Содержание:

Введение

Глубокая экономическая реформа, осуществляемая в России в последнее десятилетие, направлена на динамическое развитие России, его отдельных отраслей и сфер посредством многоукладности и свободного предпринимательства. В этой связи особо значимым является ориентация хозяйствующих субъектов на максимально рациональные методы организации производства и возрастание его экономической эффективности. Решение всех вышеперечисленных задач, в нашем представлении, в значительной степени зависит от познания такой экономической категории как рентабельность, ее сущности, механизма действия и последующего использования ее в хозяйственной деятельности. Рентабельность занимает важное место в системе экономических категорий.

Являясь важнейшим обобщающим показателем экономической эффективности деятельности предприятия, рентабельность означает доходность, прибыльность предприятия. Показатели рентабельности отражают факторную среду формирования прибыли предприятий, применяются при анализе эффективности управления предприятием, при определении долгосрочного благополучия организации, используются как инструмент инвестиционной политики и ценообразования. На основе анализа средних уровней рентабельности можно определить, какие виды продукции и какие хозяйственные подразделения обеспечивают большую доходность. Это становится особенно важным в современных, рыночных условиях, где финансовая устойчивость предприятия зависит от специализации и концентрации производства.

Поэтому вопрос формирования и увеличения показателя рентабельности – чрезвычайно актуален, что и послужило основанием выбора темы исследования.

Целью курсовой работы явилась разработка и обоснование мероприятий по повышению рентабельности предприятия.

Для достижения поставленной цели в работе были решены следующие задачи:

- дать определение понятия рентабельности, раскрыть его значение для финансового анализа и охарактеризовать основные области его применения;
- рассмотреть систему показателей рентабельности в соответствии с их классификацией на показатели рентабельности хозяйственной деятельности, финансовой рентабельности и показатели рентабельности продукции;
- проанализировать показатели рентабельности на конкретном предприятии;
- выявить факторы, влияющие на изменение рентабельности во временной динамике;
- наметить резервы повышения рентабельности;
- сформулировать и обосновать основные, возможные пути увеличения рентабельности.

Объектом курсового исследования является МУП «ВКХ».

Предметом курсового исследования выступает анализ рентабельности активов и собственного капитала на примере МУП «ВКХ».

Для решения поставленных задач использовались следующие методы исследования: теоретический анализ методической литературы, способ сравнения, способ балансовой увязки показателей, табличный способ оформления показателей и другие.

Методологической основой для написания курсовой работы послужили законы и нормативные акты по организации финансирования деятельности предприятий в Российской Федерации, научные труды отечественных и зарубежных авторов по проблемам анализа рентабельности предприятия.

Глава 1 Теоретические основы анализа рентабельности активов и собственного капитала

1.

Экономическая сущность понятия рентабельность

Промышленное производство основано на взаимодействии трех основных факторов: основного капитала, оборотного капитала и рабочей силы. Использование основного и оборотного капитала работниками обеспечивает выпуск продукции. Сопоставление конечного результата хозяйственной деятельности предприятия с затратами живого и овеществленного труда на его достижение характеризует эффективность производства. Эффективность производства относится к числу ключевых категорий рыночной экономики, которая непосредственно связана с достижением конечной цели общественного производства в целом и каждого предприятия в отдельности. В общем виде экономическая эффективность производства представляет собой количественно соотношение двух величин: результатов хозяйственной деятельности и производственных затрат. Эффективность производства характеризует и его результативность. Определение эффективности производства начинается с установления критериев эффективности - главного признака оценки эффективности, раскрывающего его сущность. В качестве исходных количественных критериев эффективности деятельности предприятия выступают следующие показатели.

- годовая норма прибыли;
- чистая текущая стоимость;
- период возврата капитальных вложений;
- точка (норма) безубыточности;
- фондоотдача;
- фондоемкость;
- производительность труда;
- рентабельность.[5]

Таким образом, результативность функционирования коммерческой организации чаще всего оценивается показателями прибыли и рентабельности, они наиболее

часто из всех вышеперечисленных применятся при оценке экономической эффективности, которые в свою очередь зависят от организации производственного процесса, его ритмичности, эффективности использования отдельных видов имущественного потенциала, т. е. динамики финансовохозяйственной деятельности. Экономический потенциал, которым располагает предприятие, используется им для решения поставленных задач, в число которых входит обеспечение стабильно прибыльной работы. Контроль, анализ и постоянное совершенствование факторов прибыли и рентабельности представляю, поэтому один из наиболее важных и востребованных разделов работы. Динамичность и результативность деятельности могут оцениваться с различной степенью детализации в зависимости, в частности, от доступной информационной базы. [5]

Для оценки эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия недостаточно только определить абсолютные показатели, такие как прибыль. Прибыль является итоговым экономическим показателем деятельности предприятия, свидетельствующим об эффективности, однако не позволяющим определить степень эффективности, т. е. насколько предприятие эффективно. Прибыль не позволяет соизмерить финансовый результат с издержками на его достижение. Для более объективной оценки должны быть задействованы относительные характеристики финансовых результатов и эффективности деятельности предприятия. Таким показателем является рентабельность.

Рассмотрим возникновение понятия рентабельность. Как правило, используются понятия «доходность», «прибыльность», «эффективность», которые зачастую отождествляются. Рентабельность - понятие производное от немецкого «RENTABEL», что переводиться как «рентабельный, доходный, прибыльный, выгодный, самоокупающийся» (словарь немецко-русского языка). Или от слова «рента», что в буквальном смысле означает доход. Рентабельность показатель экономической эффективности производства на предприятиях. Комплексно отражает использование материальных, трудовых и денежных ресурсов. Рентабельным считается предприятие, которое приносит прибыль.

Можно привести еще одно понятие рентабельности: рентабельность - показатель, представляющий собой отношение прибыли к сумме затрат на производство, денежным вложениям в организацию коммерческих операций или сумме имущества фирмы используемого для организации своей деятельности. [6]

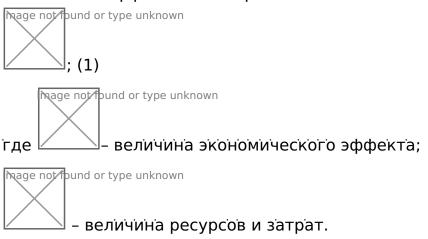
Экономический эффект деятельности хозяйствующего субъекта выражается абсолютным показателем прибыли. Экономический эффект - показатель,

характеризующий результат деятельности. Это абсолютный объемный показатель, измеряемый в денежной оценке; его можно суммировать в пространстве и времени (не учитывая временной стоимости денег). В ряде случаев по показателям прибыли нельзя сделать обоснованные выводы об уровне рентабельности. Поэтому используют коэффициенты эффективности (рентабельности), рассчитываемые как отношение полученного дохода (прибыли) к некоторому базовому показателю.

Экономическая эффективность работы организации характеризуется относительными показателями — системой показателей рентабельности, или прибыльности (доходности) организации. В общем случае результативность, экономическая целесообразность и эффективность функционирования коммерческой организации измеряются абсолютными и относительными показателями. Различают показатели экономического эффекта и экономической эффективности.

Экономическая эффективность – относительный показатель, соизмеряющий полученный эффект с затратами и ресурсами, использованными для достижения этого эффекта. Значения этого показателя уже нельзя суммировать в пространстве и времени. Что касается единиц измерения показателей эффективности, то в зависимости от ситуации это могут быть доли единицы, проценты, рубли и др. [6]

Показатель эффективности рассчитывается в общем случае по формуле:



Коэффициенты рентабельности (доходности), с одной стороны, представляют собой частный случай показателей эффективности, когда в качестве показателя эффекта в числителе дроби берется прибыль, а в знаменателе – величина ресурсов и затрат. Однако на практике, анализ далеко не всегда выполняется в строгом соответствии с канонами теории, поэтому, с другой стороны, «рентабельность» понимается в более широком смысле, нежели «эффективность».

Расчет коэффициентов рентабельности, исходя из приведенного выше позволяет достаточно полно оценить эффективность деятельности предприятия. Так, рентабельность реализованной продукции показывает какую прибыль приносит предприятию рубль вложенных средств, но она не позволяет оценить эффективность использования предприятием его активов: основных и оборотных средств и его пассивов: собственных и заемных средств. Оценить эффективность использования основных и оборотных средств позволяет расчет коэффициента рентабельности активов, который показывает, сколько рублей прибыли приносит рубль всех вложенных в предприятие средств, но этот показатель не может дать ответ на сколько эффективно предприятие использует собственные и привлеченные источники финансирования. По этому для ответа на вопрос эффективно ли предприятие использует свои собственные средства, необходимо ли ему привлекать дополнительные займы и кредиты позволяет расчет коэффициента рентабельности собственных средств. Таким образом, расчет и сопоставление между собой коэффициентов этих трех групп позволит достаточно полно осветить эффективность основной деятельности предприятия, использования активов и пассивов, выявить сложившиеся тенденции, принять решения о необходимых мероприятиях по повышению рентабельности предприятия. [7]

Однако характеристика рентабельности предприятия не будет объективной, если не рассматривать ее динамику, не сравнивать ее с аналогичными показателями предприятий-конкурентов и со средними по отрасли.

Показатели рентабельности измеряют прибыльность организации с различных позиций в соответствии с интересами участников функционирования предприятия. В зарубежной и отечественной литературе рассматривается широкий спектр показателей рентабельности, способ расчета которых различается в зависимости от поставленных аналитических и управленческих задач.

Разделяют рентабельность как общую – процентное отношение балансовой (общей) прибыли к среднегодовой суммарной стоимости производственных основных фондов и нормируемых оборотных средств; и рентабельность расчетную – отношение расчетной прибыли к среднегодовой стоимости тех производственных фондов, с которых взимается плата за фонды. Применяется также показатель уровня рентабельности к текущим затратам – отношение прибыли к себестоимости товарной или реализованной продукции

Каждое предприятие самостоятельно осуществляет свою производственную и хозяйственную деятельность на принципах самоокупаемости и прибыльности. Предприятие имеет определенные расходы по изготовлению продукции и ее реализации. Эти расходы представляют издержки производства данного предприятия (себестоимость), или индивидуальные издержки. Однако издержки отдельного продукта по предприятиям могут отклоняться от средних издержек по отрасли, которые принимаются за общественно необходимые затраты или стоимость, денежное выражение которых составляет цену продукта. Наличие индивидуальных издержек, порождает обособление другой части стоимости продукции – прибыль, а, следовательно, и относительного ее измерения – рентабельности.

Источниками для расчета коэффициентов рентабельности служат данные бухгалтерской и финансовой отчетности, внутренних регистров бухгалтерского учета на предприятии.

1.

Система показателей рентабельности: виды и методика анализа

При анализе производства показатели рентабельности используются как инструмент инвестиционной политики и ценообразования.

Для принятия управленческих решений обычно используется структурированная система показателей оценки рентабельности, ориентированная на определенную цель. Система показателей оценки рентабельности позволяет избежать опасности одностороннего и неполного отражения деятельности предприятия, поскольку отдельные показатели оценки рентабельности обладают ограниченной информационной ценностью, что может привести к неадекватной их интерпретации.

Система показателей оценки рентабельности особенно важна в тех случаях, когда необходимо учесть несколько целей и установить взаимосвязи между элементами системы. При этом необходимо подчеркнуть, что неоправданно большое число показателей оценки рентабельности перегружает материалы аналитического исследования и, более того, уводит в сторону от цели анализа.

Состав системы показателей оценки рентабельности в определенной степени зависит от вида проводимого анализа. Принято выделять два вида финансового анализа: внутренний и внешний. Внешний финансовый анализ производится независимыми аналитиками и в основном базируется на общедоступной информации, поэтому он менее детализирован и более формализован.

Информационная база внутреннего анализа гораздо шире, соответственно расширяются и возможности самого анализа.

Независимо от вида проводимого анализа система показателей не может быть раз и навсегда жестоко заданной, более того, она должна постоянно корректироваться как по форме, так и по существу.

Показатель рентабельности отражает соотношение прибыли предприятия и факторов, которые являются, по сути, предпосылками ее возникновения. Бухгалтерская отчетность позволяет рассчитать большое количество показателей рентабельности, поэтому их необходимо систематизировать в аналитические группы с целью упорядочения и обеспечения оптимальности при выполнении аналитических процедур.

Показатели оценки рентабельности классифицируются следующим образом:

- 1. Рентабельность продаж.
- рентабельность продаж (норма общей прибыльности)
- рентабельность продаж от вложенного капитала всех инвесторов
- рентабельность заемного капитала предприятия
- 2. Рентабельность деятельности
- рентабельность продаж при маржинальном подходе
- рентабельность хозяйственных средств от деятельности предприятия
- рентабельность экономического потенциала предприятия
- 3. Рентабельность ресурсов
- 3.1. Рентабельность капитала
- рентабельность торговой деятельности предприятия

- рентабельность инвестиционной деятельности предприятия
- рентабельность финансово-хозяйственной деятельности предприятия
- рентабельность основных средств предприятия
- прибыльность 1 кв. м. торговой площади
- рентабельность оборотных средств предприятия
- рентабельность средств на оплату труда различным группам работников предприятия

3.2. Рентабельность других ресурсов.

- рентабельность активов
- рентабельность инвестированного капитала
- прибыльность труда одного работника. [12]

Показатели рентабельности измеряют прибыльность организации с различных позиций в соответствии с интересами участников функционирования предприятия. В литературе рассматриваетсяспектр показателейрентабельности, способ расчета которых различается взависимости от поставленных аналитических иуправленческих задач(Таблица1)

Использование такого обширного состава показателей и их сочетание для расчета рентабельности в практической и аналитической работе является, с одной стороны, следствием сложности финансово-хозяйственной деятельности, а с другой стороны, затрудняет адекватную интерпретацию полученных результатов.

Таблица 1- Алгоритмы расчета показателей рентабельности

Показатель Экономическое содержание Формула расчета

Рентабельность производства (окупаемость затрат)	Отражает способность организации контролировать уровень затрат, а также эффективность политики ценообразования	Прибыль от реализации продукции, работ или услуг/ Сумма затрат по реализованной или произведенной продукции *100%
Рентабельность продаж (оборота)	Характеризует эффективность производственной и коммерческой деятельности: сколько прибыли имеет предприятие с рубля продаж	Прибыль от реализованной продукции, работ или услуг/ Выручка (нетто) от реализации продукции, работ или услуг *100%
Рентабельность активов	Характеризует величину прибыли, которую получает компания на единицу стоимости капитала (всех видов ресурсов организации в денежном выражении, независимо от источников их финансирования)	Прибыль до налогообложения / Средняя величина активов*100%
Рентабельность (доходность) капитала	Самый важный показатель для собственников компании, который во многом определяет стоимость компании на рынке и характеризует величину прибыли, которую получает предприятие на единицу стоимости капитала.	Чистая или балансовая прибыль отчетного периода / Средняя величина инвестированного капитала*100%

На практике выделилась следующая группа показателей рентабельности, рассчитываемых на базе финансовой отчетности.

Показатели рентабельности при необходимости могут быть рассчитаны как на начало, так и на конец периода. В таких случаях в показателях дроби показываются показатели соответственно на начало и на конец периода.

В зарубежной литературе, а в последнее время и в отечественной, используются показатели рентабельности, рассчитанные иными способами и используемые для решения специальных задач. К ним, в частности, относится так называемый коэффициент валовой прибыльности, определяемый отношением валовой прибыли или маржинального дохода (превышение объема реализованной продукции над переменными затратами) к объему реализованной продукции. Этот показатель используется при анализе безубыточности. При оценке эффективности и принятии долгосрочных инвестиционных решений используется показатель рентабельности, рассчитанный на основе чистого притока денежных средств. [13]

Разложение прибыли организации и ее совокупного капитала на определенные различные составляющие (или их сочетания) и определения отношения между корреспондирующими показателями прибыли и капитала отражают частную рентабельность отдельных видов производственной, инвестиционной и финансовой деятельности организации, различных ресурсов и источников их финансирования.

Если принять во внимание, что целью управления является прибыль организации в целом, то в качестве финансово-экономических индикаторов необходимо и достаточно использовать следующие показатели рентабельности.

Наиболее общим показателем в группе индикаторов рентабельности капитала является рентабельность активов. Этот показатель называют также нормой прибыли.

Уровень и динамика показателя рентабельности активов является главным объектов внимания руководства компании, поскольку рентабельность совокупного капитал аккумулирует в себе структуру и движение всех видов производственных и финансовых ресурсов организации, издержек производства и обращения, размеры, структуру и соответствие рыночному спросу выпускаемой продукции или выполняемых работ. Показатель рентабельности активов отражает достигнутый в компании баланс экономических интересов внутренних и внешних участников деятельности предприятия. Использование для расчета рентабельности активов чистой прибыли представляется неадекватным, так как активы должны генерировать прибыль, достаточную не только для решения внутренних задач, но и для выполнения обязательств организации перед государством.

В то же время показатель рентабельности активов, рассчитанный на основы прибыли, может быть использован дополнительно к основному, для оценки такого

важного аспекта управленческой деятельности, как налоговая политика.

Показатель рентабельности собственного капитала важен для собственников (акционеров) компании, которые вкладывают в экономическую деятельность предприятия свои средства с целью получения прибыли на вложенный капитал.

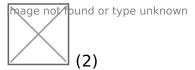
Рентабельность собственного капитала сравнивается с возможностями получения дохода от вложения этих средств в альтернативные варианты деятельности, включая вложения в финансовые активы. В странах с развитой рыночной экономикой этот показатель служит важным критерием при оценке (котировке) акций на бирже.

Рассмотренные выше показатели рентабельности характеризуют вполне конкретные аспекты деятельности организации, в то же время они взаимосвязаны между собой, что отражает объективные связи между различными сторонами производственно-финансовых и управленческих процессов. Сбалансированность, а значит, и обоснованность управленческих решений во много зависят от степени и метода учета таких взаимосвязей. Конструирование и использование моделей, отражающих эти взаимосвязи, существенно повышает роль менеджмента в отдельных сферах производственно-финансовой деятельности и в целом компании.

Возможные сочетания прибыли с влияющими на нее факторами дают в итоге множество показателей рентабельности, различных не только по решаемым задачам и содержанию, но и по использованным при ее расчете показателям прибыли. В качестве последних в отечественной практике традиционно используются показатели балансовой прибыли, прибыли от реализации товаров и чистой прибыли. Выбор необходимых показателей рентабельности определяется тем, насколько они в совокупности представляют собой не просто набор, а систему, построенную на определенных принципах: отдельные показатели не дублируют друг друга, а взаимно дополняют. А для этого важно правильно оценить аналитические возможности каждого показателя рентабельности и определить его значение в системе. [14]

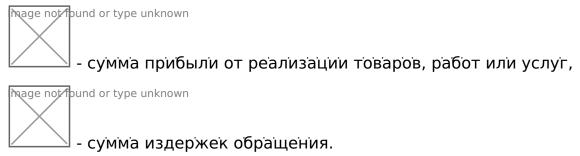
Показатель рентабельности собственного капитала позволяет инвесторам оценивать потенциальный доход от вложения средств в акции и другие ценные бумаги. На основе показателя можно определить период (число лет), в течение которого полностью окупаются средства, вложенные в торговое предприятие.

Наряду с показателями товарооборота, капитала, основных и оборотных средств для расчета уровня рентабельности (коэффициентов) применяются и другие показатели: издержки обращения, торговая площадь, численность персонала, каждый из которых подчеркивает определенный аспект результатов деятельности торгового предприятия.



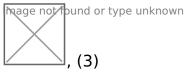
где,

Ур - уровень рентабельности,

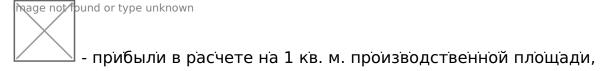


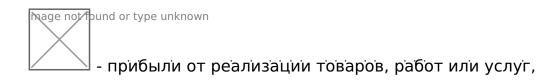
Уровень рентабельности, исчисленный отношением суммы прибыли от реализации товаров к сумме издержек обращения, показывает эффективность текущих затрат(формула 2). Увеличение или сокращение издержек обращения непосредственно влияет на уменьшение или рост прибыли. Этот показатель рентабельности определяет эффективность торговой сделки по товарам. [15]

Рентабельность, рассчитанная по отношению к численности занятых на предприятии работников, характеризует эффективность использования рабочей силы и показывает размер полученной прибыли в расчете на одного работника (отношение валовой прибыли к среднесписочной численности работников), может быть расчитана по формуле:



где:

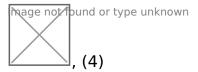




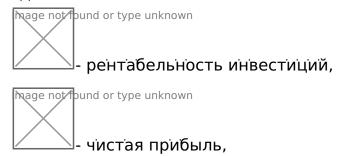
S - величине производственной площади предприятия.

Отношение прибыли от реализации товаров к величине производственной площади предприятия характеризует размер полученной прибыли в расчете на 1 кв. м. площади предприятия. Рациональное использование торговой площади позволит повысить размер прибыли.

Другим очень важным и актуальны на сегодняшний день является показатель рентабельности инвестиций. В настоящее время на вложении инвестиций зарабатываются огромные капиталы, и для правильной оценки выгодности предприятия, инвестирование которого предполагается, наиболее важным показателем является показатель рентабельности инвестиций, может быть расчитана оп формуле:



где:



И - инвестициям, осуществленным в предприятие.

Рентабельность инвестиций (Return on Investments, рентабельность инвестиций) рассчитывается как отношение чистой прибыли к инвестициям, осуществленным в предприятие (подразделение). При этом под инвестициями подразумеваются не только инвестированные денежные средства (как собственные, так и заемные), но и переданные подразделению активы (оборудование, технологии, товарные знаки). [16]

Оценить эффективность работы компании на основании показателя рентабельности инвестиций можно, только если менеджмент располагает

сопоставимыми данными по аналогичным компаниям или подразделениям холдинга.

Среди основных недостатков, связанных с расчетом рентабельности инвестиций, можно выделить возможность искажения этого показателя в результате отсрочки технического обслуживания, сокращения издержек на исследования и маркетинг. Другими словами, значение рентабельности инвестиций повысится, в то время как в целом ситуация в компании ухудшится. Необходимо отметить, что решения, принимаемые о покупке или продаже подразделений компании на основании показателя рентабельности инвестиций, не всегда будут оправданны. [17]

Другим примером может быть ситуация, когда оценен показатель рентабельности инвестиций для научно-исследовательского подразделения компании. Как правило, такие подразделения убыточны, но требуют больших инвестиций, следовательно, значение рентабельности инвестиций будет низким, но это не означает, что компании следует продать данное подразделение.

1.3 Методика анализа системы управления рентабельностью организации

Показатели рентабельности и эффективности использования имущества характеризуют прибыльность деятельности предприятия, и рассчитывается как отношение полученной прибыли к различным видам или статьям затрат. Это важнейшая группа показателей, так как результаты их анализа позволят принять решения о вложениях собственных средств в тот или иной бизнес, характеризует целесообразность деятельности компании, является результирующей ее ценой. [18]

Рентабельность оборота, характеризует эффективность операционной (производственно-хозяйственной) деятельности предприятия. Она призвана оценить прибыльность производства в целом, но также может быть использована для сравнения прибыльности отдельных видов продукции. Рассчитывается как отношение операционного дохода к валовой выручке.

Средний уровень рентабельности продаж колеблется в зависимости от отрасли и поэтому не имеет какого-либо норматива. Данный показатель важен при сравнении его с соответствующими показателями однотипных предприятий, в динамике или по сравнению с плановыми показателями.

Рентабельность собственного капитала - самый значимый показатель в деятельности предприятия, характеризующий эффективность использования имущества, находящегося в его собственности. На основе этого показателя собственник активов может выбрать место их вложения. При расчете принимается во внимание не операционный доход, а конечная, чистая прибыль, которая будет образом распределена между владельцами (акционерами) предприятия. Рассчитывается как отношение чистой прибыли к среднегодовой стоимости собственного капитала.

Следовательно, для повышения эффективности вложении можно действовать в двух основных направлениях: увеличение чистой прибыли - увеличение объемов сбыта и рентабельности продаж; уменьшение собственного капитала - эффективное управление текущими активами и пассивами, снижение потребности в дополнительном финансировании.

Для того чтобы понять, как и за счет чего формируется итоговый показатель рентабельности собственного капитала следует рассмотреть ряд промежуточных показателей:

Рентабельность чистых активов используется при оценке эффективности финансового рычага.

Финансовый рычаг - соотношение собственных и заемных средств в структуре чистых активов характеризует влияние кредитования на эффективность деятельности предприятия. Основной критерий оценки эффективности финансового рычага - ставка банковского кредита. Если кредитная ставка ниже показателя рентабельности чистых активов, то увеличение доли кредитов повысит значение рентабельности собственного капитала, и наоборот. [19]

Эффект финансового рычага (ЭФР), может быть рассчитана по формуле:

$$ЭФР = (ROA - Ц3К)x (1 - КH) x 3K : CK, (5)$$

где

ROA- экономическая рентабельность совокупного капитала до уплаты налогов (отношение суммы балансовой прибыли к среднегодовой сумме всего капитала), %;

 L_{3K} - средневзвешенная цена заемных ресурсов (отношение расходов по обслуживанию долговых обязательств к среднегодовой сумме заемных средств), %;

 K_{H}^{-} коэффициент налогообложения (отношение суммы налогов из прибыли к сумме балансовой прибыли) в виде десятичной дроби;

ЗК - среднегодовая сумма заемного капитала;

СК - среднегодовая сумма собственного капитала.

Эффект финансового рычага показывает, на сколько процентов увеличивается сумма собственного капитала за счет привлечения заемных средств в оборот предприятия. Положительный ЭФР возникает в тех случаях, если рентабельность совокупного капитала выше средневзвешенной цены заемных ресурсов, т.е. если ROA> Ц_{зк}. Например, рентабельность совокупного капитала после уплаты налога составляет 15%, в то время как цена заемных ресурсов равна 10%. Разность между стоимостью заемных средств и доходностью совокупного капитала позволит увеличить рентабельность собственного капитала. При таких условиях выгодно увеличивать плечо финансового рычага, т.е. долю заемного капитала. Если ROA< СП, создается отрицательный ЭФР (эффект «дубинки»), в результате чего происходит «проедание» собственного капитала и это может стать причиной банкротства предприятия.

В условиях инфляции, если долги и проценты по ним не индексируются, ЭФР и рентабельность собственного капитала (ROE) увеличиваются, поскольку обслуживание долга и сам долг оплачиваются уже обесцененными деньгами.

Тогда эффект финансового рычага будет определен по формуле:

где И - темп инфляции в виде десятичной дроби.

Таким образом, в условиях инфляции эффект финансового рычага зависит от следующих факторов: а) разницы между ставкой доходности всего совокупного капитала и ставкой ссудного процента; б) уровня налогообложения; в) суммы долговых обязательств; г) темпов инфляции.

Изменение величины коэффициента финансового левериджа (плеча финансового рычага) на уровне предприятия зависит от доли заемного капитала в общей сумме активов, доли основного капитала в общей сумме активов, соотношения оборотного и основного капитала, доли собственного оборотного капитала в формировании текущих активов, а также от доли собственного оборотного капитала в общей сумме собственного капитала (коэффициента маневренности

собственного капитала):

$$K_{dn} = I_3 : I_A : I_O : I_C \times K_M$$
, (7)

где: $K_{\phi J}$ - плечо финансового рычага(коэффициент финансового риска);

 ${\sf Д}_{\sf A}$ - отношение суммы основного капитала к сумме активов;

 ${\sf Д}_{\sf O}$ – приходится оборотного капитала на рубль основного капитала;

 ${\sf Д}_{\sf C}$ - доля собственного оборотного в формировании оборотных активов;

 $K_{M}^{}$ – отношение собственного оборотного капитала к собственному капиталу (коэффициент маневренности собственного капитала).

Основными факторами, формирующими частные показатели и через них влияющими на рентабельность собственного капитала являются: 1) факторы операционной деятельности: рентабельность продаж и оборачиваемость чистых активов; 2) факторы финансовой деятельности: финансовой рычаг и проценты и налоги. [20]

Рентабельность активов показывает прибыль, приносимую всеми без исключения средствами предприятия, независимо от их вида или источника формирования. Рассчитывается как отношение чистой прибыли к общей величине актинов. Служит для оценки эффективности бизнеса в целом (а не только эффективности собственного капитала).

Коэффициент реинвестирования прибыли - характеризует дивидендную политику фирмы, показывает долю чистой прибыли, остающуюся на предприятии, и, следовательно, служащий дальнейшему его развитию. Рассчитывается как отношение чистой нераспределенной прибыли (реинвестированной прибыли) к чистой прибыли предприятия.

Непосредственно для акционеров компании будут предоставлять интерес следующие показатели рентабельности предприятия: а) чистая прибыль на акцию величина чистой прибыли, полученной предприятием, приходящаяся на одну акцию; б) дивиденд на акцию - прибыль распределяемая между акционерами, приходящаяся на одну акцию.

Финансовые показатели предприятия взаимосвязаны и улучшение одних из них может вызвать ухудшение других, например:

- привлечение заемного капитала, увеличивает рентабельность собственного капитала, но понижает финансовую устойчивость компании:
- повышение оборачиваемости влечет за собой сокращение величины оборотных активов и, следовательно, ухудшает ликвидность;
- привлечение долгосрочного кредита позволяет отказаться от краткосрочного кредитования ликвидность улучшается за счет падения долгосрочной устойчивости.

На уровень и динамику показателей рентабельности оказывает влияние вся совокупность производственно – хозяйственных факторов: уровень организации производства и управления; структура капитала и его источников; степень использования производственных ресурсов; объем, качество и структура продукции; затраты на производство и себестоимость изделий; прибыль по видам деятельности и направления ее использования.

Методология факторного анализа показателей рентабельности предусматривает разложение исходных формул расчета показателя по всем качественным и количественным характеристикам интенсификации производства и повышения эффективности хозяйственной деятельности. Например, для анализа общей рентабельности (рентабельности активов) можно использовать трех- или пятифакторную модель. [21]

Чтобы упростить модель, затраты на производство и реализацию продукции сводят к затратам на оплату труда, затратам на материалы и к амортизации основных средств. Для практического применения модели к затратам на материалы следует добавить стоимость комплектующих изделий и полуфабрикатов, работ и услуг производственного характера (выполняемых сторонними организациями или не основными подразделениями предприятия), топлива, покупной энергии и т.п. Затраты на оплату труда следует дополнить отчислениями на социальные нужды. Кроме того, отдельным элементом следует учесть прочие затраты или распределить их пропорционально между основными видами затрат.

Основными источниками резервов повышения уровня рентабельности продукции является увеличение суммы прибыли от реализации продукции, снижение себестоимости товарной продукции. Для подсчета резервов увеличения

рентабельности продаж может быть использована следующая формула:
где: - резерв роста рентабельности;
nage not found or type unknown - рентабельность возможная;
nage not found or type unknown - рентабельность фактическая;
hage not/found or type unknown - фактическая сумма прибыли;
- резерв роста прибыли от реализации продукции;
- возможная себестоимость продукции с учетом выявленных резервов;
- фактическая сумма затрат по реализованной продукции.

Механизм эффективного управления прибылью и рентабельностью на сегодняшний день должен базироваться на всестороннем учете тесной взаимосвязи этого показателя с доходами и издержками производства и обращения. Система такой взаимосвязи позволяет не только выделить роль каждого фактора в процессе формирования финансового результата, но и выявить положительные и отрицательные стороны управления финансовыми потоками, найти верные варианты управленческих решений, стратегических задач развития.

Глава 2 Анализ рентабельности активов и собственного капитала (на примере МУП «ВКХ»)

2.1 Организационно - экономическая характеристика организации

Исследуемое предприятие бытового обслуживания– Муниципальное унитарное предприятие «ВКХ» (далее МУП «ВКХ») – создано в соответствии с Гражданским Кодексом Российской Федерации, а также постановлением Главы администрации (мэра) г. Бузулука от 29 июня 2001 г. (регистрационный номер 115-01).

МУП «ВКХ» осуществляет свою деятельность в соответствии с законами и нормативными актами РФ, постановлениями и распоряжениями администрации города и уставом предприятия.

Местонахождение МУП «ВКХ»: 461042, Оренбургская область, г. Бузулук, ул. Свердловская, д. 67.

Целью создания МУП «ВКХ» является оказание водопроводно-канализационных услуг – обеспечение централизованного водоснабжения г. Бузулука и других близлежащих населенных пунктов, а также отвод и очистка сточных вод, принимаемых от потребителей.

Для достижения указанной цели МУП «ВКХ»осуществляет следующие виды деятельности:

- обеспечение холодной водой потребителей;
- удаление и обработка сточных вод;
- обеспечение транспортировки энергоресурсов субабонентам;
- выполнение ремонтно строительных работ сетей, зданий и сооружений;
- обеспечение работоспособности электрических сетей и оборудования;
- выдача технических условий на присоединение к водопроводным и канализационным сетям и на установку приборов учета;

- прием в эксплуатацию и опломбирование приборов учета;
- обеспечение хранения документации, по личному составу ликвидированного МУП «ВКХ»и выдача заверенных копий данных документов, в т.ч. справок для начисления пенсии и т.д.

Являясь унитарным предприятием, МУП «ВКХ»не наделено правом собственности на закрепленное за ним собственником имущество.

Имущество предприятия находится в муниципальной собственности г. Бузулука, принадлежит предприятию на праве хозяйственного ведения и отражается на его самостоятельном балансе.

Учредителем предприятия является муниципальное образование «Город Бузулук». Функции и полномочия Учредителя осуществляет Администрация города Бузулук, в дальнейшем именуемая «Учредитель».

Собственником имущества Предприятия является муниципальное образование «Город Бузулук». Полномочия собственника имущества предприятия осуществляет Комитет по управлению имуществом города Бузулука. Уставный фонд предприятия сформирован путем передачи учредителем имущества. Размер уставного фонда составляет 200 тысяч рублей.

Организационная структура МУП «ВКХ»представлена на рисунке 1.

Генеральный директор

Главный

инженер

Управляющий

по снабжению

Зам. директора компании

Отдел сбыта

Отдел закупки

Финансовый

отдел

Отдел кадров

Гл. бухгалтер

Бухгалтерия

Рис. 1 - Организационная структура МУП «ВКХ»

Линейно-функциональная схема построения организационной структуры управления предприятием позволяет организовать административное управление производством по линейной схеме, при этом функциональные службы главных специалистов оказывают помощь и готовят информацию (технологию, чертежи, планы, графики и т.д.) для исполнителей, решают разнообразные управленческие задачи для соответствующих линейных руководителей и подчиненных имеющихся подразделений.

Во главе компании стоит генеральный директор, который избирается общим собранием участников МУП «ВКХ»сроком на 5 лет.

Генеральный директор без доверенности действует от имени общества, в том числе представляет его интересы и совершает сделки; выдает доверенности на право представительства от имени общества, в том числе доверенности с правом передоверия; издает приказы о назначении на должности работников общества, об их переводе и увольнении, применяет меры поощрения и налагает дисциплинарные взыскания; созывает общее собрание участников и готовит их заседание.

Так же в МУП «ВКХ» есть главный инженер, который действует на основании генеральной доверенности и вправе осуществлять следующие действия: отвечать за организацию технической политики и руководить строительным производством от его имени и в его интересах, в том числе, но, не ограничиваясь этим, с правом заключать сделки и подписывать от имени МУП «ВКХ» договоры и иные необходимые документы, связанные с деятельностью малого предприятия; подписывать финансовые документы; представлять интересы перед государственными, общественными и коммерческими организациями в Российской Федерации и за ее пределами в связи с деятельностью малого предприятия.

Функции отдела бухгалтерии описаны в соответствующем положении. Основные функции: достоверная и рациональная организация бухгалтерского учета,

отвечающего требованиям оперативного руководства предприятием, и строгое соблюдение установленного правила ведения учета; организация учета основных фондов, сырья, материалов, топлива, готовой продукции, денежных средств и других ценностей предприятия, издержек производства и обращения, исполнения смет расходов; организация расчетов по заработной плате с работниками предприятия; своевременное начисление и контроль своевременности перечислений государственных налогов.

Во главе промышленного участка стоит бригадир, который выполняет следующие должностные обязанности:

- осуществляет руководство производственно-хозяйственной деятельностью участков;
- обеспечивает выполнение производственных заданий, ритмичный выпуск продукции высокого качества, эффективное использование основных и оборотных средств;
- проводит работу по совершенствованию организации производства, его технологии, механизации и автоматизации производственных процессов, предупреждению брака и повышению качества изделий, экономии всех видов ресурсов и т.д. Основные показатели деятельности МУП «ВКХ» за 2013 2015 гг. представлены в таблице 2.(приложения 2,3)

Таблица 2 - Основные показатели деятельности МУП «ВКХ»за 2013 – 2015 гг. (В тыс. руб.)

		Отклонен	ие (+,-)	Темп прироста (снижения), %	
Показатели	2013 г. 2014 г. 2015 г.	2014 г от 2013гг.	2015 г от 2014 гг.	2014 г от 2013гг.	2015 г от 2014 гг.
Выручка от реализации услуг	210148 213787 208128	3639	-5659	1,73	-2,65

Себестоимость от реализации услуг	240401 203346 209829 -37055	6483	-15,41	3,19
Валовая прибыль (убыток)	(30253) 10441 (1701) 40694	-12142	134,51	-116,29

Выручка от оказанных услуг за анализируемый период обнаруживает устойчивую тенденцию к росту: в 2014 г. по сравнению с 2013 г. показатель увеличивается с 210148 тыс. руб. до 213787 тыс. руб., т.е. на 3639 тыс. руб. или 1,73%. Увеличение показателя в 2014 г. по сравнению с 2013 г. составило 3639 тыс. руб. или 1,73 %, в 2015 году предприятие реализовало услуг на сумму 208128 тыс. руб. В целом за 2013 – 2015 гг. рост выручки от оказанных услуг снизилась на2020 тыс. руб. или 1,1 % (с 210148 тыс. руб. до 208128 тыс. руб.).

Себестоимость от оказанных услуг (включая коммерческие расходы) снизилась с 240401 тыс. руб. в 2013 году до 203346 тыс. руб. в 2014 году, т.е. на 37055 тыс. руб. или 15,41%. В 2015 году по сравнению с 2014 годом увеличилась – на 6483 тыс. руб. или на 3,19%.

Убыток составил в 2013 году в сумме 30253 тыс. руб., в 2014 г. предприятие получило валовую прибыль - 10441 тыс. руб., темп прироста составил 134,51%, однако в 2015 году убыток в сумме 1701 тыс. руб., темп снижения составил 116,29%.

В результате проведённого исследования, было выявлено, что МУП «ВКХ» является унитарным предприятием, осуществляющим хозяйственную деятельность по сбору, отчистки ираспределение воды. Показатели финансово-экономической деятельности за период 2013-2015 гг. имели скачкообразную форму, таким образом, МУП «ВКХ» за период исследования получило убыток.

Далее в выпускной квалификационной работе проведём анализ показателей рентабельности МУП «ВКХ».

2.2 Анализ показателей рентабельности МУП «ВКХ»

К показателям рентабельности можно отнести следующие показатели: рентабельность хозяйственной деятельности; финансовая рентабельность; рентабельность услуг.

Рентабельность хозяйственной деятельности характеризует норму возмещения на всю совокупность источников, используемых предприятием, т.е. является отношением суммы доходов вкладчиков и кредиторов к сумме инвестированного ими капитала. В качестве инвестированного капитала при оценке эффективности хозяйственной деятельности необходимо использовать сумму всех активов, так как их общая величина учитывает все долги предприятия, в том числе и по эксплуатации.

Таблица 3 - Рентабельность капитала МУП «ВКХ» за 2013-2015 гг.

	Годы			Измене)	ние (+,-	Темп измене	ния, %
Показатели	2013	2014	2015	2014 г. к	2015 г. к	2014 г. к	2015 г. к
				2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	(19349)	63436	(12017)	82785	-75453	427,85	-118,94
Среднегодовая стоимость капитала предприятия, тыс. руб.	169363	572472	734349	403109	161877	238,01	28,28
Рентабельность (убыточность) капитала предприятия,	(11,42)	11,08	(1,64)	22,51	-12,72	x	x

Рентабельность капитала предприятия рассчитываем делением чистой прибыли на среднегодовую стоимость капитала предприятия.

В 2014 г. чистая прибыль составила 63436 тыс.руб., рентабельность капитала составила 11,08%. Так как МУП «ВКХ» в 2013г. и в 2015г. по итогам деятельности получен убыток, то рассчитаем убыточность капитала: в 2013г. данный показатель равен 11,42%, в 2015г. – 1,64%. В 2014г. по сравнению с 2013г. рентабельность увеличилась на 22,51 процентных пункта за счет получения прибыли в 2014 году и увеличение ее величины по сравнению с 2013г. на 82785 тыс. руб. Однако в 2015г. сумма чистой прибыли сократилась по сравнению с 2014г. на 75435 тыс. руб. и предприятием получен убыток в размере 12017 тыс. руб., в результате этого рентабельность МУП «ВКХ» в 2015г. по сравнению с 2014г. сократилась на 12,72 процентных пункта.

Динамика показателя рентабельности капитала МУП «ВКХ» за 2013-2015 гг. представлена на рисунке 2.

Рис. 2 - Динамика показателя рентабельности капиталаМУП «ВКХ» за 2013-2015 гг.

Рентабельность совокупных активов предприятия показывает, сколько чистой прибыли приходится на 1 рубль капитала предприятия (основного и оборотного). Рентабельность капитала составила: в 2013г. – «минус» 11,42%, в 2014 г. – 11,08 %, в 2015 г. – «минус» 1,64 %.

Снижение рентабельности капитала МУП «ВКХ» свидетельствует о снижении эффективности использования капитала предприятия.

Финансовая рентабельность характеризует эффективность инвестиций собственников предприятия, которые представляют предприятию ресурсы или оставляют в его распоряжении всю или часть принадлежащей им прибыли. Система показателей финансовой рентабельности формируется как отношение прибыли к различным показателям авансированных средств, из которых наиболее важными являются: все активы предприятия; инвестиционныйкапитал (собственные средства + долгосрочные обязательства); акционерный (собственный) капитал.

В таблице 4 представлены показатели финансовой рентабельности МУП «ВКХ».

Таблица 4 - Показатели финансовой рентабельности МУП «ВКХ» за 2013-2015 гг.

	Годы			Изменение (+,-)		Темп изменения, %	
Показатели				2014 г.	2015 г.	2014 г.	2015 г.
	2013	2014	2015	K	K	K	К
				2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	(19349)	63436	(12017)	82785	-75453	427,85	-118,94
Среднегодовая стоимость основного капитала,	117150	511816	667314	394666	155498	336,89	30,38
тыс. руб.							
Среднегодовая стоимость оборотного капитала, тыс. руб.	52213	60656	67035	8443	6379	16,17	10,52
Среднегодовая стоимость собственного капитала, тыс. руб.	64628	537828	705917	473200	168089	732,19	31,25
Среднегодовая стоимость заемного капитала, тыс. руб.	104735	34644	28432	-70091	-6212	-66,92	-17,93
Рентабельность (убыточность) основного капитала, %	-16,52	12,39	-1,80	28,91	-14,20	X	х

Рентабельность

(убыточность) оборотного -37,06 104,58 -17,93 141,64 -122,51 x x капитала, %

Рентабельность

(убыточность) собственного -29,94 11,79 -1,70 41,73 -13,50 х х капитала, %

Рентабельность

(убыточность) заемного -18,47 183,11 -42,27 201,58 -225,37 x x капитала, %

По данным таблицы 4 видно, что рентабельность основного капитала в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличилась на 28,91 процентных пункта и составила 12,39%. В данном случае предприятием получена прибыль, и она увеличивалась более быстрыми темпами, нежели стоимость основного капитала. Однако в 2015г. по сравнению с 2014 г. рентабельность снизилась на 14,20 процентных пункта и составила «минус» 1,80%. Это обусловлено тем, что темпы роста среднегодовой стоимости основного капитала превышали темпы роста чистой прибыли.

Рентабельность оборотных активов (оборотного капитала) отражает эффективность и прибыльность использования оборотного капитала. Определяет величину чистой прибыли, приходящуюся на 1 рубль, вложенную в оборотные активы. Рентабельность оборотных активов за 2013 – 2014 гг. увеличивается на 141,64 процентных пункта и составила 104,58%. Однако в 2015г. по сравнению с 2014 г. изменение в сторону уменьшения стоимости чистой прибыли на 75453 тыс. руб. привело к снижению уровня рентабельности на 122,51 процентных пункта и составила «минус» 17,93%.

Рис. 3 - Динамика показателей финансовой рентабельности МУП «ВКХ» за 2013 - 2015 гг.

В течение анализируемого периода стоимость собственного капитала увеличивается с 337 тыс. руб. до 364 тыс. руб., что положительно характеризует деятельность предприятия. Рентабельность собственного капитала в 2014 году по сравнению с 2013г. увеличилась на 41,73 процентных пункта и составила 11,79%.

Однако в 2015г. по сравнению с 2014г. произошло сокращение рентабельности собственного капитала на 13,50 процентных пункта, ее уровень составил «минус» 1,70%.

Рентабельность заемного капитала в 2014 году по сравнению с 2013 годом увеличилась на 201,58 процентных пункта и составила 183,11% причиной данного увеличения послужило, во-первых, рост чистой прибыли на 427,85%, во-вторых, сокращение заемного капитала на 13,50%. В 2015 году по сравнению с 2014 годом темп сокращение величины чистой прибыли на 118,94% привело к сокращению уровня рентабельности на 225,37 процентных пункта. Величина последнего составила в 2015г. – «минус» 42,27%.

Эффективность основной деятельности предприятия по оказанным услугам населению характеризуется показателем рентабельности оказанных услуг. Он определяется отношением прибыли от продаж к полной себестоимости. Этот показатель может быть широко использован в аналитических целях, так как позволяет производить расчеты, соотнося различные показатели прибыли с различными показателями затрат на оказанные услуги.

Из данных таблицы 5 следует, что прибыль от продаж, рассчитываемая как разность между выручкой от продаж и себестоимостью продаж (включая коммерческие и управленческие расходы), составила в 2013 г. 332 тыс. руб. В 2014 г. по сравнению с 2013 г. прибыль от продаж увеличилась на 46 тыс. руб. или на 13,9 % и составила 378 тыс. руб. В 2015 г. по сравнению с 2014 г. произошло увеличение показателя до 580 тыс. руб., увеличение составило 202 тыс. руб. или 53,4 %.

Таблица 5 - Показатели рентабельности услуг МУП «ВКХ» за 2013-2015 гг.

Показатели	Голы	Изменение	Темп
Показатели	I оды	(+,-)	изменения, %

			2014 г.	2015 г.		2015 г.	
2013	2014	2015	К	K	K	K	
			2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	
Выручка от продажи товаров, работ, услуг, тыс. руб.	210148	213787	208128	3639	-5659	1,73	-2,65
Себестоимость проданных товаров, работ, услуг, тыс. руб.	240401	203346	209829	- 37055	6483	-15,41	3,19
Прибыль от продаж, тыс. руб.	(35256)	8223	(3645)	43479	- 11868	-123,32	-144,33
Рентабельность продаж, %	-16,78	3,85	-1,75	20,62	-5,60	x	x
Рентабельность продукции, %	-14,67	4,04	-1,74	18,71	-5,78	X	x

Рентабельность продаж оказанных услуг составила «минус» 16,78 % в 2013 г. и увеличилась до 3,08 % в 2014 г., что обусловлено более высокими темпами роста прибыли от продаж по сравнению с выручкой от продаж. В 2015 г. рентабельность продаж по сравнению с 2014 г. сократилась на 5,60процентных пункта и составила «минус» 1,75 %. Рентабельность продаж оказанных услуг характеризует эффективность рыночной деятельности предприятия. Снижение рентабельности продаж оказанных услуг и получение убыточности производства свидетельствует о неэффективной деятельности предприятия.

Рентабельность основной деятельности (рентабельность продукции) характеризует сумму прибыли от продаж оказанных услуг, приходящуюся на

каждый рубль затрат на производство и сбыт продукции. В 2013 г. на 1 рубль затрат предприятие получало «минус» 14,67 коп. прибыли от продаж, в 2014 г. показатель увеличился до 4,04 коп. В 2015 г. по сравнению с 2014 г. рентабельность основной деятельности сократилась на 5,78 процентных пункта и состтавила «минус» 1,74 %. Сокращение показателя обусловленополучением убытка от продаж.

Графически динамика показателей рентабельности оказанных услугМУП «ВКХ» за 2013 - 2015 гг. представлена на рисунке 4.

Рис. 4 - Динамика показателей рентабельности оказанных услуг МУП «ВКХ» за 2013 - 2015 гг.

Таким образом, в целом за 2013 – 2015 гг. эффективность использования капитала предприятия, эффективность основной и рыночной деятельности МУП «ВКХ» снижается, о чем свидетельствует сокращение показателей рентабельности и получение убытка.

2.3 Основные направления совершенствования системы управления рентабельностью организации

Проблема повышения нормы прибыли на вложенный капитал является основным направлением совершенствования деятельности МУП «ВКХ», что позволяет оценить осуществляемую руководством предприятия управленческую деятельность. Поскольку норма прибыли на вложенный капитал, зависит от доли чистой прибыли в общем объеме продаж, то руководству МУП «ВКХ» необходимо разработать мероприятия, позволяющие добиться повышения получаемой суммы чистой прибыли. Все это ведет к повышению рентабельности деятельности предприятия в целом.

Проведенный анализ системы управления рентабельностью МУП «ВКХ» позволил выявить следующие недостатки:

- 1. Увеличение фондоемкости, т.е. снижение фондоотдачи привели к снижению рентабельности капитала предприятия.
- 2. Снижения ускорение оборачиваемости оборотного капитала.

3. Увеличение себестоимости продаж.

Для повышения уровня рентабельности на предприятии МУП «ВКХ» необходимо принять ряд мер:

- 1. повысить уровень организации производства и труда. В данном случае в результате совершенствования управления процессом на предприятии и, таким образом, сокращения затрат на него, улучшения материальнотехнического снабжения можно добиться снижения себестоимости оказанных услуг;
- 2. повысить техническую оснащенность процесса производства. На предприятии МУП «ВКХ» постоянно используются и внедряются новые технологии, характерные для данного вида деятельности и для данного предприятия;
- 3. эффективное планирование и строгое соблюдение ежемесячного бюджета движения денежных средств;
- 4. необходимо постоянно разрабатывать новые направления вложения денежных средств, которые будут наиболее прибыльны и выгодны;
- 5. необходим тщательный контроль со стороны финансовых служб за соблюдением всеми подразделениями компании режима экономии ресурсов как материальных, так и финансовых;
- 6. также необходимо уделить пристальное внимание оказываемых услуг предприятия. На протяжении многих лет компания оказывала различные виды услуг, требующих новых путей развития логистики и продаж. Предприятием осуществляется тщательный контроль качества оказываемых услуг. Разработка и реализации новых видов услуг становится приоритетным направлением стратегии предприятия.

Для повышения рентабельности МУП «ВКХ» необходимо принять ряд мер:

- 1. предприятию необходимо повышать производительность труда. В 2015 году она снизилась по сравнению с 2013 годом на 28,18 тыс. рублей. Увеличения производительности труда можно добиться путем повышения норм труда и расширения зон обслуживания; сокращение числа рабочих, не выполняющих нормы; упрощение структуры управления; введение системы поощрения работников за выполнение норм;
- 2. также необходимо постоянно повышать качество оказываемых услуг и увеличивать ее конкурентоспособность. Возможно, необходимо пересмотреть структуру ассортимента услуг; наименее рентабельные услуги перестать оказывать;

- 3. повышение объема продаж также является важным фактором, способствующим увеличению выручки. Предприятию для реализации данной меры необходимо активизировать работу маркетинговой службы.
- 4) совершенствование структуры управления финансами данного предприятия путем обособления финансиста с конкретизацией основных функций по проведению анализа финансового состояния организации и стратегического планирования;
- 5) проведение факторинговой операции с целью уменьшения дебиторской задолженности, что обусловлено экономической выгодой в виде сокращения самой дебиторской задолженности в плановом периоде на 788 тыс. руб. и периода ее оборота на 39 дней, а также в связи с высвобождением 738 тыс. руб. происходит увеличение денежных средств в 2 раза, что ведет к увеличению коэффициента абсолютной ликвидности на 1,2% в плановом периоде по сравнению с текущими данными, придавая предприятию в будущем стабильное финансовое положение;
- 6) повышение эффективности деятельности МУП «ВКХ» путем увеличения численности работников на 12 человек с целью создания еще двух комплексных бригад. Данная рекомендация оправдывает себя ростом выручки от выполненных работ и валовой прибыли на 1961 тыс. руб. и 1302 тыс. руб. соответственно в плановом периоде по сравнению с 2015 годом, что приведет к повышению показателей рентабельности затрат и продаж на 17% и 0,7% соответственно в 2015 году по сравнению с базовыми данными, что обуславливает благоприятные тенденции финансового развития МУП «ВКХ» и повышение конкурентоспособности. В заключение следует отметить, что разработанные мероприятия экономически целесообразны и эффективны для совершенствования системы управления финансами МУП «ВКХ», что и являлось целью проведенного исследования.

Заключение

Актуальность рассматриваемой темы обусловлена тем, что в настоящее время остро стоит проблема оперативно реагировать в условиях жесткой конкуренции и нестабильной внешней среды на отклонения от нормальной деятельности предприятия. Управление рентабельностью является тем инструментом, при помощи которого можно достичь желаемого результата деятельности предприятия. В современных условиях развитой рыночной экономики именно финансовое благополучие предприятий рассматривается обществом как основная

предпосылка экономического процветания страны в целом или отдельного региона.

Методами управления рентабельности является: финансовое планирование, финансовое прогнозирование, финансовое регулирование, финансовый контроль, финансовый анализ. Объектом исследования является МУП «ВКХ», ведущим направлением деятельности, которого является проведение распределение водоснабжения. Оценка состояния системы управления рентабельностью произведена за период с 2013 по 2015 гг., по итогам которой разработаны мероприятия по совершенствованию управления рентабельностью в данной фирме.

Проведенный анализ системы управления рентабельностью МУП «ВКХ» позволил выявить следующие недостатки:

- 1. Увеличение фондоемкости, т.е. снижение фондоотдачи привели к снижению рентабельности капитала предприятия.
- 2. Снижения ускорение оборачиваемости оборотного капитала.
- 3. Увеличение себестоимости продаж.

Для повышения рентабельности МУП «ВКХ» необходимо принять ряд мер:

- 1. предприятию необходимо повышать производительность труда. В 2015 году она снизилась по сравнению с 2013 годом на 28,18 тыс. рублей. Увеличения производительности труда можно добиться путем повышения норм труда и расширения зон обслуживания; сокращение числа рабочих, не выполняющих нормы; упрощение структуры управления; введение системы поощрения работников за выполнение норм;
- 2. также необходимо постоянно повышать качество оказываемых услуг и увеличивать ее конкурентоспособность. Возможно, необходимо пересмотреть структуру ассортимента услуг; наименее рентабельные услуги перестать оказывать;
- 3. предприятие должно следить за уровнем цен конкурентов и ориентироваться на рыночные цены. Необходимо постепенно повышать цены, чтобы минимизировать влияние инфляции на выручку;
- 4. повышение объема продаж также является важным фактором, способствующим увеличению выручки. Предприятию для реализации данной меры необходимо активизировать работу маркетинговой службы.
- 5) совершенствование структуры управления финансами данного предприятия путем обособления финансиста с конкретизацией основных функций по

проведению анализа финансового состояния организации и стратегического планирования;

- 6) проведение факторинговой операции с целью уменьшения дебиторской задолженности, что обусловлено экономической выгодой в виде сокращения самой дебиторской задолженности в плановом периоде на 788 тыс. руб. и периода ее оборота на 39 дней, а также в связи с высвобождением 738 тыс. руб. происходит увеличение денежных средств в 2 раза, что ведет к увеличению коэффициента абсолютной ликвидности на 1,2% в плановом периоде по сравнению с текущими данными, придавая предприятию в будущем стабильное финансовое положение;
- 7) повышение эффективности деятельности МУП «ВКХ» путем увеличения численности работников на 12 человек с целью создания еще двух комплексных бригад. Данная рекомендация оправдывает себя ростом выручки от выполненных работ и валовой прибыли на 1961 тыс. руб. и 1302 тыс. руб. соответственно в плановом периоде по сравнению с 2015 годом, что приведет к повышению показателей рентабельности затрат и продаж на 17% и 0,7% соответственно в 2015 году по сравнению с базовыми данными, что обуславливает благоприятные тенденции финансового развития МУП «ВКХ» и повышение конкурентоспособности. В заключении следует отметить, что разработанные мероприятия экономически целесообразны и эффективны для совершенствования системы управления финансами МУП «ВКХ», что и являлось целью проведенного исследования.

Список использованных источников

- 1 Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
- 2 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 06.04.2015)
- 3 Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 06.04.2015) «Об обществах с ограниченной ответственностью»
- 4 Федеральный закон от 24.07.2007 № 209 (в ред. от 28.12.2013) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

- 5 Федеральный закон РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08 февраля 1998 г. № 14-ФЗ (с последними изменениями и дополнениями)
- 6 Арутюнов, Ю.А. Финансовый менеджмент / Ю.А. Арутюнов. М.: КНОРУС, 2010. 312 с.
- 7 Андреев, В. А. Правовой статус малых предприятий / В. А. Андреев. М.: Омега-Л, 2014. 218 с.
- 8 Акулов В. Особенности принятия решений субъектом стратегического менеджмента / В. Акулов, М. Рудаков // Проблемы теории и практики управления. 2016. № 3. С. 35–38.
- 9 Антонов П.Р. Конкурентоспособность: сущность и оценка эффективности / П.П. Антонов // Практический маркетинг. 2015. № 9. С. 49–50.
- 10 Бакалягин Г. Б. Конкурентоспособность малого предприниматель-ства/ Г.Б. Бакалягин // Вопросы статистики. 2015. №8. С.81-84
- 11 Беспалов, М. В. Единый налог на вмененный доход. Ответы на все спорные вопросы / М. В. Беспалов, В. А. Ершов, Ф. Н. Филина. М.: ГроссМедиа, 2014. 256 с
- 12 Басовский Л.Е. Финансовый менеджмент PDF. Учебник. М.: ИНФРА-М, 2012. 336 с.
- 13 Бланк И.А. Финансовый менеджмент/ И.А. Бланк. М.: КНОРУС, 2010. 312 с.
- 14 Вахрушина, М. А. Учет на предприятиях малого бизнеса / М. А. Вахру- шина, Л. В. Пашкова. М.: ИНФРА-М, 2011. 381 с
- 15 Головачев А. С. Экономика предприятия (организации) : учеб. пособие. В 2 ч. Ч. 1 / А. С. Головачев. 2-е изд., перераб. Минск : Вышэйшая школа, 2013. 463 с.
- 16 Горфинкель, проф. В.А. Швандаря 4 е изд., перераб. И доп. М.:ЮНИТИ ДАНА, 2013. 612 с.
- 17 Гамидов Г.С. Инновации и конкурентоспособность главные факторы устойчивого развития промышленных предприятий / Г.С. Гамидов// Инновации. 2016. -№1. С. 85-91
- 18 Душенькина Е. А. Экономика предприятия : учеб. пособие / Е. А. Душенькина. Саратов: Научная книга, 2013. 159 с.

- 19 Ефимов О. Н. Экономика предприятия: учеб. пособие / О. Н. Ефимов. Саратов: Вузовское образование, 2014. 732 с.
- 20 Ендовицкий, Д. А. Малое предприятие. 5 в 1: бухучет, налоги, документооборот, правовое сопровождение, анализ деятельности / Д. А. Ендовицкий, Р. Р. Рахматулина. М.: Рид Групп, 2011. 320 с.
- 21 Кушлин В.И. Менеджмент организации современного предприятия: современные технологии / Под ред. проф. Н.Г. Кузнецова, проф. И.Ю. Солдатовой. Ростов н/Д: «Феникс», 2011. 480 с.

Логистика / В.В. Дыбская [и др.]. - М.: Эксмо, 2013. - 944 с.

- 22 Конина Н.Ю. Конкурентоспособность фирмы в глобальном мире/ Н.Ю. Конина. М.: Проспект, 2012. 368 с.
- 23 Лифиц И. М. Конкурентоспособность товаров и услуг: учеб. пособие / И.М. Лифиц. М.: Юрайт, 2011. 406 с.
- 24 Мазилкина Е.И. Управление конкурентоспособностью / Е.И. Мазилкина. М.: Омега-Л, 2014. 325 с.
- 25 Лапуста, М. Г. Малое предпринимательство: учебник / М. Г. Лапуста. М.: ИНФРА-М, 2013. – 685 с
- 26 Молокова Е. И.Планирование деятельности предприятия: учеб. пособие / Е. И. Молокова, Н. П. Коваленко. Саратов: Вузовское образование, 2013. 195 с.: ил.
- 27 Николаев Ю. Н. Экономика предприятия (фирмы): Базовые условия и экономические основы деятельности предприятия: учеб. пособие / Ю. Н. Николаев. Волгоград: Волгоградский институт бизнеса: Вузовское образование, 2011. 166 с.
- 28 Николаева И. П. Экономическая теория: учебник / И. П. Николаева. Москва: Дашков и К°, 2013. 326 с. (Учебные издания для бакалавров).
- 29 Раздорожный А.А. Организация производства и управление предприятием / А.А. Раздорожный. М.: Экзамен, 2012. 877 с.
- 30 Пашанин И. Сбалансированная стратегия как основа повышения конкурентоспособности предприятия / И. Пашанин // Мастерство управления. 2015. № 1. С. 45–49.

- 31 Парахин К. А. Анализ понятия конкурентоспособность / К.А. Парахин // Экономика. 2014. –№5. С. 65-70
- 32 Пронченко Л. В. Экономическая теория: учеб. пособие. Ч. 1. Микроэкономика / Л. В. Пронченко. Москва : Рос. гос. аграрный заоч. ун-т, 2011. 162 с.
- 33 Раздорожный А.А. Организация производства и управление предприятием / А.А. Раздорожный. М.: Экзамен, 2012. 877 с.
- 34 Рыбальченко И. Практические методы разработки и анализа товарной стратегии предприятия на основе внутренней вторичной информации/ И. Рыбальченко. М.: CFIN, 2016. Режим доступа: http://www.cfin.ru , свободный. заглавие с экрана.

Бухгалтерский баланс

_,	 	-	 	
	 24		 2042	_

на 31 декабря 2013 г.					
	Фо	рма по ОКУД	0710001		
	Дата (числ	о, месяц, год)	31	12	2013
Организация	Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное хозяйство г.Бузулука"	по ОКПО	4	1844589	•
Идентификацио	онный номер налогоплательщика	инн	56	0301118	35
Ви <i>г</i> ∢оном…чес деятельности	ской Распределение воды	по ОКВЭД		41.00.2	
Организационно Унитарные пре основанные на хозяйственног	а праве Муниципальная по Он	(ОПФ / ОКФС	42		14
Единица измер	ения: в тыс. рублей	по ОКЕИ		384	

Местонахождение (адрес) 461042, Оренбургская обл, Бузулук г, Свердловская ул, дом № 67

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2011 г.
	АКТИВ		,		
	I DUESCO DOTUME AUGUST				
	І. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				}
	Нематериальные активы				
	Результаты исследований и разработок		-	-	
	Нематериальные поисковые активы		-	-	
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	
	Основные средства	1150	117 150	128 742	126 922
	в том числе:	1454			
	основные средства в организации	1151	70 450	79 545	78 302
	строительство объектов основных средств	1152	46 432	46 714	47 915
-	приобретение объектов основных средств	1153	268	2 483	705
	Доходные вложения в материальные ценности	1160		-	
	Финансовые вложения	1170	-	-	
	Отложенные налоговые активы	1180	-		
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	
	Итого по разделу I	1100	117 150	128 742	126 922
	ІІ. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	5 871	50 271	47 502
	в том числе:				
	материалы	1211	5 412	36 446	46 943
	товары	1212	238	404	559
	расходы будущих периодов	1213	221	. 13 421	
	Налог на добавленную стоимость по	1220			
	приобретенным ценностям		149	248	
	Дебиторская задолженность	1230	46 171	43 667	81 390
	в том числе:				
	расчеты с поставщиками и подрядчиками	1231	6 770	7 052	6 789
	расчеты с покупателями и заказчиками	1232	39 164	36 330	73 806
	расчеты по налогам и сборам	1233	-	-	206
	расчеты по социальному страхованию и обеспечению	1234		10	90
	расчеты с разными дебиторами и кредиторами	1235	237	275	499
	Финансовые вложения (за исключением	1240			
	денежных эквивалентов)	1250	22	306	81
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	22	306	8
	в том числе:				l ,
	касса	\vdash	22	22	7.
	расчетный счет	1200		284	72
	Прочие оборотные активы	1260	50.010	-	400.07
	Итого по разделу II		52 213		128 973
	БАЛАНС	1600	169 363	223 234	255 895

21 03 W M.

Пояснения	Наименование показателя		На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2011 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	200	200	200
,,1	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	
١,	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	87 814	96 820	97 083
	Резервный капитал	1360	-	-	1
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(23 386)	(3 972)	(4 623
	Итого по разделу III	1300	64 628	93 048	92 660
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	16 486	39 694	40 000
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	
	Оценочные обязательства	1430	-	-	
	Прочие обязательства	1450	-	-	
	Итого по разделу IV	1400	16 486	39 694	40 00
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	7 920	4 747	22 26
	Кредиторская задолженность	1520	80 329	85 745	100 97
	в том числе:				
	расчеты с поставщиками и подрядчиками	1521	30 487	43 700	76 19
	расчеты с покупателями и заказчиками	1522	1 552	1 662	3 00
	расчеты по налогам и сборам	1523	40 977	34 349	14 81
	расчеты с персоналом по оплате труда	1524	6 557	5 403	5 51
	задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	1525	65	-	
	расчеты с разными дебиторами и кредиторами	1526	691	631	1 44
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	
	Оценочные обязательства	1540	-	-	
	Прочие обязательства	1550	-	_	
	Итого по разделу V	1500	88 249	90 492	123 23
	БАЛАНС	1700	169 363	223 234	255 89

Руководитель

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

27 марта 2014 г.

Приложение 2

Отчет о финансовых результатах

	Коды			
	Форма по ОКУД			
	Дата	(число, месяц, год)	31	12 2013
Организация	Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное хозяйство г.Бузулука"	по ОКПО	418	44589
Идентификаци	онный номер налогоплательщика	инн	5603	011185
Вид экономиче деятельности	ской Распределение воды	по ОКВЭД	41	.00.2
Организационн	о-правовая форма / форма собственности			
Унитарные проснованные на хозяйственного	а праве Муниципальная	по ОКОПФ / ОКФС	42	14
Единица измер	ения: в тыс. рублей	по ОКЕИ		384

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2013г.	За Январь - Декабрь 2012г.
	Выручка	2110	210 148	243 377
	Себестоимость продаж	2120	(240 401)	(224 141)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	(30 253)	19 236
	Коммерческие расходы	2210	(5 003)	(3 269)
	Управленческие расходы	2220	-	
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(35 256)	15 967
	Доходы от участия в других организациях	2310	•	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	(4 101)	(5 700)
	Прочие доходы	2340	40 332	3 981
	в том числе:			
	доходы, связанные с реализацией основных средств		19 518	2 686
	доходы, связанные с реализацией прочего имущества		285	1 205
	прочие внереализационные доходы		20 529	90
	Прочие расходы	2350	(12 712)	(11 976)
	в том числе: расходы, связанные с реализацией основных		(828)	(108)
	средств расходы, связанные с реализацией прочего имущества		(209)	
	расходы на услуги банков		(1 099)	
	прочие операционные расходы		(7 814)	(4 965)
	налоги и сборы		(339)	(428)
	прочие внереализационные расходы		(2 423)	(3 898)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(11 737)	2 272
	Текущий налог на прибыль	2410	-	(1 234
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	_	
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	
	Изменение отложенных налоговых активов	2450		
	Прочее	2460	(7 612)	(387)
•	в том числе:			
	пеня, штрафы		(7 612)	(387
	Чистая прибыль (убыток)	2400	(19 349)	651

03 M cel-

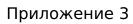
Продолжение приложения 2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2013г.	За Январь - Декабрь 2012г.
	СПРАВОЧНО			·
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	(65)	_
	Совокупный финансовый результат периода	2500	(19 414)	651
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

27 марта 2014 г.



Отчет о движении денежных средств

за Январь - Декабрь 2013г.	[Коды
Форма	по ОКУД	0710004	
Дата (число, ме	сяц, год)	31	12 2013
организация хозяиство г. Бузулука	по ОКПО	4	1844589
Идентификационный номер налогоплательщика	HHN	560	03011185
Вид экономической деятельности Распределение воды	по ОКВЭД		41.00.2
Организационно-правовая форма / форма собственности	ſ		
Унитарные предприятия, основанные на праве Муниципальная по ОКОПФ хозяйственного ведения / собственность	∮ / ОКФС	42	14
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ		384

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2013г.	За Январь - Декабрь 2012г.
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	200 005	252 130
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	198 955	251 292
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти,			
комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	602	-
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
	4114	1-	-
прочие поступления	4119	448	838
Платежи - всего	4120	(196 555)	(236 161)
в том числе:			(200 101)
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы,			
работы, услуги	4121	(36 273)	(87 961)
в связи с оплатой труда работников	4122	(82 492)	(87 667)
процентов по долговым обязательствам	4123	(2 815)	(5 700)
налога на прибыль организаций	4124	(2010)	(0 700)
иные налоги и сборы	4125	(48 569)	(33 210)
взносы в государственные внебюджетные фонды	4126	(21 574)	(20 805)
прочие платежи	4129	(4 832)	
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100		(818)
Денежные потоки от инвестиционных операций	4100	3 450	15 969
Поступления - всего	4040	40.444	0.405
в том числе:	4210	10 111	3 125
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	10 111	2.405
	4211	10 111	3 125
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	•	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных			
средств к другим лицам)	4213		
дивидендов, процентов по долговым финансовым	7210		
вложениям и аналогичных поступлений от долевого			
участия в других организациях	4214	_	_
	4215		
прочие поступления	4219		
Платежи - всего	4220	(569)	(1 048)
в том числе:	1220	(000)	(1040)
в связи с приобретением, созданием, модернизацией,	1		
реконструкцией и подготовкой к использованию			
внеоборотных активов	4221	(569)	(1 048)
в связи с приобретением акций других организаций		(000)	(1040)
(долей участия)	4222	-	_
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав			
требования денежных средств к другим лицам),			
предоставление займов другим лицам	4223	-	-
процентов по долговым обязательствам, включаемым в			
стоимость инвестиционного актива	4224	-	-
	4225	-	-
прочие платежи	4229		
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	9 542	2 077

2? 03 14 M-

Продолжение приложения 3

Наименование показателя		За Январь - Декабрь 2013г.	За Январь - Декабрь 2012г.
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	22 266	100 511
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	22 266	100 511
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	_	-
от выпуска облигаций, вескелей и других долговых ценных бумаг и др.	4314		-
	4315	-	-
прочие поступления	4319	-	
Платежи - всего	4320	(35 542)	(118 332)
в том числе: собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников	4321	-	
(участников)	4322	-	
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(35 542)	(118 332)
	4324	-	·
прочие платежи	4329	-	
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	(13 276)	(17 821)
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	(284)	225
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	306	81
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	22	306
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	-	

Руководитель__

(подпись)

Аксанов Николай Анатольевич

27 марта 2014 г.

Cy

Отчет об изменениях капитала

за Январь - Декабрь 2013г.		К	оды
Форма по ОК		0710003	
Дат	а (число, месяц, год)	31	12 2013
Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное организация хозяйство г.Бузулука"	по ОКПО	418	844589
Идентификационный номер налогоплательщика	инн	5603	011185
Вид экономической деятельности Распределение воды Организационно-правовая форма / форма собственности	по ОКВЭД	41	.00.2
Унитарные предприятия, основанные на праве муниципальная козяйственного ведения / собственность	по ОКОПФ / ОКФС	42	14
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ		384

		1.	Движение капита	ла			
Наименование показателя		Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Величина капитала на 31 декабря 2011 г.	3100	200	-	97 083	-	(4 623)	92 660
<u>За 2012 г.</u>						(,	
Увеличение капитала - всего:	3210	-	-	-		651	651
в том числе:							
чистая прибыль	3211	X	X	x	x	651	651
переоценка имущества	3212	X	X		X	-	
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	Х	Х	_	X		
дополнительный выпуск акций	3214				X	Y	
увеличение номинальной стоимости акций	3215	-	-	-	X		Y -
реорганизация юридического лица	3216		-	-	-	-	

							Форма 0710023 с.2
Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Уменьшение капитала - всего:	3220	-	-	(263)	-	-	(263)
в том числе:							
убыток	3221	X	X	X	X	-	
переоценка имущества	3222	X	X	-	X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на							
уменьшение капитала	3223	X	X	(263)	X	-	(263)
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	-	-	-	X	-	
уменьшение количества акций	3225	-	-	-	Х	-	-
реорганизация юридического лица	3226	-	-	-	-	-	
дивиденды	3227	X	X	X	Х	-	
Изменение добавочного капитала	3230	X	X	: -	-		X
Изменение резервного капитала	3240	Х	X	X		-	X
Величина капитала на 31 декабря 2012 г.	3200	200	-	96 820		(3 972)	93 048
За 2013 г.						(0 0:2/	
Увеличение капитала - всего:	3310	_		_	_	_	_
в том числе:							
чистая прибыль	3311	l x	x	X	X	_	
переоценка имущества	3312	Х	X	-	X	-1	
доходы, относящиеся непосредственно на							
увеличение капитала	3313	X	X	-	Х	-	
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	Х	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	-	-	-	Х	-	X
реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320	-	-	(9 006)	-	(19 414)	(28 420)
в том числе:				1			, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
убыток	3321	X	X	X	X	(19 349)	(19 349)
переоценка имущества	3322	X	Х	-	X	-	(10010)
расходы, относящиеся непосредственно на							
уменьшение капитала	3323	X	X	(9 006)	X	-	(9 006)
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	-	-	-	X	-	
уменьшение количества акций	3325	-	-	-	Х	-	
реорганизация юридического лица	3326	-	-	-		-	
дивиденды	3327	Х	Х	Х	Х	(65)	(65)
Изменение добавочного капитала	3330	X	X	-	-	(00)	X (55)
Изменение резервного капитала	3340	Х	X	Х	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2013 г.	3300	200	-	87 814		(23 386)	64 628

Продолжение приложения 4

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок

			Изменения капи		
Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2011 г.	за счет чистои прибыли (убытка)	за счет иных факторов	На 31 декабря 2012 г
Капитал - всего					
до корректировок	3400	-	-		
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3410	-	-	-	
исправлением ошибок	3420	-	-	-	
после корректировок	3500	-	-	-	
в том числе:					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					4
до корректировок	3401	-	-	-	
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3411	-	-	-	
исправлением ошибок	3421	-	-	-	
после корректировок	3501	-	-	-	
до корректировок	3402	_	-		
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3412		_		
исправлением ошибок	3422	-	-	-	
после корректировок	3502	-	-	-	

Продолжение приложения 4

Форма 0710023 с.4

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	Ha 31 декабря 2011 г.
Чистые активы	3600	64 628	93 048	92 660

Руководитель Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

27 марта 2014 г.

Py

Бухгалтерский баланс

	на 31 декабря 2014 г.		K	оды
		Форма по ОКУД	071	10001
	Дата (чи	сло, месяц, год)	31	12 2014
Организация	Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное хозяйство г.Бузулука"	по ОКПО	418	44589
Идентификаци	онный номер налогоплательщика	инн	5603	011185
Вид экономиче деятельности	Распределение воды	по ОКВЭД	41	.00.2
Организационн	но-правовая форма / форма собственности			
Унитарные пр основанные н хозяйственно	а праве Муниципальная по	ОКОПФ / ОКФС	42	14
Единица измер	рения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	3	884
Местонахожде	ние (адрес)	_		

461042, Оренбургская обл, Бузулук г, Свердловская ул, дом № 67

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.
	АКТИВ	9			
	I PHEOEODOTHLIE AKTIADLI				-
	І. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	1110			tiv
	Нематериальные активы	1120			100
	Результаты исследований и разработок		-		
	Нематериальные поисковые активы	1130	-		
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	100 71
	Основные средства	1150	511 816	117 150	128 74
	в том числе:				
	основные средстра в организации	-	465 656	70 450	79 54
	строительство объектов основных средств		46 113	46 432	46 71
	приобретение объектов основных средств		47	268	2 48
	Доходные вложения в материальные	1160			
	ценности	1170			
	Финансовые вложения		-	-	1540
	Отложенные налоговые активы	1180	-		
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	447.450	400.74
	Итого по разделу І	1100	511 816	117 150	128 74
	ІІ. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	4040			
	Запасы	1210	5 476	5 871	50 27
	в том числе:	1	7.42.100.000		
	материалы		5 436	5 412	36 44
	товары		40	238	40
	расходы будущих периодов		-	221	13 42
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	74	149	24
	Дебиторская задолженность	1230	40 646	46 171	43 66
	в том числе:				
	расчеты с поставщиками и подрядчиками		663	6 770	7 05
	расчеты с покупателями и заказчиками		38 393	39 164	36 33
	расчеты по налогам и сборам		979		
:	расчеты по социальному страхованию и обеспечению		21		1
/	расчеты с разными дебиторами и кредиторами		. 590	237	27
/	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240		- Dul	â
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	14 460	22	/ 30
	в том числе; касса	1	33	- 0 - 0 - 0 - 0 - 0	11/2

расчетный счет		14 427	-	284
Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
Итого по разделу II	1200	60 656	52 213	94 492
БАЛАНС	1600	572 472	169 363	223 234

.

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ		1		
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	200	200	200
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	_	_	
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	497 578	87 814	96 820
	Резервный капитал	1360	-	-	
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	40 050	(23 386)	(3 972
14	Итого по разделу III	1300	537 828	64 628	93 048
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Заемные средства	1410		16 486	39 694
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-		
	Оценочные обязательства	1430	-	-	
	Прочие обязательства	1450-	-	-	
	Итого по разделу IV	#1400	-	16 486	. 39 694
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Заемные средства	1510	2 885	7 920	4 747
	Кредиторская задолженность	1520	31 759	80 329	85 745
	в том числе: расчеты с поставщиками и подрядчиками	1	14 463	30 487	43 700
	расчеты с покупателями и заказчиками		1 425	1 552	1 662
	расчеты по налогам и сборам		10 631	40 977	34 349
	расчеты с персоналом по оплате труда		4 766	6 557	5 403
	задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов			65	
	расчеты с разными дебиторами и кредиторами		474	691	631
	Доходы будущих периодов	1530	-		
	Оценочные обязательства	1540	-		
	Прочие обязательства	1550		-	
	Итого по разделу V	1500	34 644	88 249	90 493
	БАЛАНС	1700	572 472	169 363	223 234



Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

23 марта 2015 г.

Отчет о финансовых результатах

	за Январь - Декабрь 2014 г.		Ke	оды
		Форма по ОКУД	071	0002
	Дат	в (число, месяц, год)	31	12 2014
Организация	Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное хозяйство г.Бузулука"	по ОКПО	418-	44589
Идентификаци	онный номер налогоплательщика	инн	5603	011185
Вид экономиче деятельности	еской Распределение воды	по ОКВЭД	41.	00.2
Организационн	но-правовая форма / форма собственности			
Унитарные пр основанные н хозяйственно	на праве Муниципальная	по ОКОПФ / ОКФС	42	14
Единица измер	рения: в тыс, рублей	по ОКЕИ	3	84

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2014 г.	За Январь - Декабрь 2013 г.
	Выручка	2110	213 787	210 148
	Себестоимость продаж	2120	(203 346)	(240 401)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	10 441	(30 253)
	Коммерческие расходы	2210	(2 218)	(5 003)
	Управленческие расходы	2220		de .
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	8 223	(35 256)
	Доходы от участия в других организациях	2310		408
	Проценты к получению	2320		4 .
	Проценты к уплате	2330	(2 190)	(4 101)
1	Прочие доходы	2340	83 200	40 332
	в том числе:			10000
	доходы, связанные с реализацией основных средств		6 576	19 518
1	доходы, связанные с реализацией прочего имущества		56	285
41	прочие внереализационные доходы		76 568	20 529
	Прочие расходы	2350	(21 261)	(12 712)
	в том числе:			
	расходы, связанные с реализацией основных средств		(146)	(828)
	расходы, связанные с реализацией прочего имущества		(67)	(209)
	расходы на услуги банков		(900)	(1 099)
	прочие операционные расходы		(11 369)	(7 814)
	налоги исборы		(250)	(339)
	прочие внереализационные расходы		(8 529)	(2 423)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	67 972	_ (11 737
	Текущий налог на прибыль	2410	-	
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	11-	***
1	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	
	Изменение отложенных налоговых активов	2450		
	Прочее	2460	(4 536)	(7 612
	в том числе:		1	,
	пени, штрафы		(4 536)	(7 612
	Чистая прибыль (убыток)	2400	63 436	



Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2014 г.	За Январь - Декабрь 2013 г.
	СПРАВОЧНО Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Совокупный финансовый результат периода	2500	63 436	(19 349)
100	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900		Ye.
. 4	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	LACABAT MARA	

Водоканали зационное хозяйство г. Бузулука водоканали зационное хозяйство г. Бузулука водоканали зационное зационно

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи) Отчет о движении денежных средств

	за Январь - Декабрь 2014 г.		К	оды
		Форма по ОКУД	07	10004
	Дата (чи	сло, месяц, год)	31	12 2014
Организация	Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное хозяйство г.Бузулука"	по ОКПО	418	344589
Идентификаци	онный номер налогоплательщика	HHN	5603	3011185
Вид экономиче деятельности	ской Распределение воды	по ОКВЭД	4	1.00.2
Организационн	ю-правовая форма / форма собственности			
Унитарные пр основанные н хозяйственно	а праве Муниципальная по	ОКОПФ / ОКФС	42	14
Единица измер	рения: в тыс. рублей	по ОКЕИ		384

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2014 г.	За Январь - Декабрь 2013 г.
Денежные потоки от текущих операций			0-17 (No. 10 to
Поступления - всего	4110	230 214	200 005
в том числе:		APPEND STREET	
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	151 149	198 955
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	578	602
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
	4114	-	
прочие поступления	4119	78 487	448
Платежи - всего	4120	(201 508)	(196 555)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(35 501)	(36 273)
в связи с оплатой труда работников	4122	(101 912)	(82 492)
процентов по долговым обязательствам	4123	(1 137)	(2 815)
налога на прибыль организаций	4124	(979)	-
иные налоги и сборы	4125	(0.0)	(48 569)
взносы в государственные внебюджетные фонды	4126		(21 574)
прочие платежи	4129	(61 979)	(4 832)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	28 706	3 450
Денежные потоки от инвестиционных операций	4100	20100	0 400
Поступления - всего	4210	7 653	10 111
в том числе:	4210	1 000	10 111
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	6 621	10 111
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	,	-2
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого			2.
участия в других организациях	4214	-	
<u> </u>	4215	-	
прочие поступления	4219	1 032	
Платежи - всего	4220	(1 271)	(569)
в том числе: в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(1 271)	(569)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222		- Proprietywou
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	Mes 723 a	- M. M
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	29 09	
	4225		

прочие платежи	4229	-	-
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	6 382	9 542

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2014 г.	За Январь - Декабрь 2013 г.
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	-	22 266
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	-	22 266
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, вескелей и других долговых ценных бумаг и др.	4314		
	4315	-	
прочие поступления	4319	-	-
Платежи - всего	4320	(20 650)	(35 542)
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	-	
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(65)	-
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(20 585)	(35 542)
	4324	-	·
прочие платежи	4329	-	-
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	(20 650)	(13 276)
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	14 438	(284)
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	22	306
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	14 460	. 22
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490		_



Аксанов Николай Анатольевич

Отчет об изменениях капитала за Январь - Декабрь 2014 г.

	384		no OREM	рублей	ения: в тыс. рублей	Единица измерения:
14	42		πο ΟΚΟΠΦ / ΟΚΦC	Муниципальная / собственность	а праве го ведения	основанные на праве хозяйственного ведения
:	•			Организационно-правовая форма / форма собственности Унитарные предприятия.	ю-правовая форг едприятия.	Организационно-правовая Унитарные предприятия.
'n	41.00.2		по ОКВЭД	Распределение воды		Вид экономической деятельности
1185	5603011185		ННИ	10гоплательщика	Идентификационный номер налогоплательщика	Идентификаци
589	41844589		оканализационное по ОКПО	Муниципальное унитарное предприятие "Водоканализационное хозяйство г.Бузулука"	Муниципальное унита хозяйство г.Бузулука"	Организация
2014	12	31	Дата (число, месяц, год)			
03	0710003		Форма по ОКУД			
-19	Коды		ъ 2014 г.	за Январь - Декабрь 2014 г.		

1. Движение капитала

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибо:

		На 31 декабря 2012 г.	Изменения капи:	гала за 2013 г.	Tombolic Sec. Market	
Наименование показателя	Код		за счет чистой прибыли (убытка)	за счет иных факторов	На 31 декабря 2013 г	
Капитал - всего						
до корректировок	3400		-		-	
корректировка в связи с: изменением учетной политики исправлением ошибок после корректировок						
	3410	-	-		-	
	3420		-		-	
	3500	-	-		-	
в том числе:						
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток): до корректировок корректировка в связи с: изменением учетной политики исправлением ошибок после корректировок						
	3401	-	-	2	•	
	3411	-	-		-	
	3421	-	-	1	-	
	3501	-			-	
до корректировок корректировка в связи с: изменением учетной политики	3402	-			-	
	3412	-			-	
исправлением ошибок	3422	-	-	9	-	
после корректировок	3502	-	-		-	

Форма 0710023 с.2

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Уменьшение капитала - всего:	3220			(9 006)	-	(19 414)	(28 420)
в том числе:						,	
убыток	3221	х	Х	x	Х	(19 349)	(19 349)
переоценка имущества	3222	X	X	-	Х	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	x	х	(9 006)	х	-	(9 006)
уменьшение номинальной стоимости акций	3224			-	X	-	
уменьшение количества акций	3225	-		-	Х	-	-
реорганизация юридического лица	3226			-	-	-	2
дивиденды	3227	X	X	X	Х	(65)	(65)
Изменение добавочного капитала	3230	X	X	-			Х
Изменение резервного капитала	3240	X	X	X	-	-	Х
Величина капитала на 31 декабря 2013 г.	3200	200		87 814	-	(23 386)	64 628
За 2014 г. Увеличение капитала - всего:	3310			410 366		63 436	473 802
в том числе:				3110 000			410 002
чистая прибыль	3311	* X	×	x	х	63 436	63 436
переоценка имущества	3312	X	X		X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	×	x	410 366	х	-	410 366
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	-		-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3316				-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320			(602)		-	(602)
в том числе:				,,,,,			()
убыток	3321	X	X	x	x	_	_
переоценка имущества	3322	Х	X		X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	х	×	(602)	х		(602)
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	-		-	X		(/
уменьшение количества акций	3325			- 4	X	2	-
реорганизация юридического лица	3326		-			-	-
дивиденды	3327	X	Х	X	X	-	-
Изменение добавочного капитала	3330	Х	Х	-		-	X
Изменение резервного капитала	3340	Х	Х	Х		-	X
Величина капитала на 31 декабря 2014 г.	3300	200		497 578	-	40 050	537 828

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2014 г. На 31 декабря 2013 г. На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2013 г. Н	на 31 декабря 2012 г.
Чистые активы	3600	537 828	64 628	93 048

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

Руководитель 9

23 марта 2015 г.

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2015 г.

			Коды 0710001		
		Форма по ОКУД			
		Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
МУНИЦИПАЛЬНОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "ВОДОКАНАЛИЗАЦИОННОЕ ХОЗЯЙСТВО Г.БУЗУЛУКА"		по ОКПО	03253724		
Идентификационный номер налогоплательщика		NHH	5603011185		
Вид экономической деятельности Распределение воды		по ОКВЭД	41.00.2		
Организацион	но-правовая форма / форма собственности / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	15243	1	6
Единица измерения: в тыс. рублей		по ОКЕИ		384	
Местонахожде 461042, Оренб	ние (адрес) бургская обл, Бузулук г, Свердловская ул, дом № 67				

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	АКТИВ				
	І. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-		
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	
	Основные средства	1150	664 867	511 816	117 150
	в том числе:				
	Основные средства в организации	11501	618 707	465 656	70 450
	Оборудование к установке	11502	-	-	
	Строительство объектов основных средств	11503	46 113	46 113	46 432
	Приобретение объектов основных средств	11504	47	47	268
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	34 - 4 - 1/4 ·	
	Финансовые вложения	1170	-	W. 1873	
	Отложенные налоговые активы	1180	2 447	Jan Jak	
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	2	
2	Итого по разделу I	1100	667 314	511 816	117 150
	ІІ. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	8 080	5 476	5 871
	в том числе: Материалы	12101	8 028	5 436	5 412
	Товары	12102	52	40	238
	Расходы будущих периодов	12103	- 52	-	221
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220		74	149
	Дебиторская задолженность	1230	45 129	40 646	46 171
	в том числе:		10 120	10 0 10	10 17
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	12301	1 301	663	6 770
	Расчеты с покупателями и заказчиками	12302	43 571	38 393	
	Расчеты по налогам и сборам	12303		979	23 15
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	12304		21	-5
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	12305	257	590	237

Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	10 000	11 000	-
в том числе: Депозитные счета	12401	10 000	11 000	
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	3 826	3 460	22
в том числе: Касса организации	12501	46	33	22
Расчетные счета	12502	3 780	3 427	-
Прочие оборотные активы	1260	_	-	-
Итого по разделу II	1200	67 035	60 656	52 213
БАЛАНС	1600	734 349	572 472	169 363

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал,	1000000000			
	уставный фонд, вклады товарищей)	1310	200	200	200
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-		
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	_	
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	677 684	497 578	87 814
	Резервный капитал	1360	-	-	
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	28 033	40 050	(23 386)
	Итого по разделу III	1300	705 917	537 828	64 628
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	JACOBA S			(35,5)775
	Заемные средства	1410	1 802		16 486
	в том числе:				
	Долгосрочные кредиты	14101	_	_	16 486
	Долгосрочные займы	14102	1 802	_	
	Отложенные налоговые обязательства	1420	4		
	Оценочные обязательства	1430	-	_	
	Прочие обязательства	1450	-		_
	Итого по разделу IV	1400	1 806		16 486
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	1100	1 000		10 400
	Заемные средства	1510	602	2 885	7 920
	в том числе:	10.0	552	2 000	7 020
	Краткосрочные кредиты	15101	_	<u>_</u>	7 920
	Краткосрочные займы	15102		2 885	, 020
	Проценты по краткосрочным займам	15103	602		
	Кредиторская задолженность	1520	26 024	31 759	80 329
	в том числе:	1020	20 024	31700	00 323
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	15201	4 929	14 463	30 487
	Расчеты с покупателями и заказчиками	15202	1 756	1 425	1 552
	Расчеты по налогам и сборам	15203	9 014	10 631	40 977
	Расчеты по социальному страхованию и		3014	10 031	40 511
	обеспечению	15204	2 058	_	
	Расчеты с персоналом по оплате труда	15205	4 509	4 766	6 557
	Задолженность участникам (учредителям)		4 000	1000	
	по выплате доходов	15206	-	All Marines	65
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	15207	3 758	474	691
	Доходы будущих периодов	1530		-	,
	Оценочные обязательства	1540	-		,
	Прочие обязательства	1550			
	Итого по разделу V	1500	26 626	34 644	88 249
	БАЛАНС	1700	734 349	572 472	

Руководитель

mel

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

Отчет о финансовых результатах

and Gunnery Boundary 2045 -				(2)(2)(2)(2)	_
	за Январь - Декабрь 2015 г.	1	Коды		
		Форма по ОКУД	07	10002	
		Дата (число, месяц, год)	31	12 201	5
МУНИЦИПАЛЬНОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ Организация "ВОДОКАНАЛИЗАЦИОННОЕ ХОЗЯЙСТВО Г.БУЗУЛУКА"		по ОКПО	032	253724	
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН 56030111		011185	
Вид экономической деятельности Распределение воды		по ОКВЭД	41 (8) 2		
Организацион	но-правовая форма / форма собственности / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	15243	16	
Единица измерения: в тыс. рублей		по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	Выручка	2110	208 128	213 787
	в том числе;			
	Себестоимость продаж	2120	(209 829)	(203 346
	в том числе:	1/4		
	Валовая прибыль (убыток)	2100	(1 701)	10 44
	Коммерческие расходы	2210	(1 944)	(2 218
	в том числе:			
	Управленческие расходы	2220		
	в том числе:			
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(3 645)	8 223
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	
h.	Проценты к получению	2320	203	
	в том числе:			
	Проценты к получению	23201	203	
	Проценты к уплате	2330	(250)	(2 190
	в том числе:			
	Проценты к уплате	23301	(250)	(2 190
	Прочие доходы	2340	7 884	83 20
	в том числе:		a contract of	
	Доходы, связанные с реализацией основных средств	23401	71	6 57
	Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	23402	117	5
	Доходы в виде восстановленных оценочных резервов	23403	7 182	
	Прибыль прошлых лет	23404	140	
-	Доходы в виде списанной кредиторской задолженности	23405	184	
	Прочие внереализационные доходы	23406	190	76 56
.	Прочие расходы	2350	(18 048)	(21 261
	в том числе: Расходы, связанные с реализацией основных средств	23501	(9)	(146
	Расходы, связанные с ликвидацией основных средств	23502	(23)	
	Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	23503	(91)	(67
	Расходы в виде образованных оценочных резервов	23504	(13 292)	1
	Расходы на услуги банков	23505	(664)	(900

Прочие операционные расходы	23506	-	-
Штрафы, пени, неустойки к уплате	23507	(301)	-
Убытки прошлых лет	23508	(33)	-
Налоги и сборы	23509	(335)	(250)
Расходы в виде списанной дебиторской задолженности	23510	(6)	
Прочие внереализационные расходы	23511	(2 981)	(8 529)
Прочие косвенные расходы	23512	(313)	(-
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(13 856)	67 972
Текущий налог на прибыль	2410	-	
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(329)	3=
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(4)	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	2 447	85
Прочее	2460	(604)	(4 536)
в том числе: Штрафные санкции и пени за нарушение налогового и иного законодательства	24601	(604)	(4 536)
Чистая прибыль (убыток)	2400	(12 017)	63 436



Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	_	
	Совокупный финансовый результат периода	2500	(12 017)	63 436
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900		_
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

Руководитель

(подпись)

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

28 марта 2016 г.

Отчет об изменениях капитала

	за Январь - Декабрь 2015 г.		К	оды		
		Форма по ОКУД	07	10003		
		Дата (число, месяц, год)	31	12 201		
Организация	МУНИЦИПАЛЬНОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "ВОДОКАНАЛИЗАЦИОННОЕ ХОЗЯЙСТВО Г.БУЗУЛУКА"	по ОКПО	03253724			
Идентификаци	онный номер налогоплательщика	HHN	HH 5603011185			
Вид экономиче деятельности	ской Распределение воды	по ОКВЭД	4	1.00.2		
Организацион	но-правовая форма / форма собственности / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	15243	16		
Елиница измен	рения: в тыс публей	по ОКЕИ		384		

1. Движение капитала

1. Движение капитала								
Наименование показателя		Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого	
Величина капитала на 31 декабря 2013 г.	3100	200		87 814	-	(23 386)	64 628	
<u>За 2014 г.</u> Увеличение капитала - всего:	3210	-		410 366	_	63 436	473 802	
в том числе: чистая прибыль	3211	х	х	x	х	63 436	63 436	
переоценка имущества	3212	Х	X	-	Х	-	-	
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	Х	х	410 366	, x	-	410 366	
дополнительный выпуск акций	3214	-		-	X	X	-	
увеличение номинальной стоимости акций	3215	-		-	Х	_	X	
реорганизация юридического лица	3216	-		-		-	-	
	3217	-		1.5	•	-	-	
Уменьшение капитала - всего:	3220	-		(602)	-		(602)	
в том числе: убыток	3221	Х	х	х	Х	_	-	
переоценка имущества	3222	Х	X	-	Х	-	-	
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	Х	х	(602)	х	_	(602)	
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	_	-	-	х	_	-	
уменьшение количества акций	3225	-	-	-	X	-	-	
реорганизация юридического лица	3226	-		-	-	-	-	

дивиденды 3227 Х Х Х Х Х - -

.

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Изменение добавочного капитала	3230	Х	X	-	-	-	Х
Изменение резервного капитала	3240	Х	X	Х	-	-	Х
	3245	-	-	-	-	-	-
Величина капитала на 31 декабря 2014 г.	3200	200	-	497 578	-	40 050	537 828
<u>За 2015 г.</u> Увеличение капитала - всего:	3310		_	180 106	_	_	180 106
в том числе:							
чистая прибыль	3311	Х	X	X	X		_
переоценка имущества	3312	Х	Х	-	Х	-	_
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	х	х	180 106	х		180 106
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	X	Х	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	_	_	_	х		Х
реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-
	3317		2	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320	-	_	-		(12 017)	(12 017)
в том числе: убыток	3321	х	X	х	X	(12 017)	(12 017)
переоценка имущества	3322	X	X	-	X	(12011)	(12 011)
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	х	X	-	X	-	
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	-	_	_	Х		_
уменьшение количества акций	3325	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3326	-	-	-	-	-	(-
дивиденды	3327	X	Х	Х	Х	-	1 m
Изменение добавочного капитала	3330	X	X	-	-	-	Х
Изменение резервного капитала	3340	X	Х	Х	-	-	X
	3345	.	-	-	-	-	-
Величина капитала на 31 декабря 2015 г.	3300	200	-	677 684	-	(12 017)	665 867

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок

			Изменения капи			
Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	за счет чистой прибыли (убытка)	за счет иных факторов	На 31 декабря 2014 г.	
Капитал - всего						
до корректировок	3400	64 628		473 200	537 828	
корректировка в связи с:					1	
изменением учетной политики	3410		-	-	-	
исправлением ошибок	3420	-	-	-		
после корректировок	3500	64 628	-	473 200	537 828	
в том числе:						
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):						
до корректировок	3401	(23 386)	-	63 436	40 050	
корректировка в связи с:						
изменением учетной политики	3411	-	-	-		
исправлением ошибок	3421	-	-	-	-	
после корректировок	3501	(23 386)	-	63 436	40 050	
до корректировок	3402	_	_	-	-	
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3412	_	2	-	_	
исправлением ошибок	3422	-	_	-	-	
после корректировок	3502	-	-	-	-	

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
Чистые активы	3600	705 917	537 828	64 628

Руководитель (подпись)

Аксанов Николай Анатольевич (расшифровка подписи)

28 марта 2016 г.