с момента государственной регистрации, оставшаяся часть - в течение года со дня регистрации. Последствия нарушения акционерами своих обязанностей по оплате акций аналогичны тем, которые предусмотрены для участников общества с ограниченной ответственностью, не оплативших свои доли.

Акционерное общество может быть открытым или закрытым. Открытым считается общество, участники которого могут свободно отчуждать свои акции без согласия других акционеров, закрытое - это общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц. Существуют и другие отличия между этими типами акционерных обществ. В частности, открытое общество обязано публиковать свои годовые балансы, бухгалтерские отчеты, проспекты эмиссии, счета прибылей и убытков и другие документы. Для закрытого общества публичная отчетность не предусмотрена. Минимальный размер уставного капитала открытого общества составляет 1 тыс. МРОТ, а закрытого - не менее 100 МРОТ. Количество акционеров в открытом обществе не ограничивается, а в закрытом - не более 50; в противном случае обществу необходимо стать открытым или преобразоваться в другую организационно-правовую форму, например в производственный кооператив. Акции открытого общества могут размещаться путем открытой подписки среди неопределенного круга лиц, и акционеры свободно распоряжаются своими акциями. Акционеры закрытого общества, а иногда и само общество, если это предусмотрено его уставом, имеют право преимущественной покупки акций, продаваемых другими акционерами.

Итак, обязательственные права акционеров на имущество АО подтверждаются акциями, которые предоставляют акционеру право на получение части чистой прибыли (дивиденды), на участие в разделе имущества при ликвидации общества (ликвидационная квота) и на управление делами общества (голосование на общем собрании акционеров.) Каждый выпуск (эмиссия) акций подлежит регистрации в Федеральной службе по финансовым рынкам, после чего ему присваивается единый государственный регистрационный номер.

Все акции являются именованными, так как по действующему законодательству акционерные общества не могут выпускать акции на предъявителя. Акционерное общество обязано выпустить обыкновенные акции; оно также вправе провести эмиссию привилегированных акций. Обыкновенные акции всегда имеют одинаковую номинальную стоимость, привилегированные акции могут быть различных типов, которые отличаются по объему предоставляемых владельцам прав, а также могут различаться по их номинальной стоимости. Предельная стоимость всех привилегированных акций не должна превышать 25% уставного капитала акционерного общества.

Владельцы привилегированных акций имеют право на получение фиксированного размера дивидендов независимо от финансовых результатов деятельности акционерного общества. Размер дивидендов по привилегированным акциям указывается либо в уставе, либо во внутреннем положении о привилегированных акциях. При этом либо определяется твердая сумма фиксированных дивидендов, либо устанавливается порядок определения их размера, например в виде процента от номинальной стоимости акции. В обществе может создаваться специальный имущественный фонд, предназначенный для выплаты дивидендов по привилегированным акциям. В него отчисляется часть чистой прибыли в течение финансового года с тем, чтобы обеспечить выплату дивидендов по привилегированным акциям в конце года независимо от результатов хозяйственной деятельности общества.

Владельцы привилегированных акций не имеют права голоса на общем собрании акционеров, за исключением голосования по вопросам реорганизации и ликвидации акционерного общества. Однако если на собрании, следующем за годовым общим собранием акционеров, по каким-либо причинам не было принято решение о выплате дивидендов или принято решение о неполной их выплате, владельцы привилегированных акций приобретают право голоса по всем вопросам, входящим в компетенцию общего собрания акционеров. Данное правило можно рассматривать в качестве своеобразной санкции за нарушение гарантий,

предоставленных владельцам привилегированных акций.

Привилегированные акции могут быть конвертированы в акции других видов в случаях, предусмотренных уставом общества, или же при реорганизации; конвертировать их в облигации или иные ценные бумаги не допустимо.

Акции делятся также на размещенные среди акционеров и объявленные. Объявленными называют акции, которые общество вправе выпустить дополнительно к уже имеющимся. Можно сказать, что это не акции как таковые, а условие устава общества, предусматривающее его право размещать дополнительные акции сверх количества ранее размещенных. В уставе любого акционерного общества должно быть указано предельное количество объявленных акций, потому что увеличение уставного капитала путем дополнительной эмиссии возможно лишь в пределах ранее объявленных акций. Если этого количества недостаточно, то сначала в устав АО вносятся соответствующие изменения и только затем принимается решение об увеличении уставного капитала.

Наше законодательство допускает возможность выпуска ценных бумаг не только в виде документа, но и в бездокументарной форме (ст. 149 ГК РФ). Надо сказать, что документарные акции встречаются в современной коммерции редко, это акции, которые были эмитированы еще в начале 90-х гг. Сейчас именные эмиссионные ценные бумаги могут выпускаться только в бездокументарной форме. Учет прав акционеров осуществляется по лицевым счетам в системе ведения реестра владельцев именных ценных бумаг. При этом выписка из реестра акционеров, подтверждающая права владельца бездокументарных акций, ценной бумагой не признается. Общество может вести реестр своих акционеров самостоятельно или поручить это специализированному регистратору. Если акционеров больше 50, реестр должен быть передан на ведение регистратору.

Золотая акция означает специальное право государства на управление открытым акционерным обществом. Это право применяется в приватизируемых обществах с момента отчуждения из государственной собственности более 75% акций. Золотая акция, по сути, - не акция; она изъята из гражданского оборота, непередаваема и не конвертируется в акции общества. Право золотой акции может принадлежать либо Российской Федерации, либо ее субъекту. В отношении одного и того же АО это право не может использоваться ими совместно. Представителем интересов государства в обществе с золотой акцией является специально назначенный для этого государственный служащий. Он вправе вносить предложения в повестку дня годового собрания и требовать созыва внеочередного собрания акционеров.

Золотая акция предоставляет право вето на общем собрании акционеров по вопросам внесения изменений и дополнений в устав, реорганизации и ликвидации общества, изменения уставного капитала, совершения крупных сделок и сделок, в совершении которых имеется заинтересованность. Срок действия права; золотой акции; не ограничен, т. е. она действует до принятия уполномоченным органом решения о ее прекращении. В настоящее время право золотой акции используется в отношении более 1000 организаций.

При осуществлении преимущественного права на приобретение акций, продаваемых другими акционерами, или дополнительных акций, размещаемых самим обществом, а также в случае консолидации акций не всегда возможно приобретение целого числа акций. В таких случаях образуются дробные акции. Они обращаются наравне с целыми акциями и дают своему владельцу права в объеме, соответствующем той части целой акции, которую она составляет.

В ранее действовавшем законодательстве дробные акции никогда не рассматривались как собственно акции. Считалось, что дробные остатки не предоставляют владельцам никаких прав и поэтому должны быть выкуплены самим акционерным обществом. В то же время очевидно, что разделить можно только те права, которые по своему характеру подлежат разделу, например право на получение дивидендов. Неясно, как можно разделить по дробным акциям право на голосование. Хотя закон не исключает, чтобы акционер имел только часть голоса. Многие специалисты отмечают необоснованность включения в закон норм о дробных акциях, так как они нарушают принцип неделимости акций общества, каждая из которых предоставляет акционеру равный объем прав.

Необходимо различать дробные акции и акции, находящиеся в общей долевой собственности. Правомочия голосования по таким акциям осуществляются либо одним из собственников, либо их общим представителем.

Помимо собственно акций общество может выпускать облигации, формируя тем самым заемный капитал. Облигация представляет собой ценную бумагу, подтверждающую право ее владельца на получение номинальной стоимости облигации. Иными словами, облигация является долговым обязательством акционерного общества, которое может быть процентным и беспроцентным. Облигации выпускаются по решению совета директоров (наблюдательного совета) только после полной оплаты уставного капитала. Номинальная стоимость всех выпущенных обществом облигаций не должна превышать размер его уставного капитала. АО вправе выпустить облигации, обеспеченные залогом имущества, либо

под обеспечение, предоставленное обществу третьими лицами. При этом выпуск облигаций без обеспечения допускается не ранее третьего года существования общества при условии надлежащего утверждения к этому времени двух годовых балансов. Облигации могут быть конвертированы в акции в пределах количества объявленных акций.

Система органов управления в АО является, по общему правилу, трехзвенной. Высший орган управления - общее собрание акционеров; в обществе с количеством акционеров более 50 должен создаваться совет директоров (наблюдательный совет), количественный состав которого определяется уставом, но не может быть менее 5 членов. Исполнительный орган общества может быть единоличным (директор, генеральный директор) или создаются одновременно два исполнительных органа: единоличный и коллегиальный (правление, дирекция). При этом лицо, являющееся единоличным исполнительным органом, по должности возглавляет и коллегиальный орган.

§ 4. Производственные кооперативы

Производственный кооператив (артель) - это добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства с целью удовлетворения материальных и иных потребностей участников. В производственном кооперативе должно быть как минимум 5 членов, предельного их количества законодательство не устанавливает. Членами кооператива могут быть граждане, достигшие 16 лет; они объединяют свои паевые взносы, участвуют личным трудом в деятельности кооператива и несут субсидиарную ответственность по всем его обязательствам в порядке и размерах, установленных в уставе. Закон не запрещает членство в кооперативе для юридических лиц.

Имущество кооператива делится на паи его членов, кооператив не выпускает акции. Паевой фонд кооператива оплачивается поэтапно: 10% должны быть внесены к моменту государственной регистрации кооператива, оставшаяся часть - в течение года после регистрации. Высшим органом управления кооператива является общее собрание членов. Процедура принятия решений по-своему демократична, так как голосование происходит по принципу: один член кооператива - один голос, а не в зависимости от размера паевого взноса. Исполнительным органом является председатель кооператива, но может создаваться и коллегиальный орган - правление, а также (по желанию участников)

- совет директоров (наблюдательный совет). Прибыль производственного кооператива распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием.

В форме производственного кооператива создаются, как правило, колхозы, совхозы, рыболовецкие артели, т. е. организации, управляемые теми же лицами, которые в них работают.

§ 5. Унитарные предприятия

За унитарными предприятиями утвердилась репутация “переходной формы”, поскольку они замыкают перечень коммерческих организаций в Гражданском кодексе РФ, и в будущем термин “предприятие” должен окончательно переместиться в раздел об объектах гражданских прав (ст. 132 ГК РФ). Унитарные предприятия являются уникальным видом юридических лиц, не встречающимся в законодательстве иностранных государств. Они представляют собой своеобразный инструмент для ограничения ответственности собственника (государства или муниципального образования) за результаты предпринимательской деятельности объемом имущества, выделенного в хозяйственное ведение учрежденному предприятию, аналогично тому, как гражданин может зарегистрировать хозяйственное общество, чтобы ограничить свою ответственность только имуществом, внесенным в его уставный капитал.

В зарубежных странах существуют разные формы правовой организации государственных предприятий. Например, в Германии - это торговые товарищества, во Франции - национальные общества; их акции (доли) полностью принадлежат государству, иногда в качестве акционеров выступают другие государственные предприятия.

Отечественные унитарные предприятия могут быть основаны на одном из ограниченных вещных прав: праве хозяйственного ведения или праве оперативного управления. Праву хозяйственного ведения соответствует предприятие как особый вид субъекта права. Право оперативного управления исторически появилось раньше, чем право хозяйственного ведения, его концепция была разработана в СССР в 40-е гг. XX в. для эффективного управления государственной собственностью. Оперативное управление значительно же по содержанию, чем право собственности и право хозяйственного ведения, его субъектами являются казенные предприятия и учреждения.

В России сейчас насчитывается, по разным оценкам, от 10 до 13 тыс. государственных унитарных предприятий. Зачастую они управляются недостаточно эффективно. Поэтому государственная политика направлена на сужение самостоятельности унитарных предприятий. Конечной целью является исключение права хозяйственного ведения из отечественного законодательства и закрепление неприватизированного государственного имущества на праве оперативного управления.

Унитарные предприятия имеют ограниченную (целевую) правоспособность, они не могут самостоятельно распоряжаться недвижимым имуществом, как и совершать многие другие сделки. Известно, что "никто не может передать другому больше прав, чем имеет сам". Но деятельность государственных предприятий искажает классические постулаты и конструкции цивилистики. Конструкция "предприятия" как юридического лица - несобственника, находящегося под полным контролем учредителя, не отвечающего по его долгам, противоречит потребностям рынка.

Термин "унитарное" (от лат. *unitas* - единство) означает единое, объединенное, составляющее одно целое. Такое предприятие может быть создано на основе либо государственной (Российской Федерации, ее субъекта), либо муниципальной собственности. Создание унитарных предприятий на основе объединения имущества, находящегося в собственности Российской Федерации и субъектов (Российской Федерации и муниципальных образований и т. п.), запрещено. Унитарное предприятие может иметь только одного учредителя, которому принадлежит на праве собственности имущество, закрепленное за таким предприятием.

Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между его работниками. Поэтому единым и неделимым является и уставный фонд тех унитарных предприятий (основанных на праве хозяйственного ведения), в которых он создается. В казенных предприятиях уставный фонд вообще не формируется, что объясняется субсидиарной ответственностью собственника по обязательствам такого предприятия. Основное предназначение уставного фонда заключается в формировании минимального размера имущества, гарантирующего интересы кредиторов предприятия. Если же интересы кредиторов гарантированы субсидиарной ответственностью учредителя, формирование уставного фонда не имеет смысла.

Текущей деятельностью унитарного предприятия руководит единоличный исполнительный орган (директор, генеральный директор), назначаемый собственником, полностью ему подотчетный и действующий в пределах своей компетенции на основе единоначалия. Руководителю унитарного предприятия запрещается занимать иные оплачиваемые должности. Образование иных органов управления в унитарном предприятии законодательством не предусмотрено, допускается лишь создание совещательных органов.

Несмотря на то, что унитарные предприятия относятся к коммерческим организациям, извлечение прибыли трудно назвать их основной целью деятельности, поскольку существование некоторых предприятий изначально подразумевается убыточным. Так, целью создания казенного предприятия может быть осуществление дотируемых видов деятельности и ведение убыточных производств. Основная задача таких предприятий - удовлетворение государственных нужд. Унитарным предприятиям запрещено создавать дочерние унитарные предприятия и участвовать в уставном капитале кредитных организаций.

Минимальный размер уставного фонда, который должен быть полностью сформирован собственником в течение 3 месяцев после государственной регистрации, составляет для государственного предприятия - 5 тыс. МРОТ, для муниципального предприятия - 1 тыс. МРОТ.

Для контроля за деятельностью унитарного предприятия по аналогии с законодательством о хозяйственных обществах вводится понятие "крупная сделка", которую предприятие вправе совершить, предварительно получив согласие собственника имущества, т. е. государственного органа, в ведении которого оно находится. Сделка считается крупной, если стоимость имущества, являющегося предметом сделки, превышает 50 тыс. МРОТ или 10% уставного фонда предприятия. С согласия собственника совершаются не только "крупные сделки", но и займы, поручительства, банковские гарантии, перевод долга, уступка права требования (цессия), договор простого товарищества.

Глава №2 Некоммерческие юридические лица

§1 Потребительский кооператив

Потребительский кооператив является добровольным объединением граждан и юридических лиц (в том числе и совместно с гражданами), основанным на членстве участников и их паевых взносах. При этом не предполагается личного участия в делах кооператива. Круг участников потребительского кооператива не ограничен, если иное не установлено специальным законом или уставом конкретного кооператива. Гражданин может быть участником нескольких потребительских кооперативов.

Пунктом 6 ст.116 Гражданского кодекса предусматривается, что правовое положение потребительских кооперативов должно определяться законами о них. К числу таких кооперативов следует отнести различные виды потребительских кооперативов: жилищно-строительные, дачные, гаражные, садоводческие товарищества и др.

Устав является единственным учредительным документом потребительского кооператива. Устав должен обязательно содержать условия о размере паевых взносов его членов; о составе и порядке внесения паевых взносов членами кооператива и об их ответственности за нарушение обязательства по внесению паевых взносов; о составе и компетенции органов управления кооперативом и порядке принятия ими решений, в том числе по вопросам, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов; о порядке покрытия членами кооператива понесенных им убытков (п.2 ст.116 ГК). Наименование потребительского кооператива должно содержать указание на основную цель его деятельности, а также или слово «кооператив» или слова «потребительский союз» либо «потребительское общество» (п.3 ст.116 ГК).

Основу имущества потребительского кооператива составляют паевые взносы его членов (паевой фонд). Поэтому устав потребительского кооператива должен содержать условия об обязанности его членов вносить паевые взносы и об ответственности за это нарушение. Кроме того, п.4 ст.116 ГК предусматривается обязанность члена потребительского кооператива в течении трех месяцев после утверждения ежегодного баланса покрыть образовавшиеся убытки путем внесения дополнительных взносов. В случае невыполнения этой обязанности члены кооператива солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в пределах невнесенной части дополнительного взноса каждого из членов кооператива.

§2 Общественные и религиозные организации (объединения)

Общественные и религиозные организации (объединения) – добровольное объединение граждан для удовлетворения духовных или иных нематериальных потребностей.

Общественные и религиозные организации являются некоммерческими организациями (п.1 ст.117 ГК). Именно как участники имущественных гражданских правоотношений они приобретают правовое положение, регулируемое нормами гражданского права. Гражданский кодекс не касается других вопросов правового статуса этих юридических лиц, в том числе их внутренней организации и структуры управления. Указанные вопросы регулируются ФЗ от 19 мая 1995 г. «Об общественных объединениях», Законом РСФСР от 25 октября 1990 г. «О свободе вероисповеданий» и др.

В число общественных и религиозных организаций входят самые разные объединения граждан: политические партии, профсоюзы, союзы творческих деятелей, добровольные общества, организации общественной самодеятельности, религиозные организации и т. д.[17].

В соответствии со ст.6 ФЗ от 14 апреля 1995 г. «Об общественных объединениях» учредителями общественного объединения являются физические и юридические лица – общественные объединения, созвавшие съезд (конференцию) или общее собрание, на котором принимается устав общественного объединения, формируются его руководящие и контрольно-ревизионные органы.

Членами общественного объединения являются физические лица и юридические лица – общественные объединения, чья заинтересованность в совместном решении задач данного объединения в соответствии с нормами его устава оформляется соответствующим индивидуальным заявлением или документами, позволяющими учитывать количество членов общественного объединения в целях обеспечения их равноправия как членов данного объединения.

Имущество общественного объединения формируется на основе вступительных и членских взносов, если их уплата предусмотрена уставом; добровольных взносов и пожертвований; поступлений от проводимых в соответствии с уставом лекций, выставок, лотерей, аукционов и т. д. (ст.31 ФЗ).

Следует отметить, что юридическими лицами в соответствии со специальными законами и уставами общественных и религиозных организаций могут быть как отдельные звенья этих организаций (например, территориальные), так и сами организации в целом.

§3 Фонды

Термин «фонд» имеет много значений, под этим наименованием действуют многочисленные организации. Поэтому Гражданский кодекс определяет понятие фонда лишь для целей правового регулирования имущественного оборота, т. е. в качестве юридического лица.

Фондом признается некоммерческая организация, не основанная на членстве его участников и преследующая социальные, благотворительные, культурные, образовательные или иные общественно полезные цели.

Учредители (участники) фонда лишены права прямо участвовать в управлении его делами, у них отсутствуют какие-либо имущественные права на имущество фонда (п.3 ст.48 ГК).

Переданное фонду его учредителями имущество является собственностью фонда. Учредители не отвечают по долгам созданного ими фонда, а фонд не отвечает по долгам своих учредителей (абз.2 п.1 ст.118 ГК). Имущество фонда, оставшееся после удовлетворения требований кредиторов, не подлежит распределению между его учредителями, а направляется на цели, указанные в уставе фонда (п.3 ст.119 и п.4 ст.213 ГК).

Для осуществления благотворительной или иной общественно полезной деятельности фонды нуждаются в материальных средствах. Поэтому в соответствии с ГК фонды имеют право заниматься предпринимательской деятельностью (непосредственно или через создаваемые для этой цели хозяйственные общества). Предпринимательская деятельность фонда должна носить целевой характер, т. е. соответствовать общественно полезным целям, ради которых создан фонд. Полученные от коммерческой деятельности доходы должны использоваться только по целевому назначению и не могут распределяться между учредителями фонда. Фонд обязан ежегодно публиковать отчет об использовании своего имущества.

Единственным учредительным документом фонда является его устав. Он должен обязательно содержать наименование фонда, включающее слово «фонд», сведения о цели его деятельности, указания об органах фонда, включая попечительный совет, порядке назначения должностных лиц фонда и их освобождении, о месте нахождения фонда, о судьбе имущества фонда в случае его ликвидации.

§4 Учреждения

В соответствии с Гражданским кодексом учреждение – это некоммерческая организация, не являющаяся собственником своего имущества. Учреждение полностью или частично финансируется создавшим его собственником.

К учреждениям относятся различные виды некоммерческих организаций: органы государственного и муниципального управления, учреждения социальной защиты, образования, просвещения, культуры, спорта и т. д. Исходя из многообразия видов учреждений Гражданский кодекс (п.1 ст.52) предусматривает, что учредительными документами этих организаций могут быть как устав, так и общее положение об организациях данного вида. Этим документом может также быть положение о конкретной организации, утвержденное его собственником. В соответствии с п.3 ст.120 ГК особенности правового положения отдельных видов государственных и иных учреждений могут определяться как специальными законами так и подзаконными правовыми актами.

Учреждение не является собственником закрепленного за ним имущества. Это имущество передается ему собственником на праве оперативного управления. Учреждение не может принимать участие в предпринимательской деятельности, за исключением случаев, прямо предусмотренных его учредительными документами. Учреждение отвечает по своим долгам находящимся в его распоряжении денежными средствами. При их недостатке субсидиарную дополнительную ответственность по долгам учреждения несет собственник-учредитель.

Учреждение должно иметь самостоятельную смету, в соответствии с которой осуществляется его финансирование собственником-учредителем. Собственник может финансировать созданное им учреждение частично. В этом случае учреждение получает дополнительные доходы за счет разрешенной учредительными документами предпринимательской деятельности.

Доходы от такой деятельности и приобретенное за счет этих доходов имущество поступают в самостоятельное распоряжение учреждения и учитываются на отдельном балансе. Однако эти доходы и приобретенное за их счет имущество не становятся собственностью учреждения.

§5 Объединения юридических лиц (ассоциации и союзы)

В соответствии с Гражданским кодексом РФ (ст.121) ассоциации или союзы – объединения юридических лиц, являются некоммерческими организациями. Но создавать ассоциации или союзы могут как коммерческие так и некоммерческие организации.

Ассоциации или союзы (как коммерческих, так и некоммерческих организаций) создаются в целях координации деятельности этих организаций, а также для представления и защиты общих интересов на договорной основе.

Ассоциации и союзы являются некоммерческими организациями и поэтому не могут участвовать в предпринимательской деятельности. Для осуществления предпринимательской деятельности ассоциация (союз) может создать хозяйственное общество или участвовать в таком обществе. Если же по решению участников на ассоциацию(союз) возлагается ведение предпринимательской деятельности, она должна быть преобразована в хозяйственное общество или товарищество.

Ассоциация (союз) не отвечает по обязательствам своих членов. Однако члены ассоциации (союза) несут дополнительную ответственность по ее долгам своим имуществом в размере и в порядке, предусмотренных учредительными документами ассоциации. В случае выхода или исключения члена ассоциации (союза) из объединения он несет субсидиарную ответственность по обязательствам ассоциации (союза) пропорционально своему взносу в течении двух лет с момента выхода или исключения. Прием в ассоциацию (союз) нового участника допускается с согласия всех его членов. При этом на нового участника может быть возложена субсидиарная ответственность по обязательствам ассоциации (союза), возникшим до его вступления.

Учредительный договор и устав являются учредительными документами ассоциации (союза). В учредительных документах обязательно должны

содержаться условия о составе и компетенции органов управления ассоциацией (союзом) и порядке принятия ими решений, включая вопросы, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов членов ассоциации (союза), а также о порядке распределения имущества, остающегося после ликвидации ассоциации (союза).

Приведенное в учредительных документах ассоциации (союза) фирменное наименование должно содержать указание на основной предмет деятельности ее членов с включением слова «ассоциаци

Заключение

В заключение необходимо подчеркнуть, что юридические лица — особые образования, обладающие рядом специфических признаков, образуемые и прекращающиеся в специальном порядке. Основной правовой формой такого коллективного участия лиц в гражданском обороте и является конструкция юридического лица.

Все юридические лица в России проходят государственную регистрацию, подавляющее их большинство имеет печати и открывает счета в банках, однако все эти внешние атрибуты не отражают сущности юридического лица.

Отмечают четыре основополагающих признака, каждый из которых необходим, а все в совокупности — достаточны, чтобы организация могла быть признана субъектом гражданского права, т. е. юридическим лицом.

Это: организационное единство юридического лица; обособленное имущество, которое создает материальную базу деятельности такого образования; принцип самостоятельной гражданско-правовой ответственности юридического лица; возможность от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести обязанности, а также выступать истцом и ответчиком в суде.

Правоспособность юридического лица возникает в момент его создания, который приурочен к его государственной регистрации и прекращается в момент исключения его из единого государственного реестра юридических лиц.

Таким образом, категория юридических лиц — это социально-экономическая реальность, складывающаяся в результате определенных общественных преобразований. Закон закрепляет организационно-структурные, имущественные и

функциональные особенности, определяет правовой статус, порядок создания, реорганизации и ликвидации юридических лиц.

Список использованной литературы и нормативно-правовых актов

I . Исползованные нормативно - правовые акты

1. Конституция РФ (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // “Российская газета” от 25 декабря 1993 г. N 237
2. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. N51-ФЗ Принята Государственной Думой 21 октября 1994 г. // “Российская газета” от 8 декабря 1994 г. N 238-239
3. Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. N 208-ФЗ “Об акционерных обществах” // “Российская газета” от 29 декабря 1995 г. N 248
- 4 . Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. N 14-ФЗ “Об обществах с ограниченной ответственностью” // “Российская газета” от 17 февраля 1998 г. N 30
5. Федеральный закон от 8 мая 1996 г. N 41-ФЗ “О производственных кооперативах” // “Российская газета” от 16 мая 1996 г. N 91
6. Федеральный закон от 14 ноября 2002 г. N 161-ФЗ “О государственных и муниципальных унитарных предприятиях” // “Российская газета” от 3 декабря 2002 г. N 229
7. Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ “О некоммерческих организациях”// “Российская газета” от 24 января 1996 г. N 14,

II. Список использованной литературы

Гражданское право: Учебник. Том I (под ред. доктора юридических наук, профессора О. Н. Садикова) “Контакт”, “ИНФРА-М”, 2007 г.

Грудцына Л. Ю., Спектор А. А. Гражданское право России: Учебник для вузов. – “Юстицинформ”, 2007 г.

3. Гражданское право. В 4 т. Т. 1: Общая часть (отв. ред. - Е. А. Суханов). - М.: "Волтерс Клувер", 2008.
4. Телюкина М. В. Комментарий к Федеральному закону "Об акционерных обществах" (постатейный) - М. : Волтерс Клувер, 2005.
5. Злобина Е. А. Комментарий к Федеральному закону от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях". - Система ГАРАНТ, 2005 г.
6. Аграновский А. Новый закон о государственной регистрации юридических Лиц: старое явление // Закон. - 2001. - № 12. - С.105 - 109.
7. Актуальные проблемы гражданского права / Под ред. М. И. Брагинского. - М., 1999.
8. Богданова М. С. О понимании юридической ответственности в современных условиях // Юрист. 2002. № 7. - С. 38 - 45.
9. Бусыгин В. А. Предпринимательство. - М., 1999.
10. Бушев А. Ю., Скворцов О. Ю. Акционерное право. - М., 2007.
11. Витрянский В. Понятие и формы гражданско-правовой ответственности Юридических лиц // Закон. - 2001. - № 12. - С. 3 - 13.
12. Геммерлинг Г., Ломакин О., Шленов Ю. Ваше дело. Практический курс Предпринимательства. - М., 2007.
13. Гражданское право России. Ч.1.: Учебник. / Под ред. З. И. Цыбуленко. - М., 1998.
14. Гражданское право. Ч. 1. / Под ред А. Г. Калпина и А. И. Масляева. - М. 1997.
15. Гражданское право: Учебник. Ч.1. Изд. 3-е, перераб. и доп. / Под ред. А. П. Сергеева и Ю. К. Толстого. - М., 2001.

16. Духно Н. А., Ивакин В. И. Понятие и виды юридической ответственности //Государство и право. - 2000. - №6. - С. 12 - 17.
17. Зинченко С. А., Лапач В. А. Субъект предпринимательства как юридическое лицо// Государство и право. - 1995. - №7. - С. 50 - 59.
18. Кашанина Т. В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности. Учебник для вузов. - М., 2005.
19. Предпринимательское право. - М., 2002.
20. Тишанская О. В. Понятие предпринимательской деятельности // Правоведение. - 2004. -№ 1. - С. 68 -72.
21. Хохлов Е. Б., Бородин В. В. Понятие юридического лица: история и современная трактовка. — Государство и право. - 1993. - № 9. - С.150 - 156.
22. Зенин И. А. Гражданское и торговое право капиталистических стран. - М., 2002.
23. Чувпило А. В. Хозяйственной право зарубежных стран. - Киев, 1992.
24. Римское частное право. Учебник / Под ред. проф. И. Б. Новицкого, И. С. Перетерского. - М., 1994.
25. Хохлов Е. Б., Бородин В. В. Понятие юридического лица: история и современная трактовка. — Государство и право. - 2003. - № 9. - С.151.
26. Зинченко С. А., Лапач В. А. Субъект предпринимательства как юридическое лицо// Государство и право. - 2005. - №7. - С. 51.