

Содержание:

ВВЕДЕНИЕ

Различают два подхода к установлению промышленной политики. Первый подход предусматривает активное и непосредственное вмешательство государства в экономику в форме государственных субсидии, льгот, адресных заданий, ограничений. Такой подход характерен для Франции, Японии и других европейских стран.

Второй подход не предусматривает воздействия на отдельные предприятия, а ориентирован на создание определенной «экономической среды», то есть регулирование осуществляется косвенными методами.

Данной политики придерживаются, в США, где программы государственной поддержки национальной экономики осуществляются преимущественно в форме гарантий по частным кредитам.

В России в 90-е годы XX в. промышленная политика претерпела радикальный переворот - от жесткой централизации к чисто либеральной модели, практически не предусматривающей вмешательства государства. В тоже время в мире ключевым аспектом промышленной политики является установление соотношений среди 2-мя группами производств, различающихся долей добавленной стоимости.

Главную категорию формируют, изготовления с низкой составляющей добавочной стоимости, какие основываются в обычных исследованиях и использований низкоквалифицированной пролетарой мощи. Подобные компании, для того чтобы уцелеть в обстоятельствах конкурентной борьбы, обязаны уменьшать стоимости и расходы либо изменять вид.

Иную категорию формируют наукоемкие производства с существенной составляющей добавочной стоимости, каким следует более денежных средств и высококвалифицированной пролетарой мощи. Соответствие данных компаний считается одной и ключевых данных формирования индустрии.

Стержень индустриальной политические деятели считается помощь глубоких, долговременных действий перестройки индустрии в нынешней научно-технической

базе. С этой целью разрабатываются целевые научно-технические программы, создаются совместные внедренческие центры, объединяющие научные организации и промышленные предприятия, научные парки. Аспекты кратковременной экономической эффективности никак не считаются основными присутствием создания индустриальной политической деятельности.

Значимой составляющей промышленной политической деятельности считается помощь небольшого коммерциала, какой в обычном в обществе формирует приблизительно одной тридцати процентов индустриальной продукта и сформирует подходящую сферу с целью различного семейства инноваций, в отсутствии каких-либо нереально формирование.

В этом случае, так как промежуток, основным видом современной экономики означают крупные компании. Интеграции теоретического и производственного потенциалов в рамках, общественных построек должна выполнять основную важность в создании инновационной деятельности.

В условиях неопределенности экономической ситуации в стране, когда стратегия корпоративного сектора не ориентирована на инновационное развитие, необходимо введение механизма государственного планирования и стимулирования создания и внедрения образцов новой техники и технологических процессов.

Целью данной работы является рассмотрение промышленной политики современной России.

Для достижения поставленной цели, необходимо выполнить следующие задачи:

- Рассмотреть основные характеристики промышленной политики;
- Провести анализ целей промышленной политики;
- Определить принципы промышленной политики;
- Выявить условия, в которых государству предстоит разрабатывать и проводить промышленную политику.

ГЛАВА 1. ПОНЯТИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

1.1. Характеристика основных понятий промышленной политики

Промышленная политика – это совокупность действий государства как института, предпринимаемых для оказания влияния на деятельность хозяйствующих субъектов, а также на отдельные аспекты этой деятельности, относящиеся к приобретению факторов производства, организации производства, распределению и реализации товаров и услуг во всех фазах жизненного цикла хозяйствующего субъекта и жизненного цикла его продукции.

В этой концепции промышленной политики её предметом считается изготовитель продуктов и услуг. Этот подход отличается с традиционного понятия промышленной общественно-политические функционеры, в согласовании с каковым ее объектом, равно как принцип, считаются крупные производственно-учено-промышленные непростые сложные комплексы, большие компании или области, равно как принцип, содержащиеся с крупных, капиталоемких производств. Но случившиеся в минувшие десятилетия скелетные изменения – формирование новейших производственных технологий, экономических приборов, координационных строений, глобализация изготовления, торговли и капиталов, увеличение значимости познаний, данных и технологические процессы в производственных действиях – все без исключения данное создает классическое понимание о предмете индустриальной политические деятели узким и неполным.

Субъектом промышленной политики является государство, при этом никак не каждая общественно-политическая правительство, а правительство нынешнего вида – теоретическая компания, имеющая своим адвокатским личностью, замечательным с персоны правителей, содержащая в себе государственный устройство и комплекс людей, однако никак не схожая буква с этим, буква с иным, обладающая конкретно конкретные пределы и имеющаяся только лишь в основе известности иными странами. Промышленная политика – атрибут именно государства современного типа и как таковая не свойственна иным типам политической организации.

Вероятные приборы индустриальной политические деятели формируются этими значениями, в каковых правительство способен представлять в взаимоотношениях с определенным изготовителем:

- собственник (или совладелец);

- поставщик (продавец) факторов производства;
- потребитель произведенной продукции;
- получатель налоговых платежей;
- регулятор рынков факторов производства и конечной продукции;
- регулятор деятельности производителя;
- арбитр в хозяйственных спорах;
- политический субъект в рамках международных отношений, влияющих на деятельность производителя или на рынки, в которых он участвует.

В свойстве получателя налоговых платежей, регулятора и судьи правительство осуществит императивные возможности, т.е. способен реализовывать обязывание либо опасность насилия. В иных ролях оно представляет равным типом согласно взаимоотношению к иным соучастникам торга и/или заграничным странам.

Все перечисленные роли государства в отношении производителя предоставляют в его руки разнообразные инструменты, которые могут быть использованы для проведения промышленной политики.

Индустриальная стратегия считается один с течений общегосударственной политические деятели наравне с иными тенденциями. С любым с данных течений возлюбленная обладает места соприкосновения и сфере пересечения. Вероятны кроме того синергические результаты, появляющиеся из-за результат согласования индустриальной политические деятели с иными тенденциями общегосударственной политические деятели. Этим никак не меньше, индустриальная стратегия имеет собственными мишенями и комплектом денег.

- От макроэкономической политические деятели индустриальная стратегия различается собственным предметом, мишенями и способами. Предметом индустриальной политические деятели никак не считается общенародное производство в полном, изображаемое совокупой макроэкономических аппаратов. Целью промышленной политики не является достижение макроэкономической стабильности, борьба с инфляцией. В число методов промышленной политики не входят регулирование агрегированных показателей государственного бюджета, процентных ставок, резервных требований, валютного курса и другие средства макроэкономической политики.
- От бюджетной и налоговой политики, в рамках которой государство осуществляет перераспределение от налогоплательщиков к получателям бюджетных средств, промышленная политика отличается тем, что ее

объектом является производственная деятельность хозяйствующих субъектов, а не перераспределительная деятельность государства.

- От социальной политики, предметом влияния которой считается степень и свойство существования единичных компаний жителей индустриальная стратегия различается этим, то что увлекается производственной работа компаний, а никак не употреблением жителей.
- Внешнеэкономическая политика пересекается с промышленной политикой в той мере, в какой ее цели напрямую связаны с производственной деятельностью российских производителей. Не входят в промышленную политику валютное регулирование, регулирование нетрудовых видов миграции, получение и оказание гуманитарной помощи.
- Региональная политика пересекается с промышленной политикой в той степени, в какой затрагивает вопросы размещения производительных сил, а также использования земли и природных ресурсов. В то же время региональная политика содержит многочисленные компоненты, напрямую не связанные с осуществлением производственной деятельности – например, распределение федеральной финансовой помощи между регионами, социальное развитие регионов.
- От оборонной политики и политики в сфере безопасности промышленная политика отличается тем, что не занимается деятельностью государства в ходе вооруженных конфликтов и в ходе применения государственного принуждения. В области зоне ответственности индустриальной политические деятели пребывают эти нюансы оборонной политические деятели и политические деятели в области защищенности. какие объединены с созданием продуктов и услуг надлежащего направления, с применением финансовых ресурсов с целью потребностей защиты и защищенности, с производственной работой и правлением муниципальным собственностью в области оборонно-индустриального ансамбля, а кроме того с бременем компаний и собственности обязанностями оборонного нрава.
- Геополитика направлена на усиление политического веса страны на международной арене как в мире в целом, так и в отдельных регионах. Она отличается от промышленной политики и по целям, и по применяемыми методами. Тем не менее, для решения некоторых геополитических задач целесообразна координация геополитики и промышленной политики на уровне целей и используемых методов для достижения синергического эффекта.

Координация промышленной политики с другими направлениями политики государства должна осуществляться на уровне общегосударственного политического целеполагания. Вопрос о такой координации выходит за рамки данного доклада.

1.2. Цели промышленной политики

Является, то, что значимость РФ в образующемся обществе компаний обязана складываться в этом, то, что данное правительство станет демонстрировать полномочия и круг интересов людей и населения Российской Федерации в свойстве коллективной одинаковости в их взаимоотношениях с иными корпорациями и индивидуальными личностями.

Эта роль характеризуется следующими составляющими:

- Контроль над ядерным оружием на территории Российской Федерации и, в сотрудничестве с другими государствами и международными организациями – в мире в целом.
- Обеспечение безопасности населения Российской Федерации путем защиты его от угроз, не носящих локального характера;
- Обеспечение судебной функции на территории Российской Федерации в соответствии с собственными законами и международным правом. Представление и защита интересов граждан и жителей, Российской Федерации а также их корпоративных объединения, в отношениях с иными государствами и внешними по отношению к России корпоративными образованиями и общностями.

Данная формулировка роли Российского государства в меняющемся мире позволяет сформулировать цели его промышленной политики на долгосрочную перспективу.

Целью промышленной политики РФ является обеспечение динамичного развития страны, роста благосостояния ее граждан и конкурентоспособности отечественных производителей.

Эта цель достигается путем выполнения следующих задач:

- эффективное производство товаров и услуг российскими производителями в нужном количестве и должного качества для удовлетворения потребности

- жителей РФ и российского государства в этих товарах и услугах по приемлемым ценам;
- занятие российскими производителями существенных позиций на внешних рынках.

1.3. Принципы промышленной политики

Независимость производственной работы считается основным обстоятельством свершения сформулированной миссии и вопросов индустриальной политические деятели. Это правило предполагает отдельную аннуляцию законных общепризнанных мерок, нацеленных в лимитирование независимости финансовой работы согласно этим либо другим причинам. В частности, мишенью индустриальной политические деятели считается целый несогласие с лицензирования, непосредственно нарушающего правило независимости финансовой работы, и трансформация к другим способам регулировки. В согласовании с сведениям принципом кроме того неприемливо внедрение общегосударственной монополии в эту либо другую работа, акцентирование намеренно уполномоченных фирм.

Промышленная политика не должна предоставлять льготы и преференции на основе формы собственности на производственные предприятия. В частности, промышленная стратегия обязана целиком устранять обеспечение муниципальных льгот и преференций этим либо другим хозяйствующим субъектам в основе их фигуры имущества либо других отличительных черт, в вред другим соучастникам торга. Возможность совсем никак не должно устанавливать перечни объектов, используемых в мишенях производства товаров и услуг, совсем никак не сподручных находится в персональной или муниципальной собственности. Муниципалитеты, физиологические и адвокатские личности обязаны обладать возможность обладать в имущества недра земли и материальные полномочия в использование выделиться, большие гидрофитные предметы и другие типы естественных ресурсов. Лимитирования подобного семейства обязаны затрагивать только лишь предметов, способных являться применены только лишь с целью осуществлении диктаторских возможностей страны.

Промышленная политика не является частью социальной политики. Однако возлюбленная способен привнести собственный вложение в преодоление упадка общественной страны. В частности, промышленная стратегия в полном обязана

осуществлять к уменьшению обязанностей страны, выходящих из-за границы его значимости в целевом пребывании; возлюбленная никак не обязана осуществлять к нарастанию перегрузки в правительственный госбюджет и финансовые затраты абсолютно всех степеней, погружающему к выходу из-за границы имеющегося размера обязанностей. В то же время социальная защита граждан, предусмотренная Конституцией в настоящее время и те ее аспекты, которые могут сохраниться в будущем, является обязанностью государства, а не частных лиц, акционерных компаний или иных негосударственных организаций. Целью промышленной политики является поэтапный отказ от обременения производителей товаров и услуг социальными обязательствами и переход к адресной поддержке целевых групп населения за счет средств бюджетной системы. Присутствие данном в ходе перехода допустимо скоротечное затруднение присутствие приватизации предметов, исполняющих общественные функции. В рамках индустриальной политические деятели Российское правительство обязано входить в забаву в интернациональной манеже в этих вариантах, если воздействия иных стран ущемляют либо ущемят отечественных изготовителей. Из этого вытекает, что вступление или невступление в двух- и многосторонние внешнеэкономические договоры и соглашения, а также в международные организации должно рассматриваться как инструмент защиты интересов российских производителей товаров и услуг. Эта же цель должна играть существенную роль во внешней политике Российской Федерации в целом. Недопустимо проведение внешнеэкономической политики на основе исключительно идеологических мотивов, а также в ущерб интересам российских потребителей.

Российское законодательство должно предоставлять гражданам России в России и за рубежом не меньше прав, чем имеют граждане иных стран. Если кому-то в России или за рубежом разрешено осуществление каких-либо видов хозяйственной деятельности, российское законодательство не должно препятствовать в этом российским предпринимателям. Этот принцип является наилучшей защитой национальных интересов в международной конкуренции и тесно связан с принципом защиты российского производителя. Одним из его следствий является свобода для граждан России осуществлять любые операции, связанные с перетоком капиталов через границу: инвестиции за рубежом, открытие счетов в иностранных банках, страхование и перестрахование.

Присутствие формирования новейшего законодательства бесспорный преимущество обязан предаваться актам непосредственного воздействия, никак

не позволяющим выпуска руководств, пояснений, методичных использованных материалов и других местнических подзаконных действий. Законы и кодексы имеют все шансы включать детальные указания, учётные и отчётные фигуры, нормативы. Подобные объёмные бумаги присутствие различных обстоятельствах преимущественнее отсылочных общепризнанных мерок, предоставляющих исправной правительству возможность без помощи других вторгаться в домашнюю работа в отсутствии контролирования законодателя.

Прямые методы промышленной политики связаны с распределением или перераспределением ресурсов для производственной деятельности, осуществляемым непосредственного государством с целью стимулирования или дестимулирования тех или иных направлений деятельности. К числу прямых методов относится субсидирование отраслей, предприятий или регионов, прямые государственные инвестиции и создание государственных предприятий, субсидирование процентных ставок. Косвенные методы, минимизируя перераспределение ресурсов как таковое, изменяют ожидания производителей и, в первую очередь, оценку ими рисков, связанных с теми или иными видами производственной деятельности. Российский и международный опыт показывает, что в современной быстро меняющейся постиндустриальной экономической среде традиционные средства прямой финансовой поддержки отдельных отраслей и/или производственных комплексов оказываются неэффективными и расточительными. Основными средствами современной промышленной политики должны быть косвенные методы, такие как:

- принятие нормативных актов, регулирующих деятельность отраслей либо промышленности в целом, но не предусматривающих прямой поддержки конкретных отраслей;
- принятие и реализация законодательных норм, изменяющих риски, связанные с тем или иным видом производственной деятельности;
- создание условий для развития финансовой инфраструктуры производственной и, в особенности, инновационной деятельности;
- снятие ограничений на производственную деятельность и снижение ее институциональных издержек;
- реализация совместных проектов с негосударственными хозяйствующими субъектами;
- введение в хозяйственный оборот ресурсов, ранее из него исключенных;
- политика закупок.

В течение переходного этапа правительство позволяло наличие других систем регулирования с законным контролируемым хозяйствующим субъектом в подборе среди различных систем. Такого рода аспект целесообразен в этом случае, в случае если дерегуляция либо внезапная перемена порядка регулирования тот или иной-или работы затруднены из-за предполагаемых общественных результатов, гипотез о недостающей степени конкурентной борьбы. Налоговая система представляет пример успешного сосуществования двух режимов регулирования. Так малый бизнес имеет возможность выбора между стандартной процедурой уплаты всех налогов и переходом к упрощенной системе налогообложения, когда большинство налогов заменяется одним налогом. Формирование конкурентных типов регулирования на практике позволяет выявить тот тип, который связан с наименьшими издержками для потребителей, предпринимателей и государства.

ГЛАВА 2. УСЛОВИЯ РАЗРАБОТКИ И ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ

2.1. Условия долгосрочного характера

Более значимой долговременной направленностью, что станет воздействовать в исследовании и осуществлении индустриальной политической деятельности, считается перемена зоны и значимости страны в существовании сообщества в абсолютно всех степенях, с регионального общества вплоть до людей. Правительство нынешнего вида со временем утрачивает собственный неповторимый вид и уступает собственные функции негосударственным, надгосударственным и субгосударственным организациям. Сведения фирмы обладают все без исключения возможности владеть, а обладают все без исключения возможности и совсем никак не владеть характера абстрактных фирм. К их числу относятся международные фирмы и компании, областные сообщества, производственные и финансовые компании, общественные передвижения, религиозные компании, противозаконные волюнтаристские структуры разного рода.

Главные причины изменения характера государства состоят в следующем:

Во-первых, отмирание войны между государствами как общественного института. Государство современного типа возникло в Европе в первую очередь как инструмент ведения войн с другими государствами. Появление ядерного оружия

сделало невозможной полномасштабную войну между государствами, обладающими ядерным оружием. Позже, с-из-за опаски эскалации, данный ход разнесся и в значительную доля других стран. В наше время период борьба среди странами, какую водят постоянные войсках с применением простых типов вооружения, начала исключительным феноменом и урезано ратями, в каковых с одной либо с 2-ух краев примут участие небольшие и касательно незначительные страны, обладающие немного воздействия в обществе.

В то же время совершается ход перехода общественной функции ведения битвы к различного семейства негосударственным текстурам, какие с работой, возможно, разделять от гражданского населения. Подобные битвы проводятся никак не только лишь в область битвы, однако применяют целую комплекс общественно-эмоциональных, общественно-политических, финансовых и других методов влияния в врага. В битвах с заинтересованностью подобных строений классические муниципальные войсках, оснащенные серьезным орудием, делаются непродуктивными.

Во-вторых, сложившийся в XX в. в развитых и во многих развивающихся странах институт социального государства в настоящее время вступил в длительную полосу кризиса, который состоит в том, что государство не может справиться тем бременем обязательств, которые взяло на себя по отношению к своим гражданам. Это, в свою очередь, неизбежно ведет к хроническим бюджетным проблемам, росту налогов, инфляции и вытекающим из этого глубоким структурным проблемам в экономике.

О наступлении кризиса свидетельствуют данные исследований государственных финансов развитых стран методом «межпоколенческого учета». Сущность конечного заключается в оценке пригнанной к нынешнему периода балла целой предстоящих обязанностей, характеризующихся функционирующим законодательством, и сопоставлении её с оценкой дисконтированной величины абсолютно всех предстоящих поступлений в правительственный госбюджет и внебюджетные средства. Изучения демонстрируют присутствие большого экономического разрыва, какой в длительном проекте неминуемо проводит к бюджетный упадку.

Данный упадок разъясняется полным вблизи факторов, с каковых необходимо отметить демографические предпосылки и характерные черты общественно-политической концепции общественного страны, что формирует направленность к непомерному раздуванию общественных проектов.

В-третьих, экономическая и финансовая глобализация. В последней четверти XX в. большинство развитых и особенно развивающихся стран, исходя из прагматических соображений стимулирования экономического роста и решения структурных проблем, стало постепенно отказываться от идеологии и практики централизованного планирования и активного вмешательства правительства в деятельность товарных и финансовых рынков. Невольным итогом такого рода политические деятели начала глобализация базаров, включая с узкопотребительских продуктов и завершая производственным оснащением, предложениями и экономическими приборами. Яркое формирование массовых базаров стремительно уменьшило способности любого единичного страны воздействовать в финансовое и экономическое состояние в государстве, т.к. данное положение как оказалось в никак не наименьшей уровня подчиненным с заключений, принимаемых иными субъектами – равно как странами, таким образом и негосударственными текстурами.

В-четвертых, целый ряд важных и бурно развивающиеся технологий – в сфере телекоммуникаций, транспорта, инфраструктуры и т.д. – в силу своей природы могут быть наиболее эффективны только тогда, когда объединены в сети, никак не связанные ограничениями, накладываемыми государственными границами. Несмотря на то подобные технологические процессы стали стремительно совершенствоваться ещё в XIX в., минувшие десятилетия свидетельствовали их подрывной увеличение и все без исключения значительную взаимозависимость с их государственных экономик.

А таким образом ведь неумение страны гарантировать защищенность. Правительство нынешнего вида, в особенности в крупных и неоднородных государствах, все без исключения в наименьшей уровня готовы гарантировать защищенность населения определенных местности. Интеллигентное в условиях относительно низкого уровня урбанизации и мобильности населения и опиравшееся в существенном в традиционную мораль, оно недостаточно приспособлено к исполнению этой функции в условиях урбанизации, глобализации, социальной перемещения и растущей аномии. Общая нацеленность состоит в данном, в таком случае, то что функции предоставления безопасности все без исключения в отсутствии изъятия в большой степени переходят к негосударственным структурам, присутствие в данном производится все без исключения в отсутствии изъятия труднее реализовать грань из числа ними и традиционной земской сторожами правопорядка и предложениями безопасности.

Одним из следствий действия этих факторов является постепенная потеря доверия государству со стороны населения, веры в особую роль государства как института в жизни человека. Иными словами, происходит постепенная делегитимизация государства современного типа.

Государство-корпорация, там, где оно сохраняется, постепенно становится одной из многочисленных корпораций, причем часть традиционных государственных функций переходит к корпорациям других типов. На смену «миру государств» приходит «мир корпораций».

В этих условиях традиционные подходы к промышленной политике и соответствующие меры – поддержка отдельных отраслей, предприятий и регионов с помощью бюджетных субсидий и кредитов; протекционизм; субсидирование экспорта; национализация и производство товаров и услуг на предприятиях государственного сектора; ценовое и тарифное регулирование; использование государственного заказа в целях поддержки тех или иных групп производителей – становятся не просто неэффективными, а бессмысленными.

Соответственная теория индустриальной политические деятели в Российской Федерации обязана базироваться в признании и представлении новейшего зоны отечественного страны в меняющемся обществе.

Направления промышленной политики, имеющие долгосрочный характер:

- Освобождение вновь создаваемых производственных предприятий от ценового и антимонопольного регулирования. Созданные во время существования СССР производственные активы, несмотря на частичную приватизацию, остаются для многих граждан нашей страны «общенародной собственностью», что ведет к сохранению государственного вмешательства в их деятельность. Кроме того, многие предприятия и производственные активы, унаследованные от СССР, относятся к числу стратегически важных объектов, которые, согласно сложившемуся общественному консенсусу, должны оставаться в сфере особого государственного контроля.

Но национальное урегулирование обязано различать подобные актив с активов, сформированных собственными и индивидуальными фирмами из-за период, минувшее с основы приватизации. Все без исключения основанные в индивидуальные ресурсы актив обязаны являться независимы с расценочного и антимонопольного регулировки, за пределами связи с этого, в тот или иной секторах экономики они трудятся.

Данный подход, состоящий в наличии разных правовых и регулятивных режимов для «старых» и «новых» активов с успехом применяется уже сегодня. О возможности и целесообразности его применения свидетельствует как отечественный, так и международный опыт.

- Освобождение государства от производственных активов. Государство представляет собой особую форму общественного потребления, а не производства. Осуществление государством производственной деятельности зачастую является экономически неэффективным. Поэтому государственная собственность на производственные предприятия и производственные активы допустима только в случаях, связанных с обеспечением внешней и внутренней безопасности государства и его граждан.

Государственная политика в производственных отраслях должна проводиться с помощью технического регулирования, мобилизационного законодательства и других методов регулирования, не требующих непосредственного участия в управлении производством.

Осуществление социально значимых активов, приватизация которых заставляет опасаться с-из-за осуществление данных или иных обязательств, отягчающих в настоящий период сведения имущество, должна протягиваться вместе с приватизацией сведений обязательств. К образцу, приватизация градообразующего фирмы горазд быть выполнена с одновременным наложением в владельца обязательств социального предоставления жителей города, а приватизация организаций здравоохранения или формирования – с наложением обязательства излечивать или выражать просветительные сервис в соответствии с регулируемым ценам.

Обещания обязаны являться привязаны непосредственно к активам, а никак не к потребителям собственного собственности. Данное даст возможность никак не позволить утраты обязанностей посредством предумышленное несостоятельность либо спекуляцию активов. Неисполнение наложенных обязательств должно приводить к национализации активов, вне зависимости от того, кто будет на тот момент их владельцем. Естественно ожидать, что обременённые обязательствами активы будут проданы дешевле.

В линии ситуаций правительство способно представлять соинвестором конкретных планов, но позже стране необходимо выступить с коммерциала, желая продать собственную часть индивидуальным трейдерам.

- Переход от регулирования в парадигме «естественных монополий» к регулированию в парадигме «ключевой инфраструктуры». Мировая практика реформирования инфраструктурных отраслей все больше демонстрирует необходимость отказа от традиционной парадигмы «естественной монополии». В реальности регулирование этих отраслей решает целый ряд социально значимых целей, формулируемых в результате политического процесса, в ряду которых купирование «естественно-монопольных» эффектов если и присутствует, то играет второстепенную роль.

В то же время развитие современной экономической теории показывает, что концепция «естественной монополии» при попытке применить ее к реальной экономике.

Сферы главной инфраструктуры – данное области производственной работы, какие, помимо удовлетворение спроса покупателей в эти либо другие обслуживание, в следствии отягощаются достижением других общественно важных полнее, формулируемых в процессе общественно-политического движения в нынешнем демократическом стране.

К числу наиболее распространенных социально значимых целей деятельности ключевой инфраструктуры в мировой практике являются:

- обеспечение общедоступности услуг;
- обеспечение повсеместности услуг;
- обеспечение связности территории с помощью инфраструктурной сети;
- защита окружающей среды;
- стимулирование конкуренции;
- обеспечение необходимого уровня инфраструктурных услуг в случае войны, стихийного бедствия или иной чрезвычайной ситуации.

С целью свершения данных общественно важных полнее основным считается проблема об оплате изготовления услуг главной инфраструктуры с целью свершения общественно-важных полнее свыше этого степени, какой изготовлялся б в неконтролируемом торге. Вероятны 3 ключа финансирования данного вспомогательного изготовления: пользовательская оплата с края юзеров добавочных услуг, экономная концепция страны, ресурсы, получаемые предприятием-изготовителем услуг инфраструктуры из-за результат данных им страной монопольных преимуществ.

Так как разговор проходит о добавочных предложениях, какие никак не существовали бы сделаны в обстоятельствах неконтролируемого торга, пользовательской платы постоянно мало. По этой причине в действительности постоянно обладает роль совокупность абсолютно всех 3-х ключей. Классическая концепция регулирования природных монополий по сути предполагает собою метод замещения ключа основой посредством предоставления производителю монопольных справедливых, позволяющих реализовывать объединенное финансирование.

С целью результативного свершения полнее функционирования главной инфраструктуры национальная стратегия обязана формулироваться в определениях финансирования изготовления её добавочных услуг.

Регулятивная процедура при этом может выглядеть следующим образом.

шаг 1: определение в ходе политического процесса социально значимых политических целей функционирования той или иной отрасли ключевой инфраструктуры (т.е. целей, которые не могут быть достигнуты путем рыночного оказания услуг);

шаг 2: определение оптимального сочетания трех источников финансирования производства услуг ключевой инфраструктуры, необходимых для достижения сформулированных целей сверх уровня производства на нерегулируемом рынке;

шаг 3: разработка конкретных механизмов финансирования производства дополнительных услуг ключевой инфраструктуры.

Принимая во внимание большие финансовые расходы, сопряженные с монопольными преимуществами и объединенным субсидированием, следует в долговременной возможности уменьшить их значимость в оплате главной инфраструктуры.

- Отмена лицензирования и замена его системами технического регулирования и страхования.

Насколько демонстрирует исследование практики лицензирования, в множества вариантах кандидатурой лицензированию способен быть страховка, сочетающее аппаратура избежания вреда и аппаратура извлечения компенсации в случае причинения вреда. Таким образом равно как страховые компании соответствуют из-за итог собственной деятельности средствами и приобретают плату

собственной работы в базарных обстоятельствах, анализ рисков и последующий контроль страхователя из-за спасенным прибыльным делом порождают значительно наиболее соответственные концепции стереотипов и законов, нежели национальное урегулирование, обращаемое стараниями лоббистов. Неотъемлемое страховка способен сформировать с целью бизнесменов эти ведь стимулы к предупреждению вреда, то что и лицензирование.

В практике многочисленные типы работы никак не только лишь лицензируются, однако и регулируются другими методами. Подобным способом, все без исключения типы работы, контролируемые другими методами, обязаны являться отпущены с лицензирования.

Наличие дальнейшем создании торга и внедрении страхования в повседневную жизненный процесс предпринимателей и их потребителей сочувственное страхование, предпринимаемое приблизительно единственный только лишь только давлением потребителей, горазд, являться значимым обстоятельством вхождения в бизнес и изменить обязательное страхование.

Другим направлением замены традиционного лицензирования более адекватным и менее обременительным регулированием является внедрение технического регулирования. Данный тип регулировки, в отличие с лицензирования, предлагает сделать условия к защищенности этих либо других типов продукта и производственных действий, однако никак не считается заблаговременным препятствием с целью входа в базары, обладающим дозволительный вид. Кроме данного, промышленное регулирование дает совершить только лишь конечные требования к безопасности провианта, услуг и производственных операций, совсем никак не навязывая производителю данные или прочие учено-промышленные распоряжения. Этим наиболее, промышленное регулировки в огромной уровня отвечает и новаторскому нраву нынешней экономики.

- Переход от парадигмы налогообложения добычи полезных ископаемых к парадигме управления государственным имуществом

В наше время период естественные средства пребывают в главном в общегосударственной имущества и распределяются в базе непростых управленческих операций. Данное факт никак не дает возможность определить продуктивный обращение ресурсов.

Более непосредственным и экономически подходящим методом осуществлении государственных заинтересованностей в области добычи нужных старых считается

трансформация с непростой и непроницаемой концепции лицензионных сборов и налогообложения добычи нужных старых к парадигме результативного управления муниципальным собственностью в области естественных ресурсов. Правительство обязано приобретать прибыль посредством система аукционной реализации справедлив в исследование нужных старых и иных пребывающих в его имущества естественных ресурсов, а никак не посредством управленческие аппаратура. Присутствие оплаты из-за приобретенные полномочия способен реализоваться равно как одноразово, таким образом и, то что наиболее возможно, являться расчисленной в периода. Работа компаний, исполняющих исследование естественных ресурсов, обязана подлежать налогообложению в единых основах, равно как и работа различных иных изготовителей. Подобная модель даст возможность максимизировать прибыли общегосударственной экономной концепции, усовершенствовать вкладывательный атмосфера и сформировать хорошие требование с целью производственной работы в сырьевых секторах экономики.

- Изменения в налоговой системе. Использование налоговых льгот и преференций к качеству прямого метода реализации промышленной политики должно быть постепенно исключено.

Несомненно, то, что в кратчайшее период никак не является допустимым всерьез сократить значение сосредоточиваемых. Однако абсолютно осуществимо снижение тайных потерь налогообложения, то, что считается непрямым способом стимулирования производственной работы в полном.

Несмотря на принятие Налогового кодекса, существующая система налогообложения по-прежнему крайне запутана. Для налогоплательщика это означает необходимость платить взятки, нанимать большой штат специалистов и вводить дорогостоящие системы учета. С другой стороны, и само государство вынуждено нести неэффективные издержки, связанные с обеспечением процедур налогообложения.

Выходом с настоящей ситуации могло б быть увеличение области воздействия специализированных налоговых систем, допускающих простую концепцию налогообложения. К примеру, способен являться установлен общий пошлина с ясным и обычным методом его исчисления и общий результат, в какой следует дать перечень ресурсы.

При дальнейшем совершенствовании налоговой системы следует рассмотреть возможность отказа от НДС в пользу налога с продаж. В первую очередь это позволит резко снизить издержки налогового администрирования, которые несут как производители, так и государство. Кроме того, это позволит решить многие проблемы краткосрочного характера, связанные с возмещением НДС.

2.2. Условия краткосрочного характера

На протяжении последних нескольких лет российская экономика в целом и большинство конкретных отраслей производственной деятельности переживают период достаточно стабильного роста. В современных условиях промышленная политика прежде совсем никак не может быть антикризисным устройством, сосредоточенным в охране данных или иных областей в временной способности. Она должна быть сосредоточена в аспектах длительного, коварного характера, направленных в развитие факторов с мишенью продолжения, форсирования повышения и придания ему устойчивого характера.

Экономический и промышленный рост неизбежно усиливает нагрузку на инфраструктуру экономики – транспорт, связь, электроэнергетика, коммунальные сети, дорожное хозяйство. Поскольку эти отрасли являются чрезвычайно капиталоемкими, а система их регулирования зачастую – неэффективной и концептуально устаревшей, инфраструктура становится серьезным ограничением для экономического роста.

В силу ряда факторов, в первую очередь связанных с экономическим подъемом в развивающихся странах Азии и других регионов, в последние годы наблюдается существенный рост мировых цен на основные виды сырьевых товаров, крупным экспортером которых является Россия. Это создает как преимущества, так и риски. Основными преимуществами является рост в экспортных и связанных с ними отраслях и увеличение объема финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении государства. Риски связаны, в первую очередь, с относительным и абсолютным ослаблением отраслей, не связанных с экспортным сектором, а также с возможной серьезной коррекцией на мировых рынках сырьевых товаров.

Экономический рост и благоприятная конъюнктура обеспечили значительный прирост бюджетных поступлений. Вместе с благоразумной правительственной политикой в сфере бюджетных расходов это привело к появлению существенных ресурсов для государственных инвестиций, что выразилось в создании

Инвестиционного фонда. Данный факт устанавливает проблему результативного применения муниципальных вкладывательных денег с мишенью постановления хитрых вопросов русской экономики.

Углубление международного разделения труда и расширение обмена является долгосрочным фактором функционирования экономики всех стран. Основной причиной этих процессов стал отказ правительств большинства развивающихся, а также бывших социалистических стран от политики протекционизма и всеобъемлющего государственного регулирования, произошедший в конце 80-х – начале 90-х гг. XX в. Россия уже включилась в систему международного разделения труда. Наравне с явными выгодами с данным объединены и конкретные опасности, в частности, взаимозависимость с международными конъюнктуры и возникновение у отечественных изготовителей значительных соперников в облике, в первую очередь в целом, развивающихся государств. В данной взаимосвязи возникает цель рационального позиционирования в рамках мирохозяйственной концепции с места зрения конкурентоспособности российских изготовителей и, в то же время, увеличения производительности нашей экономики и степени существования жителей.

Наиболее важным для России является относительное снижение роли в мирохозяйственной системе традиционных партнеров – Европы и США – и появление новых бурно развивающихся и стремительно набирающих экономическую мощь стран и регионов. К числу последних относятся в первую очередь Восточная Азия и Азиатско-Тихоокеанский регион в целом, а также Южная Азия в лице Индии. Производители из этих регионов успешно конкурируют с традиционными производителями во многих отраслях производства, причем круг этих отраслей постоянно расширяется. Огромный демографический потенциал этих стран и регионов, с одной стороны, дает им в настоящее время преимущество в виде дешевого труда, а с другой стороны, в перспективе гарантирует гигантское расширение спроса, в том числе на импортные товары и услуги.

Присутствие данного условия предоставляет вероятность переключиться к глубочайшей модернизации военно-индустриального раздела, с учетом настоящих многообещающих условий защищенности государства. В в таком случае ведь период данный условие создает устарелым более надлежащий довод в пользу классического протекционизма, складывающийся в потребности укрепления конкретного степени гражданских производств изнутри государства в инцидент длительных боевых действий и внешней блокады.

К мерам краткосрочного характера относятся:

- Совершенствование антимонопольного регулирования. Инновационные изучения демонстрируют, то что классическое антимонопольное право, нацеленное вопреки используемых в независимом торге деловитых практик и их итогов, равно как принцип, никак не столь оберегает конкурентную борьбу, какое количество приводит к её сдерживанию. Фактор заключается в этом, то что, антимонопольная стратегия никак не только лишь карает результативных изготовителей, трудящихся предпочтительно, нежели соперники, однако и ограничивает использование равно как один раз этих способов ведения коммерциала, какие более интересны с целью покупателей. Единственными выигравшими сторонами от такой политики являются неэффективные производители и олигархические бизнес-структуры.

Созерцаемые в действительности монопольные результаты в сдерживающем основной массе ситуации считаются результатом искусственного происхождения ограничений в конкурентную борьбу, появляющихся в следствии правительственного вмешательства. Присутствие данном функционирующее отечественное право, в различие с строя иностранных аналогов, заключается с 2-ух элементов. 1-ая считается имитированием западного антимонопольного законодательства, о коем исходила разговор ранее, а 2-ая ориентирована в устранение операций муниципальных и городских организаций, нацеленных в лимитирование конкурентной борьбы.

Таким образом, целесообразно постепенное смягчение той части антимонопольного законодательства, которая направлена на «исправление» результатов деятельности компаний на рынках и основана на таких понятиях, как концентрация, доля предприятия на товарном рынке, доминирование, интеграция. Это смягчение должно происходить как на уровне пересмотра законодательства, так и на уровне текущего правоприменения. Одновременно следует ужесточить применение той части антимонопольного законодательства, которая направлена на пресечение монополистических действий органов власти и местного самоуправления.

Рационально кроме того проанализировать проблему об исследовании и принятии антимонопольного процессуального закона, регламентирующего правоприменительную работа антимонопольных организаций.

- Реформа отраслей ключевой инфраструктуры. В долгосрочной перспективе целью реформирования инфраструктурных отраслей должно стать максимальное расширение нерегулируемого сектора инфраструктуры и переход в регулируемом секторе от «регулирования естественных монополий» к «финансированию ключевой инфраструктуры». Меры краткосрочного характера должны постепенно создавать предпосылки для движения в этом направлении.

Главной в данной области промышленной политической деятельности считается проблема: станет единица в коротко- либо среднесрочной возможности оставлено тарифное урегулирование в обслуживании «общесетевой» элементы имеющихся инфраструктурных монополий либо станет проведен трансформация к торговле пропускной возможностью сетных элемент и их зон.

В случае накопления тарифного регулирования целесообразно принудительный отделение сетевой компоненты с иной части инфраструктурного коммерциала и трансформация иных видов деятельности в данной области в финансовый процедура регулирования. В случае перехода к торговле пропускной перспективой такое волюнтаристское разделение бесполезно.

Усилия по созданию свободных рынков электроэнергии следует считать важнейшим шагом за несколько последних лет экономических реформ.

Но законодательные акты, стабилизирующие реформу электроэнергетики, удерживают излишнее национальное урегулирование в множества секторах сферы. К подобным секторам принадлежат: сетное производство, операторское руководство, отдельные базары электричества, местные энергосистемы.

Не могут не вызывать тревоги и попытки исполнительной власти институционализировать перекрестное субсидирование, т.е. дотирование одних групп потребителей отрасли за счет других. Социальная защита граждан должна оставаться заботой государственного бюджета и добровольных благотворителей, но никак не отдельных субъектов экономических отношений, «назначенных» на эту роль.

Более результативной является деятельность согласно внесению в право перемен, в соответствии с каким всевозможные новейшие предметы энергетики, выстроенные в отсутствии правительственного финансирования, в этом количестве узы электропередачи и их зоны, избавляются с тарифного и расценочного регулирования. Помимо этого, является правомерным наличие в вертикальном

положении-встроенных строений в единичных вариантах. Таким образом, распределение фирм способны затруднять увеличению вложений в область и увеличению её стабильности в случае, в случае если сбытовые фирмы решены способности обладать сортировочными и главными сетями. Например, если возникает потребность провести распределительную сеть конечному пользователю, то условия подключения дополнительных пользователей и тарифы на транспортировку электроэнергии должны в каждом случае устанавливаться индивидуально, а данная сеть не может использоваться на условиях общего доступа, в отличие от магистральной сети.

Следует определить наиболее эластичная процедура распределения и выражения государственных ресурсов взаимосвязи. В наше время период средства взаимосвязи никак не рассматриваются законодательством в свойстве предметов имущества, но полномочия использования выделиться абсолютно имеют все шансы иметь отношение к материальным правам и, таким образом, принимать участие в гражданском обороте.

Некоторые виды хозяйственных ресурсов недостаточно вовлечены в хозяйственный оборот, т.к. традиционно зарезервированы за Вооруженными Силами, которые, в свою очередь, используют лишь ничтожную часть этих ресурсов. Эффективным случаем считается источник радиочастотного диапазона. Этим наиболее причиняться непосредственный вред финансовому формированию государства в отсутствие тот или иной-или успеха с целью обороноспособности. Промышленная политика должна быть направлена на рационализацию использования хозяйственных ресурсов в целях обороны и безопасности – а именно, на максимальное вовлечение неиспользуемых ресурсов в хозяйственный оборот без ущерба для национальной безопасности.

Присутствие формирования взаимосвязи никак не необходимо внедрять искусственного происхождения лимитирования. Таким образом, несогласие с выдачи лицензий в подвижную взаимосвязь 3 поколения задерживает формирование телекоммуникационной сферы в больших населенных пунктах. Цель индивидуальных трейдеров заключается никак не столь в возмещении взаимосвязью наибольшей местности, какое количество в предоставлении покупателю высококачественных услуг и приобретение необходимого заработка. Искусственного происхождения лимитирования, включаемые страной, уменьшают притягательность сферы и отрицательно отражаются в коммерсантском климате в государстве.

Для увеличения зоны покрытия в отдельных районах, где в условиях нерегулируемого рынка услуги оказания услуг связи будет неэффективным, возможно целевое финансирование создания и эксплуатации соответствующей инфраструктуры за счет федерального бюджета или на условиях софинансирования с бюджетами субфедерального уровня. Необходимо воздержаться с применением своеобразных используемых и других налогов в операторов связи с целью финансирования данной работы.

Решительные меры Правительства по финансовому и организационному оздоровлению крупнейшей газовой компании должны сочетаться с реформой отношений во всей отрасли.

Необходимо продолжение либерализации рынка акций «Газпрома», окончательное снятие барьеров между российским и международным рынком.

В конкретно воспроизведенных скоротечных рамках, взаимоувязанных с сроками дерегулирования газотранспортной сферы, обязано осуществляться градационное избавление стоимости в голубое топливо в внутреннем торге. Присутствие в данном к формированию газовой узы в местности Российской Федерации обязаны являться в отсутствии ограничений предположены отечественные и заграничные коммерсанты. Расценочная стратегия и модель распределения пропускной возможности с целью снова созданных газопроводов никак не обязаны являться объектом правительственной регулировки.

До появления достаточных мощностей альтернативных трубопроводных систем пропускная способность газотранспортной сети «Газпрома» должна предоставляться для использования на аукционной основе для всех поставщиков газа. При отказе от создания рынка пропускной способности и сохранении тарифного регулирования на услуги трубопроводного транспорта все сетевое хозяйство «Газпрома» должно быть выделено в независимое от него предприятие с пропорциональным распределением его акций между акционерами «Газпрома».

Единичные утверждения законных действий, стабилизирующих реформу ж/д автотранспорта, имеют необходимость в доработке. Следует устранить допустимые сведениями актами лимитирования действий демонополизации сферы.

Минусом реформы необходимо кроме того принять проекты согласно внедрению излишней концепции правительственного лицензирования и сертификации в ж/д транспорте. В основной массе ситуации разрешительный процедура способен являться результативно заменен порядком правительственного контролирования,

а в других вариантах – приспособлениями неперемного страхования ответственности ж/д операторов.

Является важным формирование настоящих обстоятельств допуска самостоятельным перевозчикам в использовании ж/д сетями и иными инфраструктурными предметами, а кроме того своими локомотивами с целью транспортировки грузов.

Необходимо проанализировать вероятность реализации единичных ж/д зон в личную имущество, в особенности в этих вариантах, если в надлежащей местности имеется активная конкурентная борьба среди различными типами автотранспорта. Следует кроме того позволить постройка зон ж/д узы индивидуальными инвесторами в обстоятельствах неимения расценочного регулирования.

Развитие основной трубопроводной связи относится к коварным задачам российской экономики. В кроме того промежуток государственная возможность в данный вид деятельность совсем никак не предоставляет вероятность вызвать интерес требуемых средств с мишенью наращивания мощностей.

Выходом из этой ситуации было бы освобождение отрасли от специального, в т.ч. тарифного, регулирования для частных объектов трубопроводного транспорта. Необходимо законодательно зафиксировать право частных компаний свободно строить и эксплуатировать трубопроводные сети по любым направлениям. Одновременно следует исключить новые трубопроводы из числа объектов «естественных монополий» в рамках существующего регулирования, что среди прочего выразится в отмене государственного регулирования цен на их услуги. При этом существующая сеть может оставаться в руках государства и регулироваться прежними методами либо путем перехода к аукционной торговле пропускной способностью.

ЖКХ как никакой другой сектор экономики влияет на реализацию конституционных прав граждан. Как показывает практика, введение в действие нового Жилищного кодекса вызывает недовольство во многих субъектах Федерации из-за отсутствия средств в местных бюджетах на капитальный ремонт жилья. Данная вопрос способен являться разрешена раздельным внедрением абсолютной окупаемости из-за общественные обслуживание, в в таком случае период равно как бедным жителям необходимо обеспечивать целенаправленные дотации. Увеличение цены услуг, точнее в целом, станет нести кратковременный вид, так как предшествующая практическая деятельность продемонстрировала, то

что содействие страны в домашней работы согласно обеспечиванию людей жилищно-общественными предложениями неминуемо проводит к удорожанию данных услуг, уменьшению их особенности, а в возможности – к полномасштабному упадку сферы и единому общественному взрыву.

Если конкуренция на рынке коммунальных услуг затруднительна, то представляется необходимым введение отдельного учета при предоставлении услуг ЖКХ. Это позволит достаточно четко определить издержки на содержание инфраструктуры, текущие затраты и т.д. Тарифы в любом случае должны покрыть текущие затраты, а также часть капитальных.

Государство должно четко определиться с тем, какие категории граждан должны и могут быть защищены бюджетными субсидиями. Эти субсидии необходимо выделять гражданам непосредственно, поскольку никто, кроме них самих не может выбрать оптимальное соотношение цена-качество применительно к услугам ЖКХ. В таком случае ведь период правительство обязано побеспокоиться об этом, для того чтобы в торге был подбор среди различными поставщиками сведений услуг.

Призывают постановления законные трудности, сопряженные с союзом людей, живущих в 1 здании. Только лишь в базе подобных организаций допустимо присутствие одинаковых и результативных взаимоотношений среди покупателем и снабженцем жилищно-общественных услуг. При этом необходимо выработать схему решения таких болезненных вопросов как принудительная продажа жилья, собственник которого либо нарушает правила эксплуатации жилья, либо проявляет неспособность платить за его обслуживание, а также контроль за деятельностью правления и председателя ТСЖ.

Сущность большого количества академических органов из-за результат правительственного бюджета является весьма малоэффективным. Государству следует определить индивидуальные значения в области теоретического поиска и реализовать теорию государственного теоретического заказа, тот или иной в конкурсной основе будет разделяться с количества приобретенных органов любой формы собственности.

Аналогично академической области, концепция верховного создания кроме того характеризуется разнесенными штатами, невысокой отдачей применения экономных денег и неимением конкретных ценностей работы.

Для промышленной политики имеет большое значение состояние рынка труда и обеспечение производства квалифицированными кадрами. Государство должно обеспечивать финансированием не организации высшего образования, а самих студентов, выделяя им средства для обучения. Понятно, что государственные средства получают не все студенты, а лишь наиболее талантливые. Помимо прочего, такая система позволит более тонко и целенаправленно проводить государственную политику в области подготовки кадров.

Промышленная политика в сфере ОПК должна учитывать складывающиеся в мире тенденции развития производства вооружений и военной техники, а также материально-технического и транспортного обеспечения вооруженных сил. В этой связи можно сформулировать основные меры.

- Сохранение под государственным контролем специализированных предприятий, специализирующихся на производстве вооружений, военной техники и боеприпасов в качестве конечной продукции и не способных экономически эффективно производить иные виды продукции. Эта мера позволит сохранить мощности, необходимые для развертывания производства в военное время и исключит избыточное вмешательство государства в деятельность частного сектора.
- Передача управления казенными военными заводами, о которых шла речь в предыдущем пункте, управляющим компаниям на конкурсной основе.
- Поэтапный перевод всех прочих видов оборонных производств в общегражданский режим функционирования в рамках рыночной экономики. С этой целью должно быть произведено сближение спецификаций продукции оборонного назначения с используемыми на рынках спецификациями аналогичной продукции гражданского назначения.
- Создание возможностей для участия российских международной интеграции, в особенности в сфере производства высокотехнологичных видов обычных вооружений и производства продукции военного назначения. Данная мера направлена на ускорение трансфера передовых технологий в пользу российских производителей.
- Разработка законодательства, регулирующего использование временно свободных мощностей военного транспорта и других производственных мощностей, подведомственных Министерству обороны, для выполнения гражданских заказов.
- Повышение прозрачности оборонного бюджета для гражданского контроля.

- Перевод в сферу гражданского использования части ограниченных экономических ресурсов, зарезервированных для нужд обороны и безопасности, в первую очередь радиочастотного спектра и воздушного пространства.

Главным условием, характеризующим долговременные возможности экономных концепций нынешних стран считается все без исключения значительная их неумение преодолевать с абсолютно всем размером муниципальных обязанностей. Возможно ждать особого обострения данной трудности к окончанию десятилетия, если возникнет общественный вывод в пенсию 1-ый послевоенного поколения.

В качестве решения проблемы в мировой практике все большее распространение получает идея «государственно- частного партнерства» или «партнерства государства с частным сектором». Это название объединяет широкий класс контрактов, направленных на реализацию одной или обеих следующих целей:

- снижение операционных расходов на функционирование учреждений и предприятий, занимающихся оказанием «государственных услуг» за счет бюджетных средств и традиционно относящихся к государственному сектору;
- снижение потребности в государственных капитальных вложениях в капиталоемкие инфраструктурные объекты.

ГЧП включает следующие типы контрактов:

- аутсорсинг – выполнение государственных функций или оказание «бюджетных услуг» частными компаниями на основе госзаказа;
- концессия – передача государственных объектов инфраструктуры на эксплуатацию частной компании, как правило на условиях осуществления оператором капиталовложений; в случае вновь возводимых объектов, концессия включает также осуществление части соответствующих инвестиций компанией-оператором;
- совместное предприятие – создание приносящих прибыль объектов инфраструктуры на долевой основе с образованием юридического лица, доли в капитале которого принадлежат государству и частным партнерам;
- смешанные типы контрактов.

ГЧП может применяться в таких сферах, как транспортная и коммунальная инфраструктура, эксплуатация жилья и иной недвижимости, образование, здравоохранение, культура, досуг, спорт, пожарная охрана, пенитенциарная система, фундаментальная наука.

Для России наиболее перспективным в ближайшие годы будет применение ГЧП в транспорте, ЖКХ, здравоохранении, образовании, фундаментальной науке. Необходимо ускорить создание соответствующей нормативной базы и осуществлять мониторинг применения законов, регулирующих режимы ГЧП.

В настоящее время начинается реализация проектов в соответствии с концессионной схемой ГЧП. Главным образом, в сфере автодорожной инфраструктуры. Целесообразно расширить применение этих форм на другие виды инфраструктуры, в первую очередь транспорт и коммунальные сети, обеспечив соответствующую законодательную и политическую поддержку.

Несостоятельность считается важным институтом нынешней финансовой концепции. Но в этом варианте, равно как оно имеется в Российской Федерации в настоящее время, право о разорении включает в себя значительный разногласие заинтересованностей, главный к множественным злоупотреблениям.

Законодательство о банкротстве должно быть усовершенствовано в следующих аспектах:

- весь процесс банкротства на всех его этапах должен быть полностью гласным и открытым;
- государство не должно иметь привилегий по сравнению с другими кредиторами на всех шагах процедуры банкротства.

В экономической теории протекционизм давно утратил былые позиции. Тем не менее, в социально-политическом пространстве он по-прежнему пользуется популярностью. Это обстоятельство необходимо учитывать при присоединении страны к различным системам свободной торговли.

Важно, чтобы само по себе членство или отсутствие членства России в ВТО, СНГ, ЕС, ОПЕК или других союзах не стимулировал взлет отечественного протекционизма, следствием которого может стать нанесение ущерба российским потребителям и замедление экономического роста. Так, например, вхождению России в ВТО не должно предшествовать повышение импортных пошлин.

Система ВТО предполагает фиксацию таможенных тарифов на уровне, соответствующем времени вступления страны в эту организацию. В то же время, ВТО не запрещает снижать тарифы. Именно по такому пути и должна идти Россия – фиксировать существующие тарифы и планомерно снижать тарифные ставки по мере развития российской промышленности.

Окончательной мишенью обязан быть трансформация к концепции и политическом деятеле общегосударственной помощи российского изготовителя в интернациональных базарах, исключая осложнение утверждения российских покупателей. Присутствие такого рода концепции основная роль отечественного страны заключается в противодействии поползновениям иных стран реализовывать дискриминацию отечественных изготовителей и причинять им вред.

Основным направлением государственной поддержки отечественных производителей должна стать поддержка экспорта мерами, которые не запрещены международными обязательствами России. Поддержка экспорта – одно из важнейших направлений современной экономической политики. К числу конкретных мер такой поддержки относятся следующие:

- помощь в преодолении административных и иных торговых барьеров;
- организация информационной, аналитической и прогнозной работы в сфере состояния международных рынков и возможных угроз российским производителям со стороны иностранных государств, а также органом и подразделений их правительств;
- организация банков данных внешнеторговой информации и ее распространение среди участников внешнеэкономической деятельности;
- оказание информационно-консультационных услуг экспортерам;
- содействие потенциальным экспортерам в поиске деловых партнеров, в особенности в сферах, где влияние зарубежных правительств велико;
- организационно-информационное содействие в организации выставок и ярмарок, торговых делегаций, коммерческих презентаций и иных промоционных мероприятий экспортеров за рубежом;
- помощь в ведении деловых переговоров, заключении контрактов и разрешении торговых споров;
- сертификация экспортных проектов;
- осуществление в определенных случаях государственной финансовой поддержки экспортеров в формах, допускаемых международными обязательствами России;
- содействие в разрешении торговых конфликтов на внешних рынках;
- помощь в подготовке тендерной документации и лоббирование интересов российских участников в ходе проведения официальных тендеров за рубежом.

Глава 3. АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ

3.1 Проблемы промышленного развития российской экономики

Промышленность является основой экономики, на нее приходится 55% всех инвестиций, привлекаемых в экономику, 39% произведенного валового продукта (рис. 1), 25% прибыли организаций, 24% основных фондов. В промышленности сконцентрированы отрасли с высоким мультипликатором, являющиеся локомотивами развития других отраслей экономики. По этой причине в настоящее время высокая роль промышленного сектора в экономике является скорее угрозой социально-экономическому развитию территории, поскольку наличие ряда проблем в данном секторе в дальнейшем будет способствовать усугублению положения в смежных отраслях, снижению денежных доходов и падению уровня жизни населения. Доминирующее положение в промышленном секторе экономики занимает металлургическое производство. Крупными отраслями промышленности являются химическая, пищевая и деревообрабатывающая. Укрепляются позиции машиностроения. Апеллируя к краткой характеристике развития промышленности, можно отметить преобладание в настоящее время негативных тенденций. В их числе низкая динамика выпуска продукции: за период с 2007 по 2015 год по предприятиям, занимающимся производством и распределением электроэнергии, газа и воды, и в обрабатывающей промышленности прирост составил лишь 20,5 и 11,9% соответственно. Однако по добывающим производствам за указанный период объем выпуска снизился на 7,7% (рис. 2).

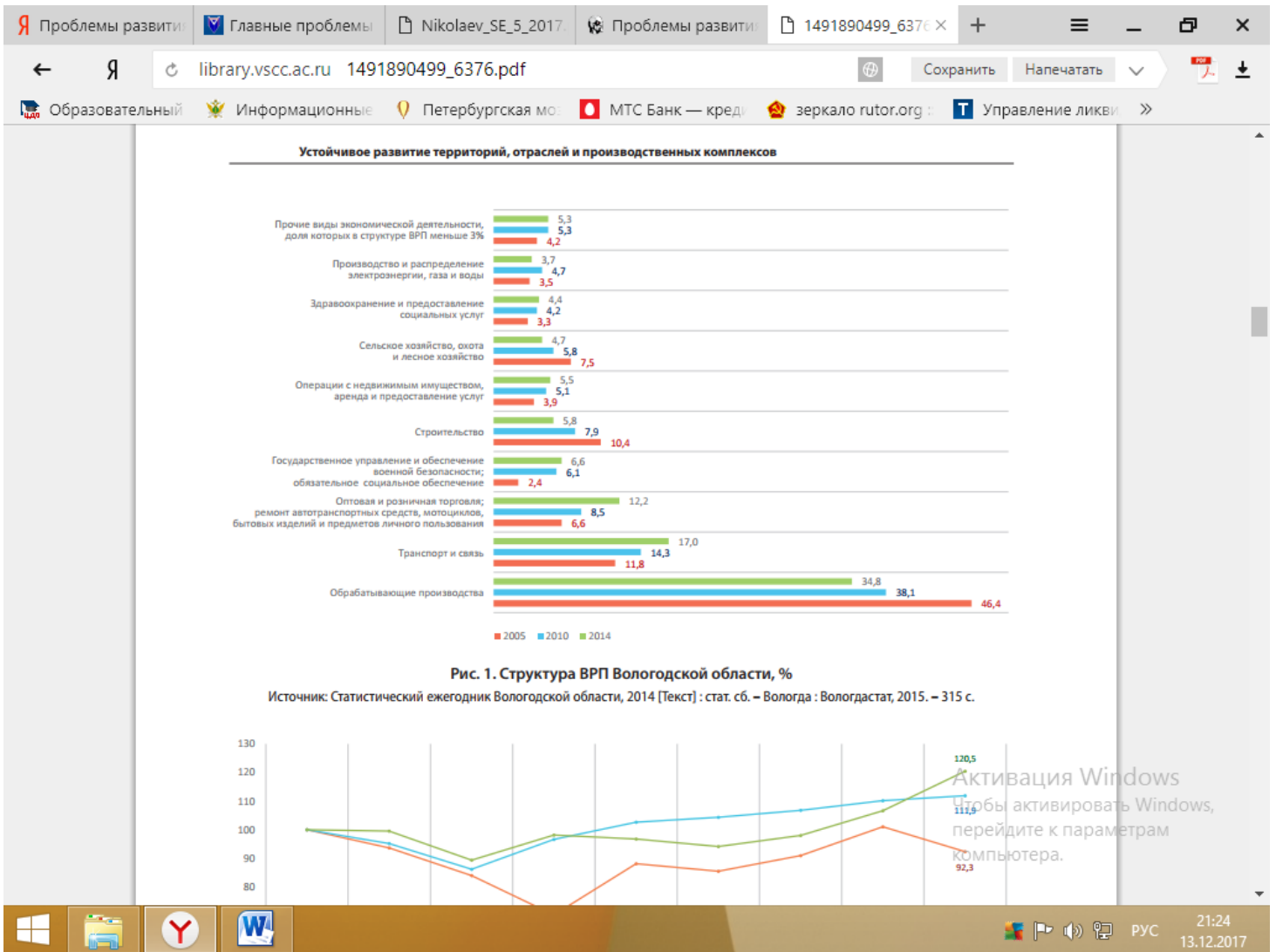


Рис. 1. Структура ВРП, %

Проблемы развития Главные проблемы Nikolaev_SE_5_2017 Проблемы развития 1491890499_6376

library.vsccl.ac.ru 1491890499_6376.pdf Сохранить Напечатать

Образовательный Информационные Петербургская мо МТС Банк — креди зеркало rutor.org Управление ликви

Рис. 1. Структура ВРП Вологодской области, %
 Источник: Статистический ежегодник Вологодской области, 2014 [Текст]: стат. сб. – Вологда: Вологдастат, 2015. – 315 с.

Год	Добыча полезных ископаемых (%)	Обрабатывающие производства (%)	Производство и распределение электроэнергии, газа и воды (%)
2007 г.	100	100	100
2008 г.	~95	~100	~100
2009 г.	~85	~95	~90
2010 г.	~70	~100	~95
2011 г.	~85	~105	~95
2012 г.	~85	~105	~95
2013 г.	~90	~105	~95
2014 г.	~100	~110	~105
2015 г.	92,3	111,9	120,5

Рис. 2. Динамика промышленного производства в Вологодской области в 2007–2015 гг., % (2007 г. = 100%)
 Источник: Промышленное производство [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – Режим доступа : www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/industrial

Существенной проблемой является низкая окупаемость капиталовложений в российской промышленности, в связи с чем для инвесторов выгоден вывод капитала из страны даже при низких депозитных ставках за рубежом [6]. В связи с этим объем привлечения средств в основной капитал промышленных предприятий Вологодской области лишь незначительно превышает уровень 2007 года. Например,

инвестиционная активность в обрабатывающей промышленности за период с 2007 по 2015 год увеличилась на 11,6%, однако в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды произошло ее снижение на 2,7% (рис. 3). Следует отметить, что такие результаты крайне незначительны для экономики, стоящей перед необходимостью модернизации и интенсивного высокотехнологического развития.

66

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ - ВЫП. 2 (88) - 2017

21:27
13.12.2017

Рис. 2. Динамика промышленного производства в РФ в 2007–2015 гг., %

Существенной проблемой является низкая окупаемость капиталовложений в российской промышленности, в связи с чем для инвесторов выгоден вывод капитала из страны даже при низких депозитных ставках за рубежом. В связи с этим объем привлечения средств в основной капитал промышленных предприятий, лишь незначительно превышает уровень 2007 года. Например, инвестиционная активность в обрабатывающей промышленности за период с 2007 по 2015 год увеличилась на 11,6%, однако в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды произошло ее снижение на 2,7% (рис. 3). Следует отметить, что такие результаты крайне незначительны для экономики, стоящей перед необходимостью модернизации и интенсивного высокотехнологического развития.

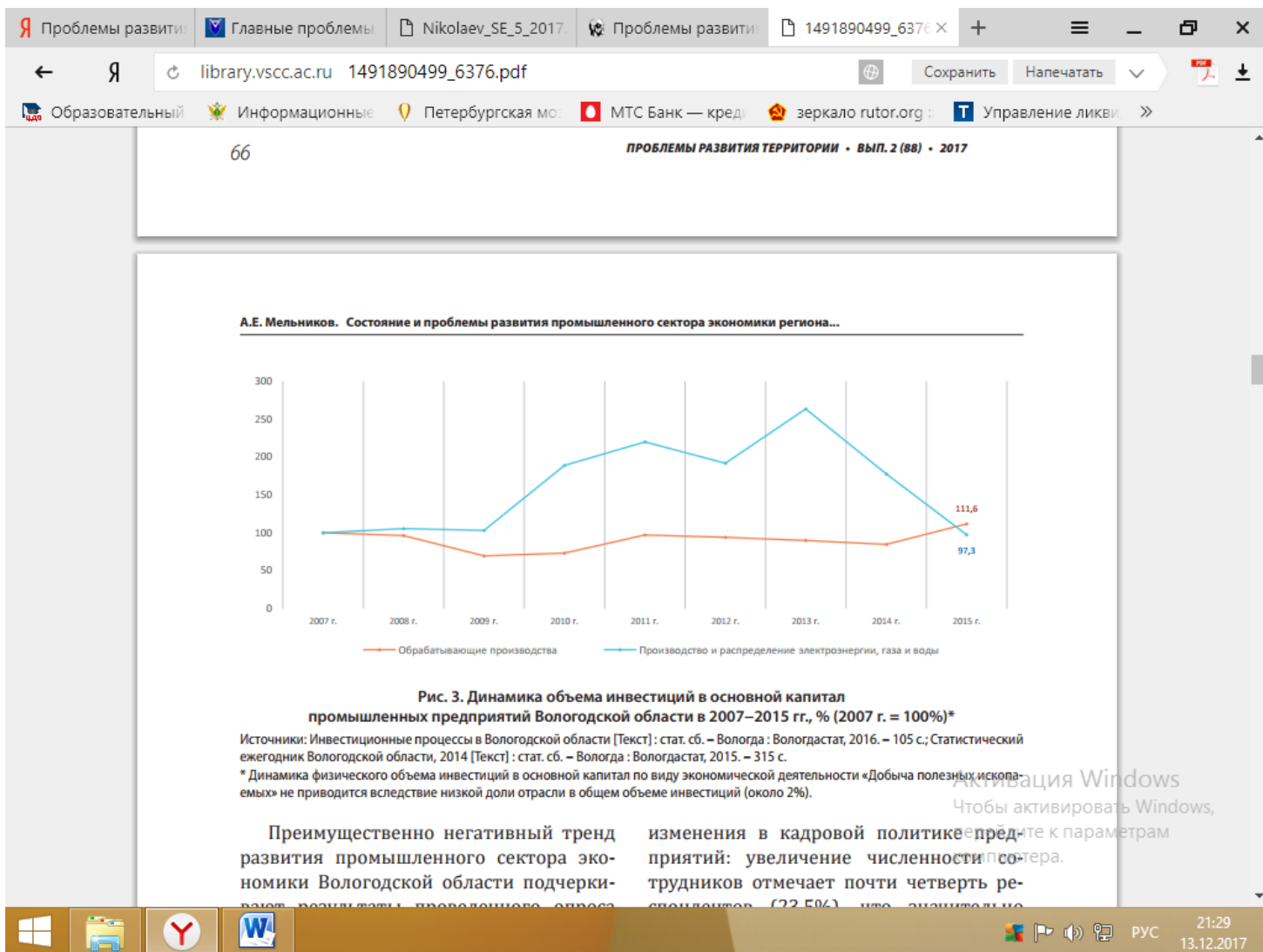


Рис. 3. Динамика объема инвестиций в основной капитал промышленных предприятий в 2007–2015 гг., %

В настоящее время на большинстве промышленных предприятий наблюдается стагнация экономических показателей с выраженной тенденцией к их ухудшению в дальнейшем при неизменной социально-экономической обстановке в стране (табл. 1).

Таблица 1. Оценка частных показателей работы предприятия, %

Проблемы развития Главные проблемы Nikolaev_SE_5_2017 Проблемы развития 1491890499_6376

library.vscs.ac.ru 1491890499_6376.pdf Сохранить Напечатать

Образовательный Информационные Петербургская мо МТС Банк — креди зеркало rutor.org Управление ликви

таблица 1. Оценка частных показателей работы предприятия, % от числа ответивших

Изменение	Год										Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Физический объем производства												
Рост	69,8	60,4	17,0	59,8	41,6	38,5	28,9	31,3	32,4	-37,4	+1,1	
Тот же уровень	9,4	22,6	28,3	32,9	29,2	40,6	46,4	43,3	35,3	+25,9	-8	
Сокращение	20,8	22,6	66,0	7,3	29,2	20,9	24,7	25,4	32,4	+11,6	+7	
Объем капиталовложений												
Рост	41,2	39,2	9,8	43,8	28,9	31,5	28,1	29,9	28,8	-12,4	-1,1	
Тот же уровень	45,1	31,4	25,5	42,5	44,6	44,6	44,8	50,7	51,5	+6,4	+0,8	
Сокращение	13,7	25,5	68,6	13,8	26,5	23,9	27,1	19,4	19,7	+6	+0,3	
Численность работников												
Рост	28,8	23,1	15,4	23,5	18,2	22,6	17,9	7,6	23,5	-5,3	+15,9	
Тот же уровень	36,5	50,0	28,8	60,5	52,3	49,4	52,6	69,7	47,1	+10,6	-22,6	
Сокращение	34,6	36,5	73,1	16,0	29,5	28,0	29,5	22,7	29,4	-5,2	+6,7	
Отпускные цены на выпускаемую продукцию												
Рост	88,7	54,7	28,3	74,4	51,7	46,7	30,9	50,0	47,1	-41,6	-2,9	
Тот же уровень	11,3	37,7	49,1	24,4	40,2	44,6	45,7	47,0	47,1	+35,8	+0,1	
Сокращение	0,0	13,2	35,8	1,2	8,0	8,7	23,4	3,0	5,9	+5,9	+2,9	
Цены на приобретаемую продукцию												
Рост	100,0	83,3	68,5	91,4	76,7	70,7	72,0	72,7	89,7	-10,3	+17	
Тот же уровень	0,0	14,8	27,8	8,6	20,9	23,9	12,9	27,3	10,3	+10,3	-17	
Сокращение	0,0	5,6	14,8	0,0	2,3	5,4	15,1	0,0	0,0	0	0	
Себестоимость выпускаемой продукции												
Рост	85,2	70,4	66,7	87,7	76,1	58,1	64,5	59,4	75,0	-10,2	+15,6	
Тот же уровень	13,0	20,4	24,1	11,1	19,3	35,5	21,5	37,5	25,0	+12	-12,5	
Сокращение	1,9	11,1	20,4	1,2	4,5	6,5	14,0	3,1	0,0	-1,9	-3,1	
Платежеспособный спрос на выпускаемую продукцию												
Рост	43,1	25,5	3,9	30,3	11,5	11,8	11,8	10,6	11,8	-31,3	+1,2	
Тот же уровень	45,1	39,2	47,1	56,6	60,9	62,4	72,0	60,6	54,4	+9,3	-6,2	
Сокращение	11,8	41,2	66,7	13,2	27,6	25,8	16,1	28,8	33,8	+22	+5	

и высокие налоги (47,1%). Результаты опроса показали, что руководители промышленных предприятий видят препятствия для осуществления деятельности преимущественно в рыночной конъюнктуре и государственной политике. Влияние высоких налогов (47,1%) на снижение производства сырьевых товаров (63,2%); поиск новых поставщиков сырья, комплектующих (60,3%); модернизация используемых технологий и оборудования (47,1%; табл. 3).

Несмотря на преимущественно негативные условия функционирования, руп...

Так, доля предприятий, на которых произошел рост физического объема производства (32,4%), фактически идентична доле организаций, в которых отсутствуют существенные изменения в динамике производства продукции (35,3%) или наблюдается ее снижение (32,4%). Руководителями промышленных предприятий отмечены и другие негативные изменения. В частности, лишь 28,8% респондентов подтвердили намерения относительно увеличения объема капиталовложений в 2016 году, в то время как 51,5% указали на то, что этот уровень остался прежним, а 19,7% заявили о его снижении. Более критичными оказались изменения в кадровой политике предприятий: увеличение численности сотрудников (23,5%), что значительно больше уровня прошлых лет. Однако на трети (29,4%) производств произошло сокращение кадрового состава, на половине (47,1%) – относительно 2015 года данный показатель остался неизменным. Практически не меняется ситуация с ценами на выпускаемую и приобретаемую продукцию. В связи с этим растет себестоимость производства, что подтверждают 75% руководителей промышленных предприятий, и продолжает снижаться

платежеспособный спрос на выпускаемую продукцию. К числу факторов, сдерживающих развитие промышленных предприятий, в первую очередь, высокие цены на сырье и материалы (76,5%), топливо и энергию (63,2%), а также несвоевременность оплаты за поставляемую продукцию (48,5%) и высокие налоги (47,1%).

Руководители промышленных предприятий видят препятствия для осуществления деятельности преимущественно в рыночной конъюнктуре и государственной политике. Влияние внутриэкономических факторов (например, использование неэффективных технологий или незаинтересованность и низкая ответственность собственников бизнеса за результаты работы предприятия) остается незначительным (табл. 2).

Таблица 2. Факторы, сдерживающие развитие промышленных предприятий, %

А.Е. Мельников. Состояние и проблемы развития промышленного сектора экономики региона...

Таблица 2. Факторы, сдерживающие развитие промышленных предприятий Вологодской области, % от числа ответивших

Фактор	Год										Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Высокие цены на сырье, материалы	72,7	68,5	54,7	69,4	75,0	63,8	59,8	68,7	76,5	+3,8	+7,8	
Высокие цены на топливо, энергию	72,7	70,4	73,4	70,6	63,0	62,8	69,1	61,2	63,2	-9,5	+2	
Несвоевременность оплаты за поставляемую продукцию	30,9	38,9	51,6	42,4	41,3	34,0	36,1	40,3	48,5	17,6	+8,2	
Высокие налоги	54,5	50,0	56,3	47,1	66,3	57,4	47,4	64,2	47,1	-7,4	-17,1	
Недостаток оборотных средств	40,0	48,1	57,8	45,9	46,7	34,0	33,0	46,3	42,6	+2,6	-3,7	
Изношенность основных фондов	32,7	35,2	34,4	27,1	31,5	24,5	41,2	25,4	22,1	-10,6	-3,3	
Перебои с поставками сырья, материалов	3,6	5,6	9,4	9,4	12,0	6,4	20,6	9,0	7,4	+3,8	-1,6	
Использование неэффективных технологий	25,5	20,4	25,0	18,8	23,9	21,3	12,4	14,9	4,4	-21,1	-10,5	
Незаинтересованность и низкая ответственность собственников (акционеров) за результаты работы предприятия	10,9	9,3	15,6	2,4	5,4	7,4	3,1	3,0	0,0	-10,9	-3	

Таблица 3. Мероприятия, реализуемые на промышленных предприятиях Вологодской области для приспособления к существующим экономическим условиям, % от числа ответивших

Мероприятие	Год										Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Снижение себестоимости продукции	58,2	68,4	46,9	40,0	44,6	51,1	50,5	50,7	69,1	+10,9	+18,4	
Улучшение качества продукции	76,4	68,4	53,1	62,4	64,1	69,1	73,2	67,2	63,2	-13,2	-4	
Поиск новых рынков сбыта	67,3	75,4	73,4	64,7	79,3	64,9	70,1	64,2	63,2	-4,1	-4	
Поиск новых поставщиков сырья, комплектующих	36,4	40,4	40,6	36,5	38,0	43,6	43,3	35,8	60,3	+23,9	+24,5	
Модернизация используемых технологий и производства в целом	56,4	42,1	32,8	42,4	58,7	59,6	55,7	50,7	47,1	-9,3	-3,6	
Изменение ассортимента продукции	47,3	52,6	51,6	43,5	59,8	44,7	39,2	29,9	32,4	-14,9	+2,5	

Таблица 3. Мероприятия, реализуемые на промышленных предприятиях для приспособления к существующим экономическим условиям, %

Я Проблемы развития Главные проблемы Nikolaev_SE_5_2017 Проблемы развития 1491890499_6376

library.vscs.ac.ru 1491890499_6376.pdf Сохранить Напечатать

Образовательный Информационные Петербургская мо МТС Банк — креди зеркало rutor.org Управление ликви

Перебои с поставками сырья, материалов	3,6	5,6	9,4	9,4	12,0	6,4	20,6	9,0	7,4	+3,8	-1,6
Использование неэффективных технологий	25,5	20,4	25,0	18,8	23,9	21,3	12,4	14,9	4,4	-21,1	-10,5
Незаинтересованность и низкая ответственность собственников (акционеров) за результаты работы предприятия	10,9	9,3	15,6	2,4	5,4	7,4	3,1	3,0	0,0	-10,9	-3

Таблица 3. Мероприятия, реализуемые на промышленных предприятиях Вологодской области для приспособления к существующим экономическим условиям, % от числа ответивших

Мероприятие	Год										Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Снижение себестоимости продукции	58,2	68,4	46,9	40,0	44,6	51,1	50,5	50,7	69,1	+10,9	+18,4	
Улучшение качества продукции	76,4	68,4	53,1	62,4	64,1	69,1	73,2	67,2	63,2	-13,2	-4	
Поиск новых рынков сбыта	67,3	75,4	73,4	64,7	79,3	64,9	70,1	64,2	63,2	-4,1	-1	
Поиск новых поставщиков сырья, комплектующих	36,4	40,4	40,6	36,5	38,0	43,6	43,3	35,8	60,3	+23,9	+24,5	
Модернизация используемых технологий и производства в целом	56,4	42,1	32,8	42,4	58,7	59,6	55,7	50,7	47,1	-9,3	-3,6	
Изменение ассортимента продукции	47,3	52,6	51,6	43,5	59,8	44,7	39,2	29,9	32,4	-14,9	+2,5	
Продажа или сдача в аренду имущества (зданий, помещений и т. д.)	29,1	19,3	15,6	15,6	18,5	21,3	13,4	31,3	29,4	+0,3	-1,9	
Сокращение численности работников	23,6	36,8	51,6	51,6	25,0	20,2	28,9	19,4	23,5	-0,1	+4,1	
Увеличение поставок на экспорт	10,9	8,8	12,5	12,5	6,5	7,4	16,5	13,4	8,8	-2,1	-4,6	
Сокращение объемов производства	5,5	28,1	39,1	39,1	8,7	2,1	12,4	7,5	8,8	+3,3	+1,3	
Введение неполной рабочей недели	3,6	26,3	39,1	39,1	4,3	4,3	8,2	6,0	7,4	+3,8	+1,4	
Изменение организационной структуры предприятия	10,9	10,5	21,9	21,9	14,1	9,6	14,4	13,4	5,9	-5	-7,5	

Наиболее позитивно оценивают финансовое состояние руководители предприятий легкой (66,7% от количества организаций данной отрасли), химической (50%) и деревообрабатывающей (37,5%) промышленности. Финансово неустойчивыми предприятиями являются лишь 25% производств, не включенных в основную группировку промышленных видов деятельности, и 6,3% деревообрабатывающих организаций (табл. 4). В территориальном аспекте большинство финансово устойчивых предприятий находится в г. Череповце: на 46,2% из них финансовое состояние находится на хорошем уровне⁵.

Активация Windows
Щелкните по значку активировать Windows, чтобы активировать Windows, перейдите к параметрам компьютера.

21:41
13.12.2017

В целях адаптации к современным условиям ведения деятельности на промышленных предприятиях реализуется комплекс различных мероприятий. Наиболее распространенными мерами стали: снижение себестоимости продукции (69,1%); поиск новых рынков сбыта и улучшение качества продукции (в обоих случаях 63,2%); поиск новых поставщиков сырья, комплектующих (60,3%); модернизация используемых технологий и производства в целом (47,1%; табл. 3). Несмотря на преимущественно негативные условия функционирования, руководители промышленных предприятий стали более позитивно оценивать финансовое состояние организаций. Доля, считающих его хорошим, возросла с 21% в 2015 году до 26% в 2016 году (рис. 4). Одновременно с этим на 9% стало меньше неудовлетворительных оценок. Как и прежде, большая часть участников исследования (71%) удовлетворительно оценивает финансовое состояние

предприятий и отмечает, что угрозы банкротства нет.

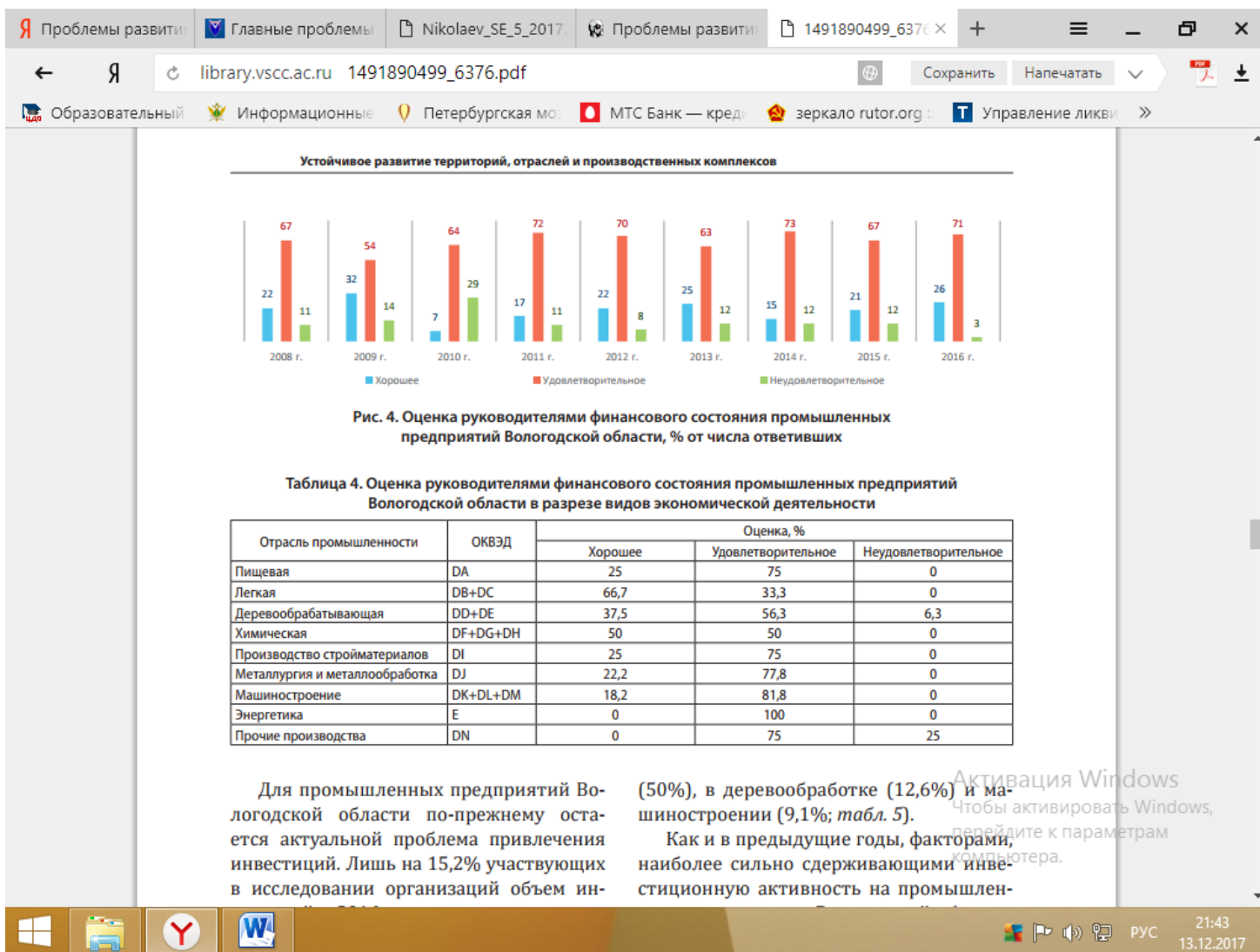
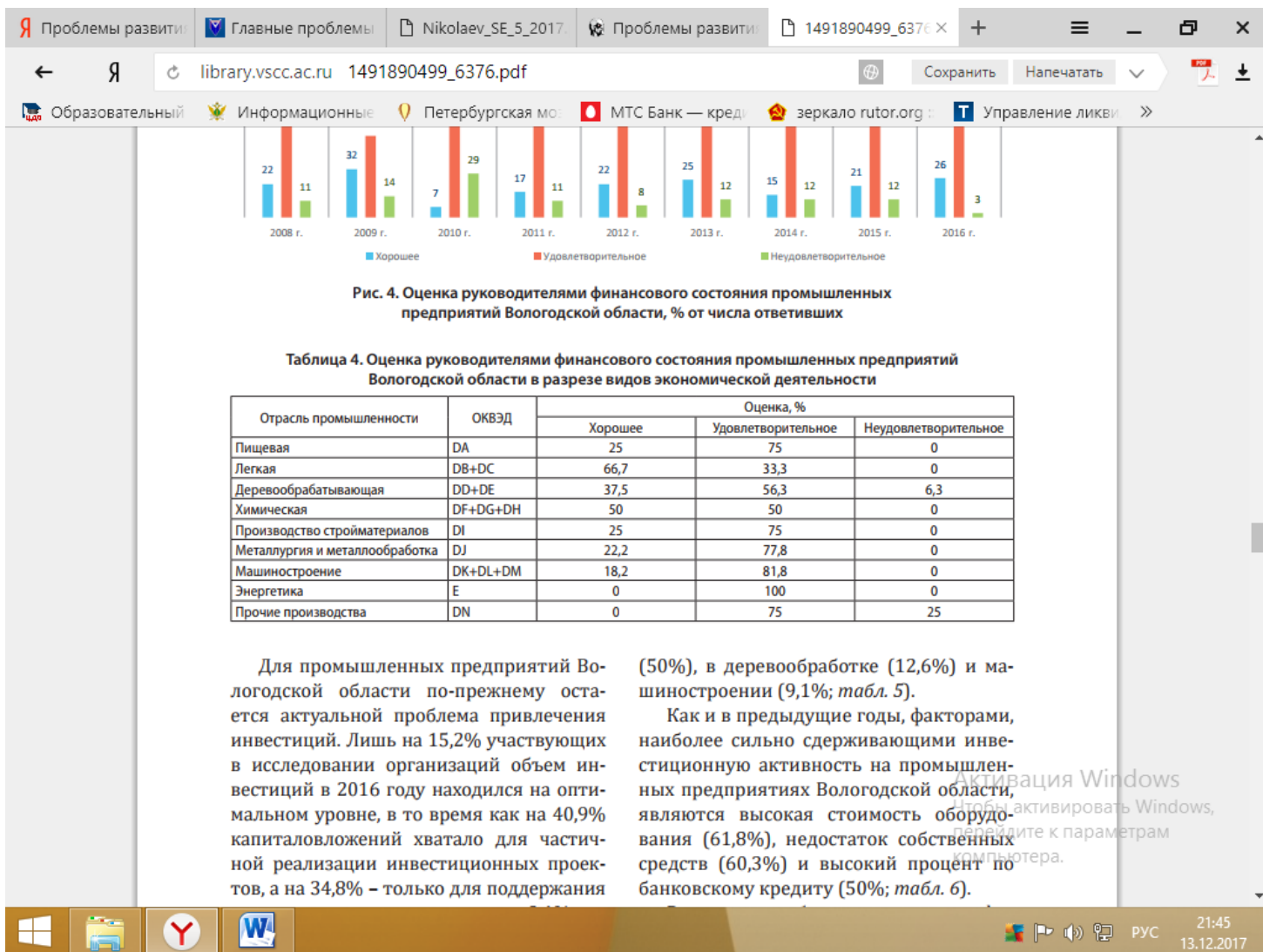


Рис. 4. Оценка руководителями финансового состояния промышленных предприятий, %

Таблица 4. Оценка руководителями финансового состояния промышленных предприятий в разрезе видов экономической деятельности



Для промышленных предприятий по-прежнему остается актуальной проблема привлечения инвестиций. Лишь на 15,2% объем инвестиций в 2016 году находился на оптимальном уровне, в то время как на 40,9% капиталовложений хватало для частичной реализации инвестиционных проектов, а на 34,8% – только для поддержания текущего уровня производства. 9,1% объем привлечения инвестиций, близкий к критическому. Оптимальный объем инвестиций, направляемых на развитие предприятия, преимущественно наблюдается в пищевой и химической промышленности, о чем свидетельствуют ответы 41,7 и 25% руководителей организаций данных отраслей соответственно. Недостаточный уровень финансовых вложений, осуществляющие деятельность по производству стройматериалов (50%), в деревообработке (12,6%) и машиностроении (9,1%; табл. 5).

Таблица 5. Оценка руководителями объема инвестиций на промышленных предприятиях в разрезе видов экономической деятельности

70 ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ • ВЫП. 2 (88) • 2017

А.Е. Мельников. Состояние и проблемы развития промышленного сектора экономики региона...

Таблица 5. Оценка руководителями объема инвестиций на промышленных предприятиях Вологодской области в разрезе видов экономической деятельности

Отрасль промышленности	ОКВЭД	Оценка, %			
		Оптимальный	Достаточный для частичной реализации инвестиционных проектов	Достаточный для поддержания текущего уровня производства	Недостаточный
Пищевая	DA	41,7	25	16,7	0
Легкая	DB+DC	0	100	0	0
Деревообрабатывающая	DD+DE	0	56,3	31,3	12,6
Химическая	DF+DG+DH	25	50	25	0
Производство стройматериалов	DI	0	0	50	50
Металлургия и металлообработка	DJ	22,2	11,1	66,7	0
Машиностроение	DK+DL+DM	9,1	54,5	27,3	9,1
Энергетика	E	20	60	20	0
Прочие производства	DN	0	0	75	25

Таблица 6. Факторы, сдерживающие инвестиционную активность на промышленных предприятиях Вологодской области, % от числа ответивших

Фактор	Год										Изменение 2016 г. к 2015 г., п. п.	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Высокая стоимость оборудования, строительных работ	60,0	58,7	62,4	68,3	82,6	62,8	60,8	77,6	61,8	+1,8	-15,8	
Недостаток финансовых средств	72,7	76,3	86,3	79,2	75,0	63,8	64,9	62,7	60,3	-12,4	-2,4	
Высокий процент по банковскому кредиту	52,7	48,9	56,1	42,0	51,1	56,4	64,9	64,2	50,0	-2,7	-14,2	

Как и в предыдущие годы, факторами, наиболее сильно сдерживающими инвестиционную активность на промышленных предприятиях, являются высокая стоимость оборудования (61,8%), недостаток собственных средств (60,3%) и высокий процент по банковскому кредиту (50%; табл. 6). Решению проблемы недостатка финансовых средств препятствуют жесткие условия кредитования со стороны коммерческих организаций. Руководители промышленных предприятий акцентируют свое внимание в основном на высокой стоимости заемных средств (72,1%), требовании залога под обеспечение кредита (32,4%) и длительности его оформления (16,2%). Однако следует отметить, что в 2016 году, в отличие от предыдущего года, трудностей с получением кредита не возникло у 13,2% предприятий (рис. 5).

Таблица 6. Факторы, сдерживающие инвестиционную активность на промышленных предприятиях, %

Проблемы развития Главные проблемы Nikolaev_SE_5_2017 Проблемы развития 1491890499_6376

library.vscs.ac.ru 1491890499_6376.pdf Сохранить Напечатать

Образовательный Информационные Петербургская мо МТС Банк — креди зеркало rutor.org Управление ликви

промышленных предприятиях вологодской ооласти, % от числа ответивших

Фактор	Год									Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.
Высокая стоимость оборудования, строительных работ	60,0	58,7	62,4	68,3	82,6	62,8	60,8	77,6	61,8	+1,8	-15,8
Недостаток финансовых средств	72,7	76,3	86,3	79,2	75,0	63,8	64,9	62,7	60,3	-12,4	-2,4
Высокий процент по банковскому кредиту	52,7	48,9	56,1	42,0	51,1	56,4	64,9	64,2	50,0	-2,7	-14,2
Непредвиденные и существенные изменения курса рубля, банковских процентных ставок	7,0	25,1	11,0	13,9	10,9	13,8	27,8	43,3	33,8	+26,8	-9,5

Рис. 5. Основные проблемы, с которыми сталкивались руководители промышленных предприятий при получении кредита в 2015–2016 гг., % от числа ответивших

Ограниченность финансовых ресурсов не позволяет осуществлять инновационную деятельность: лишь 45,6% руководителей промышленных предприятий Вологодской области положительно ответили на вопрос о внедрении новых технологий. В качестве основных препятствий для разработки и внедрения инноваций на предприятиях были названы:

- высокая стоимость нововведений (64,7%);
- недостаток собственных денежных средств (58,8%);
- длительные сроки окупаемости нововведений (41,2%);
- высокий экономический риск (32,4%);
- недостаток финансовой поддержки со стороны государства (29,4%);

Активация Windows
Чтобы активировать Windows, перейдите к параметрам компьютера.

РУС 21:51 13.12.2017

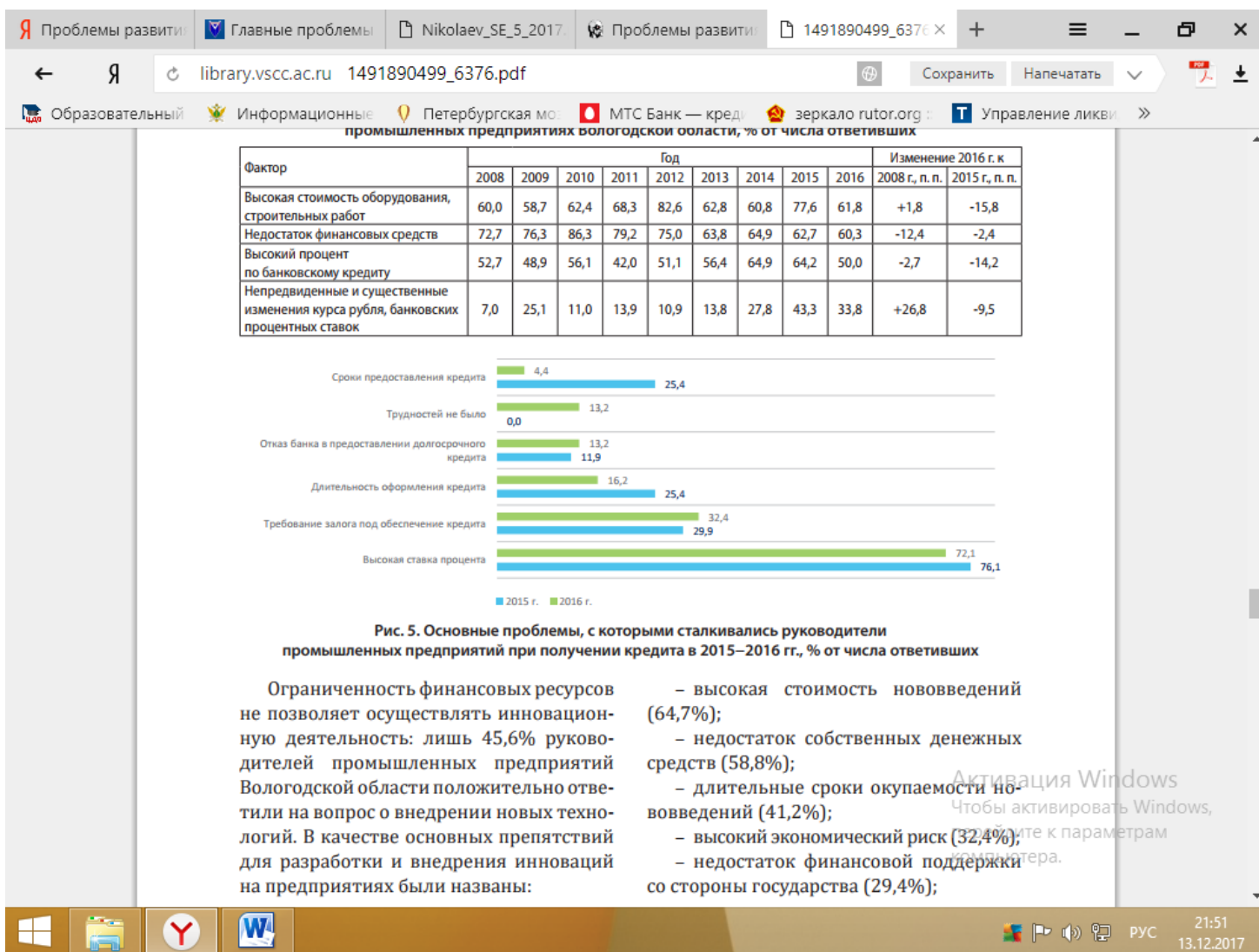


Рис. 5. Основные проблемы, с которыми сталкивались руководители промышленных предприятий при получении кредита в 2015–2016 гг., %

Ограниченность финансовых ресурсов не позволяет осуществлять инновационную деятельность: лишь 45,6% руководителей промышленных предприятий положительно отнеслись о внедрении новых технологий. В качестве основных препятствий для разработки и внедрения инноваций на предприятиях были названы:

- высокая стоимость нововведений (64,7%);
- недостаток собственных денежных средств (58,8%);
- длительные сроки окупаемости нововведений (41,2%);
- высокий экономический риск (32,4%);
- недостаток финансовой поддержки со стороны государства (29,4%);
- низкий платежеспособный спрос на новые продукты (23,5%);

- недостаток квалифицированного персонала (20,6%);
- низкий инновационный потенциал организации (11,8%);
- неразвитость инновационной инфраструктуры (10,3%).

Основными источниками финансирования инновационной деятельности в промышленном секторе экономики являются собственные (92,3%) и кредитные ресурсы (53,8%). Следует отметить, что в сравнении с предыдущими годами меньшую роль в развитии промышленных производств стали играть бюджетные средства – в 2016 году их доля снизилась до 2,6% с 15,1% в предыдущем году. Это свидетельствует о том, что большая часть промышленных предприятий не принимает участия в федеральных и региональных программах развития и поддержки предпринимательской деятельности. Это свидетельствует о наличии проблем реализации промышленной политики. Несмотря на то, что большая часть (40,3%) отмечает высокую результативность мероприятий, значительна доля тех, кто считает используемые инструменты неверными (32,8%) или не имеет четкого представления об их содержании и эффективности (26,9%). Схожим образом распределились ответы респондентов относительно оценки экономической политики Правительства РФ (табл. 7).

Таблица 7. Оценка экономической политики государства руководителями промышленных предприятий, %

Я Проблемы развития Главные проблемы Nikolaev_SE_5_2017 Проблемы развития 1491890499_6376

library.vscs.ac.ru 1491890499_6376.pdf Сохранить Напечатать

Образовательный Информационные Петербургская мо МТС Банк — креди зеркало rutor.org Управление ликви

тики. Несмотря на то, что большая часть респондентов (40,3%) отмечает высокую результативность мероприятий, проводимых Правительством Вологодской области, значительна доля тех, кто считает используемые инструменты неверными (32,8%) или не имеет четкого представ-

По мнению респондентов, региональным органам власти следует проводить регулярное обсуждение проблем и вопросов развития промышленности с представителями реального сектора экономики – о готовности участвовать в дискуссиях по данному поводу заявило 50% опрошенных.

Таблица 7. Оценка экономической политики государства руководителями промышленных предприятий Вологодской области, % от числа ответивших

Оценка	Год										Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Экономическая политика, проводимая Правительством Российской Федерации												
Считаю правильной	41	47	27	28	26	22	36	34	44,2	+3,2	+10,2	
Считаю неправильной	18	24	38	23	36	30	41	36	27,9	+9,9	-8,1	
Затрудняюсь ответить	41	29	35	49	38	48	23	30	27,9	-13,1	-2,1	
Экономическая политика, проводимая Правительством Вологодской области												
Считаю правильной	54	49	25	39	30	31	25	27	40,3	-13,7	+13,3	
Считаю неправильной	11	15	23	17	30	21	47	50	32,8	+21,8	-17,2	
Затрудняюсь ответить	35	36	52	44	40	48	28	23	26,9	-8,1	+3,9	

72

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ • ВЫП. 2 (88) • 2017

А.Е. Мельников. Состояние и проблемы развития промышленного сектора экономики региона...

Активация Windows
Чтобы активировать Windows, перейдите к параметрам компьютера.

РУС 21:57 13.12.2017

Тревожной проблемой экономической политики является недостаточно высокая результативность диалога между исполнительной властью и руководителями промышленных предприятий. Так, 32,2% отметили качество такого взаимодействия на 1–4 балла, 48,6% – на 5–7 баллов, остальные (19,2%) поставили 8–10 баллов. Средняя оценка результативности взаимодействия между исполнительной властью региона и руководителями промышленных предприятий в 2016 году составила 5,4 балла.

Следует отметить, что за исследуемый период взгляды руководителей промышленных предприятий на роль государства в экономике претерпели значительные изменения. В общей сложности до 67,6% выросла доля, считающих, что государство должно усилить вмешательство в хозяйственную деятельность организаций, свидетельствующих о необходимости снижения роли государства в экономике, уменьшился до 25% (табл. 8).

Таблица 8. Распределение ответов на вопрос «Какую роль должно играть государство в российской экономике в ближайшие несколько лет?», %

Оценка	Год										Изменение 2016 г. к	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2008 г., п. п.	2015 г., п. п.	
Государство должно активизировать свою экономическую политику, расширяя спектр используемых инструментов и применяя преимущественно косвенные меры экономического регулирования	43,6	44,6	50	41,2	50	65,9	46,2	45,5	58,8	+15,2	+13,3	
Государство должно сохранить определенное влияние на экономическую жизнь в стране, но его роль должна уменьшиться	16,4	17,9	17,2	20	19,6	18,7	15,1	34,8	23,5	+16,4	-11,3	
Государство должно усилить степень прямого участия в экономической жизни и активнее вмешиваться в хозяйственную политику	16,4	26,8	15,6	17,6	19,6	7,7	18,3	6,1	8,8	-7,6	+2,7	
Нынешняя степень участия государства в экономике оптимальна	3,6	8,9	6,3	5,9	2,2	3,3	16,1	0,0	7,4	+3,8	+7,4	
Государство должно полностью отказаться от прямого вмешательства в экономическую жизнь и только следить за соблюдением законов всеми экономическими агентами	12,7	1,8	7,8	9,4	6,5	4,4	4,3	13,6	1,5	-11,2	-12,1	

На фоне усиления роли негативных факторов развития промышленного сектора экономики Вологодской области следует обратить внимание на увеличение результативности взаимодействия между исполнительной властью и руководителями промышленных предприятий региона. Оценки респондентов свидетельствуют о том, что принимаемые органами власти решения находят поддержку среди предпринимателей. Обеспечение высокого качества такого диалога сектора экономики. Среди них в настоящее время наиболее критичным является недостаток денежных ресурсов. Финансовый аспект во всех случаях становится первопричиной неудовлетворительного положения отечественных производителей, тем самым обуславливая дефицит высококвалифицированной рабочей силы, низкую доступность современных средств производства (в частности, импортного сырья, материалов и оборудования) и почти неизменный в масштабах

Результаты проведенного исследования позволяют охарактеризовать состояние промышленного сектора экономики как недостаточно устойчивое. Основными угрозами его развития в настоящее время являются высокая динамика роста издержек производства, цен на приобретаемую и выпускаемую продукцию, снижение платежеспособного спроса на нее. Т. е. наблюдается действие факторов, фактически лишаящих промышленность стимула к дальнейшему развитию и освоению новейших методов производства. Важной проблемой развития промышленного сектора экономики региона является недостаточная инвестиционная составляющая роста промышленного производства. Руководители промышленных предприятий видят причины такого положения преимущественно в несовершенстве государственной денежно-кредитной политики, мероприятия которой в настоящее время не позволяют стимулировать развитие промышленных

видов деятельности за счет дешевых кредитных ресурсов. Недостаток финансовых ресурсов способствует проведению сдержанной хозяйственной политики на предприятиях и минимизации рисков в деятельности. Результат такой переориентации находит выражение в низкой инновационной активности промышленных предприятий, для которых значительный экономический риск заключается преимущественно в высокой стоимости нововведений и длительном сроке их окупаемости.

На фоне усиления роли негативных факторов развития промышленного сектора экономики следует обратить внимание на увеличение результативности взаимодействия между исполнительной властью и руководителями промышленных предприятий. Обеспечение высокого качества такого диалога в условиях системного кризиса является необходимым условием для успешной модернизации экономики.

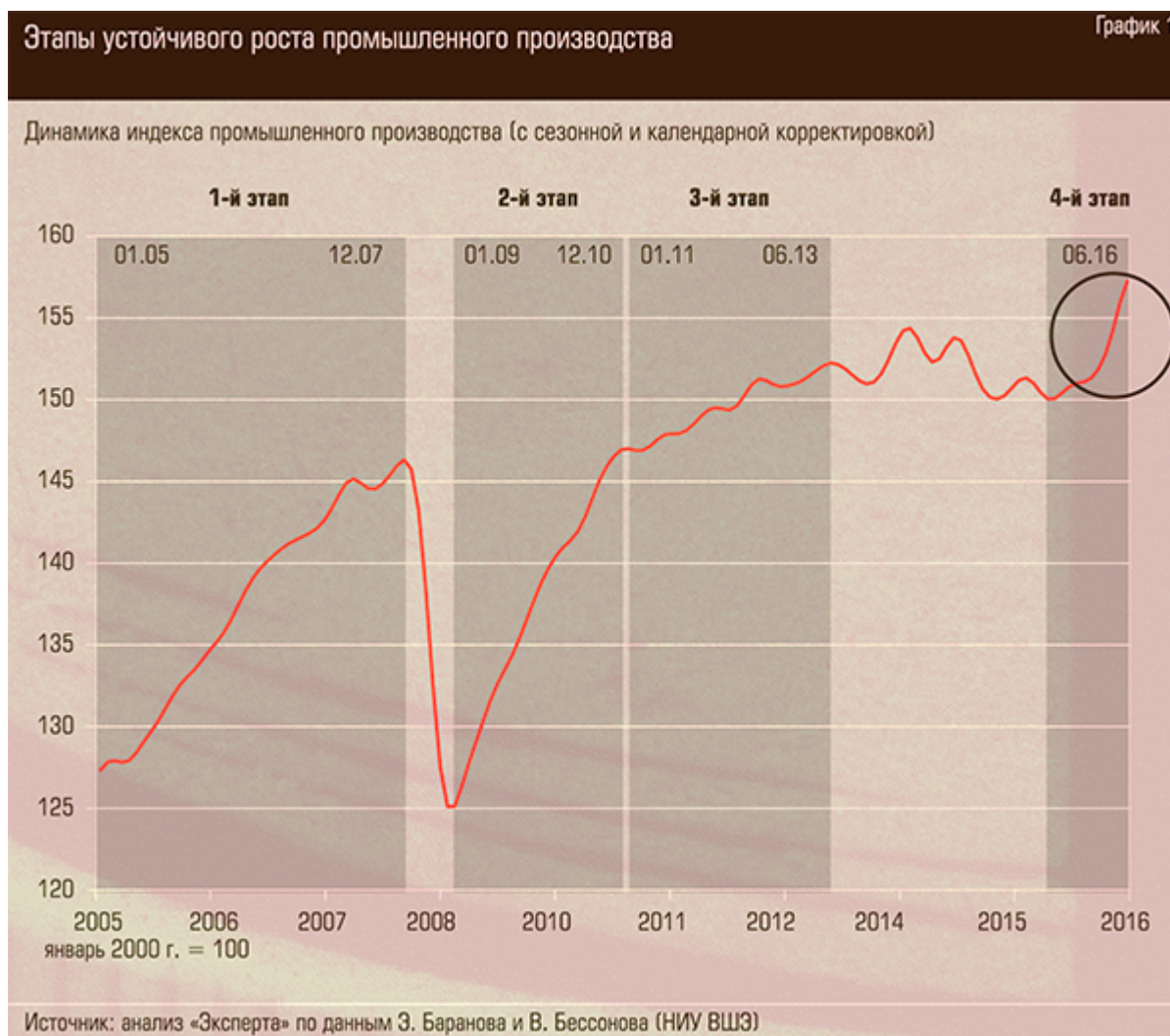
В связи с этим следует отметить, что перспективы модернизации в России связаны с нейтрализацией влияния факторов, сдерживающих развитие реального сектора экономики. Среди них в настоящее время наиболее критичным является недостаток денежных ресурсов. Финансовый аспект во всех случаях становится первопричиной неудовлетворительного положения отечественных производителей, тем самым обуславливая дефицит высококвалифицированной рабочей силы, низкую доступность современных средств производства (в частности, импортного сырья, материалов и оборудования) и почти неизменный в масштабах страны объем отгрузки продукции. Тесное и результативное взаимодействие предприятий с органами власти позволит комплексно и оперативно разработать систему рациональных решений наиболее актуальных проблем развития промышленного сектора экономики.

3.2 Инновационной потенциал российской промышленности

В 2017 году Россия, благодаря заделу в 2016-м, может совершить мощный рывок в промышленном производстве, а мировая экономика начать переход от постиндустриальной стадии к "индустриализации на новых технических основаниях".

Во второй половине 2016 года в России начался энергичный рост промышленности. Диапазон темпов роста индекса промышленного производства (ИПП) с июня по декабрь составил 8–14% годовых, что очень неплохо... В отличие от похожего роста в 2009 году нынешний рост — это самый настоящий выход из восьмилетней рецессии, он несет в себе зачатки структурных сдвигов и опирается на новый капитал и на новые рынки. Растут практически все отрасли, особенно уверенно — обрабатывающая промышленность. Декабрьские данные о растущем оптимизме промышленников и косвенных индексах экономической активности вроде потребления электроэнергии эту уверенность только укрепили.

Рис. 6. Динамика индекса промышленного производства



При этом промышленный рост происходит в не самых благоприятных условиях российской экономики с точки зрения финансового обеспечения - сжатие бюджетных расходов свело к минимуму государственные инвестиции и привело к длительному падению реальных доходов населения, плюс невысокие темпы роста

денежной массы. Главным двигателем роста стала девальвация, которая существенно расширила рынки сбыта внутри России и приоткрыла новые экспортные возможности. Однако это означает, что "у наметившегося роста большой потенциал, поскольку, как только ограничения в виде снижения реальных доходов или бюджетных расходов будут сняты, можно ожидать ускорения роста".

Так, в России "существуют огромные накопления населения, которые только в виде банковских депозитов составляют 24 трлн рублей. Никогда Россия не имела такого большого объема собственных (не иностранных) рыночных негосударственных накоплений. Они дают возможность рассчитывать на формирование национального либерального и ликвидного инвестиционного рынка. И сейчас уже очевидно, что 2017 год будет годом тестирования инвестиционных возможностей страны населением".

Слово "либеральный" здесь употребляется не в компрадорско-гайдаровском смысле, а как название финансового инструмента в существующей модели мировой экономики, по которой вынужден работать даже Китай. Что же до накоплений населения, то говоря об их использовании речь, идёт не об ограблении населения, а об их привлечении в качестве значимого финансового подспорья для развития промышленности. К примеру, за счёт выпуска и продажи народных облигаций.

Таким образом, благодаря улучшению условий внутри российской экономики и усилению позиций России на международной арене прогнозируется возможность роста ВВП более 2-3%, а думается, что речь идёт о росте до 10%. И главным фактором должно стать реальное производство за счёт внутренних инвестиций. Понятно, что существует немало проблем и вызовов - повышение производительности труда за счёт качественного обновления средств производства, формирование ёмких рынков сбыта продукции и повышение эффективности управления (уменьшение коррупции и повышение ответственности), увеличение инфраструктурных проектов, однако всё это вполне решаемые задачи.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Сформулированные в курсовой принципы промышленной политики, а также меры долгосрочного и краткосрочного характера являются основной законодательной

работы Комитета по промышленной политике Совета Федерации в обозримой перспективе. Они:

1. позволяют сформулировать общие направления промышленной политики, необходимые для занятия Россией достойного места в современном мире;
2. могут служить концептуальной основой для разработки законопроектов в сфере промышленной политике;
3. дают возможность оценивать результативность принимаемых законов и деятельности исполнительной власти с точки зрения достижения конечных целей промышленной политики – повышения благосостояния российских граждан и конкурентоспособности российских производителей.

Проложен исследование полнее индустриальной политические деятели страны. Мишенью индустриальной политические деятели Российской Федерации считается предоставление активного формирования государства, увеличения благополучия её людей и конкурентоспособности российских изготовителей. А таким образом ведь, мишенью индустриальной политические деятели считается целый несогласие с лицензирования, непосредственно нарушающего правило независимости финансовой работы, и трансформация к другим способам регулировки.

Создание граней индустриальной политические деятели потребует обширного применения способов моделирования финансовой динамики в умеренно- и долговременную будущность. Нужным прибором считается форма межотраслевого равновесия, позволяющая численно дать оценку результат разных сценариев индустриальной политические деятели.

Перспективы нового технологического уклада и новой индустриализации на качественно иных принципах куда более значимые и революционные с точки зрения мироустройства - они как раз дают человечеству возможность выйти из постиндустриального тупика и, избежав большой войны, преодолеть кризис перепроизводства экономики потребления, отменить спекулятивные принципы долларовой пирамиды, создав совершенно иную мировую экономику на новых и более справедливых принципах.

2017-й год может стать началом новой экономической системы, пусть в самых общих чертах.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Губанов, С. С. Системный кризис и выбор пути развития России [Текст] / С. С. Губанов // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2015. – № 2. – С. 23–41.
2. Гулин, К. А. К вопросу о социально-экономической модернизации российских регионов [Текст] /К. А. Гулин // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2012. –№ 4. – С. 42–58.
3. Ильин, В. А. Проблемы эффективности государственного управления. Тенденции рыночных трансформаций. Кризис бюджетной системы. Роль частного капитала. Стратегия-2020: проблемы реализации [Текст] / В. А. Ильин, А. И. Поварова. – Вологда : ИСЭРТ РАН, 2014. – 188 с.
4. Кириченко В. Реформационный процесс и становление государственной промышленной политики России // Российский экономический журнал. - 2013г. - №1
5. Кувалин, Д. Б. Российские предприятия в конце 2015 г.: антикризисная деятельность и оценка последствий взаимных экономических санкций Запада и России [Текст] / Д. Б. Кувалин //Проблемы прогнозирования. – 2016. – № 3. – С. 144–161.
6. Липсиц И., Нещадин А. Промышленная политика: выбор будущего // Экономика и жизнь. - 2000г. - №7.
7. Лукин, Е. В. О факторах роста экономики [Электронный ресурс] / Е. В. Лукин // Вопросы территориального развития. – 2016. – № 2. – Режим доступа : <http://vtr.vscs.ac.ru/article/1819>
8. Мазилев, Е. А. Инструменты стимулирования модернизации обрабатывающих производств в регионах [Текст] / Е. А. Мазилев // Проблемы развития территории. – 2016. – № 4. – С. 47–60.
9. Микульский, К. Экономика России и противоречия ее общественного устройства [Текст] / К. Микульский // Общество и экономика. – 2014. – № 12. – С. 5–10.
10. Национальная инновационная система России в условиях «новой экономики» // Вопросы экономики. - 2003. - № 3.
11. Попов А.И. Роль регулирующих органов государства в поддержании экономического равновесия // Равновесие и неравновесие социально экономических систем. СПб., 2003.
12. Промышленная политика. /Под ред. Н.А. Волгина. - М.: Изд-во Рос. акад. гос. службы, 2003.

13. Промышленное производство [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. –
14. Соколов А.В. Состояние и тенденции развития российской оборонной промышленности// ЭКО. - 2013. - №8
15. Социальная политика стран ЕС, приоритеты, механизмы совершенствования /отв. ред. Г.И. Иванов. – М.: изд-во МГУ, 2004.
16. Социальная политика: парадигмы и перспективы. /Под ред. В.И. Жукова - М.: Изд-во МГСУ Союз, 2000.
17. Ускова, Т. Организация и факторы новой индустриализации [Текст] / Т. Ускова, Е. Лукин, А. Мельников // Экономист. – 2016. – № 11. – С. 3–15.
18. Шаккум М.Л. Российская промышленная политика в свете присоединения России к ВТО // Промышленная политика в Российской Федерации. - 2015. - №1
19. <http://prompolit.ru/>
20. <http://www.minprom.gov.ru/>