

## **Содержание:**

# **ВВЕДЕНИЕ**

Актуальность данной темы. Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике.

Целью данной курсовой работы является теоретическое обоснование и анализ процедурной практики правового регулирования гражданско-правового договора, уяснение системы правового регулирования отношений по заключению договоров поставки, и разработка предложений по совершенствованию действующего законодательства о защите права покупателя при реализации условий по договору поставки.

Для достижения поставленной цели необходимо реализовать следующие задачи:

- изучить общие положения и видовую классификация договоров
- охарактеризовать систему понятий, связанных с процедурами разработки и заключения гражданско-правового договора;
- раскрыть понятие и существенные признаки договора поставки;

- изучить видовые признаки договора поставки;

- выявить проблемы правового регулирования договора поставки и предложить направления совершенствования действующего законодательства.

Объектом курсовой работы являются это правовые отношения, складывающиеся и изменяющиеся в рамках гражданско-правового договора, предусмотренные гражданским законодательством Российской Федерации.

Предметом исследования выступают нормативные правовые акты, доктринальные теории отечественных и зарубежных правоведов, юридическая практика в области реализации гражданско-правового договора, на примере договора поставки.

В процессе исследования использованы специальные способы (методы) научного исследования, например, такие как: формально-логический, сравнительно-правовой, метод изучения эффективности действия правовых норм и др.

Теоретическую основу исследования образуют прежде всего научные труды ряда ученых, среди которых: М.И. Байтин, Е.В. Гоц, Н.И. Клейн, Е.В. Логинова, О.В. Шарипова, А.В. Яровой и др. Нормативно-правовая основа исследования представлена Конституцией РФ, Гражданским кодексом Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами.

Структура курсовой работы представлена введением, двумя главами, содержащими параграфы, заключением и библиографическим списком.

## **1. Гражданско-правовой договор, как несущая конструкция гражданского права**

### **1.1. Общие положения и видовая классификация договоров**

В соответствии с ГК РФ договором признаётся соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей [3, ст. 420]. Следовательно, под коммерческим договором следует понимать такое соглашение субъектов права, которым устанавливаются, изменяются или прекращаются гражданские права и обязанности в сфере торгового оборота [15, с.

327].

В этом значении договор выступает как разновидность сделки. В рамках этого значения договор, как и любая сделка, выступает как разновидность юридического факта (как юридический акт), и его основная функция - это порождение правоотношений либо изменение или прекращение ранее возникших правоотношений [6, с. 77].

Договоры подлежат классификации по различным основаниям.

Действующее Российское законодательство даёт основания для распределения коммерческих договоров по нескольким условным группам.

Договоры подлежат классификации по различным основаниям.

- В зависимости от момента, с которого договор считается заключенным, все гражданско-правовые договоры делятся на реальные и консенсуальные [21, с. 27]. Если консенсуальный договор считается заключенным с момента достижения сторонами соглашения, то для заключения реального договора, помимо достижения между сторонами соглашения, требуется также передача вещи и реальный договор считается заключенным с момента такой передачи.

- В зависимости от наличия или отсутствия основания договоры делятся на абстрактные и каузальные [6, с. 73].

- по структуре содержания, договоры делятся на односторонние, то есть такие договоры, которые порождают для одной стороны только права, а для другой - только обязанности, и двусторонние или взаимные, то есть договоры, которые порождают права и обязанности для обеих сторон [19, с. 198].

- в зависимости от количества участвующих в договоре сторон договоры делятся на двусторонние и многосторонние. В двустороннем договоре воли сторон имеют противоположную направленность. Так, в договоре купли-продажи воля одной стороны направлена на то, чтобы купить, а другой - на то, чтобы продать. В многостороннем договоре воли сторон являются не противоположными, а сонаправленными [6, с. 75].

- в зависимости от наличия или отсутствия встречного предоставления договоры делятся на возмездные и безвозмездные. В соответствии с ГК РФ договоры предполагаются возмездными, если из закона, иных правовых актов, содержания или существа договора не вытекает иное [3, ст. 423].

Ст. 424 ГК устанавливает, что если в возмездном договоре цена не определена, то это обстоятельство не делает договор незаключенным, а исполнение договора должно быть оплачено по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги [3, ст. 424].

- договоры делятся на договоры, заключенные в пользу контрагента, и договоры, заключенные в пользу третьего лица. Договор, как правило, порождает возникновение прав и обязанностей в отношении его сторон. По договорам, заключенным в пользу третьего лица права приобретает лицо, которое в заключении договора не участвовало, а должник по требованию третьего лица обязан исполнить обязательство в его пользу.

Для гарантии прав третьих лиц установлено, что стороны договора не могут его расторгнуть или изменить без согласия третьего лица, после того как третье лицо выразило намерение воспользоваться оговоренными для него правами. Кредитор в договоре, заключенном в пользу третьего лица, по общему правилу не может требовать от должника исполнения договора в свою пользу [6, с. 78]. Таким правом кредитор может воспользоваться только в том случае, когда третье лицо отказалось от оговоренного для него права. Договор в пользу третьего лица следует отличать от договора, по которому исполнение должно быть произведено третьему лицу. В последнем случае лицо, которому должно быть произведено исполнение, самостоятельного права требования из договора не приобретает [3, ст. 430].

- договоры в гражданском праве делятся на окончательные и предварительные. Окончательный договор - это основной договор, предметом которого является передача имущества, выполнение работ, оказание услуг. Предварительный договор не порождает у сторон прав и обязанностей по передаче имущества, выполнению работ и оказанию услуг [19, с. 200]. На основании предварительного договора у сторон возникает единственная обязанность - обязанность заключить в будущем основной, окончательный договор на условиях, определенных в предварительном договоре.

- по юридической значимости договоры могут быть подразделены на главные и придаточные. Главные договоры существуют независимо от придаточного. Придаточные договоры независимо от главного договора существовать не могут, связаны с ним и следуют его судьбе. К придаточным договорам относятся договоры о залоге, неустойке, поручительстве, соглашения о задатке. При прекращении главного договора или признании его недействительным подлежит прекращению

или признается недействительным и придаточный (акцессорный) договор [19, с.409].

- договоры делятся на поименованные и непоименованные. К поименованным относятся все договоры, которые прямо названы в ГК и иных правовых актах, к непоименованным - те договоры, которые прямо в ГК или иных правовых актах не называются.

В соответствии со ст. 8 ГК РФ, стороны могут заключить любой договор, в том числе и не предусмотренный законом, но не противоречащий ему. К поименованным договорам, в первую очередь, подлежат применению правила ГК, установленные для данного типа договоров, и, во вторую очередь, - общие положения обязательственного права, которые применяются к данным договорам в той части, в которой их применение не исключено специальными нормами данного договорного института. К непоименованным договорам невозможно применение норм отдельных договорных институтов, поэтому к ним, в первую очередь, подлежат применению положения общей части обязательственного права [15, с. 85].

Гражданским кодексом допускается также возможность заключения смешанных договоров, то есть договоров, в которых содержатся элементы различных договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами [3, ст. 421].

К отношениям сторон по смешанному договору, в первую очередь, применяются в соответствующих частях правила о договорах, элементы которых содержатся в смешанном договоре, если иное не вытекает из соглашения сторон или существа смешанного договора, и, во вторую очередь, - общие положения обязательственного права [6, с. 97].

- договоры делятся на взаимосогласованные и договоры о присоединении. В соответствии с ГК РФ, договором присоединения является договор, условия которого определены одной из сторон в формулярах или иных стандартных формах и принимаются другой стороной не иначе как путем присоединения к договору в целом [3, ст. 428].

Таким образом, вторая сторона ни обсуждать, ни изменять предложенные условия не может, такая сторона вправе или присоединиться к установленным другой стороной условиям в целом или отказаться от договора.

Договоры в гражданском праве делятся на свободно заключаемые и обязательные к заключению хотя бы для одной из сторон. Большинство договоров являются свободно заключаемыми. К договорам, заключение которых обязательно хотя бы для одной из сторон относятся публичный договор, договор, заключаемый во исполнение заключенного ранее предварительного договора и некоторые отдельные виды гражданско-правовых договоров, предусмотренные особенной частью ГК РФ и иными нормативно-правовыми актами.

## **1.2. Система понятий, связанных с процедурами разработки и заключения гражданско-правового договора**

Как и любая иная сделка, договор имеет четкую направленность на правовой результат - возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Но, в отличие от ряда односторонних сделок (таких, как принятие завещания или отказ от него), договоры не только порождают правоотношения, но и самостоятельно (вместе с нормами закона) определяют их содержание. Они на период действия приобретают для участников сторон юридическую силу, связывают их так же, как и закон [6, с. 109].

В другой дефиниции рассматриваемый термин означает само правоотношение, возникшее из сделки [21, с. 88].

В таком значении договор рассматривается как обязательство, и в этом качестве к нему приложимы все характеристики обязательственного правоотношения: срочность существования, относительный характер, определенность содержания и др.

Кроме того, есть еще и практика именовать договором сам документ (письменный или электронный), который отражает условия заключенной сделки [24, с. 90].

Значение договора как документа имеет более узкий и прикладной характер, хотя оно в известном смысле объединяет два других, - в документе воплощаются условия сделки, которые после вступления договора в силу становятся правовыми условиями, формулирующими содержание возникших прав и обязанностей сторон.

В настоящее время договор оформляет наиболее распространенную разновидность обязательств. Возникающие в результате заключения договоров обязательства так и называются - договорными. Договор - это наиболее приемлемый способ порождения обязательств между субъектами гражданских отношений. Именно в рамках договорной формы каждый из них имеет возможность сформулировать тот правовой интерес, который он желает достичь в результате реализации договора. Согласовав свою волю в этом с контрагентом, без которого достижение желаемой цели невозможно, обязавшись перед ним, в свою очередь, реализовать его правовой интерес, субъект тем самым решает как свои персональные частные интересы, так и интересы государства и общества в целом. Ведь в интересах общества иметь такое положение дел, при котором каждый частный субъект может ставить и достигать свои частные цели, причем таким способом, который для этой цели наиболее приемлем именно по отношению к каждому субъекту.

Договор, следовательно, - это важнейший правовой инструмент для реализации таких начал метода регулирования гражданских отношений, как диспозитивность и автономия воли участников гражданских правоотношений. Важно в нем как то, что он позволяет субъектам гражданского права самим ставить для себя цели и намечать пути их достижения, так и то, что этот правовой инструмент санкционирован государством и пользуется государственной защитой в случае нарушений или недочетов при его заключении (для этого существуют такие институты, как недействительность сделок, незаключенность договора) и в случае его неисполнения уже на стадии вступления в силу и реализации (для этого предназначены нормы о договорной ответственности, о расторжении и изменении договора) [11, с. 69].

Если затронуть экономическую сторону вопроса, то именно договором приводится в действие экономический оборот. Договор - основное движущее звено системы функционирования рыночной экономики. Это определяется тем фактом, что краеугольным камнем рыночного типа экономического развития является равноценный обмен экономическими благами. А обмен как раз и подразумевает наличие большого числа двусторонних отношений, в рамках которых, собственно, он и происходит, и та правовая форма, которую этот обмен принимает, называется договором. Именно функция рыночного обмена реализуется возмездными договорами - они воплощают принцип эквивалентного обмена. Безвозмездные договоры необходимы потому, что жизнь не сводится только к сухой экономике, в ней есть место и другим видам отношений, без обмена, в том числе связанным с бескорыстной заботой о ком-то, поддержкой своего ближнего и не только

ближнего [19, с. 270].

Сказанным определяется тот факт, что в тех экономических системах, которые опираются не на договор, а на иные экономические принципы - например, в плановой экономике, - договор играет куда менее заметную роль, он второстепенен и подчинен административно-правовым актам, исходящим от государства. В советское время договоры нередко лишь уточняли и конкретизировали плановые задания, исходящие от Госплана СССР, предписывающие хозяйственным субъектам то, с кем и в каких объемах вступать в отношения. Следовательно, большая роль договора присуща именно рыночной экономике и требует, соответственно, развитого законодательства о договорах.

Одно из основных начал гражданского права как отрасли, его принцип - это свобода договора, что напрямую следует из текста ГК РФ [3, ст. 1].

Этот отраслевой принцип предназначен в основном для динамических отношений экономического оборота, и во многом он преследует цель сделать этот оборот свободным, отвечающим потребностям его участников. Ведь в противном случае оборота или не будет совсем (как это было во времена натурального хозяйства), или он будет теневым, нелегальным (как это было распространено в советский период существования нашего государства).

Свобода договора - понятие сложное и включает в себя несколько следующих составляющих [10, с. 155]:

Во-первых, свобода в решении вопроса, заключать ли договор или нет, включая и решение вопроса о выборе времени, когда его заключать.

Сюда входит как право инициации заключения договора по адресу потенциального контрагента, так и одобрение или отклонение инициативы по заключению договора, поступившей от другого лица. В общем виде эта свобода формулируется так, что понуждение к заключению договора не допускается, кроме случаев, предусмотренных законом или добровольно принятым на себя обязательством.

Во-вторых, свобода в выборе вида заключаемого договора.

Эта свобода включает, в частности, возможность выбора любой договорной формы, уже известной действующему законодательству и зафиксированной в нем. Они по большей части регулируются частью второй ГК РФ, начиная от договора купли-продажи и заканчивая договором простого товарищества. Но отдельные виды



соглашений содержатся и в других разделах Кодекса - например, лицензионные договоры в части четвертой [19, с. 390].

Кроме того, рассматриваемая свобода включает и возможность заключения смешанного договора, состоящего в разных частях из элементов различных договорных типов. Классическим примером такого договора является договор аренды с правом выкупа. К смешанным договорам в соответствующей части применяются правила о том виде договора, который в этой части воплощен. В аренде с правом выкупа к пользованию имуществом будут применяться правила о договоре аренды, а в части выкупа - правила о договоре купли-продажи.

Кроме смешанного договора может быть заключен договор, законом вообще не предусмотренный. Такие договоры принято называть непоименованными. Гражданское право регулирует наиболее динамично развивающуюся часть жизни, в которой то и дело рождаются новые типы взаимодействия между людьми. И в силу принципа свободы договора допускается такое творчество, когда сначала появляется новый тип отношений в жизни, и потом постепенно он начинает регулироваться законодательством.

В-третьих, свобода в избрании партнера (контрагента) по договору.

В-четвертых, свобода в формировании условий договора.

Кроме вышеуказанных основных проявлений свободы договора могут быть и вспомогательные:

- свобода придания договору формы, прямо по закону не требуемой;
- свобода изменения договора или досрочного прекращения его действия и др.

Свободе договора предшествует более широкое понятие, составляющее одну из основных свобод человека в демократическом обществе: свобода предпринимательства. Она включает, в соответствии со ст. 35 Конституции РФ [2], возможности использовать свои способности и имущество для предпринимательской и иной не запрещенной законом хозяйственной деятельности. В этом более общем принципе существования субъекта в обществе, опирающемся на демократические ценности, содержатся как основы для свободы договора, так и, например, для неприкосновенности собственности.

Как и большинство правовых свобод, свобода договора не безгранична. Она в целом ряде случаев ограничивается, и это предусмотрено п. 3 ст. 1 ГК РФ, в целях

защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Свобода выбора вида заключаемого договора, как правило, ограничивается условиями обязательств, из которых вытекает обязанность того или иного субъекта заключить соответствующий договор: по договору поручения, агентскому договору или договору комиссии сами условия этих договоров предписывают поверенному, агенту или комиссионеру заключить с третьим лицом договор совершенно определенного вида (например, продать автомобиль). Подобные ситуации могут возникать и из договоров доверительного управления, договоров простого товарищества, учредительных договоров о создании юридического лица и пр. Из закона строго определенный вид соглашений, обязательных для какого-либо субъекта, может следовать в отношении обязательного страхования автогражданской ответственности, медицинского страхования и т.д.

Свобода выбора партнера по договору ограничивается в уже приведенных примерах с публичным договором и договорами, заключаемыми в государственных интересах. Сюда же относится и реализация чье-либо преимущественного права на заключение договора (например, ст. 250 ГК РФ).

Свобода в формировании условий договора ограничивается императивными нормами закона, которые не могут быть изменены или отменены по соглашению сторон (ст. 421 ГК РФ), возможностью суда отойти от предусмотренного договором размера неустойки (ст. 333 ГК РФ), отказом суда в защите права, которое реализовывалось с нарушением установленных законом пределов (ст. 10 ГК РФ).

По сложившейся отечественной гражданско-правовой традиции договор должен соответствовать императивным нормам, действующим на момент заключения договора; если после его заключения был принят закон, устанавливающий другие императивные нормы, то условия договора сохраняют силу, кроме случаев, когда законом предусмотрено, что он распространяет свое действие и на ранее заключенные договоры.

Важен в соотношении договора и закона также механизм их применения в том случае, когда после того, как стороны заключили договор, был принят закон, устанавливающий императивные нормы, иначе разрешающие связанные с договором аспекты. Если вновь принятому закону придана обратная сила, то договор подлежит исполнению с учетом изменившихся в силу такого закона правил. Однако придание закону обратной силы - достаточно редкая ситуация,

чаще этого не происходит. И в этом случае, в силу нормы, закрепленной в п. 2 ст. 422 ГК РФ, договор сохраняет силу на тех условиях, на которых он был заключен.

## **2. Договор поставки, как вид гражданско-правового договора: актуальные проблемы и направления их совершенствования**

### **2.1. Понятие и существенные признаки договора поставки**

Договор поставки является одним из самых распространенных предпринимательских обязательств. Его предмет составляют множество товаров, оборудование, изделия, поставляемые частями, опасные и скоропортящиеся товары и многое другое. Поставка – это простая и обыденная хозяйственная операция. Некоторые предприниматели именуют такое обязательство «договор», другие – «договор купли-продажи», но суть остается прежней – передача товара за деньги от продавца к покупателю [17, с. 13].

Современная поставка товара в своей общей конструкции осталась прежней, так как перемещение товарно-материальных ценностей носит классический для бизнеса характер, согласно ст. 209 ГК РФ [3, ст. 209] и Конституции РФ [2, ст. 35]. В юридической договорной практике на сегодняшний день можно встретить великое множество способов написания договоров поставки, от простых на одном листе до сложных с большим описанием спорных ситуаций и приложений.

Договор поставки – это соглашение сторон, по которому поставщик – продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки, производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием [4, ст. 506].

Договор является консенсуальным, возмездным, двусторонним. Договор поставки имеет ряд отличительных признаков.

Во-первых, следует отметить особенность в субъектном составе данного договора, которая заключается в том, что в качестве поставщика может выступать только лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность: индивидуальный предприниматель или коммерческая организация.

Во-вторых, одним из существенных условий договора поставки является обязательность поставщика передать товары в обусловленный срок или сроки. Поэтому договор поставки предполагает как единовременную оптовую продажу товаров в срок, так и оптовую продажу товаров отдельными партиями в течение длительного времени (обусловленные сроки), а также передачу какой-либо определенной вещи в обусловленный срок.

В-третьих, имеет существенное значение, для какой цели покупателем приобретаются товары у поставщика, ибо по договору поставки покупатель приобретает товары для использования в предпринимательской деятельности (для промышленной переработки и потребления, для последующей продажи и иной профессиональной деятельности) либо для деятельности, не связанной с личным, семейным, домашним использованием товара [12, с. 62].

Сторонами договора поставки являются поставщик и покупатель. На стороне поставщика, как правило, выступают коммерческие организации и индивидуальные предприниматели, а покупатели – любые лица, но чаще всего юридические лица и индивидуальные предприниматели.

Договор поставки заключается в письменной форме. Он может заключаться таким способом, как обмен документами между сторонами. Если сторонами договора являются два гражданина (предприниматели), а общая сумма поставленных товаров не превышает 10 минимальных заработных плат, то договор может быть заключен в устной форме.

К существенным условиям договора поставки относят предмет договора, сроки поставки.

Предмет договора поставки определяется наименованием поставленного товара и количеством. Предметом договора могут быть любые вещи, за исключением единых имущественных комплексов, зданий, сооружений, иного недвижимого имущества, ценных бумаг, валюты, энергетических и других ресурсов, снабжение которыми осуществляется через присоединенную сеть. В большинстве предметы определяются родовыми признаками, однако закон не исключает поставку (продажу) индивидуально определенных вещей [12, с. 63].

К несущественным условиям можно отнести порядок расчетов и цену товара, порядок поставки товара, транспорт, требования к таре и упаковке, страхование и другие условия.

Договор поставки – это двусторонняя сделка, по которой и поставщик, и покупатель имеют обязательства по его исполнению.

Обязанности поставщика заключаются в передаче товара покупателю со всеми необходимыми принадлежностями и документами в согласованном количестве, ассортименте, комплекте (комплектности), установленного качества, свободным от прав третьих лиц, в надлежащей таре (упаковке). Обязанность передать товары покупателю осуществляется путем отгрузки их покупателю или лицу, указанному в договоре в качестве покупателя, либо путем предоставления товаров в распоряжение покупателя в месте нахождения поставщика. Поставщик обязан поставить товар в срок, обусловленный договором.

Основные обязанности покупателя по договору поставки заключаются в принятии товара и его оплате.

Договор поставки может быть расторгнут по взаимному согласию сторон. Закон также рассматривает случаи одностороннего отказа от исполнения договора. Односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) или одностороннее его изменение допускаются в случае существенного нарушения договора одной из сторон. Нарушение договора поставки поставщиком предполагается существенным в случаях:

- поставки товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;
- неоднократного нарушения сроков поставки товаров.
- Нарушение договора поставки покупателем предполагается существенным в случаях:
  - неоднократного нарушения сроков оплаты товаров;
  - неоднократной невыборки товаров [12, с. 62].

Договор поставки считается измененным или расторгнутым с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения или изменения договора не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон (ст. 523 ГК РФ).

Таким образом, можно сказать, что именно характер правоотношений по поставке раскрывает сущность применяемых в связи с этим гражданско-правовых средств.

## **2.2. Видовые признаки договора поставки**

В последнее время правовой институт поставки товаров для государственных или муниципальных нужд претерпел определенные изменения. Так, была введена единая система правового регулирования обеспечения государственных или муниципальных нужд.

Вместе с тем, ряд проблем, имеющих важное значение для эффективного регулирования поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, требует разрешения в части уточнения понятийного аппарата, классификации государственного или муниципального контракта, определения круга лиц, являющихся субъектами отношений по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд и др.

Учитывая важность поставок товаров для государственных или муниципальных нужд, законодатель закрепил понятие государственного или муниципального контракта на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд (далее – государственный или муниципальный контракт). Так, понятие государственного или муниципального контракта раскрыто в Федеральном законе от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ в ред. ФЗ от 3 июля 2016 г. № 314-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [5], в котором государственный или муниципальный контракт определяется как «договор, заключенный от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации (государственный контракт), муниципального образования (муниципальный контракт) государственным или муниципальным заказчиком для обеспечения соответственно государственных нужд, муниципальных нужд».

Поставка товаров для государственных или муниципальных нужд с учетом того, что она находится в главе 30 ГК РФ «Купля-продажа» [4], является разновидностью договора купли-продажи, соответственно к ней могут применяться общие положения о купле-продаже.

Некоторые авторы, исследуя этот вопрос, также определяют обязательства по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд как

разновидность договора купли-продажи [13, с. 274; 26; 27].

Это обусловлено тем, что указанное обязательство характеризуется признаками, присущими договору купли-продажи, в частности:

- как и договор купли-продажи является консенсуальным, то есть признается заключенным с момента, когда стороны достигают соглашения по всем существенным условиям договора в требуемой для этого форме;
- относится к двусторонним договорам. Каждая из сторон выступает носителем, как прав, так и обязанностей;
- считается возмездным, так как обязанности исполнителя по передаче товара в собственность заказчику соответствует встречная обязанность заказчика уплатить за него определенную денежную сумму [23, с. 69].

В юридической литературе возникают определенные сложности при определении места поставки товаров для государственных или муниципальных нужд среди других видов купли-продажи.

На наш взгляд, в гражданском законодательстве отсутствует единый критерий для разграничения отдельных видов договоров купли-продажи. По мнению Н.И. Клейн, в качестве критериев (признаков) разграничения договора купли-продажи на виды используются либо два признака – это стороны договора и цель покупки, либо несколько – стороны договора, цель и предмет купли-продажи, способ исполнения договора [14, с. 64].

Наличие в обязательствах по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд признаков, характерных для обычной поставки, позволило законодателю распространить правила о договоре поставки к отношениям по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд, если иное не предусмотрено ГК РФ [4, ст. 525].

Исходя из этого, некоторые авторы резюмируют, что поставка товаров для государственных или муниципальных нужд является разновидностью договора поставки [9, с. 127; 16, с. 469; 25, с. 16]. Данная позиция, на наш взгляд, является ошибочной.

Так, в ГК РФ в качестве особых признаков договора поставки указаны статус поставщика (поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность) и цель приобретения товара (для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным,

семейным, домашним и иным подобным использованием). В качестве покупателя могут выступать юридические лица либо индивидуальные предприниматели [4, ст. 506].

Для поставки товаров для государственных или муниципальных нужд характерны иные отличительные признаки:

- специальный субъектный состав, где в качестве государственных или муниципальных заказчиков выступают федеральные государственные органы, государственные органы субъектов РФ, органы местного самоуправления;
- цель – для обеспечения государственных или муниципальных интересов;
- особый порядок заключения контракта посредством торгов;
- обеспечение государственных или муниципальных интересов за счет средств соответствующих бюджетов, а также внебюджетных источников финансирования.

Т.Е. Абова, А.Ю. Кабалкина считают перечисленные признаки поставки товаров для государственных или муниципальных нужд существенными, позволяющими отграничить ее от договора поставки, тем не менее, относят поставку товаров для государственных или муниципальных нужд к разновидности договора поставки [16, с. 468].

На наш взгляд, авторы не учитывают особую значимость рассматриваемого обязательства для государства, позволяющую законодателю определить поставку товаров для государственных или муниципальных нужд в качестве самостоятельного договорного института и определить особое положение среди других видов купли-продажи.

Выделение поставки товаров для государственных или муниципальных нужд в качестве самостоятельного договорного института обусловлено еще и тем, что для удовлетворения государственных или муниципальных интересов требуется специальный правовой механизм, позволяющий в полной мере обеспечить указанные интересы.

В юридической литературе высказывается мнение, что государственный или муниципальный контракт не следует выделять в качестве отдельного вида договора купли-продажи, так как данные контракты заключаются не только на поставку товаров, но и выполнение работ, оказание услуг для государственных или муниципальных нужд [23, с.69].



Так, некоторыми учеными делается вывод о том, что «контракт образуется путем объединения правовой формы государственного контракта (с его специфическими особенностями) и определенного вида гражданско- правового договора», то есть государственный или муниципальный контракт – это универсальная правовая (договорная) форма, «особый тип гражданско-правового договора, стоящий в одном ряду с предварительным и публичным договорами» [23, с. 70].

Таким образом, поставка товаров для государственных или муниципальных нужд, как главных видов поставки, является одним из важных институтов российского гражданского права.

## **2.3. Проблемы правового регулирования договора поставки и предложения совершенствования действующего законодательства**

Российская дореволюционная школа права уже в середине XIX века представила миру детальное учение о системе поставочных договоров, а современная теория отношений по договору поставки всемерно развила ее. Тем не менее, договор поставки является и по сей день одной из важных тем научных дискуссий.

Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки, где получил отражение тот факт, что с принятием нового ГК РФ в 1996 году поставка была переведена в разряд видов купли-продажи и лишена самостоятельного значения. Данное обстоятельство было воспринято в научной среде неоднозначно.

Некоторые авторы расценили произошедшее как положительное явление, соотнося его с «мерами по переходу от командной, директивно управляемой государством экономики к современному, социально-ориентированному» [20, с. 10]. Однако, такое важное условие договора поставки, как срок его действия не рассматривался и не анализировался.

Каждый практикующий юрист сталкивается по ходу своей деятельности с правовым регулированием сроков действия гражданско-правовых договоров и знает, как это важно для ощущения стабильности и надежности в той или иной компании, а также является приоритетным аргументом не только для потенциальных партнеров и клиентов, а также для самого хозяйствующего

субъекта, индивидуального предпринимателя.

Так, М.В. Батянов пишет: «Немногочисленные статьи ГК РФ, посвященные данному сроку, не позволяют выявить закономерности, положенные в их основу. Некоторые вопросы, требующие разрешения вообще не нашли отражения в правовых предписаниях. Следствием несовершенства законодательных норм о сроке действия договора являются затруднения как теоретического, так и практического плана. В результате возникают неизбежные злоупотребления со стороны субъектов права. Развитие же гражданского оборота, широкое распространение договорного способа регулирования субъектами, возникающих между ними отношений, стабильный рост числа судебных споров, вытекающих из договоров, ставят перед правоприменителем новые проблемы, в том числе связанные со сроком действия договора. Таким образом, назрела настоятельная необходимость совершенствования нормативных установлений, регулирующих срок действия договора на базе положений выработанных гражданско-правовой наукой» [7, с. 53].

Практика показывает, что часто в договоре поставки при определении срока его действия используют такую формулировку: «...заключен на неопределенный срок». На самом деле это очень удобная формулировка в том плане, что не надо из года в год заключать договор поставки на новый срок. Но ГК РФ урегулировано следующее: «Установленный законом, иными правовыми актами, сделкой или назначаемый судом срок определяется календарной датой или истечением времени, который исчисляется годами, месяцами, неделями, днями или часами. Срок может определяться также указанием на событие, которое должно неизбежно наступить» [4, ст. 190].

К тому же статьей 168 ГК РФ о недействительности сделки, нарушающей требования закона или иного правового акта предусматривает следующее: «За исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи или иным законом, сделка, нарушающая требования закона или иного правового акта, является оспоримой, если из закона не следует, что должны применяться другие последствия нарушения, не связанные с недействительностью сделки».

Таким образом, приходим к такому умозаключению, что использование формулировки «неопределенный срок» в договоре поставки в качестве срока действия данного договора неправильно и является нарушением закона. Чтобы избежать данных противоречий будет уместно отрегулировать нормы о сроке действия договора поставки в Гражданском кодексе, как это, например,

урегулировано статьей 610 ГК РФ о сроке договора аренды.

Окончание действия договоров с неопределенным сроком связывается с односторонним волеизъявлением одной из сторон об отказе от договора (от исполнения договора). По мнению Д.И. Мейера, в таких случаях «срок договора наступает тогда, когда та или другая из договаривающихся сторон потребует его прекращения, так что, следовательно, срок только не определен точно при самом его заключении, а контрагенты предоставили себе определить его в последствии» [18, с. 640].

Так, в п.4 ст.523 ГК РФ об одностороннем отказе от исполнения договора поставки написано: «Договор поставки считается измененным или расторгнутым с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения или изменения договора не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон».

Законодатель предусмотрел нормативную регламентацию сроков предупреждения об отказе от договора и поэтому использование формулировки «неопределенный срок» в самом договоре поставки, учитывая мнение Д.И. Мейера, будет объективным.

Договор поставки является видом купли-продажи. По договору поставки поставщик – продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые либо закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием [4, ст. 506].

Как уже было выше сказано, в нормах закона о гражданско-правовых сроках термин «неопределенность», а также «бессрочность» не используется. По мнению М.В. Батянова, критические замечания вызывает употребление термина «бессрочный» в ст. 1050, 1051 ГК РФ. В своей монографии он пишет: «По нашему мнению, употребление этого термина допустимо лишь в исключительных случаях применительно к гражданско-правовым договорам, обладающим вышеуказанными особенностями. У договора простого товарищества таковые отсутствуют. Поэтому считаем необходимым заменить в ст. 1050,1051 ГК РФ слова «бессрочный договор простого товарищества» на слова «договор простого товарищества без указания срока действия» в соответствующих падежах» [7, с. 63].

Таким образом, основным отличительным признаком является цель приобретения товара – предпринимательство или иная не связанная с личным (семейным и так далее) использованием.

Кроме того, моменты заключения и исполнения договора, как правило, не совпадают; по договору поставки возможна продажа и одновременно всего товара, и партиями, то есть этот договор может заключаться на длительный срок. А это еще раз доказывает, что применение формулировки «неопределенный срок» в договоре поставки будет правильно и не приведет к разногласиям в нормах закона.

Основываясь на провозглашенном ГК РФ принципе равенства юридических прав и обязанностей сторон, логичнее было бы при непредставлении (просрочке) представления покупателем отгрузочной разнарядки, отгрузку осуществлять непосредственно в адрес стороны по договору с взысканием с нее предусмотренных договором штрафов (пени, неустойки) и причиненных убытков.

Правда, некоторые авторы полагают, что поскольку содержащееся в п. 3 ст. 509 ГК правило носит диспозитивный характер, то в договоре могут быть предусмотрены и иные последствия непредставления отгрузочной разнарядки (либо представления ее с просрочкой) [15, с. 78], что представляется маловероятным (если только не за счет каких-либо уступок поставщику).

В то же время для поставщиков (изготовителей) ГК РФ предусматривает ряд существенных послаблений, что создает по сути им льготный режим для поставок. Это касается, например, поставки товаров ненадлежащего качества, некомплектных.

Так, при поставке некачественных или некомплектных товаров (п.1 ст. 418, п.1 ст. 419 ГК) правило ст. 475 ГК (право выбора покупателем правовых средств защиты) применению не подлежит.

В таких случаях товар может быть лишь заменен или доукомплектован производителем (поставщиком) без промедления (причем, как следует из текста указанных статей, без согласия на это покупателя). И только после невыполнения производителем (поставщиком) указанной обязанности, покупатель вправе приобрести необходимые ему товары у других лиц, с отнесением на нарушителя всех необходимых и разумных расходов на их приобретение (п.1 ст. 520 ГК РФ).

Как верно замечает В. Утка, такая «замена» товаров поставщиком рассматривается действующим законодательством не как один из способов исправления

недостатков товаров, а как общая предпосылка, устраняющая возможность покупателя предъявлять к поставщику требования в порядке ст. 475 ГК РФ о последствиях передачи товара ненадлежащего качества» [22, с. 17].

Кроме этого, на наш взгляд, данная норма вряд ли стимулирует производителей на повышение качества товаров и совершенствование производственных (технологических) процессов.

Думается, что во всех случаях поставки некачественных или некомплектных товаров, вопрос о выборе способа защиты своих прав должен решать покупатель, как это предусмотрено ст. 475 ГК РФ и международными правовыми нормами.

Учитывая данное обстоятельство, а также то, что розничная торговая сеть, как правило, не располагает складскими емкостями для хранения товарных запасов, поэтому сроки поставки товаров для реализации населению должны быть минимальными.

Действующий ГК РФ данный вопрос решает иначе: сроки поставки устанавливаются по соглашению сторон, но если в договоре они не определены, то поставка осуществляется равномерно по месяцам (ст. 508 ГК).

По мнению М.И. Брагинского такая разбивка (ежеквартальная или иная календарная) количества поставляемого товара удобна лишь для производителя и обычно применяется в условиях рынка для поставки сырьевых товаров (например, нефть, уголь, рудный концентрат) [9, с. 307].

Действительно, для современных условий, когда идет бурное развитие розничных сетей, повсеместное внедрение логистических систем товаро-снабжения (поставка «точно в срок» - непосредственно в магазины, мелкими партиями и в удобное для покупателя время), такое решение вопроса об обеспечении розничной сети товарами - полный анахронизм.

Другим, не менее существенным вопросом, затрагивающим интересы покупателей, является восполнение недопоставки, который закреплен в ст. 396 ГК РФ в качестве общего принципа реального исполнения обязательств.

Как известно, ГК РФ в отличие от ГК РСФСР (1964 г.) существенно ограничил сферу применения данного принципа. В частности, неисполнение обязательства по поставке влечет за собой только возмещение убытков и уплату неустойки и освобождают должника от исполнения своей обязанности в натуре, если иное не

предусмотрено законом или договором (ст. 396 ГК РФ).

Мировая практика также исходит из общепринятых правил: обязательство устанавливается для того, чтобы оно было исполнено, и каждая сторона получила бы те выгоды, на которые она рассчитывала при заключении договора. К примеру согласно п.1 параграфа 376 Германского торгового уложения (ГТУ) при неисполнении условий договора в определенное время или в течение определенного срока сторона может отказаться от договора либо, если должник находится в просрочке, требовать вместо исполнения возмещения убытков. Право на исполнение сторона вправе требовать, если сразу же после истечения времени или срока укажет противной стороне, что настаивает на исполнении [8, с. 109].

Единообразный торговый кодекс США (ЕТК) [1] предоставляет право выбора покупателям - отказаться от договора, купить заменяющие товары и взыскать убытки, истребовать товары и пр. (ст. 2 - 711).

В российском же законодательстве предусмотрен только один вариант - замена реального исполнения денежной компенсацией.

Иначе говоря, получит ли предприниматель те товары, которые ему должны быть поставлены по договору или в денежном выражении ту прибыль, которую он предполагал извлечь, получив эти предметы, эффект в конечном итоге будет одним и тем же.

Весьма примечательным является и тот факт, что положения о реальном исполнении обязательства помещены в главе 25 ГК РФ - «Ответственность за нарушение обязательств».

Отсюда напрашивается вывод: обязанность поставщика, которую он добровольно принял на себя, законодатель рассматривает как меру ответственности, однако никакой ответственности он не несет.

## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы: в современном гражданском праве договор понимается как соглашение. Важным практическим выводом может служить утверждение о необходимости соблюдения в договоре требований, предъявляемых к сделкам вообще (требования к форме,

содержанию, единству воли и волеизъявления, субъектному составу). В данном случае понимание договора в том числе как сделки характеризует также его правовую природу.

Договор поставки товаров, как и любой другой гражданско-правовой договор, имеет значение для реализации норм гражданского законодательства. Он является не только особым юридическим фактом, устанавливающим юридическую связь между субъектами, но и средством правового регулирования общественных отношений.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным

отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского



права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь

отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется

соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Сегодняшние условия нашей жизни, а также изменения и реформы экономических условий российского общества, а это, в частности, переход к рыночным отношениям и развитие предпринимательства, внесло в социальный и научный прогресс кардинальные изменения. Это побудило широко использовать современные правовые механизмы регулирования общественных отношений.

Современные экономические отношения невозможны без применения гражданско-правовых договоров. Применение же того или иного вида гражданско-правового договора зависит от рода деятельности хозяйствующего субъекта и регулируется соответствующими нормами закона.

Подпункт 1 п. 1 ст. 8 Гражданского кодекса РФ предусматривает в качестве основания возникновения гражданских прав и обязанностей договоры и иные сделки. Гражданско-правовой договор как несущая конструкция гражданского права был и остается одним из основных объектов исследования в отечественной цивилистике. Большинство из научных работ посвящены анализу правовой природы договора поставки.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в

деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

Анализируемый институт обязательного заключения договоров претерпел в сравнении с ранее действовавшим законодательством существенные изменения. Становление рыночных условий хозяйствования, отсутствие плановости в деятельности предприятий (в том числе государственных) обуславливает значительное сужение количества ситуаций, для которых законом предусматривается действия норм об обязательном заключении договоров. Так, на сегодняшний день данным институтом договорного права охватываются лишь отношения по заключению основного (следующего после предварительного) и публичного договора.

В рамках проведённого исследования нами были сформулированы следующие предложения по совершенствованию гражданского законодательства:

Сформулированы следующие предложения по изменению законодательства в изучаемой области:

1. Согласно п. 2 ст. 515 ГК РФ невыборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии - в разумный срок, после получения уведомления поставщика о готовности товара дает поставщику право:

1. отказаться от исполнения договора;

2. потребовать от покупателя оплаты товара. Однако есть противоречия между правилами п. 2 ст. 515 и п. 3 ст. 523 ГК РФ. В соответствии с п. 3 ст. 523 ГК РФ односторонний отказ от договора поставки допускается лишь в случае неоднократной невыборки товаров. В то время как согласно п. 2 ст. 515 ГК РФ односторонний отказ от договора возможен и при однократной невыборке товаров. Кроме того, согласно п. 4 ст. 523 ГК РФ односторонний отказ от договора поставки обусловлен необходимостью предварительного уведомления одной стороной другой стороны. В п. 2 ст. 515 ГК РФ такое правило отсутствует.

В связи с изложенным представляется необходимым в целях устранения противоречий из п. 2 ст. 515 ГК РФ исключить слова: «Отказаться от исполнения договора либо». Таким образом, у поставщика останется лишь один способ защиты своих интересов - его право потребовать от покупателя оплаты товара.

В п. 4 ст. 523 ГК РФ определен порядок одностороннего расторжения или изменения договора. Заинтересованная сторона должна уведомить другую сторону о расторжении или изменении договора полностью или частично. И с момента получения такого уведомления договор будет считаться расторгнутым или измененным. Иной срок расторжения или изменения договора может быть определен соглашением сторон или указан в уведомлении. Поскольку договор считается в данном случае расторгнутым или измененным на будущее время, до этого момента стороны должны исполнять обязанности, вытекающие из договора, в неизменном виде.

Представляется довольно проблематичным вопрос об изменении договора в одностороннем порядке. По нашему мнению, в одностороннем порядке не должна изменяться модель самого договора, следовательно, задолженность по договору поставки нельзя в одностороннем порядке преобразовать в заемное обязательство. Это будет уже новация (ст. 414, 818 ГК РФ), что допускается только по соглашению сторон.

В связи с изложенным представляется необходимым исключить из ст. 523 ГК РФ указание на возможность одностороннего изменения условий договора поставщиком или покупателем.

Кроме того, по нашему мнению, для решения проблемы корректного понимания возмещения убытков необходимо внести изменения в п. 4 ст. 524 ГК РФ, изложив его в следующей редакции: «Удовлетворение требований, предусмотренных пп. 1, 2 и 3 настоящей статьи, не освобождает сторону, не исполнившую или не надлежаще исполнившую обязательство, от возмещения дополнительных убытков, причиненных другой стороне, до полного их возмещения (ст. 15 ГК РФ)».

В целом по результатам проведенных исследований можно сделать следующие выводы:

Договор поставки принято считать одним из основных договоров, опосредующих предпринимательскую деятельность, именно ему отводится одно из центральных мест. Являясь основанием возникновения в этой сфере правоотношений, он, с одной стороны, устанавливает определенный круг прав и обязанностей между

участвующими в нем сторонами, с другой – выступает в качестве регулятора общественных отношений.

Но как показывает практика, действующее законодательство по поставке товаров имеет целый ряд негативных факторов. Это выражается в самой направленности правового регулирования, которое мало отражает современные тенденции сферы обращения, а также международной торговли, в частности, Венской Конвенции (1980 г.) о международном договоре купли - продажи товаров.

## **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1. Единообразный торговый кодекс США. - М.: Исследовательский центр частного права, 2012. - 654 с.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (действующая редакция) // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (действующая редакция) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. Ст. 410.
5. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (действующая редакция) // Собрание законодательства РФ. 08.04.2013. № 14. Ст. 1652.
6. Алексеев С.С. Гражданское право в вопросах и ответах. - М.: Проспект, 2015. - 342 с.
7. Батянов М.В. Срок действия гражданско-правового договора. - Самара. 2013. - 312 с.
8. Бернгефт Ф. Гражданское право Германии. - СПб.: Нева, 2014. - 432 с.
9. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 682 с.
10. Витрянский В.В. Договор купли-продажи и его отдельные виды. - М.: Статут, 2013. - 309 с.

11. Гаврилина Е.А Система договорных связей на розничном рынке нефтепродуктов // Предпринимательское право. - 2014. - № 2. - С. 42 - 43.
12. Гоц Е.В. Размещение заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд в Российской Федерации // Образование и право. - 2014. - № 11. - С. 63-64.
13. Гражданское право: Учебник. Том II / под ред. О.Н. Садикова. - М.: ИНФРА-М. 2013. - 493 с.
14. Клейн Н.И. Поставка продукции для государственных нужд // Закон. - 2014. - №6. - С. 60-69.
15. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ части второй (постатейный) / Под ред. Садикова О.Н. - М.: Фонд «Правовая культура», 2015. - 976 с.
16. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ: в 3 т. Т. 2 / под ред. Т.Е. Абовой, А.Ю. Кабалкиной. - М.: Юрайт, 2014. - 926 с.
17. Логинова Е.В. Особенности содержания договора (контракта) на поставку товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд // Правозащитник. - 2015. - № 4. - С. 11-13.
18. Мейер Д.И. Русское гражданское право (в 2 ч.). - М.: Статут, 2013. - 712 с.
19. Мозолин В.П. Гражданское право. Ч. 1. - М.: Юристъ, 2014. - 774 с.
20. Орлова Н.П. Особенности заключения и исполнения договора поставки продукции птицеводства коммерческими организациями: дис... канд. юридических наук. - М. 2013, - 143 с.
21. Тихомиров Ю. А. Курс административного права и процесса. - М.: Юринформ центр, 2014. - 217 с.
22. Утка В.А. Поставка товаров ненадлежащего качества // Хозяйство и право. - 2014. - № 6. - С. 10-18
23. Шарипова О.В. Соотношение поставки товаров для государственных или муниципальных нужд и договора поставки // Перспективы интеграции науки и практики. - 2016. - № 3. - С. 68-71.
24. Шевченко Л.И. Регулирование отношений поставки. - СПб.: Изд-во «Юридический центр пресс», 2013. - 341 с.
25. Яровой А.В. Поставка товаров для государственных нужд. Дис.... канд. юрид. наук. - М. 2014. - 202 с.
26. Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России. URL: <http://radchenko.pro/romanets-yu-v-sistema-dogovorov-v-grazhdanskom-prave-rossii/> (дата обращения: 19.02. 2017).
27. Суханов Е.А. Гражданское право: в 4 т. Том 3: Обязательственное право. URL: <http://textbooks.global/grajdanskoe-pravo-uchebnik/grajdanskoe-pravo-suhanov3.html> (дата обращения: 19.02. 2017).