

Содержание:

ВВЕДЕНИЕ

Финансовая деятельность предприятия направлена, в первую очередь, на формирование и использование дохода полученного из различных источников. К фондам, образуемым за счет нескольких источников относятся внеоборотные активы. Источники: собственные и заемные. Разнообразие видов и элементов внеоборотных активов определяет необходимость их предварительной классификации в целях обеспечения целенаправленного управления ими. Для анализа качественного состояния внеоборотных активов на предприятии необходимо знать их структуру. Соотношение различных групп в общей стоимости, выраженное в процентах, представляет структуру. Различают производственную (видовую), технологическую и возрастную структуру внеоборотных активов.

Учет движения и воспроизводства внеоборотных активов осуществляется в натуральных и стоимостных показателях. Натуральные измерители применяются при расчетах производственной мощности предприятий, организации производственного процесса, определении технического состояния средств труда и их качественной характеристики, а также при разработке межотраслевых и плановых балансов внеоборотных активов и оборудования.

Денежная или стоимостная оценка внеоборотных активов необходима для определения их общего объема, динамики, структуры, величины стоимости, переносимой на стоимость товаров, а также для расчетов экономической эффективности инвестиций.

Воспроизводство внеоборотных активов является непрерывным процессом обновления их через приобретение новых внеоборотных активов, техническое перевооружение, реконструкцию, капитальный ремонт и модернизацию. Воспроизводство внеоборотных активов направлено на обеспечение предприятий качественным и количественным составом основных фондов, поддержание их рабочего состояния.

Амортизация - постепенное перенесение стоимости внеоборотных активов на производимый продукт. Денежным выражением размера амортизации являются амортизационные отчисления, соответствующие степени износа. Изучение

практической деятельности предприятий показывает, что один из эффективных механизмов мобилизации внутренних резервов — грамотная амортизационная политика.

Система резервов улучшения использования внеоборотных активов предприятия может быть представлена техническим совершенствованием средств труда, увеличением времени работы машин и оборудования, улучшением организации и управления производством. Эффективное использование внеоборотных активов означает также ускорение их амортизации, что в значительной мере способствует решению проблемы сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, ускорению темпов обновления внеоборотных активов.

Осуществление коммерческой, хозяйственной и иной деятельности связано с использованием внеоборотных активов, необходимых для продвижения, хранения и реализации товаров. Таким образом, постоянная потребность во внеоборотных активах говорит об их особой актуальности в любой рыночной обстановке. В курсовой работе проведу исследование внеоборотных активов на примере Открытого акционерного общества «Киноцентр «Кузбасс».

Целью исследования курсовой работы является изучение и проведение анализа внеоборотных активов ОАО «Киноцентр «Кузбасс».

Задачи курсовой работы заключаются в определении сущности, классификации, состава и структуры, методов оценки и форм воспроизводства внеоборотных активов.

. На основе проведенного исследования определяю основные направления и пути повышения эффективности использования внеоборотных активов. Источники используемой информации: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении капитала.

Теоретической основой при написании данной курсовой работы стали труды зарубежных и отечественных авторов, а также результаты, полученные в ходе проведения собственных исследований.

Практическая значимость данной курсовой работы состоит в том, что результаты, которые получены в процессе исследования, можно использовать в практической деятельности.

1. ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1. Экономическая сущность и классификация внеоборотных активов.

Для того чтобы дать наиболее полное определение внеоборотных активов, необходимо вначале рассмотреть понятие капитала. Слово «капитал» произошло от латинского *capita*, что в буквальном переводе означает «голова крупного рогатого скота», олицетворявшая в определенный период особое расчетное средство (денежную единицу). В настоящее время в разных экономических школах термин «капитал» трактуется по-разному. Но главными являются вещественная, или натуралистическая, концепция, денежная, или монетаристская, концепция и теория «человеческого капитала».[13, с.24]

С точки зрения натуралистической концепции капитал - это либо средства производства, либо готовые товары, предназначенные для продажи. А. Смит трактует капитал как «накопленный запас вещей», а Д. Рикардо - как «средства производства». В теории А. Маршалла капитал - это «вещи, образующие предпосылки производства». Дж. Б. Кларк, современник А. Маршалла, полагал, что капитал - это «запас производительных благ», который наряду с трудом представляет собой извечное начало производства. [13, с.28]

П. Самуэльсон определяет капитал как производственное оборудование крупных фабрик, складов готовой продукции и полуфабрикатов. Аналогичен подход других современных западных экономистов. Так, профессор Колумбийского университета (США) Л.Дьюи к капиталу относит «все, что играет полезную роль в производстве: средства производства, полезные ископаемые, предметы потребления, рабочую силу и т.д.» [13, с.32]

Теория «человеческого капитала» появилась в 60-е гг. XX в. в связи с возрастанием роли человеческого фактора в условиях научно-технического прогресса. Ее разработали представители неоклассического направления Г. Беккер, Дж. Минцер, Т. Шульц и др. По их мнению, в производстве взаимодействуют два фактора: «физический капитал», в который включаются средства производства, и «человеческий капитал», к которому относятся приобретенные знания, навыки,

энергия. Величина «человеческого капитала» оценивается потенциальным доходом, который он способен приносить.[14,с.58]

В современном представлении капитал определяют как стоимость, приносящую прибавочную стоимость. А основной капитал - это капитал, материализованный в зданиях, сооружениях, станках, другом оборудовании, которое функционирует в процессе производства несколько лет и обслуживает несколько производственных циклов. [14, с.71]

В процессе функционирования основной капитал подвергается физическому и моральному износу. Физический износ - это процесс, в результате которого элементы основного капитала становятся технически непригодными для дальнейшего использования в производстве. Моральный износ основного капитала представляет собой процесс его обесценения вследствие появления более дешевого или более современного (производительного) оборудования.

Основной капитал, отражаемый на счетах баланса компании, получил название внеоборотных активов. С таких позиций внеоборотные активы - это определенная стоимостная оценка элементов основного капитала, принятая действующими условиями ведения хозяйства. В окончательном виде можно сказать, что внеоборотные активы - это совокупность фундаментальных имущественных ценностей предприятия (компании), многократно участвующих в хозяйственной производственно-коммерческой деятельности с целью получения положительного финансового результата (прибыли)[12, с.206]

Внеоборотные активы -- это фундаментальная основа любого бизнеса. От того, как они сформированы на «старте» компании, как они управляются потом, как изменяется их структура и качество, насколько эффективно они используются в хозяйственном процессе, зависят в конечном итоге долгосрочные успехи или неудачи бизнеса. Следовательно, внеоборотные активы (основной капитал) требуют постоянного и грамотного управления ими.

Внеоборотные активы характеризуют совокупность имущественных ценностей предприятия, многократно участвующих в процессе хозяйственной деятельности и переносящих на продукцию использованную стоимость частями. [7, с.317]

Поскольку внеоборотные активы многократно участвуют в хозяйственном процессе и переносят свою стоимость на продукцию (услуги) по частям, их нередко называют также долгосрочными активами или постоянными активами . В состав внеоборотных активов предприятия входят следующие их виды:

- основные средства;
- нематериальные активы;
- незавершенные капитальные вложения;
- оборудование, предназначенное к монтажу;
- долгосрочные финансовые вложения;
- другие виды внеоборотных активов.

Разнообразие видов и элементов внеоборотных активов предприятия определяет необходимость их предварительной классификации в целях обеспечения целенаправленного управления ими. [7, с.324]

Классификация строится по следующим основным признакам:

1. По характеру обслуживания отдельных видов деятельности предприятия выделяют следующие группы внеоборотных активов:

а) Внеоборотные активы, обслуживающие операционную деятельность (операционные внеоборотные активы). Они характеризуют группу долгосрочных активов организации (основных средств, нематериальных активов), непосредственно используемых в процессе осуществления его производственно-коммерческой деятельности. Эта группа активов играет ведущую роль в общем составе внеоборотных активов предприятия.

б) Внеоборотные активы, обслуживающие инвестиционную деятельность (инвестиционные внеоборотные активы) Они характеризуют группу долгосрочных активов предприятия, сформированную в процессе осуществления им реального и финансового инвестирования (незавершенные капитальные вложения, оборудование предназначенное к монтажу, долгосрочные финансовые вложения). [7, с.326]

в) Внеоборотные активы, удовлетворяющие социальные потребности персонала (непроизводственные внеоборотные активы). Они характеризуют группу объектов социально-бытового назначения, сформированных для обслуживания работников данного предприятия и находящихся в его владении (спортивные сооружения, оздоровительные комплексы, дошкольные детские учреждения и т.п.). [7, с.327]

2. По характеру владения внеоборотные активы организации подразделяются на такие группы:

а) Собственные внеоборотные активы. К ним относятся долгосрочные активы предприятия, принадлежащие ему на правах собственности и владения, отражаемые в составе его баланса.

б) Арендные внеоборотные активы. Они характеризуют группу активов, используемых предприятием на правах пользования в соответствии с договором аренды (лизинга), заключенным с их собственником. [6, с.339]

1.2. Понятие, состав, классификация нематериальных активов

Организации осуществляют свои вложения в внеоборотные активы путем приобретения, разработки и изготовления нематериальных активов.

Нематериальные активы представляют собой совокупность объектов долгосрочного пользования (свыше 1 года), не имеющих материально-вещественной формы, но необходимых предприятиям и организациям для эффективного осуществления хозяйственной деятельности. Они обладают стоимостью и способностью приносить организации экономические выгоды, то есть доход. [6, с.261]

С 01.01.2008 года введено в действие Положение по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/2007, Приказ Минфина РФ от 27 .12. 2007 г. N 153н), которое заменяет одноименное ПБУ 14/2000.

Первая причина замены ПБУ - с 1 января 2008 года отношения в области интеллектуальной собственности регулируются разделом VII «Права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации» части IV ГК РФ.

Вторая причина лежит в необходимости введения в российскую бухгалтерскую практику отдельных положений международного стандарта финансовой отчетности МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы» (Intangible Assets). [6, с.259]

Затраты в нематериальные активы носят характер вложений во внеоборотные активы и должны окупаться в течение определенного времени (не менее 12 месяцев) за счет дополнительной выручки, дополнительной прибыли, снижения

себестоимости готовой продукции, выполненных работ, оказанных услуг или получения какой-либо выгоды. Это объясняется тем, что использование нематериальных активов должно положительно влиять на финансовые показатели производственной, коммерческой и иной деятельности организации. [8, с.192]

Для принятия к бухгалтерскому учету объекта в качестве нематериального актива необходимо одновременное выполнение следующих условий:

а) объект способен приносить организации экономические выгоды в будущем, в частности, объект предназначен для использования в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации либо для использования в деятельности, направленной на достижение целей создания некоммерческой организации (в том числе в предпринимательской деятельности, осуществляемой в соответствии с законодательством РФ);

б) организация имеет право на получение экономических выгод, которые данный объект способен приносить в будущем (в том числе организация имеет надлежаще оформленные документы, подтверждающие существование самого актива и права данной организации на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации - патенты, свидетельства, другие охранные документы, договор об отчуждении исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации, документы, подтверждающие переход исключительного права без договора и т.п.), а также имеются ограничения доступа иных лиц к таким экономическим выгодам;

в) возможность выделения или отделения (идентификации) объекта от других активов;

г) объект предназначен для использования в течение длительного времени, т.е. срока полезного использования, продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;

д) организацией не предполагается продажа объекта в течение 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;

е) фактическая (первоначальная) стоимость объекта может быть достоверно определена;

ж) отсутствие у объекта материально-вещественной формы.

При выполнении вышеизложенных условий, к нематериальным активам относятся, например, произведения науки, литературы и искусства; программы для электронных вычислительных машин; изобретения; полезные модели; селекционные достижения; секреты производства (ноу-хау); товарные знаки и знаки обслуживания. [8, с.194]

В составе нематериальных активов учитывается также деловая репутация, возникшая в связи с приобретением предприятия как имущественного комплекса (в целом или его части).

Нематериальными активами не являются: расходы, связанные с образованием юридического лица (организационные расходы); интеллектуальные и деловые качества персонала организации, их квалификация и способность к труду. [8, с.199]

Нематериальные активы можно классифицировать на две группы:

- идентифицируемые НМА, к числу которых относятся интеллектуальная собственность (ИС) и некоторые другие имущественные права, способные приносить доход в течение длительного периода ;
- неидентифицируемые НМА, иногда называемые активами типа гудвилл.

В бухгалтерском понимании гудвилл (goodwill) представляет собой ценность фирмы, определяемую ее клиентурой, репутацией, то есть условную стоимость фирмы, ее цену.

Стоимость приобретенной деловой репутации определяется расчетным путем как разница между покупной ценой, уплачиваемой продавцу при приобретении предприятия как имущественного комплекса (в целом или его части), и суммой всех активов и обязательств по бухгалтерскому балансу на дату его покупки (приобретения). [8, с.183]

Цена фирмы погашается амортизационными отчислениями в течение 20 лет, если невозможно установить более точный срок погашения ее стоимости, но не более срока деятельности организации.

В статье 138 ГК РФ понятие интеллектуальная собственность используется для обозначения исключительных прав гражданина или юридического лица на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации. Конкретное содержание исключительных прав определяется

специальными законами, к числу которых относятся патентный закон, закон об авторском праве и смежных правах, закон о товарных знаках и др. [8, с.187]

1.3. Понятие и классификация основных средств

В производственной, коммерческой, посреднической и иной деятельности организации принимают участие основные средства.

В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету «Учет основных средств», а также Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкцией по его применению (утв. Приказом Минфина РФ от 31.10.2000 г. № 94н) можно дать следующее определение основных средств.

Основные средства - часть имущества, которое используется в организации в качестве средств труда более одного года независимо от его стоимости и способно приносить выгоды (доход). [3]

Актив принимается организацией к бухгалтерскому учету в качестве основных средств, если одновременно выполняются следующие условия:

а) объект предназначен для использования в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации либо для предоставления организацией за плату во временное владение и пользование или во временное пользование;

б) объект предназначен для использования в течение длительного времени, т.е. срока продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;

в) организация не предполагает последующую перепродажу данного объекта;

г) объект способен приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем. [3]

К основным средствам относятся: здания, сооружения, рабочие и силовые машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности, рабочий, продуктивный и племенной

скот, многолетние насаждения, внутрихозяйственные дороги и прочие соответствующие объекты.

В составе основных средств учитываются также: капитальные вложения на коренное улучшение земель (осушительные, оросительные и другие мелиоративные работы); капитальные вложения в арендованные объекты основных средств; земельные участки, объекты природопользования (вода, недра и другие природные ресурсы). [8, с.169]

Основные средства, предназначенные исключительно для предоставления организацией за плату во временное владение и пользование или во временное пользование с целью получения дохода, отражаются в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности в составе доходных вложений в материальные ценности. [7, с.37]

Активы, в отношении которых выполняются вышеизложенные условия, и стоимостью в пределах лимита, установленного в учетной политике организации, но не более 100000 рублей за единицу, могут отражаться в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности в составе материально-производственных запасов. В целях обеспечения сохранности этих объектов в производстве или при эксплуатации в организации должен быть организован надлежащий контроль за их движением. [7, с.39]

Единицей бухгалтерского учета основных средств является инвентарный объект. [8, с.172]

По степени использования основные средства подразделяются на находящиеся:

- в эксплуатации, то есть действующие;
- на консервации, то есть недействующие;
- в запасе, то есть в целях обеспечения непрерывного производственного (или иного) процесса содержатся в резерве;
- в стадии достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации.

По характеру и месту использования в основной деятельности (производственной, коммерческой и т.д.) основные средства подразделяются:

- на производственные (по виду основной деятельности) основные средства;

- непроизводственные основные средства.

Производственные основные средства - это те, которые непосредственно участвуют в производственной деятельности организации.

Непроизводственные основные средства не принимают непосредственного участия в производственной деятельности организации, не переносят свою стоимость на вновь созданный продукт, но без них не может развиваться производство материальных благ. [8, с.175]

По наличию прав и принадлежности организации основные средства подразделяются:

- на объекты основных средств, принадлежащие организации на праве собственности (в том числе сданные в аренду), то есть собственные;
- объекты основных средств, находящиеся у организации в оперативном управлении или хозяйственном ведении;
- объекты основных средств, полученные организацией в аренду, то есть арендованные.

Собственные основные средства - это те, которые приобретены (изготовлены, построены) за счет собственных и привлеченных средств или же переданы учредителем организации в качестве своего взноса и зачислены в уставный капитал, или же безвозмездно поступили в виде дара и зачислены в добавочный капитал.

Арендованные основные средства - это те, которые используются организацией на условиях аренды. [5, с.326]

По характеру участия в основной деятельности организации и способу перенесения своей стоимости в затраты производства и расходы на продажу основные средства подразделяются:

- на активные основные средства;
- пассивные основные средства.

Активная часть основных средств представлена подвижным составом автомобильного, железнодорожного, морского, речного и воздушного транспорта, тракторами, сельскохозяйственными машинами, оборудованием и т.п.

Пассивная часть основных средств представлена зданиями, постройками, сооружениями и т.д., и их участие в производственной и иной основной деятельности не может быть измерена какими-либо натуральными показателями. [5, с.334]

1.4. Вложения во внеоборотные активы (капитальные вложения)

Под инвестициями следует понимать вложения капитала с целью получения дохода, то есть увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств и иного имущества). [14, с.107]

В связи с этим все вложения можно подразделить на три вида:

- вложения во внеоборотные активы;
- вложения в материальные ценности;
- финансовые вложения.

Вложения во внеоборотные активы являются наиболее распространенными из всех видов вложений, способствующие укреплению материально-технической базы основной деятельности предприятия.

Следовательно, под вложениями во внеоборотные активы следует понимать затраты, связанные с увеличением и обновлением (реконструкция модернизация) объектов основных средств, приобретением и изготовлением нематериальных и других внеоборотных активов. [14, с.112]

Следует отметить, что внеоборотные активы участвуют в замедленном обороте, который длится годами, но не менее 12 месяцев.

Поэтому к вложениям во внеоборотные активы относятся:

- строительство новых и реконструкция действующих производственных, культурно-бытовых, спортивных и иных зданий, построек и сооружений;
- приобретение и изготовление основных средств, включая расходы по доставке (транспортировке);
- изготовление основных средств и нематериальных активов;
- затраты по закладке и выращиванию многолетних насаждений (садов, ягодников, виноградников, лесополос и т.д.);

- затраты по формированию основного стада (приобретение взрослого рабочего и продуктивного скота, перевод молодняка животных в основное стадо) и др.

Вложения во внеоборотные активы, как и в основную деятельность, организации осуществляют за счет собственных источников, а в недостающих суммах затраты покрывают за счет кредитов банков и займов. [13, с.224]

Между основной деятельностью и вложениями во внеоборотные активы существует тесная взаимосвязь. Вложения во внеоборотные активы способствуют расширению основного производства, совершенствованию технологии производства готовой продукции, снижению ее себестоимости, повышению производительности труда и, в конечном итоге, получению большей массы прибыли, которая, в свою очередь, в большей сумме может быть направлена на увеличение этих вложений. [13, с.229]

1.5. Финансовые вложения

В условиях рыночной экономики предметом «купли-продажи» могут быть не только основные средства, материальные оборотные средства, нематериальные активы, но и ценные бумаги, к которым относятся акции, облигации, казначейские обязательства и т.д. Организации могут производить свои вложения, то есть осуществлять инвестиционную деятельность с целью получения предпринимательского дохода, дивиденда, вкладывая свои средства в ценные бумаги. [6, с.327]

Для принятия к бухгалтерскому учету активов в качестве финансовых вложений необходимо единовременное выполнение следующих условий:

- наличие надлежаще оформленных документов, подтверждающих существование права у организации на финансовые вложения и на получение денежных средств или других активов, вытекающее из этого права;
- переход к организации финансовых рисков, связанных с финансовыми вложениями (риск изменения цены, риск неплатежеспособности должника, риск ликвидности и др.);
- способность приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем в форме процентов, дивидендов либо прироста их стоимости (в виде разницы между ценой продажи (погашения) финансового вложения и его покупной стоимостью в

результате его обмена, использования при погашении обязательств организации, увеличения текущей рыночной стоимости и т.п.). [9, с.144]

К финансовым вложениям организации относятся: государственные и муниципальные ценные бумаги, ценные бумаги других организаций, в том числе долговые ценные бумаги, в которых дата и стоимость погашения определена (облигации, векселя); вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций (в том числе дочерних и зависимых хозяйственных обществ); предоставленные другим организациям займы, депозитные вклады в кредитных организациях, дебиторская задолженность, приобретенная на основании уступки права требования, и пр. [6, с.328]

В составе финансовых вложений учитываются также вклады организации-товарища по договору простого товарищества.

К финансовым вложениям организации не относятся:

- собственные акции, выкупленные акционерным обществом у акционеров для последующей перепродажи или аннулирования;
- векселя, выданные организацией-векселедателем организации-продавцу при расчетах за проданные товары, продукцию, выполненные работы, оказанные услуги;
- вложения организации в недвижимое и иное имущество, имеющее материально-вещественную форму, предоставляемые организацией за плату во временное пользование (временное владение и пользование) с целью получения дохода;
- драгоценные металлы, ювелирные изделия, произведения искусства и иные аналогичные ценности, приобретенные не для осуществления обычных видов деятельности.

Активы, имеющие материально-вещественную форму, такие как основные средства, материально-производственные запасы, а также нематериальные активы не являются финансовыми вложениями. [9, с.147]

Единица бухгалтерского учета финансовых вложений выбирается организацией самостоятельно таким образом, чтобы обеспечить формирование полной и достоверной информации об этих вложениях, а также надлежащий контроль за их наличием и движением. В зависимости от характера финансовых вложений, порядка их приобретения и использования единицей финансовых вложений может

быть серия, партия и т.п. однородная совокупность финансовых вложений. [6, с.334]

2. АНАЛИЗ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ОАО «КИНОЦЕНТР «КУЗБАСС»

2.1. Организационно-экономическая характеристика организации ОАО «Киноцентр «Кузбасс»

Открытое акционерное общество «Киноцентр «Кузбасс» создано в соответствии с достигнутой договоренностью между Муниципальным образованием «Междуреченский городской округ», в лице Комитета по управлению муниципальным имуществом муниципального образования «Междуреченский городской округ», ИНН 4214010116, ОГРН 1024201391367, расположенным по адресу, г. Междуреченск, проспект 50 лет Комсомола, д. 26 «а» и физическим лицом гражданином Российской Федерации.

Общество приобретает права юридического лица с момента его регистрации, октябрь 2009 года, в установленном порядке, имеет самостоятельный баланс и действует на основе полного хозяйственного расчета и самоокупаемости.

Место нахождения общества: Россия, Кемеровская обл.,
г. Междуреченск, пр. 50 лет Комсомола, дом 20 «а».

Фирменное наименование общества: открытое акционерное общество «Киноцентр «Кузбасс».

Основными видами деятельности общества являются:

- публичный показ аудиовизуальных произведений, осуществляемых в кинозале;
- организация и деятельность точек общественного питания: ресторанов, баров, столовых;

- печатно-издательская деятельность в установленном законодательством порядке, в том числе выпуск и реализация информационной, художественной и рекламно-коммерческой литературы, периодических и научно-методических изданий;
- оказание маркетинговых, информационных, рекламных, консалтинговых услуг;
- оказание услуг населению и организациям;
- оказание производственных, коммунальных и бытовых услуг;
- услуги по демонстрации кино – и видеофильмов;
- услуги по производству и распространению кинофильмов;
- услуги по организации театрально-зрелищных мероприятий;
- организация развлечений;
- организация выступлений вокально-инструментальных ансамблей, джазовых групп и оркестров;
- торгово – закупочная и снабженческо – сбытовая деятельность;
- сдача имущества в аренду;
- иные, не запрещённые законом виды деятельности.

С 2009 года ОАО «Киноцентр «Кузбасс» осуществляет единственный вид деятельности – сдача имущества в аренду.

Уставный капитал общества составляет 48062503 рубля. Он состоит из номинальной стоимости акций, приобретенных акционерами (размещенных акций) и разделен на 48062503 обыкновенных именных бездокументарных акций номинальной стоимостью 1 (один) рубль.

Имущество общества образуется из вкладов его акционеров, полученных доходов, а также иного имущества, приобретенного им по другим основаниям, допускаемым действующим законодательством.

Общество создает резервный фонд в размере 5% Уставного капитала.

Размер ежегодных отчислений в резервный фонд составляет 5% чистой прибыли до достижения им указанного размера.

Убытки общества покрываются за счет резервного фонда, а в случае нехватки средств этого фонда, за счет других средств общества, при недостатке и этих средств - за счет продажи имущества общества.

Всего на предприятии работает 2 человека: генеральный директор ОАО «Киноцентр «Кузбасс» и главный бухгалтер.

Динамика основных финансово-экономических показателей ОАО «Киноцентр Кузбасс» представлена в таблице 1.

Таблица 1

Основные финансово-экономические показатели ОАО «Киноцентр Кузбасс»

Наименование показателя	Значение показателя, тыс.руб.			Абсолютное отклонение, тыс.руб.			Темп роста, %		
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2013/2012	2014/2013	2014/2012	2013/2012	2014/2013	2014/2012
Выручка от реализации	5382	5980	6079	598	99	697	111,1	101,7	113
Себестоимость продукции	3472	3315	2827	157	488	645	95,5	85,3	81,4
Валовая прибыль	1910	2665	3252	755	587	1342	139,5	122,0	170,3
Управленческие расходы	58	24	47	-34	23	-11	41,4	195,8	81
Прибыль от реализации	1852	2641	3205	759	564	1353	142,6	121,4	173

Прочие расходы	1528	2144	2760	616	616	1232	140,3	128,7	180,6
Прибыль до налогообложения	324	497	445	173	-52	121	153,4	89,5	137,3
Текущий налог на прибыль	64,8	99,4	89	34,6	-10,4	24,2	153,4	89,5	137,3
Чистая прибыль	259,2	397,6	356	138,4	-41,6	96,8	153,4	89,5	137,3
Рентабельность продукции, %	34,41	44,16	52,72	9,75	8,56	18,31	128,3	119,4	153,2
Рентабельность деятельности, %	4,8	6,6	5,9	1,8	-0,7	1,1	138,1	88,1	122,9

Согласно данным таблицы 1, выручка от реализации в 2014 году увеличилась на 101,7 % и стала составлять 6079 тыс.руб. против 5980 тыс.руб. в

2013 году. По сравнению с 2012 годом выручка увеличилась на 13%.

За период себестоимость снизилась на 4,5% в 2013 году и на 18,6% в 2014 году по сравнению с предыдущими периодами. Превышение темпа роста выручки над себестоимостью позволило получить валовую прибыль в 2013 году на 39,5% выше, чем в 2012 году, а в 2014 году на 22% выше, чем в 2013 году.

Темп роста прибыли от реализации составляет 142,6 % в 2013 году и 121,4% в 2014 году. Предприятие имеет значительные расходы по статье баланса «прочие расходы». Наблюдается рост данных расходов на 40,3 % в 2013 году, а к концу периода рост составил 80,6% .

Значительное увеличение прочих расходов в 2014 году снизило прибыль до налогообложения на 10,5 % по сравнению с 2013 годом. В целом можно отметить, что чистая прибыль предприятия в 2013 году выросла на 53,4 % по сравнению с 2012 годом, но в 2014 году снизилась на 10,5 % в 2014 году по сравнению с 2013

годом.

Эффективность деятельности предприятия характеризуют показатели рентабельности.

Рентабельность от продаж выросла за период с 34,41 % в 2012 году до 52,72 % в 2014 году. Рентабельность деятельности в 2014 году снизилась до 5,9 % против 6,6 % в 2013 году.

Нижеследующий анализ будет проведен только по основным средствам, так как на балансе ОАО «Киноцентр Кузбасс» из всех внеоборотных активов находятся только эти активы.

2.2. Анализ состава, движения, динамики и структуры основных средств

Обобщенную картину процесса движения и обновления основных средств в разрезе классификационных групп можно представить по данным бухгалтерского баланса за 2012-2014 годы.

Основные средства предприятия входят в состав внеоборотных активов предприятия. Структура и динамика активов ОАО «Киноцентр «Кузбасс» представлена в таблице 2.

Таблица 2

Структура и динамика активов ОАО «Киноцентр «Кузбасс»

Наименование показателя	2012 год		2013 год		2014 год	
	Тыс.руб.	Уд.вес, %	Тыс.руб.	Уд.вес, %	Тыс.руб.	Уд.вес, %
I. Внеоборотные активы						
Основные средства	46132	92,1	45598	91,1	54217	94,1

Итого по разделу I	46132	92,1	45598	91,1	54217	94,1
II. Оборотные активы						
Запасы	2603	5,2	1575	3,1	669	1,2
Дебиторская задолженность	1335	2,7	2905	5,8	2704	4,7
Итого по разделу II	3938	7,9	4480	8,9	3373	5,9
Баланс	50070	100	50078	100	57590	100

Согласно данным таблицы 2, основные средства предприятия во все годы исследуемого периода занимают более 90% в структуре всех активов. В структуре оборотных активов предприятия запасам принадлежит большая доля, которая в 2013 году снизилась относительно 2012 года с 5,2 % до 3,1 %. Затем в 2014 году снизилась до 1,2 %.

Для проведения анализа динамики стоимости основных средств в 2012-2014 годах составим таблицу 3.

Таблица 3

Динамика основных средств предприятия, тыс. руб.

Наименование показателя	Значение показателя, тыс.руб.			Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Темп роста, %	
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2013/ 2012	2014/ 2013	2013/ 2012	2014/ 2013

Стоимость основных средств	46132	45598	54217	-534	8619	98,8	118,9
----------------------------	-------	-------	-------	------	------	------	-------

Как видно из таблицы 3, стоимость основных средств в 2013 году снизилась на 534 тыс.руб. по сравнению с предыдущим периодом и стала составлять 45598 тыс.руб. В 2014 году наблюдается рост основных средств до 54217 тыс.руб., то есть на 8619 тыс.руб. по сравнению с 2013 годом. Темп роста составляет 118,9 %.

Для проведения анализа структуры основных средств составляется аналитическая таблица, в которой оценивается их структура.

Таблица 4

Структура основных средств предприятия в 2012-2014 гг.

Группы основных средств	На начало года		На конец года		Отклонение	
	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %
2013 год						
Всего основных средств	46132	100	45598	100	-534	0
Здания	34999	75,9	34596	75,9	-403	0
Машины и оборудование	8954	19,4	8831	19,4	-123	0
Передаточные устройства	15	0,0	7	0,0	-8	0
Земельные участки	2164	4,7	2164	4,7	0	0

Активная часть	8969	19,4	8838	19,4	-131	0
2014 год						
Всего основных средств	45598	100	54217	100	8619	0
Здания	34596	75,9	44601	82,3	10005	6,4
Машины и оборудование	8831	19,4	7452	13,7	-1379	-5,6
Передаточные устройства	7	0,00	0	0	-7	0
Земельные участки	2164	4,7	2164	4,0	0	-0,7
Активная часть	8838	19,4	7452	13,7	-1386	-5,6

Как показывают данные таблицы 4, наибольший удельный вес в структуре основных производственных средств занимают здания. Их доля в структуре увеличилась в 2013 году с 75,9 % на начало года до 82,3 % на конец 2014 года. Необходимо отметить, что в 2014 году абсолютное значение величины зданий увеличилось к концу года по сравнению с началом года на 10005 тыс.руб. Это произошло за счет изменения стоимости основных средств в результате реконструкции здания на сумму 5063 тыс.руб., а также за счет мероприятий по переоценки здания на 6223тыс.руб.

Существенную часть в структуре основных производственных средств занимают машины и оборудование, несмотря на то, что их доля в структуре основных средств снизилась в 2013 году с 19,4 % до 13,7 % на конец 2014 года. За 2013 год стоимость машин и оборудования снизилась на 534 тыс. руб., а за 2014 год на 1379 тыс.рублей и стала составлять к концу 2014 года 7452 тыс.руб.

Относительно неблагоприятным моментом является снижение доли активной части основных средств, что может свидетельствовать об ухудшении технологической структуры основных средств и отрицательных тенденциях в динамике и расширении материально-технической базы производства.

Для характеристики динамики основных средств рассчитаем по исходным данным коэффициенты движения основных средств: коэффициент ввода, коэффициент выбытия, коэффициент компенсации выбытия, коэффициент прироста. Данные будут сформированы в нижеследующей таблице.

Таблица 5

Показатели движения основных средств

Группы основных средств	Коэффициенты			
	ввода	выбытия	прироста	компенсации

2013 год

Всего основных средств	0,0	0,0	0,0	0,0
Здания	0,0	0,0	0,0	0,0
Машины и оборудование	0,0	0,0	0,0	0,0
Передаточные устройства	0,0	0,0	0,0	0,0
Земельные участки	0,0	0,0	0,0	0,0
Активная часть	0,0	0,0	0,0	0,0

2014 год

Всего основных средств	0,09	0,01	0,105	17,7
Здания	0,11	0,0	0,15	0,0
Машины и оборудование	0,0	0,03	-0,03	0,0
Передаточные устройства	0,0	1	-0,14	0,0
Земельные участки	0,0	0,0	0,0	0,0
Активная часть	0,0	1,03	-0,17	0,0

Анализ данных в таблице 5 свидетельствует о значительной интенсивности движения основных средств в 2014 году и отсутствие движения основных средств в 2013 году. Коэффициент выбытия в 2014 году был ниже коэффициента ввода, что свидетельствует об увеличении стоимости основных средств, и составил 1 %, тогда как коэффициент ввода составил 9%. Увеличение стоимости основных средств в 2014 году произошло за счет увеличения стоимости здания, коэффициент ввода по которым составил 11% . В 2014 году выбыли основные средства из статьи «машины и оборудование», коэффициент выбытия которых составил 3%, а также передаточные устройства (коэффициент выбытия составил 100%).

В 2014 году прирост составил 10,5 %. Положительное значение говорит о том, что в 2014 году поступивших ОПС больше, чем выбывших.

Для оценки состояния основных средств составляется таблица, в которой представлены коэффициенты износа и годности по каждой группе основных средств.

Таблица 6

Оценка состояния основных средств

Показатели

На начало года На конец года Отклонение

2013 год

1. Первоначальная стоимость, тыс. руб.	48290	48290	0
2. Остаточная стоимость, тыс. руб.	46132	45598	-534
3. Износ, тыс. руб.	2158	2692	534
4. Коэффициент износа, %	4.47	5.57	1.1
5. Коэффициент годности, %	95.53	94.43	-1.1

2014 год

1. Первоначальная стоимость, тыс. руб.	48290	59239	10949
2. Остаточная стоимость, тыс. руб.	45598	54217	8619
3. Износ, тыс. руб.	2692	5022	2330
4. Коэффициент износа, %	5.57	8.47	2,9
5. Коэффициент годности, %	94.43	91.53	-2,9

Как видно из данных таблицы 6, в 2013 году остаточная стоимость основных средств на конец года снижается. То есть объемов обновления основных средств недостаточно для компенсации начисленной амортизации.

Положительным моментом в деятельности предприятия является относительно небольшое значение коэффициента износа основных средств на конец 2014 года, что также связано с увеличением стоимости объектов основных средств в этом периоде. Соответственно незначительно снижается коэффициент годности с 94,43

% до 91,53%.

Рост стоимости основных средств привел к росту начисленного износа, что может негативно сказаться на себестоимости продукции, но с целью совершенствования технологии и обновления техники такой рост затрат на производство и реализацию продукции является оправданным.

2.3. Анализ эффективности использования основных средств

Анализ эффективности использования основных средств выполним в соответствии с рекомендациями Г.В. Савицкой.[12.с.536].

Для обобщающей характеристики эффективности использования основных средств служат показатели:

фондорентабельности – отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных средств;

фондоотдачи – отношение стоимости произведенной продукции после вычета НДС и акцизов к среднегодовой стоимости основных производственных средств;

фондоёмкости – обратный показатель фондоотдачи;

удельных капитальных вложений на один рубль прироста продукции.

Таким образом, произошедшее в связи с общим экономическим кризисом снижение объема производства и реализации продукции привело к относительному перерасходу основных средств в объеме свыше 50 млн. руб. Данное обстоятельство косвенно свидетельствует о снижении эффективности использования основных средств.

Наиболее обобщающим показателем эффективности использования основных средств является фондорентабельность. Ее уровень зависит не только от фондоотдачи, но и от рентабельности продукции.

Для проведения анализа эффективности использования основных производственных средств составим таблицу 7.

Таблица 7

Исходная информация для анализа эффективности использования основных средств

Наименование показателя	Значение показателя			Абсолютное отклонение		Темп роста, %	
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2013/2012	2014/2013	2013/2012	2014/2013
Выручка от реализации, тыс.руб.	5382	5980	6079	598	99	111,1	101,7
Прибыль от продаж, тыс.руб.	1852	2641	3205	759	564	152,6	121,4
Рентабельность продукции, %	34,41	44,16	52,72	9,75	8,56	128,3	119,4
Численность работников, чел.	2	2	2	0	0	100	100
Среднегодовая стоимость, тыс.руб.							
-основных произв. средств	46132	45865	49908	-267	4043	99,4	108,8
- активной части	8954	8904	8145	-50	-759	99,4	91,5

Уд. вес активной части средств, доли ед.	0,194	0,194	0,163	0	-0,031	1	84,02
Фондорентабельность, %	4,01	5,76	6,42	1,75	0,66	143,64	111,46
Фондоотдача, руб./руб.:							
-основных произв. средств	0,117	0,130	0,122	0,013	-0,008	111,1	93,8
-активной части	0,601	0,671	0,746	0,07	0,075	111,6	111,18
Фондоемкость, руб./руб.	8,6	7,7	8,2	-0,9	0,5	89,53	106,5
Фондовооруженность, тыс.руб./чел.	23066	22933	24954	-133	2021	99,4	108,8

Анализируя данные таблицы 7, можно сделать вывод, что в 2013 году фондорентабельность предприятия возросла на 43,6 % по сравнению с 2012 годом. В 2014 году наблюдается дальнейшее увеличение (на 11,5 % по сравнению с предыдущим периодом).

Фондоотдача к концу периода снизилась на 8 копеек и стала составлять 0,122 руб./руб. против 0,13 руб./руб. в 2013 году. Снижение фондоотдачи говорит о снижении эффективности использования основных средств предприятия в отчетном периоде. В отношении отдачи активной части основных средств произошло увеличение с 0,671руб./руб. в 2013 году до 0,746 руб./руб. в 2014 году. Темп роста в 2013-2014 годах составил соответственно 111,6 % и 111,18 % по сравнению с предыдущими периодами.

Фондоемкость, наоборот, выросла с 7,7 руб./руб. в 2013 году до 8,2 руб./руб. в 2014 году.

Повышение фондовооруженности с 23066тыс.руб./чел. в 2012 году до 24954 тыс.руб./чел. в 2014 году произошло за счет повышения среднегодовой стоимости основных средств предприятия, так как количество работников предприятия не изменялось в течение всего исследуемого периода.

Подводя итог анализу использования основных средств предприятия можно сделать вывод о недостаточно высокой ответственности руководства предприятия за эффективное управление основными средствами предприятия. Хотя в общей их стоимости преобладает пассивная часть, это нельзя назвать негативным фактом, поскольку такова специфика основной деятельности предприятия.

3. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

3.1. Мероприятие по продаже неиспользованного оборудования

Проведенный анализ показал эффективное использование основных средств, а также тенденцию повышения экономической эффективности работы предприятия за анализируемый период в целом.

Процесс управления основными средствами предприятия и разработка новой стратегии управления должны включать действия, связанные с техническим перевооружением предприятия и с процессом постоянного обновления основных средств предприятия.

В 2009 году было приобретено оборудование для кинозалов ОАО «Киноцентр «Кузбасс». Перечень оборудования представлен в таблице 8.

Таблица 8

Оборудование для кинозалов

Тип оборудования

Стоимость

DolbySurrand CR аналоговая головка для кинопроектора Долби	25 355
EAW CB2591X 2-полосная за экранная акуст. Система	476 693
JBL 4645C субвуфер для кинозалов	104 020
MARTIN AUDIO F10 Акустическая система 10"+1	74 902
MARTIN PRO WIZARD Многолучевой сканер	114 569
Видеопроектор HITACHI CP-X 444 с пультом	36 276
Экранв Cinema club (3м.На 2.5м.)	26 204
MARTIN PRO MX-4 сканер	137 775
Кинопроектор MEO-5XS	462 372
MARTIN AUDIO F12 Акустическая система 12"+1	245 625
Видеопроектор BENQ DS650	49569
JBL 8330 3-полосная система Surround	246 326
Цифровое считывающее устройство формата DOLBI DIGITAL	701 300 753
Dolby CP650 Процессор для кинотеатров	643 492
Экран в кинозале (10,8м. на 5м.)	52 407

Итого

2996338

Таким образом, стоимость оборудования составила 2996338 руб.

С 2010 года по настоящее время ОАО «Киноцентр «Кузбасс» предоставило в аренду имущество арендодателю, у которого имеется собственное более современное и эффективное оборудование для демонстрации кинофильмов. Поэтому предлагается продать невостребованное оборудование, например, менее технологичному кинотеатру.

На балансе предприятия данное оборудование состояло 49 месяцев. Средняя норма амортизации составляет 1,8519%.

С учетом амортизации стоимость оборудования на 1 января 2015 года составляла:

$2\,996\,338 - (2\,996\,338 \times 0,8652\% \times 61\text{мес.}) = 1414954,70$ руб.;

Таким образом, в плановом году стоимость основных средств предприятия снизятся на 1415тыс.руб. Полученные от продажи оборудования денежные средства увеличат статью «денежные средства» на 1415 тыс.руб.

Затраты на реализацию предлагаемого мероприятия составят:

- поиск покупателя (затраты на размещение рекламы и информации в СМИ, затраты на переговоры и возможные представительские расходы – 10000 руб.

В таблице 9 представлен расчет финансово-экономических показателей предприятия в плановом году.

Таблица 9

Расчет экономической эффективности от продажи неиспользованного оборудования

Наименование показателя	Значение показателя, тыс.руб.	Отклонение
-------------------------	----------------------------------	------------

2014 год	Плановый год	Абсолютное, тыс.руб.	Темп прироста, %	
Выручка от реализации	6079	7494	1415	23,3
Себестоимость продукции	2827	2837	10	0,4
Валовая прибыль	3252	4657	1405	43,2
Управленческие расходы	47	47	0	0
Прибыль от реализации	3205	4610	1405	43,8
Прочие расходы	2760	2760	-	-
Прибыль до налогообложения	445	1850	1405	315,7
Текущий налог на прибыль	89	370	281	315,7
Чистая прибыль	356	1480	1124	315,7
Рентабельность продукции, %	52,7	61,5	8,8	16,7
Рентабельность деятельности, %	5,9	19,7	13,8	233,9

Таким образом, при реализации данного мероприятия выручка предприятия увеличится на 23,3 % и составит 7494 тыс.руб. против 6079 тыс.руб. в 2014 году. Рост себестоимости составит 0,4 %. Это способствует увеличению валовой прибыли

на 43,2 %. Прибыль до налогообложения увеличится почти в 3 раза. Чистая прибыль в плановом году увеличится до 1480 тыс.руб. против 356 тыс.руб. в 2014 году, то есть более чем в 3,2 раза. Положительным моментом является рост показателей рентабельности продукции с 52,7 % в 2014 году до 61,5 % в плановом году, а также рост рентабельности деятельности до 19,7 % в плановом году против 5,9 % в 2014 году.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В курсовой работе проведен анализ эффективности использования основными средствами ОАО «Киноцентр «Кузбасс». Согласно анализу, в части обеспеченности основными средствами можно заключить, что стоимость основных средств за 2014 год выросла более чем на 8,6 млн. руб. или на 18,9 %, Отрицательным моментом является то, что в деятельности задействованы не все имеющиеся в наличии основные средства, 17,8% активной части основных средств осталось не востребовано.

В отношении структуры основных средств наибольший удельный вес занимают здания. Их доля в структуре за период увеличилась до 85 % против 78,9 % на конец 2012 года. Настораживающим моментом является снижение доли активной части основных средств, что может свидетельствовать об ухудшении технологической структуры основных средств и отрицательных тенденциях в динамике и расширении материально-технической базы производства. Снижение в структуре за период составило с 16,4 % в 2012 году до 11 % в 2014 году.

Движение основных средств на предприятии происходит неинтенсивно в анализируемом периоде, причем поступление основных средств происходит более активно, чем выбытие. При этом более интенсивно происходит обновление неактивной части - здания. Однако необходимо отметить, что объемов обновления основных средств недостаточно для компенсации начисленной амортизации.

Положительным моментом в деятельности предприятия является относительно небольшое значение коэффициента износа основных средств на конец 2014 года, что также связано с увеличением стоимости основных средств. Общий износ основных средств предприятия составляет не более 40%.

В отношении эффективности использования основных средств можно сделать вывод, что в 2014 году фондорентабельность предприятия возросла. Однако это

увеличение обусловлено исключительно ростом рентабельности продаж продукции, хотя ее показатели достаточно низки. Фондоотдача же при этом несколько сократилась. То есть, перерасход основных производственных средств привел к снижению показателей фондоотдачи.

Для повышения эффективности управления основными средствами предприятия предлагается мероприятие по продаже неиспользованного оборудования.

Предприятие имеет на балансе неиспользованное оборудование, остаточная стоимость которого составляет 1415 тыс.руб.

При внедрении мероприятия по продаже неиспользованного оборудования чистая прибыль в плановом году увеличится до 1480 тыс.руб. против 356 тыс.руб. в 2014 году, то есть более чем в 3,5 раза.

Расчет показал, что мероприятие, предложенное в курсовой работе, является эффективным и может улучшить экономические показатели работы предприятия.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) "О бухгалтерском учете"// Справочно-правовая система «Консультант плюс» [Электронный ресурс]: / Компания «Консультант Плюс».
2. Постановление Правительства РФ от 01.01.2007 г 1(ред от 08.08.2003). "О классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы"// "Российская газета", 3, 09.01.2007г.
3. Приказ Минфина РФ от 30.03.2001 N 26н (ред. от 24.12.2010) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 28.04.2001 N 2689)
4. "Общероссийский классификатор основных фондов" ОК 013-97 (утв. Постановлением Госстандарта РФ от 26.12.1994г. 359) (ред. от 14.04.1998). // Справочно-правовая система «Консультант плюс» [Электронный ресурс]
5. Азрилиянова, А.Н. Большой бухгалтерский словарь. - М: Институт новой экономики, 1999. - С. 574.
6. Бухгалтерский финансовый учет: учебное пособие/ под общ.ред. Н.А.Литневой -М:ИД"ФОРУМ":ИНФРА -М, 2009.-656
7. Гулина А.А. Основные средства по-новому // Главбух. – 2009. - № 4. с. 37-39.
8. Козлова З.Н. Основы бухгалтерского учета [Текст]: учебник / З.Н. Козлова, В.В. Парашутин. - М.: Проспект, 2007. - 356 с.

9. Кнышова Е. Н., Панфилова Е. Е. Экономика организации: Учебник. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2009. – 336 с.
10. Мещеряков В. Покупка основных средств: оптимальный подход [Текст]: // "Консультант", 21, 2008.
11. Модеров С. Учет основных средств в соответствии с МСФО [Текст]: // "Финансовая газета", 11, 2008.
12. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия предприятия: Учебник - 5-е изд., перераб. и доп. – М.:ИНФОРМА-М 2009. -536 с.
13. Экономическая теория: Учебник/ Под ред. В.П. Видяпина. - М.: ЮНИТИ, 2003,- С. 457.
14. Экономика: Учебник/ Под ред. А.С. Булатова. - М.: Юристъ, 2003.- С. 241.