

Содержание:

ВВЕДЕНИЕ

Жизнь современного общества трудно представить без объединения людей в группы, разного рода союзы, без объединения их личных усилий и капиталов для достижения тех или иных целей. В целях регулирования участия коллективных образований в имущественных и связанных с ними неимущественных отношениях гражданское законодательство применяет особую правовую конструкцию – юридическое лицо, которое участвует в гражданском обороте и является субъектом гражданских прав и обязанностей.

Причины появления института юридического лица, как и причины возникновения и эволюции права обусловлены усложнением социальной организации общества, развитием экономических отношений и в последствии общественного сознания. В процессе развития общества правовое регулирование отношений с участием одних лишь физических лиц как единственных субъектов частного права оказалось недостаточным для развивающегося экономического оборота.

Значение института юридического лица возросло в XX веке. Этот рост был обусловлен усложнением инфраструктуры и интернационализацией предпринимательской деятельности, расширением государственного вмешательства в экономику и появлением новых информационных технологий.

Переход к рыночной экономике потребовал разработки законодательных и подзаконных нормативных актов, определяющих правовые основы и условия функционирования субъектов права, в первую очередь юридических лиц, играющих важнейшую роль в развитии российской экономики.

Институт юридического лица является одним из основных институтов системы гражданского права, закрепленной в Гражданском кодексе Российской Федерации и дополняющих его законах. Юридическое лицо может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридическое лицо – субъект гражданского права - это признанный государством участник гражданско-правовых отношений, который имеет имущество, отвечает ним по обязательствам и выступает от своего имени в гражданском обороте.

Актуальность данной темы заключается в том, что жизнь современного общества немыслима без объединения людей в группы, союзы разных видов, без соединения их личных усилий и капиталов для достижения тех или иных целей. Основной правовой формой такого коллективного участия лиц в гражданском обороте и является конструкция юридического лица.

Сейчас законодательство позволяет находить оптимальные формы опосредованного выражения интересов самых различных субъектов предпринимательской деятельности. Однако в данной сфере требуются текущая корректировка и возможно постепенное реформирование законодательства в связи с изменением социально-экономических отношений.

Целью данной работы является выяснение понятия юридического лица, изучение предусмотренных законодательством организационно-правовых форм юридических лиц, способов участия различных видов юридических лиц в имущественном обороте и их ответственность.

Задачи работы: общая характеристика юридического лица, раскрытие критериев его классификации, рассмотрение отдельных видов юридических лиц.

Объектом исследования является юридическое лицо.

Предметом исследования выступают виды и классификация юридических лиц.

Глава 1. Общая характеристика юридических лиц

1.1. Понятие и признаки юридического лица

На рынке, как и в жизни вообще, люди вступают между собой в различного рода отношения. Они вступают в эти отношения непосредственно, т. е. как обособленные физические лица, и опосредованно, через различного рода группы, объединения физических лиц. В последнем случае такая группа или объединение действуют как единое целое, имеющее какие-то общие интересы, задачи, цели. В свою очередь эти группы опять же могут объединяться в новые группы и т. д.

Объединения людей могут носить формализованный и неформализованный характер. В первом случае такие объединения получают статус юридического лица или иной разрешенный по закону статус, например, статус филиала,

представительства юридического лица. Во втором случае они существуют без какого-либо юридического оформления.

В соответствии со статьей 48 Гражданского кодекса Российской Федерации «юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего лица приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде»[\[1\]](#).

Следовательно, юридическое лицо должно обладать признаками, совокупность которых позволяет признать организацию самостоятельным объектом гражданских правоотношений. К числу таких признаков относятся: организационное единство; имущественная обособленность; самостоятельная имущественная ответственность; выступление в гражданском обороте и при разрешении споров в судах от своего имени.

Организационное единство – это внутренняя структура организации, которая выражается в наличии у нее органов управления, иных подразделений, создаваемых для выполнения стоящих перед ней целей и задач.

Согласно ст. 52 ГК РФ юридическое лицо действует на основании устава (акционерные общества), либо учредительного договора и устава (общество с ограниченной ответственностью), либо только учредительного договора (хозяйственные товарищества).[\[2\]](#) В случаях, предусмотренных законом, юридическое лицо, не являющееся коммерческой организацией, может действовать на основании общего положения об организациях данного вида (это характерно для многих государственных и муниципальных учреждений).

Имущественная обособленность подразумевает, что имущество организации обособленно (отделено) от имущества ее учредителей (участников). Свое конкретное выражение имущественная обособленность находит в самостоятельном балансе.

Под имуществом юридического лица следует понимать вещи в гражданско-правовом смысле – движимое и недвижимое имущество, деньги и ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права; работы и услуги; информация; результаты интеллектуальной деятельности, включая исключительные права на них (интеллектуальная собственность).[\[3\]](#) К имуществу юридического лица относятся также плоды, продукция и доходы, полученные в результате

правомерного использования им своего имущества[4].

Юридическое лицо несет бремя содержания своего имущества (ст. 210 ГК РФ). Данные обязанности связываются с необходимостью несения расходов по поддержанию имущества в надлежащем состоянии (проведению текущего и капитального ремонта зданий, сооружений и т.п.), уплате предусмотренных законом налогов, внесению различного рода сборов и платежей в государственные и муниципальные фонды и т.д. В свою очередь, имущество учредителей (участников) юридического лица существует в самостоятельном правовом режиме отдельно от имущества организации и не связано с ним.

Еще один существенный признак юридического лица – самостоятельная имущественная ответственность, т.е. организация, считающаяся юридическим лицом, отвечает по своим обязательствам принадлежащим ей имуществом. Единственное исключение из данного правила сделано в отношении учреждений, имущественная ответственность которых ограничивается лишь находящимися в их распоряжении денежными средствами.[5]

По общему правилу учредители и участники не отвечают по долгам юридического лица. В случаях, установленных законом, при недостаточности имущества юридического лица субсидиарная (дополнительная) ответственность может быть возложена на иных лиц (например, в некоторых случаях банкротства юридических лиц – на полных товарищей и собственников имущества учреждений и казенных предприятий).

Юридическое лицо может иметь гражданские права, соответствующие целям деятельности, предусмотренным в его учредительных документах, и нести связанные с этой деятельностью обязанности. В этом заключается правоспособность юридического лица.[6]

Содержание и объем правоспособности юридического лица определяется с помощью двух критериев: цели деятельности и вида деятельности. Наличие цели деятельности, предусмотренной в учредительных документах, является обязательным условием существования каждого юридического лица.[7] При этом в понятие цели деятельности юридического лица вкладывается весьма широкий смысл – получение или неполучение прибыли в процессе своей деятельности.[8]

В зависимости от целей создания и деятельности различаются коммерческие и некоммерческие организации. К коммерческим относятся организации, имеющие в качестве основной цели своей деятельности получение прибыли[9]. Полученная

прибыль распределяется между участниками (учредителями). Эти хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия. Ни в каких иных организационно-правовых формах, кроме названных, коммерческие организации создаваться не могут[10]. Это, так называемые профессиональные участники оборота.

К некоммерческим организациям относятся потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации (объединения), учреждения, фонды и другие прямо предусмотренные законом виды юридических лиц[11], (например, торгово-промышленные палаты и некоммерческие партнерства). Некоммерческие организации вправе осуществлять предпринимательскую деятельность (т.е. получать прибыль), которая должна соответствовать двум условиям:

Служить достижению поставленных перед организацией целей и соответствовать этим целям по своему характеру (например, общественная организация вправе осуществлять издательскую деятельность, но не вправе осуществлять торгово-посредническую деятельность).

Кроме того, полученную прибыль не может распределять между своим участниками (учредителями), а должна направить на достижение установленных для нее учредителями целями[12].

В зависимости от прав учредителей (участников) юридические лица на имущество, закон разделяет все юридические лица на 3 группы:

В первую группу входят юридические лица — собственники. На имущество которых их учредители (участники) имеют лишь обязательственные права требования. К ним относятся большинство коммерческих организаций (за исключением унитарных предприятий — не собственников), т.е. товарищества, общества и производственные кооперативы, а из числа некоммерческих — потребительские кооперативы[13] и некоммерческие партнерства.

Во вторую группу включаются юридические лица — не собственники, на имущество которых учредители сохраняют либо право собственности (унитарные предприятия и учреждения), либо иное (ограниченное) вещное право (дочерние унитарные предприятия)[14]. Существование таких юридических лиц не свойственно нормальному имущественному обороту и является следствием переходного характера отечественной экономики.

К третьей группе относятся юридические лица — собственники, на имущество которых их учредители (участники) не сохраняют ни обязательственных, ни вещных прав. Это большинство некоммерческих организаций (за исключением потребительских кооперативов, учреждений и некоммерческих партнерств) — общественные и религиозные объединения, фонды, ассоциации (союзы) и др.[\[15\]](#).

Юридическое лицо как субъект гражданского права обладает также и дееспособностью, которая возникает одновременно с правоспособностью.

Порядок образования юридических лиц осуществляется в соответствии с действующим гражданским законодательством и состоит из нескольких этапов.

Вынесение решения о создании соответствующей организации зависит от способа образования юридических лиц. В некоторых случаях для создания юридических лиц требуется специальное предписание компетентного органа.

В основе добровольного порядка возникновения юридических лиц лежит решение, принятое коллективом будущих членов создаваемой организации. Добровольный порядок образования юридических лиц дифференцируется на две правовые группы: разрешительный и нормативно-явочный.

При разрешительном порядке решение учредителей о создании юридического лица вступает в силу после того, как оно будет санкционировано уполномоченным на то органом.[\[16\]](#)

При нормативно-явочном порядке образования юридического лица решение учредителей не нуждается в чьем-либо утверждении, а соответствующий орган ограничивается проверкой соблюдения учредителями тех содержащихся в законе требований, которым должна удовлетворять создаваемая организация.

После того как решение о создании юридического лица принято в установленном порядке, разрабатываются устав и другие учредительные документы, назначаются или избираются органы и формируется имущественная база.

Последней, завершающей, стадией в процедуре создания юридического лица является его государственная регистрация, которая осуществляется территориальными отделами Министерства по налогам и сборам РФ.

Деятельность юридического лица прекращается посредством его реорганизации или ликвидации. Реорганизация юридического лица ведет к прекращению самостоятельного существования организации без полной ликвидации ее дел и

имущества. Реорганизация осуществляется путем разделения предприятия или организации и создания на их основе нескольких юридических лиц; слияния нескольких юридических лиц в одно; присоединения одного юридического лица к другому; преобразования одного юридического лица в другое; выделения из состава предприятия одного или нескольких юридических лиц.

Реорганизация юридического лица может быть осуществлена добровольно по решению учредителей (участников) либо органа юридического лица, уполномоченного на то учредительными документами, либо принудительно по решению уполномоченного государственного органа или по решению суда в форме его разделения или выделения в случаях, прямо определенных в законе^[17].

Ликвидация отличается от реорганизации тем, что она влечет за собой прекращение правового статуса юридического лица без перехода его прав и обязанностей в порядке правопреемства к другим лицам^[18].

Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс или смету. Организация, существующая в форме юридического лица, имеет следующие признаки:

- наличие обособленного имущества на праве собственности или на праве хозяйственного ведения, или на праве оперативного управления, учитываемого в самостоятельном бухгалтерском балансе;
- наличие обособленной от имущества учредителей (собственников) юридического лица его имущественной ответственности всем имеющимся у него на балансе имуществом; первые не отвечают по обязательствам образованного ими юридического лица (кроме случаев, когда это предусмотрено законом), а оно в свою очередь не отвечает по обязательствам своих учредителей (собственников);
- самостоятельное участие в гражданско-правовых отношениях от своего имени, а не от имени своих учредителей (собственников), включающее приобретение и реализацию имущественных и личных неимущественных прав и несение обязанностей, разрешенных действующим законодательством;
- право защищать свои интересы законным путем, т. е. выступать истцом и ответчиком в суде;
- наличие свидетельства о государственной регистрации в качестве юридического лица.

Юридические лица могут быть российскими и иностранными. Юридическими лицами могут быть организации:

1. Коммерческие организации - преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности,
2. Некоммерческие - не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками.

Лица, создающие (учреждающие) юридическое лицо, называются учредителями. Эти лица при создании юридического лица составляют учредительные документы, на основании которых и будет осуществляться его деятельность.

Учредительными документами являются устав и учредительный договор.

1.2. Теоретические взгляды на природу юридического лица

Будучи организацией, созданной для самостоятельного хозяйствования с определённым имуществом, юридическое лицо является вполне реальным образованием, не сводимым ни к его участникам (учредителям), ни, тем более, к его работникам («трудовому коллективу»).

Вопрос о правосубъектности средневековых торговых корпораций представлял собою проблему, разрешение которой оказывалось затруднительным для средневековых юристов, так как в римском праве, к которому они обычно обращались, идея юридического лица не получила сколько-нибудь значительного развития.

Первой исторической попыткой теоретического обобщения понятия юридического лица явилась теория фикции, которая получила особенно широкое распространение в XIX веке и остаётся популярной и в наше время.

Юридическое понятие корпорации впервые возникло у глоссаторов, которые исходя из выдвинутого римскими юристами положения о том, что всё принадлежащее корпорации не принадлежит её отдельным членам (*quod universitatis est, non est singulorum*), пришли к выводу о необходимости исключения из понятия корпорации всякого представления об индивидах, поскольку корпорация сама по себе есть нечто целое, самостоятельное и индивидуальное.

Папа римский Иннокентий IV выдвинул идею о том, что корпорации являются «фиктивными лицами». Отвечая на вопрос о том, можно ли отлучить от церкви корпорацию, в своей речи на Лионском соборе в 1245 году Иннокентий IV заявил, что всякое отлучение распространяется на душу и совесть и что поэтому не могут быть отлучаемы от церкви корпорации, у которых нет ни души, ни совести, ни воли, ни сознания и которые являются лишь отвлечёнными понятиями (*nomen intellectuale*), правовыми наименованиями (*nomina sunt juris*), фиктивными лицами (*persona ficta*).

В развитие теории фикции была выдвинута теория целевого имущества, автором которой был А. Ф. Бринц. Он доказывал, что права и обязанности могут как принадлежать конкретному человеку (субъекту), так и служить лишь определённой цели (объекту). Во втором случае субъект права вообще не требуется, так как его роль выполняет обособленное с этой целью имущество (в том числе отвечающее за долги, сделанные для достижения соответствующей цели), которое по традиции наделяется свойствами субъекта права, хотя на самом деле в этом нет необходимости, а потому не нужно и само понятие юридического лица. Во французской литературе близкие по сути взгляды высказывались М. Планиолем.

Другим вариантом развития теории фикции стала теория интереса, выдвинутая крупнейшим германским теоретиком права Рудольфом Иерингом. Он считал, что права и обязанности юридического лица в действительности принадлежат тем реальным физическим лицам, которые фактически используют общее имущество и получают от него выгоды («дестинаторам»). С его точки зрения, юридическое лицо представляет собой некий единый центр для прав «дестинаторов», искусственно созданный с помощью юридической техники для упрощения ситуации, особую форму обладания имуществом многими физическими лицами для некоторых общих целей.

С развитием различных видов юридических лиц в противоположность фикционным теориям стали выдвигаться теории, признающие реальность юридического лица как субъекта права (реалистические теории юридического лица). В германской и французской цивилистике появились теории, рассматривавшие юридическое лицо как особый социальный организм, «духовную реальность» или «человеческий союз» со своей собственной волей, не сводимой к совокупности волей составляющих его отдельных физических лиц (Г. Ф. Беселер, О. Гирке, Р. Саллейль, П. Мишу).

В цивилистической науке СССР также был выдвинут ряд теорий, объясняющих сущность юридического лица, прежде всего применительно к господствовавшим в экономике СССР государственным организациям (предприятиям и учреждениям). При этом отвергалась теория юридического лица как обособленного, персонифицированного имущества (поскольку государственное имущество даже при передаче его в распоряжение государственному предприятию оставалось собственностью государства и в этом смысле действительно не обособлялось от имущества учредителя). Теория социальной реальности Д. М. Генкина рассматривала юридическое лицо в качестве «социальной реальности» (а не фикции), наделённой определённым имуществом для достижения общественно полезных целей или для решения социально-экономических задач государства и общества. Но господствующей теорией в советской цивилистической доктрине стала теория коллектива, обоснованная в работах А. В. Венедиктова и С. Н. Братуся, согласно которой юридическое лицо является реально существующим социальным образованием, имеющим «людской субстрат» (сущность) в виде коллектива его работников, за которым стоит всенародный коллектив трудящихся, организованный в государство.

При переходе к рыночной организации хозяйства теория коллектива, отвечавшая потребностям огосударствлённой экономики, выявила ряд присущих ей серьёзных недостатков. Так, разрешение гражданам заниматься предпринимательской деятельностью путём создания производственных кооперативов, последовавшее в конце 1980-х годов, в соответствии с законом предполагало обязательное наличие «людского субстрата» (не менее трёх членов), но не требовало обособления какого-либо имущества при начале его деятельности. В такой ситуации учредители кооператива могли не вкладывать в него ни копейки собственных средств (например, арендуя государственное имущество, беря ссуду в банке и т. п.), исключая для себя какие-либо имущественные затраты, что создавало для кредиторов такого кооператива угрозу того, что он окажется неплатёжеспособным.

Теория коллектива не даёт также удовлетворительного объяснения существования «компаний одного лица» – хозяйственных обществ, имеющих единственного учредителя или участника, которые получили значительное развитие в современной рыночной экономике.

В современной зарубежной правовой литературе теориям юридического лица обычно не уделяется большого внимания. Например, немецкие теоретики пишут, что юридическое лицо следует рассматривать в качестве обобщающего юридико-

технического понятия, служащего для признания «лиц или вещей» (предметов) правоспособными организациями, а сущность этого понятия объясняется многочисленными теориями, которые «не имеют практического значения и не обладают большой познавательной ценностью».

1.3. Правоспособность и дееспособность юридического лица

Являясь участниками гражданских правоотношений, юридические лица обладают правоспособностью (ст. 49 ГК РФ)[\[19\]](#) и дееспособностью (п. 1 ст. 48 ГК РФ)[\[20\]](#).

Правоспособность юридического лица – признаваемая государством возможность для юридического лица иметь гражданские права, соответствующие целям деятельности, предусмотренным в его учредительных документах, и нести связанные с этой деятельностью обязанности.

Дееспособность юридического лица – способность юридического лица от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, создавать для себя обязанности и исполнять их.

Правоспособность и дееспособность юридического лица возникают с момента его государственной регистрации и прекращаются с ликвидацией юридического лица.

Правоспособность юридического лица может быть общей и специальной (целевой).

Объем гражданской правоспособности юридического лица определяется его учредительными документами. Коммерческие организации, если в их учредительных документах прямо не указан исчерпывающий (законченный) перечень видов их деятельности, могут заниматься любыми видами предпринимательской деятельности и совершать любые необходимые для этого сделки, т.е. обладают общей правоспособностью. Специальной правоспособностью обладают лишь те коммерческие организации, для которых она прямо установлена учредительными документами или законом (например, государственные и муниципальные унитарные предприятия).

Законом определяется перечень видов деятельности, которыми юридическое лицо может заниматься только на основании специального разрешения (лицензии), причем право осуществлять такую деятельность возникает с момента получения

лицензии или в указанный в ней срок и прекращается по истечении срока действия лицензии, если иное не установлено законом или иными правовыми актами[21]. Вопросы лицензирования регулируются ГК РФ, Федеральным законом от 22 апреля 2011 г. № 99-ФЗ “О лицензировании отдельных видов деятельности”.

Юридическое лицо может быть ограничено в правах лишь в случаях и в порядке, предусмотренных законом. Решение об ограничении прав может быть обжаловано юридическим лицом в суд.

В случае нарушения специальной правоспособности и правил лицензирования юридическое лицо несет ответственность, которая может быть предусмотрена законом или его учредительными документами и зависит от объема и характера нарушения (разовая сделка или систематическая деятельность). Последствия таких нарушений весьма различны – от возможности признания сделки недействительной до отзыва лицензии и принудительной ликвидации юридического лица.

Как органы, так и участники юридических лиц, и сами могут быть тоже юридическими лицами, однако, процессуальной дееспособностью наделяются исключительно физические лица – граждане, люди.

В гражданском процессе это следует из норм ст. 49 ГПК РФ, в арбитражном, из ч. 2 ст. 60 АПК РФ и ст. 61 АПК РФ, в уголовном из ст. 45 УПК РФ и ст. 55 УПК РФ, по делам об административных правонарушениях, ст. 25.4 КОАП РФ и ст. 25.5 КОАП РФ.

Из вышеперечисленных норм материального и процессуального права следует, что практическая реализация прав, как и исполнение обязанностей, любого юридического лица возможна только человеком.

По своей правовой природе, любое юридическое лицо является юридической фикцией, т.е. условным, абстрактным понятием, существующим только в сознании людей, нормативных правовых актах, и правоприменительной практике, и служащим исключительно для удобства понимания и оформления правоотношений с объединениями граждан и имущества, как субъектами права и участниками гражданских правоотношений.

Юридическое лицо представляет собой не что иное, как искусственно созданный посредством простой фикции – признания условности – субъект права. Такой субъект создается исключительно в юридических целях.

Реальными субъектами правоотношений как «внутри» самого юридического лица, так и в отношениях с другими лицами, всегда были и остаются единственно возможные носители правосубъектности – физические лица. Юридическое лицо как простая фикция недееспособно. Дееспособны лишь органы юридического лица, причем не любые, а только и исключительно, состоящие из людей.

В реальности, свойствами субъекта права – сознанием и волей, может обладать только человек. Однако законодатель в целях введения в гражданский оборот условного субъекта (юридической фикции) признает за юридическими лицами, отдельные свойства человеческой личности, олицетворяет их. Таким образом, с помощью юридической фикции, в гражданский оборот введён вымышленный (т.е. не существующий в реальности, и не обладающий свойствами личности) субъект права, существующий лишь в качестве абстрактного понятия.

Глава 2. Классификация и виды юридических лиц

1.2. Классификация юридических лиц

В соответствии с Гражданским кодексом РФ разрешенные по закону юридические лица классифицируются по:

1. цели деятельности (получение прибыли или достижение любых других не запрещенных законом целей, кроме получения прибыли);
2. организационно-правовой форме, т. е. по разрешенным видам организаций;
3. характеру отношений между юридическим лицом и его учредителями с точки зрения наличия или отсутствия у учредителей прав собственности на вносимые ими вклады в имущество этого юридического лица.

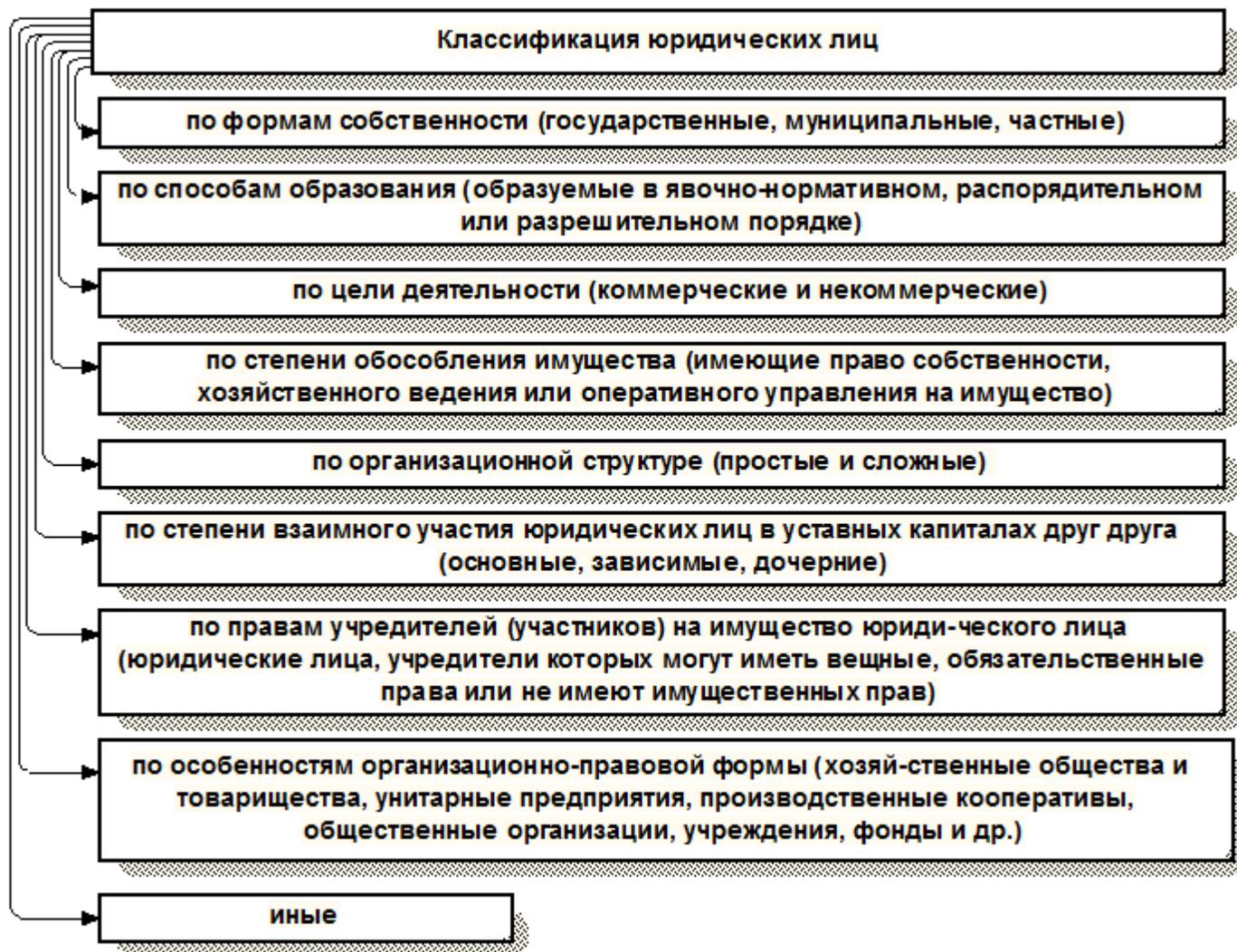


Рис. 1. Признаки классификации юридических лиц

1. Цель деятельности

По цели деятельности юридические лица подразделяются на два больших класса: коммерческие и некоммерческие организации.

Коммерческая организация – это организация, занимающаяся коммерческой деятельностью, или это организация – участник рынка, основной целью деятельности которой является получение прибыли.

Некоммерческая организация – это организация, занимающаяся некоммерческой деятельностью, или это организация, основной целью деятельности которой является та или иная цель, не связанная с получением прибыли, которая в свою очередь не подлежит распределению между участниками данной организации.

Юридически различие между коммерческой и некоммерческой организациями в современном Гражданском кодексе РФ сводится лишь к следующему: и та и другая организация может иметь прибыль, но в коммерческой организации эта прибыль может распределяться между учредителями (участниками), а в некоммерческой организации вся полученная прибыль расходуется на уставные цели.

2. Организационно-правовая форма

Организационно-правовая форма юридического лица — это совокупность конкретных признаков, объективно выделяющихся в системе общих признаков юридического лица и существенно отличающих данную группу юридических лиц от всех остальных.

По организационно правовой форме каждый класс юридических лиц подразделяется на группы.

Коммерческие организации могут создаваться исключительно в формах: хозяйственных товариществ, хозяйственных обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Некоммерческие организации могут создаваться в формах: потребительских кооперативов; общественных и религиозных объединений; учреждений, финансируемых собственником; благотворительных фондов и в других законодательно разрешенных формах.

3. Характер отношений

По характеру отношений между юридическим лицом и его учредителями возможны два типа организаций.

Первый тип организаций состоит в том, что учредители сохраняют право собственности на свои вклады, вносимые в организуемое ими юридическое лицо, а последнее не имеет прав собственности на эти вклады.

Второй тип организаций состоит в том, что учредители теряют право собственности на свои вклады в юридическом лице и это право переходит к юридическому лицу. Данный тип организации может иметь две подгруппы:

- организации, в которых учредитель взамен своего взноса получает определенные обязательственные права в отношении юридического лица;

- организации, в которых учредитель не получает взамен своего вноса никаких прав по отношению к учреждаемому им юридическому лицу.

К первому типу юридических лиц относятся государственные и муниципальные унитарные предприятия и учреждения, финансируемые их собственником.

Ко второму типу – все остальные юридические лица.

К первой подгруппе второго типа юридических лиц относятся хозяйственные товарищества, хозяйственные общества, производственные и потребительские кооперативы.

Ко второй подгруппе второго типа юридических лиц относятся общественные организации (объединения), религиозные организации, благотворительные и иные фонды, ассоциации и союзы, объединяющие юридических лиц, другие некоммерческие организации.

4. Правовой режим имущества

В зависимости от правового режима имущества юридические лица подразделяются на субъекты права собственности (хозяйственные товарищества и общества, кооперативы и все некоммерческие организации, кроме учреждений); субъекты права хозяйственного ведения (государственные и муниципальные унитарные предприятия, дочерние предприятия); субъекты права оперативного управления (федеральные казенные предприятия, учреждения).

В мировой практике в законодательстве других стран имеют место и другие виды юридических лиц, что отражает, с одной стороны, длительную историю развития рыночного хозяйства, а с другой – национальные особенности каждой страны. С этой точки зрения, в перспективе, возможно появление в России и других видов юридических лиц, если в этом появится необходимость у участников российского рынка.

Общая классификация юридических лиц по российскому законодательству приведена на рис. 2.

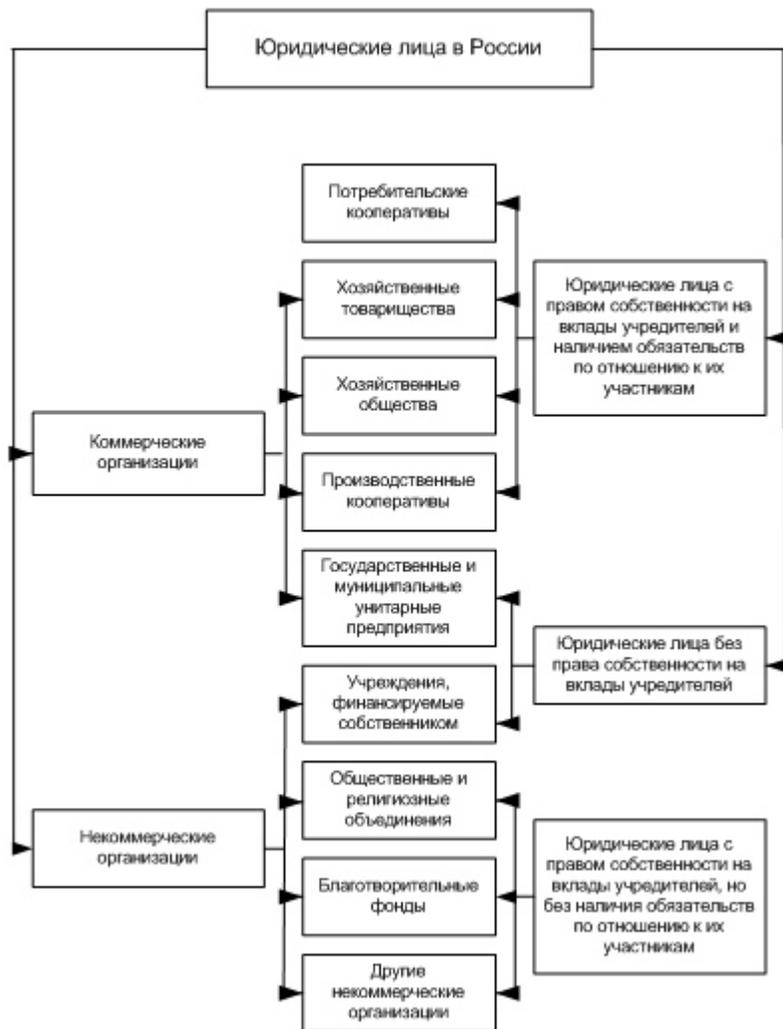


Рис. 2. Классификация юридических лиц

Перечень организационно-правовых форм коммерческих организаций установлен ГК РФ и является исчерпывающим. Коммерческие организации могут быть созданы в виде: хозяйственных товариществ (полного товарищества и товарищества на вере); хозяйственных обществ (общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, открытого акционерного общества, закрытого акционерного общества); производственных кооперативов; унитарных предприятий (государственных и муниципальных).

Организационно-правовыми формами некоммерческих организаций согласно ГК РФ являются следующие: общественная организация; религиозная организация; учреждение; фонд; потребительский кооператив; ассоциация (союз). Гражданское законодательство допускает также создание некоммерческого партнерства, государственной корпорации, государственной компании, автономной некоммерческой организации, товарищества собственников жилья, торгово-

промышленной палаты и др.

Кроме ГК РФ, организационно-правовые формы некоммерческих организаций могут устанавливаться и другими федеральными законами.

Особенности отдельных организационно-правовых форм юридических лиц установлены специальными законами.

Важным критерием для классификации является характер прав участников в отношении юридического лица. По данному критерию могут быть выделены три группы юридических лиц.

К первой группе относятся юридические лица, в отношении которых учредители (участники) имеют вещные права — учреждения и унитарные предприятия. Такие юридические лица не обладают правом собственности на закрепленное за ними учредителем имущество, а имеют лишь право хозяйственного ведения или право оперативного управления.

Ко второй группе относятся юридические лица, в отношении которых учредители (участники) имеют обязательственные права, – хозяйственные товарищества, хозяйственные общества, производственные и потребительские кооперативы. Обязательственные права подразумевают право на получение прибыли от деятельности и на получение части имущества в случае ликвидации юридического лица.

К третьей группе относятся некоммерческие организации, в отношении которых учредители не имеют имущественных прав.

Существуют и иные классификации юридических лиц.

Все иные классификации, а также статус отдельных организационно-правовых форм в рамках данной работы рассматриваться не будут.

Таблица 1 – Классификация юридических лиц по формам и характеру прав учредителей

| Организационно-правовая форма | | Характер прав учредителей | Преследующие извлечение прибыли или не имеющие такой цели |
|-------------------------------|-----------------------------|---|---|
| Тип | Уточняющая характеристика | | |
| Товарищества | Хозяйственные | Обязательственные права | Коммерческие организации (преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности) |
| Общества | Хозяйственные | | |
| Кооперативы | Производственные | | |
| Кооперативы | Потребительские | | |
| Предприятия | Государственные унитарные | Право собственности или иное вещное право | Некоммерческие организации (не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками) |
| Предприятия | Муниципальные унитарные | | |
| Предприятия | Дочерние | | |
| Учреждения | Финансируемые собственником | Не имеют имущественных прав | Коммерческие и некоммерческие организации |
| Организации | Общественные | | |
| Организации | Религиозные | | |
| Объединения | Общественные | | |
| Объединения | Религиозные | | |
| Фонды | Благотворительные и иные | | |
| Объединения | Юридических лиц | | |
| | Благотворительные и иные | | |

которые инновационная организация поддерживает. Это их «точки инновационного роста».

Нужно научиться видеть в изменениях принципиально новые возможности. Для этого необходимо изучать все смежные области и открывать там так называемые «окна возможностей». Особенно это касается новых знаний; избегать ловушек лидеров перемен и использовать «проекты». Лидеров перемен ожидают ловушки трёх типов: а) использование инновационных возможностей, не соответствующих принятым принципам стратегии; б) «подлинное нововведение» легко перепутать просто с «обновлением»; в) «действие» (программа реального продвижения вперёд) легко перепутать просто с «движением» (неизвестно куда).

Лидеры перемен созданы для изменений, но и им нужна стабильность: в правилах игры и системе ценностей организации, надёжности и безопасности, во взаимоотношениях с поставщиками. Нужно везде переходить на партнёрские взаимоотношения.

Требуется «программа продвижения», которая определяется как «действия». Необходимо задаться вопросами о том, что уже пора ликвидировать и как должна проходить эта ликвидация. В связи с этим необходимо отрабатывать «проекты» первых изменений, где наблюдается опыт перемен; плановое совершенствование.

Это укладывается в понятия «комплекс маркетинга» или система «4P» (P1 – маркетинговая разработка товара, P2 – ценообразование на новый товар, P3 – рыночное и нерыночное распространение нового товара и P4 – продвижение нового товара на традиционные и новые рынки.

На этой стадии проводится прикладное исследование, – отыскивается конкретный путь реализации научной идеи, выдвинутой на первой стадии, проводится опытно-конструкторская разработка (ОКР) в части разработки технического задания (ТЗ), в котором ставится задача разработки конструкции и технологии, создаётся информационный образ устройства, технологии или услуги в виде экспериментального макета. Здесь происходит организационное оформление инновационного проекта в виде творческой группы. Типичная концепция методики идентификации инновационных рычагов. Определить в инновационном процессе цель и результат какого-либо действия или группы действий, вызванных ситуацией. Установить структуру взаимозависимостей факторов, действий и событий, составляющих полный цикл – от цели до результата. Установить, к какому стереотипу поведения (причинному циклу) подходит данная структура, и применить уже известный подход к установлению слабого звена в этой цепочке, составляющей цикл. Инновационные мультипликаторы. Разработка программы инновационного развития какой-либо социальной системы, будь то организация,

которые инновационная организация поддерживает. Это их «точки инновационного роста».

Нужно научиться видеть в изменениях принципиально новые возможности. Для этого необходимо изучать все смежные области и открывать там так называемые «окна возможностей». Особенно это касается новых знаний; избегать ловушек лидеров перемен и использовать «проекты». Лидеров перемен ожидают ловушки трёх типов: а) использование инновационных возможностей, не соответствующих принятым принципам стратегии; б) «подлинное нововведение» легко перепутать просто с «обновлением»; в) «действие» (программа реального продвижения вперёд) легко перепутать просто с «движением» (неизвестно куда).

Лидеры перемен созданы для изменений, но и им нужна стабильность: в правилах игры и системе ценностей организации, надёжности и безопасности, во взаимоотношениях с поставщиками. Нужно везде переходить на партнёрские взаимоотношения.

Требуется «программа продвижения», которая определяется как «действия». Необходимо задаться вопросами о том, что уже пора ликвидировать и как должна проходить эта ликвидация. В связи с этим необходимо отрабатывать «проекты» первых изменений, где наблюдается опыт перемен; плановое совершенствование.

Это укладывается в понятия «комплекс маркетинга» или система «4P» (P1 – маркетинговая разработка товара, P2 – ценообразование на новый товар, P3 – рыночное и нерыночное распространение нового товара и P4 – продвижение нового товара на традиционные и новые рынки.

На этой стадии проводится прикладное исследование, – отыскивается конкретный путь реализации научной идеи, выдвинутой на первой стадии, проводится опытно-конструкторская разработка (ОКР) в части разработки технического задания (ТЗ), в котором ставится задача разработки конструкции и технологии, создаётся информационный образ устройства, технологии или услуги в виде экспериментального макета. Здесь происходит организационное оформление инновационного проекта в виде творческой группы. Типичная концепция методики идентификации инновационных рычагов. Определить в инновационном процессе цель и результат какого-либо действия или группы действий, вызванных ситуацией. Установить структуру взаимозависимостей факторов, действий и событий, составляющих полный цикл – от цели до результата. Установить, к какому стереотипу поведения (причинному циклу) подходит данная структура, и применить уже известный подход к установлению слабого звена в этой цепочке, составляющей цикл. Инновационные мультипликаторы. Разработка программы инновационного развития какой-либо социальной системы, будь то организация,

2. Виды коммерческих организаций

2.1 Хозяйственные товарищества.

2.1.1 Полное товарищество.

Хозяйственные товарищества в российском законодательстве понимаются как договорные объединения нескольких лиц для совместного ведения предпринимательской деятельности под общим именем.[\[22\]](#)

Хозяйственные товарищества могут создаваться в форме полного товарищества и товарищества на вере (командитного товарищества).[\[23\]](#)

Хозяйственное товарищество, участники которого солидарно несут субсидиарную (дополнительную) ответственность по его обязательствам всем своим имуществом, называется полным товариществом. Оно возникает на основе договора между несколькими участниками (полными товарищами), в качестве которых могут выступать только предприниматели — индивидуальные или коллективные.[\[24\]](#)

Особенностью полного товарищества является то, что предпринимательская деятельность его участников признается деятельностью самого товарищества, а при недостатке имущества товарищества для погашения его долгов кредиторы вправе требовать удовлетворения из личного имущества любого из участников или от всех полных товарищей.[\[25\]](#) Гражданское законодательство запрещает любые соглашения об ограничении или устранении ответственности участников полного товарищества, объявляя их ничтожными.[\[26\]](#) Неограниченная и солидарная ответственность по долгам товарищества распространяется и на его участников, не являющихся его учредителями, т.е. вступивших в товарищество после его регистрации, и даже при выбытии из товарищества они продолжают нести ответственность по всем его долгам, возникшим до момента выбытия, в течение двух лет со дня утверждения годового отчета товарищества за год, в котором состоялось это выбытие.[\[27\]](#)

Ответственность полных товарищей по долгам товарищества личным имуществом, в свою очередь, приводит, к двум важным последствиям.

Во-первых, она делает излишним предъявление каких-либо особых требований к складочному капиталу товарищества, ибо важнейшей гарантией погашения возможных долгов становится имущество каждого из товарищей. Поэтому закон не требует наличия у товарищества обязательного минимума имущества, хотя определенный складочный капитал у него должен быть и фактически всегда имеется. Во-вторых, она объясняет значение обязательного указания в фирменном наименовании полного товарищества имен (или фирменных наименований) его участников.[\[28\]](#) Ориентируясь на это указание, контрагенты товарищества будут оценивать и его потенциальную платежеспособность, учитывая состоятельность отдельных товарищей. Поэтому товарищество указывает в своем фирменном наименовании имена (или фирменные наименования) всех или наиболее обеспеченных участников, добавив слова «и компания, полное товарищество».[\[29\]](#)

Единственным учредительным документом полного товарищества является учредительный договор.[\[30\]](#) В управлении делами товарищества каждый участник обычно имеет один голос, если только учредительным договором не предусмотрено иное: например, зависимость количества голосов участника от размера его имущественного вклада. Поэтому в решении вопросов деятельности полного товарищества необходимо единогласие всех его участников, если учредительным договором не предусмотрены случаи, когда решение принимается большинством голосов товарищей.[\[31\]](#) Участники полного товарищества могут также договориться в учредительном договоре о совместном ведении предпринимательской деятельности (при наличии единогласного решения всех участников на совершение каждой сделки товарищества) либо возложить ее на одного или нескольких более опытных и авторитетных участников.[\[32\]](#) В учредительном договоре содержатся сведения о размере и составе складочного капитала, где даются сведения о размере доли каждого работника и порядке ее внесения.

Участник полного товарищества, при наличии серьезных оснований, в судебном порядке может быть исключен из него по единогласному решению оставшихся участников.[\[33\]](#) Он также вправе выйти из товарищества по собственному заявлению (с сохранением ответственности по долгам товарищества, возникшим до его выхода, в течение двух лет), однако если товарищество создано на определенный срок, добровольный выход из него допускается по уважительной причине.[\[34\]](#) При выходе из товарищества участник вправе получить денежный эквивалент своей доли в имуществе товарищества, а при наличии соответствующего условия в учредительном договоре эта доля может быть

полностью или частично выдана ему имуществом в натуре.

Участник полного товарищества может передать свою долю в имуществе товарищества или ее часть другому товарищу либо третьему лицу, однако, с обязательного согласия всех остальных товарищей.[\[35\]](#) При отсутствии такого согласия участник может либо остаться в товариществе, отказавшись от своего первоначального решения, либо выйти из него с выплатой ему денежного эквивалента доли (или выдачей имущества в натуре), а при этом у других товарищей возникает право преимущественной покупки доли вышедшего участника.

Полному товарищу запрещено выступать в аналогичном качестве более чем в одном предприятии.

Строгая ответственность участников полного товарищества является привлекательной для потенциальных кредиторов (контрагентов), повышает кредитоспособность товарищества, особенно если в числе товарищей есть состоятельные лица. Создание полного товарищества свидетельствует об уверенности самих участников в успехе дела, его надежности и их честном отношении ко всем кредиторам.

2.2.1.2 Товарищество на вере.

Разновидностью полного товарищества можно считать товарищество на вере.

Хозяйственное товарищество, состоящее из двух категорий участников: полных товарищей (комплементариев), солидарно несущих субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом, и товарищей-вкладчиков (коммандитистов), не отвечающих по обязательствам предприятия, называется товариществом на вере (или коммандитным товариществом).

Положение участников коммандиты с полной ответственностью определяется по общим правилам о полных товариществах и их участниках.[\[36\]](#) Соответственно коммандитисты отстранены от предпринимательской деятельности и управления делами товарищества, а сохраняют лишь право на получение дохода на сделанный ими вклад, и поэтому они вынуждены доверять полным товарищам в том, что касается целесообразности использования этих вкладов. Отсюда традиционное российское название коммандиты – товарищество на вере.[\[37\]](#)

Единственным учредительным документом командитного товарищества, как и полного товарищества, является учредительный договор, составляемый и подписываемый только участниками с полной гражданско-правовой ответственностью.

В учредительном договоре командитного товарищества должно содержаться условие о совокупном размере вкладов командитистов, размер которого отражается во внутренних документах товарищества и его договорах с конкретными вкладчиками. В образовании складочного капитала командитного товарищества должны обязательно участвовать полные товарищи, хотя законодательно не определяется соотношение вкладов полных товарищей и командитистов.

Вкладчики командиты вправе получать необходимую коммерческую информацию о деятельности товарищества, знакомясь с его отчетами и балансами, а также получать соответствующую их вкладу часть прибыли товарищества, выйти из товарищества с получением своего вклада или передать его полностью или частично как другому владельцу, как и третьему лицу.[\[38\]](#) В последнем случае у других вкладчиков товарищества появляется право преимущественной покупки вклада, продаваемого выходящим участником, однако согласия полных товарищей на передачу его вклада (или его части) командитистам не требуется.

При ликвидации товарищества на вере вкладчики имеют преимущественное перед полными товарищами право на получение своих вкладов из имущества, оставшегося после удовлетворения других кредиторов товарищества, а если и после этого у товарищества сохраняется остаток имущества, они участвуют в его распределении наравне с полными товарищами.[\[39\]](#)

Товарищество на вере сохраняется при наличии в нем хотя бы одного полного товарища и одного вкладчика[\[40\]](#), а если выбывают все его вкладчики, то полные товарищи вправе либо принять решение о ликвидации, либо преобразоваться в полное товарищество. Данные правила не исключают, следовательно, участия в таком товариществе «компания одного лица» в качестве полного товарища, а создавшего ее физического лица – в качестве вкладчика.[\[41\]](#)

Аналогично полному товариществу фирменное наименование товарищества на вере должно содержать имена (названия) всех или, по крайней мере, одного полного товарища (в последнем случае — с добавлением слов — «... и компания»). Включение в фирменное наименование товарищества на вере имени вкладчика

автоматически ведет к превращению его в полного товарища в смысле неограниченной и солидарной ответственности своим личным имуществом по долгам товариществ.[\[42\]](#)

К преимуществам товарищества относятся простота организации: отсутствие специальных органов управления не требует разработки устава, все вопросы функционирования оговариваются в учредительном договоре. Недостатками следует считать строгую ответственность полных товарищей личным имуществом по долгам товарищества.

Вместе с тем принятие на себя неограниченной ответственности по долгам товарищества свидетельствует об открытости их коммерческих намерений и существенно повышает репутацию, а, следовательно, их кредитоспособность, в глазах контрагентов.

2.2.2 Хозяйственные общества.

2.2.2.1 Общество с ограниченной ответственностью.

Хозяйственные общества — это организации, создаваемые одним или несколькими лицами путем объединения (обособления) их имущества для ведения предпринимательской деятельности.[\[43\]](#)

Обществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами общество, уставной капитал которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.[\[44\]](#)

Закон допускает, чтобы участник общества оплачивал причитающуюся долю в уставном капитале в течение определенного времени, а не единовременно. В этом случае участники, внесшие вклады в уставный капитал общества не полностью, несут солидарную ответственность по его обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части вклада каждого из его участников.

Увеличение зарегистрированного уставного капитала общества разрешается только после полной оплаты всеми его участниками своих вкладов, с тем, чтобы величина этого капитала всегда отражала реальное состояние дел.[\[45\]](#)

В соответствии с действующим законодательством учредители общества не обязаны участвовать в его деятельности, поэтому необходимо иметь органы управления юридического лица, компетенция которых, как и некоторые другие вопросы, может быть установлена только уставом. В связи с тем, что данное общество может утверждаться несколькими учредителями (участниками), должно быть два учредительных документа – учредительный договор и устав, который утверждается учредителями после подписания учредительного договора.

Участник общества с ограниченной ответственностью может выйти из общества в любое время и независимо от согласия других участников и при этом изъять свою долю из имущества общества.[\[46\]](#) Порядок и сроки выдачи приходящегося на его долю имущества или денежного эквивалента должны определяться учредительными документами самого общества. Участники данного общества вправе также передавать свою долю или ее часть иным участникам общества или третьим лицам. В данном случае речь фактически идет о приеме в общество новых участников, и поэтому гражданское законодательство разрешает самому обществу решать в учредительных документах, допускает ли оно отчуждение доли участника третьим лицам.[\[47\]](#) При наличии такой возможности члены общества приобретают преимущественное право покупки доли, продаваемой участником третьим лицам, пропорционально размерам своих долей, если иное не установлено учредительными документами общества или соглашением участников.

Высшим органом общества с ограниченной ответственностью является собрание его участников, обладающее исключительной (не передаваемой исполнительным органам) компетенцией в решении некоторых основных вопросов жизни общества.[\[48\]](#) Исполнительные органы общества обладают «остаточной компетенцией», т.е. вправе решать все вопросы управления и деятельности общества, не отнесенные к исключительной компетенции общего собрания.

Реорганизация и ликвидация общества с ограниченной ответственностью допускается, помимо общих оснований, по единогласному решению его участников. Оно может преобразоваться либо в иное общество (акционерное или с дополнительной ответственностью), либо в производственный кооператив, но не товарищество.[\[49\]](#)

Разновидностью обществ с ограниченной ответственностью является общество с дополнительной ответственностью, отличающееся лишь тем, что при недостаточности его имущества для удовлетворения требования кредиторов участники такого общества могут быть привлечены к дополнительной ответственности принадлежащим лично им имуществом, причем в солидарном порядке.[\[50\]](#) Однако размер этой ответственности ограничен: он касается не всего их имущества, что характерно для полных товарищей, а лишь его части – одинакового для всех участников кратного размера к сумме внесенных ими вкладов.

С этой точки зрения данное общество занимает как бы промежуточное положение между обществами и товариществами.

Преимуществами общества с ограниченной ответственностью для создающих его лиц в РФ являются возможность участникам принимать непосредственное участие в предпринимательской деятельности общества; ограниченный количественный состав и возможность контролировать изменения в составе участников, отсутствие ответственности по обязательствам общества (как общее правило) и риск, ограниченный пределами принятой на себя доли участия в капитале.

2.2.2.2 Акционерные общества.

Коммерческая организация, образованная одним или несколькими лицами, не отвечающими по ее обязательствам, с уставным капиталом, разделенным на доли, права на которые удостоверяются ценными бумагами – акциями, называется акционерным обществом.[\[51\]](#)

Акционерное общество – наиболее распространенная форма хозяйственного общества.

Особенностью акционерного общества является то, что все права акционера, их передача и прекращение связаны с передачей ценных бумаг (акций) и участник акционерного общества при выходе из него по общему правилу не может потребовать от общества никаких выплат, т.к. осуществить этот выход возможно лишь путем продажи или иного отчуждения своих акций другому лицу. Поэтому при выходе участников основной капитал акционерного общества не уменьшается.

В соответствии со ст. 97 ГК РФ акционерные общества подразделяются на два типа: акционерное общество открытого типа и акционерное общество закрытого типа.

Акционерное общество открытого типа распределяет свои акции среди неопределенного круга лиц, а потому только оно вправе проводить открытую подписку на акции, а его участники (акционеры) свободно отчуждают принадлежащие им акции, количество которых не может быть ограничено.

В акционерном обществе закрытого типа акции распределяются только между учредителями или среди заранее определенного круга лиц. Такое общество не вправе проводить открытую подписку на свои акции, а его участники приобретают имущественное право покупки акций, продаваемых выходящими из общества акционерами третьим лицам. Число участников в закрытом акционерном обществе не должно быть свыше 50.

Одной из важных форм контроля акционеров за деятельностью руководителей общества является принцип публичного ведения дел, который означает необходимость периодической публикации для всеобщего сведения годовых отчетов, бухгалтерских балансов, счетов прибылей и убытков, сведения о которых не могут составлять коммерческую тайну акционерного общества открытого типа.
[\[52\]](#)

Устав является единственным учредительным документом акционерного общества, где записана определенная система органов управления. В уставе указывается компетенция этих органов, а также фиксируются другие необходимые сведения, в частности о категориях выпускаемых акций, о размере его уставного капитала.[\[53\]](#)

Акционерное общество может быть создано одним субъектом гражданского права или может сохраняться в случае приобретения всех его акций одним участником [\[54\]](#), что открывает возможность создания акционерных обществ (предприятий) с полным государственным или муниципальным участием. Однако единственным участником акционерного общества не может быть другое хозяйственное общество, состоящее из одного лица.[\[55\]](#)

Для обеспечения гарантии прав кредиторов акционерного общества действующее законодательство предъявляет весьма жесткие требования к уставному капиталу. Так, до его полной оплаты запрещена открытая подписка на акции, что, по сути, означает обязанность учредителей общества оплатить акции первоначально самим по номинальной цене.[\[56\]](#) В этих же целях установлено правило о том, что при

уменьшении чистых активов общества ниже объявленного уставного капитала общество не вправе выплачивать дивиденд, а должно объявить и зарегистрировать уменьшение уставного капитала. Если стоимость таких активов становится меньше минимума, определенного законом, акционерное общество подлежит ликвидации. Оно обязано уведомить об этом своих кредиторов, которые получают право требовать досрочного исполнения или прекращения своих обязательств и возмещения в связи с этим убытков. Уменьшение уставного капитала общества может при этом производиться только двумя способами: либо путем уменьшения номинальной стоимости акций, либо покупки их части самим обществом с последующим погашением, если это прямо предусмотрено уставом общества.

Увеличение уставного капитала допускается путем повышения номинала акций либо выпуска дополнительных акций, и в уставе акционерного общества может быть предусмотрено преимущественное право владельцев голосующих акций на приобретение вновь выпускаемых акций. В то же время гражданское законодательство запрещает увеличение уставного капитала общества до его полной оплаты либо для покрытия убытков общества.[\[57\]](#)

Акционерное общество может реорганизоваться или ликвидироваться по решению общего собрания акционеров, а также в случаях, предусмотренных действующим законодательством. При этом его преобразование допускается только в иной вид хозяйственного общества или производственный кооператив.[\[58\]](#)

Организация акционерного капитала с помощью акций дает возможность быстрого отчуждения и приобретения акций, особенно с помощью биржевого механизма и предъявительских акций, что, по сути, означает возможность почти мгновенного переливания капитала из одной сферы деятельности в другую в соответствии со складывающейся рыночной конъюнктурой. В нынешних российских условиях форма акционерных обществ получила совершенно не свойственное ей развитие путем использования не для концентрации капитала, а для его раздачи в процессе приватизации государственного и муниципального имущества.

В то же время при наличии огромного числа мелких акционеров, как правило, некомпетентных в предпринимательской деятельности и заинтересованных только в получении дивидендов, руководители акционерного общества приобретают фактически бесконтрольную возможность распоряжения собранным громадным капиталом, что создает большую опасность злоупотреблений с их стороны или со стороны его учредителей.

2.2.2.3 Дочерние и зависимые общества.

Хозяйственное общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное общество или товарищество имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.

Правила о дочерних и зависимых обществах являются новыми для российского законодательства, и ГК РФ дает лишь самые общие положения, которые нашли свое развитие в других нормативных актах. В соответствии со ст. 105 ГК РФ дочерним обществом признается общество при наличии любого из трех признаков:

- преобладающее участие другой коммерческой организации в ее уставном капитале;
- наличие договора об управлении или ином участии в обществе, предоставляющее возможность давать ему обязательные для исполнения указания;
- иные возможности влиять на решения, принимаемые дочерним обществом.[\[59\]](#)

При наличии этих условий контролирующее общество или товарищество должно солидарно отвечать по сделкам, заключенным его дочерним обществом во исполнение обязательных для него указаний первого общества или товарищества. Если же дочернее общество станет банкротом по вине материнского общества, последнее будет нести дополнительную (субсидиарную) ответственность по его долгам. В то же время дочернее общество не отвечает по долгам материнской организации, а его участники могут потребовать от последней возмещения убытков, причиненных дочернему обществу по вине контролирующего юридического лица.

Зависимые общества взаимно участвуют в капиталах друг друга, хотя степень этого участия не позволяет квалифицировать их взаимоотношения как отношения материнского и дочернего общества. В то же время ст. 106 ГК РФ определяет такую зависимость как переход 20-процентного участия одного общества в уставном капитале другого. В этом случае сведения о взаимном участии подлежат официальному опубликованию, и действующее законодательство, связанное с монополизацией и недобросовестной конкуренцией, предусматривает предел взаимного участия в капиталах друг друга и лимит для количества голосов, которыми одно общество может пользоваться при принятии решения другим

(зависимым) обществом.

Итак, характерным для хозяйственных обществ является объединение не личных усилий участников, а их имуществ. Участники не отвечают по обязательствам фирмы (за исключением обществ с дополнительной ответственностью), и их предпринимательский риск ограничен суммой вкладов в уставный капитал. Поэтому именно размер уставного капитала общества является основной гарантией интересов кредиторов и приобретает особое значение, нехарактерное для товариществ. Уменьшение размера уставного капитала общества возможно лишь после уведомления всех его кредиторов, которые в этом случае приобретают право требовать досрочного прекращения или исполнения обязательств и возмещения убытков (как и при реорганизации).

2.2.3 Производственный кооператив.

Производственным кооперативом признается добровольное объединение граждан (физических лиц) на основе членства, созданное для совместной хозяйственной деятельности, которая основана на личном трудовом участии и объединении имущественных взносов. При этом члены такого кооператива несут дополнительную ответственность по его долгам при недостатке имущества самого кооператива в пределах, установленных законом и уставом юридического лица. Кооператив – объединение граждан, не являющихся предпринимателями, но участвующих в его деятельности личным трудом. Индивидуальные предприниматели и коммерческие организации могут быть его участниками лишь в случаях и в пределах, прямо предусмотренных законом и уставом кооператива.

Каждый член кооператива имеет один голос при принятии решения независимо от размера его пая, а чистый доход распределяется между его членами с учетом, прежде всего их трудового участия в деятельности кооператива, а не пропорционально паям. Это характеризует кооператив как артель – особую форму организации трудовой и предпринимательской деятельности граждан, основанную на началах равенства всех ее участников.[\[60\]](#)

Действующее законодательство дает возможность участия в производственном кооперативе юридических лиц[\[61\]](#), в первую очередь коммерческих организаций, способных обеспечить внесение значительных имущественных взносов для учреждения материально-финансового положения кооперативов. Однако не исключается участие в них и некоммерческих организаций (благотворительных и

иных фондов, потребительских кооперативов), а также физических лиц, вносящих лишь имущественный вклад, но не привлекающихся к личной трудовой деятельности. При этом их участие в производственном кооперативе должно быть ограничено, чтобы не превращать его в хозяйственное общество. Число членов кооператива не может быть менее пяти.

Устав кооператива является его единственным учредительным документом, и основные требования к его содержанию предусмотрены в п. 2 ст. 108 ГК РФ, где особо выделяются условия об уплате паевого и других взносов (в частности, вступительного), в том числе для «финансовых участников», о трудовом участии членов кооператива в его деятельности; о размере субсидиарной ответственности членов кооператива по долгам последнего (обычно кратного паевому взносу или долевого участию). При отсутствии в уставе производственного кооператива условий, указанных в ГК РФ, он не подлежит регистрации.[\[62\]](#)

Члены производственного кооператива имеют право на участие в управлении его делами, и получение части прибыли, ликвидационную квоту (остаток имущества, распределяемый между членами кооператива после его ликвидации и удовлетворения претензий кредиторов); свободный выход из кооператива с получением своего пая; передачу пая или его части другим лицам.

Вместе с тем члены кооператива обязаны вносить соответствующие имущественные взносы (паевые, вступительные и иные, предусмотренные уставом или решением общего собрания); участвовать личным трудом в его деятельности, соблюдать трудовую и производственную дисциплину (кроме «финансовых участников», на которых эта обязанность не распространяется); нести иные обязанности, прямо предусмотренные законом или уставом (например, по сохранению коммерческой тайны кооператива).

Производственный кооператив является единственным собственником своего имущества. Деление его имущества на паи не приводит к созданию общей долевой собственности, а является лишь способом определения размеров возможных требований члена кооператива к этой коммерческой организации в случае его выхода. В производственном кооперативе обязательно образуются паевой (уставной) фонд, резервный (страховой), а также неделимые (фонды подлежащие разделу между членами кооператива только в случае его ликвидации, после удовлетворения претензий кредиторов) и другие фонды.

Важной особенностью производственного кооператива является распределение полученной прибыли по трудовому участию, а не по размеру.

Система кооперативных органов состоит из общего собрания его членов (высший орган), наблюдательного совета и исполнительных органов: правления и (или) председателя.[\[63\]](#) Обязательным для кооперативов является принцип комплектования его органов только из числа членов.

Члены кооператива, по общему правилу, вправе передать свой пай или его часть другим лицам, что влечет необходимость личного трудового участия нового члена в деятельности кооператива. В этом случае, если член кооператива выходит из него и полностью передает новому члену свой пай, никаких выплат юридическое лицо ему не производит. Законом или уставом кооператива может быть предусмотрен запрет отчуждения пая или его части посторонним лицам или допускается его продажа только с согласия кооператива, причем члены кооператива могут пользоваться правом преимущественной покупки такого пая.

[\[64\]](#) Наследники умершего члена кооператива, к которым перешел пай или его часть, принимаются в члены кооператива при условии, когда такая возможность прямо предусмотрена его уставом. В противном случае они получают компенсацию в виде денежного эквивалента пая либо соответствующего имущества.

При выходе из кооператива его бывший участник также получает право требовать выдачи ему части имущества кооператива, причитающегося на его пай, кроме неделимых фондов, и, чтобы не поставить кооператив в затруднительное положение, ГК РФ разрешает производить соответствующую выдачу (выплату) по окончании финансового года и утверждении баланса кооператива.

ГК РФ предусматривает возможность реорганизации путем преобразования кооператива лишь в форму хозяйственного товарищества или общества, которое осуществляется по единогласному решению всех его участников.[\[65\]](#)

К преимуществам производственного кооператива можно отнести отсутствие уставного капитала, что не влечет обязанности учредителей вносить какой-то минимум средств, без которых невозможно создание кооператива, что немаловажно для людей, имущественное положение которых не позволяет им участвовать в хозяйственных обществах. Минимальный размер имущества кооператива определяется его паевым фондом, который образуется за счет паевых взносов членов кооператива.

Специфической особенностью правового статуса кооператива является то, что член определенного кооператива является одновременно и его работником и его хозяином. В то же время субсидиарная ответственность помогает обеспечить стабильность имущественной базы кооператива.

2.2.4 Государственные и муниципальные предприятия.

Еще одним видом коммерческих организаций являются государственные и муниципальные предприятия. Специфика этих субъектов гражданского права состоит в том, что их имущество находится соответственно в государственной или муниципальной собственности и принадлежит такому предприятию на праве хозяйственного ведения или оперативного управления.[\[66\]](#) Поэтому они являются единственным видом коммерческих юридических лиц, которые имеют не право собственности на принадлежащее им имущество, а вторичное вещное право. Таким образом, государственным (муниципальным) предприятием называется юридическое лицо, учрежденное государством либо органом местного самоуправления в предпринимательских целях или в целях выпуска особо значимых товаров (производства работ или оказания услуг), имущество которого состоит в государственной (муниципальной) собственности.[\[67\]](#)

Учредительными документами государственных и муниципальных предприятий является устав.

Имущество является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия. В состав имущества предприятия не может включаться имущество иной формы собственности.

Природа государственных и муниципальных предприятий находит свое выражение в их фирменном наименовании, которое должно содержать указание собственника их имущества. Другие средства индивидуализации государственных и муниципальных предприятий не отличаются от аналогичных средств иных коммерческих организаций.

В отличие от других предпринимательских юридических лиц, органы управления государственных и муниципальных предприятий, как правило, носят единоличный характер. Возглавляет предприятие руководитель (генеральный директор, директор), который назначается на должность и освобождается от должности

собственником либо уполномоченным собственником органом и им подотчетен[68],

Различают унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения и унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления.

Унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения создаются по решению уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления (для муниципальных предприятий) и существует за счет самостоятельно извлеченной прибыли. При этом собственник имущества предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, не отвечает по обязательствам такого предприятия, за исключением случаев субсидиарной ответственности по обязательствам обанкротившегося вследствие его указаний юридического лица.

До государственной регистрации унитарного предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, его собственник обязан полностью оплатить уставный фонд. Следовательно, поэтапное формирование уставного фонда для унитарных предприятий, в отличие от других коммерческих организаций, не допускается.

Правовое положение унитарного предприятия, основанного на праве оперативного управления, весьма специфично. С одной стороны, казенное предприятие создается для производства продукции (выполнения работ, оказания услуг) и, следовательно, осуществляет коммерческую деятельность. С другой стороны, оно может осуществлять свою хозяйственную деятельность за счет бюджетных средств, выделенных федеральной казной. Таким образом, правоспособность казенного предприятия занимает промежуточное положение между правоспособностью коммерческой и некоммерческой организаций, т.е. такое юридическое лицо может быть условно охарактеризовано как «предпринимательское учреждение».[69]

Унитарное предприятие, основанное на праве оперативного управления, создается по особому решению Правительства Российской Федерации на базе имущества, находящегося в федеральной собственности.[70]

2.3 Виды некоммерческих организаций.

2.3.1 Потребительский кооператив.

Гражданский кодекс РФ относит к некоммерческим организациям потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации, фонды, учреждения и ассоциации (союзы). Но поскольку законодательство не устанавливает исчерпывающего перечня таких юридических лиц, допускается возникновение иных разновидностей подобных организаций (например, торгово-промышленные палаты, комитеты и фонды по управлению государственным и муниципальным имуществом).

Общая цель создания некоммерческих организаций заключается в служении интересам общества, в достижении общественных благ. Примерный перечень общественных благ, ради достижения которых создаются некоммерческие организации, приводится в Законе о некоммерческих организациях. Они обозначены как цели социальные, благотворительные, культурные, образовательные, научные и управленческие. Каждая из перечисленных целей может трактоваться чрезвычайно широко, но, общая цель – социальная.[\[71\]](#)

Потребительский кооператив как некоммерческое объединение граждан, юридических лиц, в том числе и совместно с гражданами, основанное на членстве участников и их паевых взносах, не предполагает обязательного личного участия в его делах[\[72\]](#). Любые ограничения участия в некоммерческих организациях каких-либо субъектов гражданского права должны быть прямо установлены специальным законом или уставом конкретного кооператива. Соответственно не исключается возможность одновременного участия одного и того же участника в нескольких кооперативах.

ГК РФ предусматривает, что особенности правового положения потребительских кооперативов должны определяться специальными законами об отдельных видах таких кооперативов – потребительской, жилищной и жилищно-строительной, садоводческой и иной кооперации[\[73\]](#), и поэтому содержит лишь некоторые наиболее общие положения об особенностях имущественного и правового положения потребительских кооперативов. К их числу относится правило о необходимости иметь полностью оплаченный паевой фонд[\[74\]](#), конкретный размер которого определяется федеральными законами для каждого вида кооперативов отдельно. Вместе с тем при отсутствии предпринимательской деятельности и соответствующих доходов потребительский кооператив может покрывать свои убытки лишь за счет дополнительных взносов его участников. Данная ситуация является специально предусмотренной уставной обязанностью его членов, которая соответственно является гарантией имущественных интересов кредиторов потребительского кооператива. Отсутствие таких гарантий дает кредиторам

основание ставить вопрос о ликвидации кооператива, в том числе предусматривается возможность банкротства этой некоммерческой организации. [\[75\]](#)

Устав потребительского кооператива может предусматривать осуществление им некоторых видов предпринимательской деятельности, а полученные доходы могут распределяться между членами кооператива либо идти на иные нужды, определенные его общим собранием. В данном случае эта деятельность не меняет в целом основных уставных задач и объема целевой правоспособности потребительского кооператива, а потому и не ведет к превращению его в производственный кооператив.

В соответствии с п. 4 ст. 218 ГК РФ у члена кооператива при полном внесении своего паевого взноса возникает право собственности на предоставленное ему в пользование имущество, и поэтому многие потребительские кооперативы (жилищные, дачные, гаражные и т.п.) по сути, имеют временный характер. По мере уплаты их членами соответствующих паевых взносов такие кооперативы лишаются своей основной имущественной базы и подлежат преобразованию в кооперативы по совместному использованию собственниками своего имущества и некоторых объектов, оставшихся в собственности кооператива.

2.3.2 Общественная и религиозная организация (объединение).

К некоммерческим организациям, как добровольным объединениям граждан для удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей, относятся общественные и религиозные организации. Они также являются юридическими лицами, и лишь в этом качестве могут выступать как участники имущественных правоотношений и приобретают правовое положение, регулируемое нормами гражданского права. ГК РФ не затрагивает специфических особенностей их статуса, включая внутреннюю организацию и структуру управления.

Под общественным объединением понимается добровольное, самоуправляемое, некоммерческое формирование, созданное по инициативе граждан, объединившихся на основе общности интересов для реализации общих целей, указанных в уставе общественного объединения. [\[76\]](#)

Учредителями общественных организаций (объединений) могут быть граждане и юридические лица, но только такие юридические лица, которые также являются общественными объединениями. Учредителей должно быть не менее трех. Учредители – и граждане, и юридические лица – имеют равные права и равные обязанности.

В составе общественного объединения следует различать членов объединения и его участников. Членство имеет формальный характер – оно оформляется индивидуальными заявлениями или иными документами, позволяющими учитывать количество членов в целях обеспечения их равноправия и реализации прав и обязанностей, предусмотренных уставом. Участники связаны с объединением тем, что они выразили свою поддержку целям объединения, его конкретным акциям, они не обязаны формально подтверждать свое участие в объединении, если это прямо не предусмотрено уставом.

Гражданское законодательство регулирует следующие основные положения правового статуса некоммерческих организаций.[\[77\]](#)

1. Участниками таких организаций не имеют ни вещных, ни обязательственных прав на имущество таких юридических лиц.[\[78\]](#) Таким образом, граждане как члены общественных и религиозных организаций не приобретают никаких имущественных доходов и выгод, а также не вправе требовать возврата членских взносов, пожертвований и иного имущества, переданного ими такой организации.

2. Общественные и религиозные организации являются собственниками своего имущества и не несут ответственности по долгам своих членов, так же как последние ни в субсидиарном, ни в каком-либо ином порядке не отвечают по долгам созданных ими организаций. Доходы от деятельности коммерческих организаций, созданных общественными или религиозными организациями, поступают на нужды этих юридических лиц и не могут распределяться между членами таких некоммерческих организаций.[\[79\]](#) При ликвидации общественной или религиозной организации остаток имущества, оставшийся после расчетов со всеми кредиторами, не подлежит распределению между ее членами (участниками).

3. Юридическими лицами и собственниками своего имущества в соответствии с законом и уставами общественных и религиозных организаций могут признаваться как отдельные звенья этих организаций (например, территориальные), так и сами организации (объединения) в целом. ГК РФ допускает альтернативное решение

этого вопроса в соответствии с законодательством о некоммерческих организациях и уставами этих организаций.

4. Данные организации как собственники имущества участвуют в имущественном обороте исключительно для достижения своих основных уставных задач, т.е. имеют строго целевую правоспособность.[\[80\]](#) При этом осуществляемая деятельность общественных и религиозных организаций должна не только служить достижению уставных целей, но и соответствовать им. Например, общественная организация может быть участником общества, занимающегося издательской или пропагандистской деятельностью (типографии, газеты, телестудии), но не может становиться участником металлургического или автомобильного комбината либо страховой компании.

2.3.3 Фонды.

Фонды – относительно новый вид юридических лиц, успевший широко распространиться в нашем имущественном обороте, и в связи с многозначностью термина «фонд» и наличием многообразных организаций, действующих под этим наименованием, ГК РФ определяет понятие фонда лишь для правового регулирования имущественного оборота, т.е. в качестве юридического лица.

Особенностью фонда является то обстоятельство, что эта организация не основана на членстве участников и последние не обязаны участвовать в его деятельности, а поэтому лишены возможности прямо участвовать в управлении ее делами. Данное юридическое лицо является собственником своего имущества, на которое у его учредителей (участников) отсутствуют какие-либо права.[\[81\]](#) Учредители фонда вынуждены доверять его руководящим органам в вопросе использования имущества, и в целях исключения возможных злоупотреблений введены два важных требования: во-первых, создание попечительского совета, контролирующего его деятельность и его должностных лиц; во-вторых, фонд обязан публично вести свои имущественные дела.[\[82\]](#)

Участниками (учредителями) фонда могут быть как граждане, так и юридические лица. Фонд является собственником своего имущества, а его учредители (участники) не несут ответственности по его долгам. Имущество фонда, оставшееся после его ликвидации и расчетов с кредиторами, не подлежит распределению между учредителями.

Закон о благотворительной деятельности устанавливает, что при ликвидации благотворительной организации (в том числе, благотворительного фонда) оставшееся после удовлетворения требований кредиторов имущество используется на благотворительные цели в порядке, предусмотренном уставом.[\[83\]](#)

Важное положение, касающееся внесения изменений в устав фонда и его ликвидации, закреплено в ГК РФ. Органы фонда могут принять решение об изменении устава только в том случае, если такая возможность прямо предусмотрена в уставе его учредителями, а основания ликвидации фонда определены практически исчерпывающим образом. Если возможность внесения изменений в устав не предусмотрена учредительными документами, то такое право предоставлено суду.[\[84\]](#)

Благотворительная или иная общественная деятельность фондов нуждается в постоянных материальных затратах, которые невозможно финансировать при отсутствии членских взносов (как в общественных организациях), ибо фонд не имеет фиксированного членства. Поэтому гражданское законодательство разрешает фондам участвовать в предпринимательской деятельности как непосредственно, так и через создаваемые для этих целей хозяйственные общества.

Предпринимательская деятельность фонда должна соответствовать общественно полезным целям, т.е. его основным уставным задачам, носить строго целевой характер, соответствующий его специальной правоспособности, и подвергается тем же ограничениям, что и участие в имущественном обороте общественных и религиозных организаций. Кроме того, фонд может создавать хозяйственные общества или участвовать в их деятельности, которая, может быть, и не связана напрямую с его основными уставными задачами, однако полученные от участия в них доходы также могут быть использованы строго по целевому назначению.[\[85\]](#)

2.3.4. Учреждение.

Учреждения представляют собой разнообразные виды некоммерческих организаций: органы государственного и муниципального управления, учреждения образования и просвещения, культуры и спорта, социальной защиты, основанных на государственной и муниципальной собственности, а также частные учреждения, созданные и финансируемые юридическими или физическими лицами – собственниками.

Учреждение – единственный вид некоммерческой организации, не являющейся собственником своего имущества, представляет собой остатки прежней экономической системы и не свойственно развитому товарному обороту. Опасность участия в гражданском обороте таких юридических лиц для третьих лиц смягчается правилом о дополнительной ответственности финансирующего их собственника по их долговым обязательствам.[\[86\]](#)

С учетом этого закон не определяет даже наименования учредительных документов этих организаций: это может быть как устав, так и общее положение об организациях данного вида[\[87\]](#), либо даже положение о конкретной организации, утвержденное ее собственником. С учетом многообразия видов учреждений ГК РФ допускает регламентацию их правового статуса как специальными законами, так и подзаконными актами, которые могут определять статус государственных и муниципальных учреждений.[\[88\]](#)

Будучи не собственником, учреждение обладает ограниченным вещным правом целевого характера на закрепленное за ним собственником имущество, которое названо правом оперативного управления (ст. 296, 298 ГК РФ) и участвует в предпринимательских отношениях в случаях, прямо предусмотренных его учредительными документами. При недостатке у учреждения денежных средств для погашения требования кредиторов последние вправе предъявлять эти требования к собственнику, финансирующему учреждение, и поэтому ГК РФ не предусматривает возможности банкротства учреждений.

Основным источником имущества учреждений является финансирование их собственником-учредителем по смете (которая и характеризует их имущественную обособленность в соответствии с п. 1 ст. 48 ГК РФ). Собственник может финансировать свое учреждение и частично, имея в виду возможность получения учреждением дополнительных доходов от разрешенной собственником хозяйственной деятельности, однако эти доходы, как и приобретенное за их счет имущество, хотя и учитываются учреждением на отдельном балансе, не становятся его собственностью.[\[89\]](#)

Учреждение может быть реорганизовано или ликвидировано по воле собственника либо по решению суда в случаях, предусмотренных законом. В отношении государственных и муниципальных учреждений решение принимает уполномоченный собственником орган государственного управления, соответственно – орган местного самоуправления. Преобразование государственного или муниципального учреждения в коммерческую или

некоммерческую организацию иной формы собственности допускается лишь в рамках законодательства о приватизации.

2.3.5 Ассоциации и союзы.

Ассоциации или союзы – объединения юридических лиц, являющиеся некоммерческими организациями, хотя создаваться они могут как коммерческими, так и некоммерческими юридическими лицами. Анализ ст. 121 ГК РФ говорит о том, что не допускается одновременное участие в ассоциации или союзе коммерческих и некоммерческих организаций.[\[90\]](#)

Ассоциации и союзы как коммерческих, так и некоммерческих организаций создаются для целей координации их деятельности, а также представления и защиты общих интересов, причем исключительно на добровольной основе. Участники такого объединения сохраняют полную самостоятельность[\[91\]](#), сами определяют характер созданного ими объединения и управляют его деятельностью, поэтому одно и то же юридическое лицо может состоять одновременно в нескольких ассоциациях и союзах.

Ассоциация или союз, как некоммерческая организация, не вправе участвовать в предпринимательской деятельности, но она может создать хозяйственное общество либо участвовать в нем, а полученные доходы должны использоваться на нужды ассоциации (союза) и не могут распределяться между ее участниками. Если же участники ассоциации возлагают на нее ведение какой-либо предпринимательской деятельности, она подлежит преобразованию в хозяйственное общество или товарищество, участниками которого становятся члены ассоциации.[\[92\]](#)

Ассоциация (союз) – собственник имущества, переданного учредителями, включая их взносы, являющиеся основным источником образования такого имущества, которое может использоваться ассоциацией только для достижения своих уставных задач в строгом соответствии с ее целевой правоспособностью. Остаток имущества ассоциации, образовавшийся в случае ее ликвидации после удовлетворения претензий кредиторов, не подлежит распределению между учредителями, поскольку они не имеют права на имущество ассоциации.

Ассоциация не несет ответственности по долгам своих участников (т.к. не может участвовать в предпринимательской деятельности), но последние обязаны нести такую ответственность по ее обязательствам. Характер и пределы такой ответственности должны определяться в уставе, в том числе с учетом особенностей положения юридических лиц – не собственников, которые могут быть участниками ассоциации (союза), и наличие данной дополнительной ответственности исключает возможность признания ассоциации (союза) банкротом. Субсидиарная ответственность члена ассоциации (союза) по долгам такого объединения сохраняется даже в случае выхода или исключения участника из ассоциации).[\[93\]](#) Размер ее пропорционален взносу бывшего участника, т.е. на него при недостатке имущества ассоциации может быть возложена часть оставшихся непогашенными долгов, пропорциональная размеру его вклада в имущество объединения. Такая ответственность сохраняется в течение двух лет с момента выхода или исключения из ассоциации.

Прием в ассоциацию допускается по единогласному решению всех ее членов, и в этом случае на нового члена ассоциации может быть возложена дополнительная ответственность по долгам объединения, которые возникли до его вступления. Выход данного юридического лица из ассоциации допускается лишь по окончании финансового года, с тем, чтобы член ассоциации продолжал выполнять свои имущественные обязанности.

Ассоциации (союзы) действуют на основании двух учредительных документов – учредительного договора и устава, в которых участники договариваются о создании данной организации, включая компетенцию органов управления, порядок их формирования, условия и порядок реорганизации, а также ликвидации ассоциации и др. ГК РФ не предусматривает издания специальных законов, посвященных статусу и деятельности ассоциаций (союзов). Поэтому необходимые детали их правовой регламентации должны предусматриваться в их учредительных документах, с помощью которых учредители сами могут определить многие вопросы деятельности создаваемых ими объединений.

Ассоциации и союзы призваны служить достижению сугубо некоммерческих целей их участников.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Юридическое лицо в российском гражданском праве – это признанная государством в качестве субъекта права организация, которая обладает обособленным имуществом, самостоятельно отвечает этим имуществом по своим обязательствам и выступает в гражданском обороте от своего имени.

Существующая в российском правоведении система юридических лиц обусловлена переходным характером современной отечественной экономики и объединяет как государственные производственные предприятия на правах хозяйственного ведения или оперативного управления, так и гражданско-правовые формы юридических лиц, традиционные для рыночной экономики (акционерные общества, товарищества, кооперативы).

В Гражданском кодексе указана классификация, где в зависимости от характера деятельности юридические лица подразделяются на коммерческие, имеющие основной целью извлечение прибыли, и некоммерческие организации, которые такой цели не предусматривают, но вправе заниматься предпринимательской деятельностью.

К числу коммерческих организаций относятся хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные предприятия, а к некоммерческим – потребительские кооперативы, общественные или религиозные организации (объединения), финансируемые собственником учреждения, благотворительные и иные фонды, а также некоторые иные обладающие указанными признаками юридические лица, предусмотренные законом. В то же время некоммерческие организации вправе заниматься предпринимательской деятельностью при одновременном наличии трех условий: она должна служить достижению целей, поставленных перед организацией, и по своему характеру соответствовать этим целям, а полученная прибыль не должна распределяться между ее участниками.

Все юридические лица в России проходят государственную регистрацию. Правоспособность юридического лица возникает в момент его создания, который приурочен к его государственной регистрации и прекращается в момент исключения его из единого государственного реестра юридических лиц.

Закон закрепляет организационно-структурные, имущественные и функциональные особенности, определяет правовой статус, порядок создания, реорганизации и ликвидации юридических лиц.

Таким образом, решая вопрос о выборе формы деятельности в той или иной сфере (осуществлять её как гражданин – физическое лицо или же создать организацию – юридическое лицо), необходимо предварительно изучить все особенности законодательства, определяющие положение юридических лиц вообще (в качестве субъектов гражданских прав и обязанностей), и нормы, касающиеся отдельных организационно-правовых форм юридических лиц. Такое знание важно и для тех, кто в ходе своей деятельности сталкивается с юридическим лицом, чтобы правильно определить его правовое положение, порядок и условия участия его в коммерческом обороте, ответственность, которую юридическое лицо или участники юридического лица будут нести по его обязательствам.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации (принята референдумом 12.12.93) (ред. от 21.07.2014 № 11 ФКЗ).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017 № 459-ФЗ).
3. Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 31.12.2017 № 481-ФЗ) "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей".
4. Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (ред. от 07.03.2018 № 49-ФЗ)
5. Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (ред. от 31.12.2017 № 486-ФЗ)
6. Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" (ред. от 02.04.2014 № 39-ФЗ)
7. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ "Об общественных объединениях" (ред. от 20.12.2017 № 404-ФЗ)
8. Комментарий к ГК РФ. Часть первая (под ред. Садикова О.Н. М.): Юристъ, 2002
9. Комментарий к ГК РФ. Часть первая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004
10. Гражданское право: Учебник: В 2 т. (отв. Ред. Е.А. Суханов. М.) 1998. Т.1.
11. Гражданское право. Часть 1: (под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого) М.: Проспект, 2002
12. Гражданское право (общая часть). (прод редакцией В.С. Волынец), Ростов-на-Дону: Феникс, 1999

13. Гражданское право. Том I. (под ред. доктора юридич. наук, проф. Е.А.Суханова) – «Волтерс Клувер», 2004 г.
14. Гражданское право. Общая часть: Курс лекций. (под редакцией Лихачева Г.Д.) «Юстицинформ», 2005 г.
15. Гражданское право России: Курс лекций (под ред. О.Н. Садикова. М.) 1996.
16. Гражданское право в вопросах и ответах: с учетом части четвертой Гражданского кодекса РФ: учебное пособие. (под редакцией Алексева С.С.) М.: Проспект, 2012.
17. Гражданское право: учебник в 3-х т., т. 1 (под ред. А.Л.Сергеева.) М.: РГ-Пресс, 2013.
18. Гражданское право: учебник для вузов: рекомендовано методсоветом по направлению/ В. А. Бессонов [и др.] ; (ред. М. В. Карпычев, А. М. Хужин) М.: Форум, 2010.
19. Понятие юридического лица: история и современная трактовка. Государство и право.(под редакцией Хохлов Е.Б., Бородин В.В.) 1993 № 9
20. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности. Учебник для вузов. (под ред. Кашанина Т.В.) М., 1995
21. Предпринимательство (ред. Бусыгин В.А.) М., 1999

1. гл. 4 ст. 48 ГК РФ [↑](#)

2. Гл. 4 ст.52 ГК РФ [↑](#)

3. Хохлов Е.Б., Бородин В.В. Понятие юридического лица: история и современная трактовка. — Государство и право. – 1993. - № 9. С.35 [↑](#)

4. Гл. 6 ст. 128, 136 ГК РФ [↑](#)

5. Гражданское право: Учебник: В 2 т.(Отв. Ред. Е.А. Суханов) М., 1998. Т.1. С. 84. [↑](#)

6. Гл.4 ст. 49 ГК РФ [↑](#)

7. Гражданское право: Учебник (Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого) М.: 2002. Т. 1. С.7 [↑](#)
8. Гл. 4 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
9. п. 1 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
10. п. 2 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
11. п. 3 ст. 50 ГК РФ [↑](#)
12. Волынец В.С. Гражданское право (общая часть). Ростов-на-Дону, 1999. С. 11. [↑](#)
13. п. 2 ст. 48 ГК РФ [↑](#)
14. п.2 ст. 48 ГК РФ [↑](#)
15. Комментарий к ГК РФ. Ч. 1(Под ред. Садикова О.Н.) М., 2002. С. 145. [↑](#)
16. Гражданское право: Учебник: В 2 т.(Отв. Ред. Е.А. Суханов.) М., 1998. Т.1. С. 88 [↑](#)
17. Гл. 4 ст. 57 ГК РФ [↑](#)
18. Гл. 4 ст. 61 ГК РФ [↑](#)
19. Гл. 4 ст. 49 ГК РФ [↑](#)
20. Гл. 4 ст. 48 ГК РФ [↑](#)
21. Гл. 4 ст. 49 ГК РФ [↑](#)

22. Кашанина Т.В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности. Учебник для вузов. М., 1995. – С. 16. [↑](#)
23. п. 2 ст. 66 ГК РФ [↑](#)
24. Бусыгин В.А. Предпринимательство. – М., 1999. С.142. [↑](#)
25. п. 1 ст. 69 ГК РФ [↑](#)
26. п. 3 ст. 75 ГК РФ [↑](#)
27. п. 2 ст. 75 ГК РФ [↑](#)
28. п. 3 ст. 69 ГК РФ [↑](#)
29. Гражданское право. Том I. (под ред. доктора юридич. наук, проф. Е.А.Суханова) - "Волтерс Клувер", 2004 г. С. 86 [↑](#)
30. Ст. 70 ГК РФ [↑](#)
31. п. 1 ст. 70 ГК РФ [↑](#)
32. п. 1 ст. 72 ГК РФ [↑](#)
33. п. 2 ст. 76 ГК РФ [↑](#)
34. Ст. 77 ГК РФ [↑](#)
35. Ст. 79 ГК РФ [↑](#)
36. п. 2 ст. 82 ГК РФ [↑](#)

37. Ст. 82 ГК РФ [↑](#)
38. п. 2 ст. 85 ГК РФ [↑](#)
39. п. 2 ст. 86 ГК РФ [↑](#)
40. п. 1 ст. 86 ГК РФ [↑](#)
41. Гражданское право: Учебник. Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М.: 2002.
Т. 1. С. 160 [↑](#)
42. п. 4 ст. 82 ГК РФ [↑](#)
43. Кашанина Т.В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности. Учебник для вузов. М., 1995.
С. 16. [↑](#)
44. п. 1 ст. 87 ГК РФ [↑](#)
45. Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [↑](#)
46. Ст. 94 ГК РФ [↑](#)
47. п. 2 ст. 93 ГК РФ [↑](#)
48. Ст. 91 ГК РФ [↑](#)
49. п. 2 ст. 92 ГК РФ [↑](#)
50. Ст. 95 ГК РФ [↑](#)

51. Кашанина Т.В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности. Учебник для вузов. М., 1995. С. 16. [↑](#)
52. п. 1 ст. 97 ГК РФ [↑](#)
53. П. 1 ст. 98 ГК РФ [↑](#)
54. П. 6 ст. 98 ГК РФ [↑](#)
55. п. 6 ст. 98 ГК РФ [↑](#)
56. п. 3 ст. 99 ГК РФ [↑](#)
57. Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" Ст.28 [↑](#)
58. Ст. 104 ГК РФ [↑](#)
59. Кашанина Т.В. Хозяйственные товарищества и общества: правовое регулирование внутрифирменной деятельности. Учебник для вузов. - М., 1995. С. 75 [↑](#)
60. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть первая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004. С.152 [↑](#)
61. п. 1 ст. 107 ГК РФ [↑](#)
62. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть первая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004. С. 153 [↑](#)
63. п. 1 ст. 110 ГК РФ [↑](#)

64. Ст. 250 ГК РФ [↑](#)
65. п. 2 ст. 112 ГК РФ [↑](#)
66. п. 1 ст. 113 ГК РФ [↑](#)
67. Гражданское право. Том I. (под ред. доктора юридич. наук, проф. Е.А.Суханова)
– «Волтерс Клувер», 2004 г. С.208 [↑](#)
68. п. 4 ст. 113 ГК РФ [↑](#)
69. Лихачев Г.Д. Гражданское право. Общая часть: Курс лекций. –
«Юстицинформ», 2005 г. С. 142 [↑](#)
70. п. 1 ст. 115 ГК РФ [↑](#)
71. Гражданское право России: Курс лекций. Под ред. О.Н. Садикова. М., 1996. С.
90. [↑](#)
72. Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ "О некоммерческих
организациях" [↑](#)
73. п. 6 ст. 115 ГК РФ [↑](#)
74. п. 4 ст. 116 ГК РФ [↑](#)
75. п. 1 ст. 85 ГК РФ [↑](#)
76. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ "Об общественных
объединениях" [↑](#)
77. Ст. 117 ГК РФ [↑](#)

78. п. 3 ст. 48 ГК РФ [↑](#)
79. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ "Об общественных объединениях" [↑](#)
80. п. 1 ст. 49 ГК РФ [↑](#)
81. Ст. 48 ГК РФ [↑](#)
82. Ст. 118 ГК РФ [↑](#)
83. Гражданское право России: Курс лекций/Под ред. О.Н. Садикова. М., 1996. с. 91. [↑](#)
84. Ст. 119 ГК РФ [↑](#)
85. ст. 118 ГК; ст. 7 Закона РФ о некоммерческих организациях. М. [↑](#)
86. ст. 120 ГК, ст. 9 Закона РФ о некоммерческих организациях. М. [↑](#)
87. Ст. 52 ГК РФ [↑](#)
88. Ст. 120 ГК РФ [↑](#)
89. п. 2 ст. 298 ГК РФ [↑](#)
90. Лихачев Г.Д. Гражданское право. Общая часть: Курс лекций. – «Юстицинформ», 2005 г. – с. 114 [↑](#)
91. п. 3 ст. 121 ГК РФ [↑](#)
92. п. 1 ст. 121 ГК РФ [↑](#)

93. Ст. 123 ГК РФ [↑](#)