

Введение

Имущество предприятия, является одним из важнейших факторов любого производства. Его состояние и эффективное использование прямо влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий.

Актуальность темы заключается в том, что на сегодняшний день в формировании рыночных отношений предполагается конкурентная борьба между различными производителями, победить в которой смогут те из них, кто наиболее эффективно использует все виды имеющихся ресурсов. Одним из важнейших критериев оценки деятельности любого предприятия, имеющего своей целью получение прибыли, является эффективность использования имущества и раскрытие имущественного потенциала. Роль основных фондов и оборотных средств, эффективное их использование при различных экономических отношениях очень важна. Это обусловлено тем, что главным источником прибыли любого предприятия, национального богатства страны является умелое, разумное достаточно полное их использование, со своевременной их модернизацией и обновлением.

Основные производственные фонды, состоящие из зданий, сооружений, машин, оборудования и других средств труда, которые участвуют в процессе производства, являются самой главной основой деятельности фирмы. Без их наличия вряд ли могло что-либо осуществиться. Естественно, для нормального функционирования каждого предприятия необходимы не только основные средства, но и оборотные средства, представляющие собой, прежде всего денежные средства, которые используются предприятием для приобретения оборотных фондов и фондов обращения.

Рациональное и экономное использование как основных, так и оборотных фондов является первоочередной задачей предприятия.

Целью курсовой работы является изучение теоретических основ эффективности использования имущества предприятия.

Для достижения поставленных целей требуется решить следующие задачи:

- изучить имущество предприятия и его состав;
- рассмотреть источники формирования имущества предприятия; изучить основные показатели оценки эффективности имущества предприятия;
- выполнить практические задания.

При выполнении работы нами были применены следующие методы: анализ, сравнения, изучение и обобщение информации.

1. Теоретические основы оценки эффективности использования имущества предприятия.

1.1 Имущество предприятия: понятие, состав, источники его формирования

Для организации процесса производства любое предприятие должно располагать определенными ресурсами, то есть предприятие должно иметь имущество.

Под имуществом предприятия понимаются все материальные, нематериальные и денежные средства, находящиеся в пользовании, владении и распоряжении предприятия.

Каждое предприятие рассматривается как самостоятельный имущественный комплекс, который может быть охарактеризован с позиции имеющегося у него экономического потенциала, понимаемого как совокупность ресурсов обязательств предприятия.

Имущественный потенциал характеризуется в первую очередь размером, составом и состоянием активов, которыми владеет и распоряжается предприятие для достижения своих целей. При анализе имущества предприятия рассматриваются не вещественные или функциональные характеристики, а его оценка в денежной форме (финансовая оценка), представленная в активах баланса. Величина имущественного потенциала зависит от действия ряда факторов, а его динамика определяется прежде всего достигаемыми предприятием финансовыми результатами.

Для того чтобы происходило нормальное функционирование предприятия, необходимо наличие определенных средств. Основные производственные фонды, состоящие из зданий, сооружений, машин, оборудования и других средств труда, которые участвуют в процессе производства, являются самой главной основой деятельности предприятия. Без их наличия вряд ли могло что-либо осуществляться. Естественно, для нормального функционирования каждого предприятия необходимы не только основные средства, но и

оборотные средства, представляющие собой, прежде всего денежные средства, которые используются предприятием для приобретения оборотных фондов и фондов обращения.

Рациональное и экономное использование как основных, так и оборотных средств является первоочередной задачей предприятия.

Имея ясное представление о каждом элементе основных средств в производственном процессе, об их физическом и моральном износе, о факторах, которые влияют на использование основных средств, можно выявить методы, при помощи которых повышается эффективность использования основных фондов и производственных мощностей предприятия, обеспечивающая снижение издержек производства и, конечно, рост производительности труда.

По экономическому назначению и характеру функционирования основные фонды подразделяются на производственные и непроизводственные.

Производственные основные фонды представляют собой фонды, участвующие в процессе производства и реализации товаров. К ним относятся здания, сооружения, оборудование, транспортные средства. Их доля в общей массе основных фондов составляет около 90%.

Непроизводственные фонды – это фонды коммунального и культурно-бытового назначения, такие, как здания и сооружения здравоохранения, жилого фонда, управления, доля которых составляет около 10%.

По вещественно-натуральному составу основные средства группируются по видам:

1. Здания.
2. Сооружения.
3. Передаточные устройства.
4. Машины и оборудование.
5. Транспортные средства.
6. Инструмент.
7. Производственный инвентарь и принадлежности.
8. Хозяйственный инвентарь.

9. Рабочий и продуктивный скот.

10. Многолетние насаждения.

11. Капитальные затраты по улучшению земель.

12. Прочие основные средства.

Каждое предприятие, начиная свою хозяйственную деятельность, должно располагать определенной денежной суммой. На эти денежные ресурсы предприятие закупает на рынке или у других предприятий по договорам товары, оплачивает счета за электроэнергию, выплачивает своим работникам заработную плату, несет расходы по доведению товаров от производителей до покупателей, все это представляет собой один из важнейших параметров хозяйствования, который получил название «оборотные средства предприятия». В условиях рыночных отношений оборотные средства приобретают особо важное значение. Ведь они представляют собой часть капитала, которая переносит свою стоимость на вновь созданный продукт полностью и возвращается к предпринимателю в денежной форме в конце каждого кругооборота капитала. Таким образом, оборотные средства являются важным критерием в определении прибыли предприятия .

Оборотные средства являются одной из составных частей имущества предприятия. Состояние и эффективность их использования – одно из главных условий успешной деятельности предприятия. Развитие рыночных отношений определяет новые условия их организации. Высокая инфляция, неплатежи и другие кризисные явления вынуждают предприятия изменить свою политику по отношению к оборотным средствам, искать новые источники пополнения, изучать проблему эффективности их использования.

Большое влияние на финансовое состояние предприятия и его производственные результаты оказывает состояние материальных запасов.

Увеличение удельного веса запасов может свидетельствовать:

а) о расширении масштабов деятельности предприятия;

б) о стремлении защитить денежные средства от обесценивания под воздействием инфляции;

в) о неэффективном управлении запасами, вследствие чего значительная часть капитала замораживается на длительное время в запасах, замедляется его оборачиваемость. Все это свидетельствует о спаде деловой активности предприятия.

Следует обратить внимание на тенденции изменения такого элемента раздела актива баланса, как незавершенное строительство, поскольку эта статья не участвует в производственном обороте и, следовательно, при определенных условиях увеличение ее доли может негативно сказаться на результативности финансово-хозяйственной деятельности.

Наличие долгосрочных финансовых вложений указывает на инвестиционную направленность вложений организации.

Учитывая, что удельный вес основных средств может изменяться и вследствие воздействия внешних факторов, необходимо обратить внимание на изменение абсолютных показателей за отчетный год.

Наличие в составе активов организации нематериальных активов косвенно характеризует избранную организацией стратегию как инновационную, так как она вкладывает средства в патенты, технологии, другую интеллектуальную собственность.

При изучении структуры запасов основное внимание целесообразно уделить выявлению тенденций изменения таких элементов текущих активов, как сырье, материалы, затраты в незавершенном производстве, готовая продукция.

1.2 Определение метода анализа имущественного состояния предприятия

Потребности в экономическом анализе существуют всегда, независимо от вида экономических отношений, складывающихся в обществе, но акценты, делающиеся в его процессе, различны, они зависят от социально-экономических условий.

Вертикальный (структурный) анализ определяет удельный вес каждого вида имущества в валюте баланса и устанавливает влияние каждой позиции отчетности на итоговые показатели. При проведении вертикального анализа целая часть приравнивается к 100% и исчисляется удельный вес каждой составляющей. Целыми частями выступают итоги баланса предприятия, отчета о финансовых результатах и их использования. Вертикальный анализ полезен для сравнения важности отдельной группы средств или их источников для деятельности предприятия. Он необходим, в частности, для выявления изменений в структуре средств предприятия и их источников за период в несколько лет. Отчеты, составленные в ходе структурного анализа, часто используются для сравнения деятельности различных компаний.

Анализ тенденций развития (трендовый анализ) позволяет сравнить каждую позицию отчетности с рядом предшествующих периодов и определить тренд, то есть основную тенденцию динамики показателя, очищенную от случайных влияний и индивидуальных особенностей изменения показателя за отдельные периоды. Анализ тенденций развития обычно выражается в индексах. Трендовый анализ весьма полезен и важен, так как позволяет выявить глубокие структурные изменения в деятельности предприятия.

Метод финансовых коэффициентов дает возможность установить соотношения между двумя абсолютными величинами. Полученная относительная величина – это показатели, предназначенные для сравнения финансового положения и операций предприятия с другими предприятиями, компаниями, фирмами или с его деятельностью в предшествующие периоды. Основная цель использования этих коэффициентов – выявление направленности дальнейшего развития предприятия. Существует несколько способов нахождения относительных показателей. Например, отношение чистой прибыли к капиталу показывает, сколько в среднем чистой прибыли приходится на каждую единицу стоимости капитала.

Сравнительный или пространственный анализ одновременно проводится, во-первых, как внутрихозяйственный анализ сводных показателей отчетности

по отдельным показателям, например, прибыли предприятия, дочерних фирм, подразделений, цехов, и, во-вторых, как межхозяйственный анализ показателей данной компании, например выпуск продукции в сравнении с показателями конкурентов, со среднеотраслевыми и средними общеэкономическими данными.

Факторный анализ позволяет учесть влияние отдельных составляющих факторов (как внутренних, так и внешних) на формирование итогового показателя.

Различают предварительный анализ (экспресс-анализ) имущественного состояния предприятия, основанный преимущественно на данных бухгалтерской отчетности, и углубленный анализ, осуществляемый с привлечением данных управленческого учета.

Углубленный анализ имущественного положения предприятия, работающего в рыночной сфере, — довольно сложное дело, требующее привлечения многих показателей, задействования больших массивов статистической информации, доступное только достаточно квалифицированным специалистам. Основным источником данных, как уже упоминалось, является финансовая отчетность, а в необходимых случаях и данные первичного учета предприятий, инвентаризации, выборочных обследований, переоценок имущества.

В ходе углубленного анализа осуществляют: исследование источников его средств (оценку динамики их состояния и структуры, рациональность привлечения заемных средств); оценку целесообразности размещения привлеченных средств и скорости их оборота; анализ доходности и эффективности использования имущества; анализ денежных потоков.

Использование метода сравнения с результатами предыдущих лет предприятия (организации) позволяет не только более точно оценить сегодняшнее состояние, но и прогнозировать тенденции развития. Однако в переломные периоды следует осторожно делать прогнозы, учитывая по возможности все факторы, влияющие на работу предприятия (организации).

Слабость этого метода состоит в том, что хорошие результаты деятельности в прошлом и настоящем не всегда могут оказаться приемлемыми в будущем, так как именно сегодняшний момент может оказаться переломным. Вышесказанное еще раз доказывает необходимость проведения комплексного анализа.

Использование метода отраслевых показателей предполагает сопоставление итогов деятельности предприятия (организации) с итогами работы других предприятий (организаций) той же отрасли, сферы бизнеса. Отраслевые показатели могут быть использованы также при оценке разного рода тенденций. При использовании отраслевых показателей необходимо учитывать слабые стороны этого метода. Даже в том случае, если сравниваемые предприятия функционируют в одной отрасли, результаты их деятельности могут быть не сопоставимы. Поэтому при обработке сводных финансовых отчетов для финансового анализа часто становится невозможным использовать для сравнения отраслевые показатели. Но, несмотря на все эти недостатки, при отсутствии данных о деятельности предприятия в прошлом наилучшим является использование отраслевых показателей для оценки текущей деятельности. Для получения более полной информации о предприятии можно сравнить результаты его деятельности с результатами конкурентов или со отраслевыми, средними данными.

Сравнительный аналитический баланс замечателен тем, что он сводит воедино и систематизирует те расчеты и прикидки, которые обычно осуществляет любой аналитик при первоначальном ознакомлении с балансом. Сравнительный баланс фактически включает показатели горизонтального и вертикального анализа, активно используемые в практике капиталистических фирм. Все показатели сравнительного баланса можно разбить на три группы:

1. показатели структуры баланса;
2. показатели динамики баланса;
3. показатели структурной динамики баланса.

Для осмысления общей картины изменения имущественного состояния весьма важны показатели структурной динамики баланса. Сопоставляя

структуру изменений в активе и пассиве, можно сделать вывод о том, через какие источники в основном был приток новых средств, и в какое имущество эти новые средства в основном вложены.

Для общей оценки динамики имущественного состояния предприятия следует сгруппировать статьи баланса в отдельные специфические группы по признаку ликвидности (статьи актива) и срочности обязательств (статьи пассива). На основе агрегированного баланса осуществляется анализ структуры имущества предприятия .

В настоящее время в связи с развитием акционерных обществ экономический анализ получил новую форму представления – форму рекламного характера. Публикация результатов экономического анализа в виде отчетов показывает инвесторам и акционерам результаты работы предприятия за отчетный период времени и тенденции роста прибыли и развития предприятия на следующий год, и служат хорошим рекламным материалом для привлечения новых инвестиций.

2 Экономическая эффективность использования имущества СПК «Березовский»

2.1 Общая характеристика предприятия

Полное наименование организации: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СПК"

ИНН: 4250008923

КПП: 425001001

ОГРН: 1134250000477

Место нахождения: 652427, обл. Кемеровская Область - Кузбасс, г. Березовский, ул. Карбышева, д. 20, кв.28

Вид деятельности: Торговля оптовая офисной мебелью (код по ОКВЭД 46.65)

Статус организации: коммерческая, ликвидирована (прекращение деятельности юридического лица в связи с исключением из ЕГРЮЛ на основании п.2 ст.21.1 Федерального закона от 08.08.2001 №129-ФЗ)

Организационно-правовая форма: Общества с ограниченной ответственностью (код 12300 по ОКОПФ)

Регистрация в Российской Федерации

Организация ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СПК" зарегистрирована в едином государственном реестре юридических лиц 9 лет 5 месяцев назад 8 ноября 2013.

Средний возраст ликвидированных юридических лиц для вида деятельности 46.65 "Торговля оптовая офисной мебелью" составляет 7 лет. Данная организация просуществовала меньше.

Налоговый орган, в котором юридическое лицо состояло на учёте: Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 12 по Кемеровской области - Кузбассу (код инспекции – 4250).

Регистрационный номер в ПФР: 052006007110 от 8 ноября 2013 г.

Регистрационный номер в ФСС: 420405336142041 от 11 ноября 2013 г.

Чем занимается организация, виды деятельности

Основной вид деятельности организации: Торговля оптовая офисной мебелью (код по ОКВЭД 46.65).

Дополнительно организация заявила следующие виды деятельности:

31.01 Производство мебели для офисов и предприятий торговли

31.02 Производство кухонной мебели

31.09 Производство прочей мебели

45.20.2 Техническое обслуживание и ремонт прочих автотранспортных средств

45.31.1 Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями, кроме деятельности агентов

то руководит ООО "СПК"

Руководителем организации (лицом, имеющим право без доверенности действовать от имени юридического лица) с 8 ноября 2013 г. является директор Мефодьев Александр Сергеевич (ИНН: 420303846420).

Кем руководит и владеет организация (числится учредителем)

ООО "СПК" не значится учредителем каких-либо российских юридических лиц.

Финансы организации

Уставный капитал ООО "СПК" составляет 10 тыс. руб. Это минимальный уставный капитал для организаций, созданных в форме ООО.

Организация не применяет специальных режимов налогообложения (находится на общем режиме).

Производственным кооперативом (артелью) признается коммерческая организация, участники которой обязаны внести имущественный паевой взнос, принимать личное трудовое участие в его деятельности и нести субсидиарную ответственность по обязательствам производственного кооператива в равных долях, если иное не определено в уставе, в пределах, установленных уставом, но не меньше величины полученного годового дохода в производственном кооперативе.

Фирменное наименование кооператива должно содержать его наименование и слова "производственный кооператив" или слово "артель".

Правовое положение производственных кооперативов, права и обязанности их членов определяются в соответствии с законодательством о производственных кооперативах.

Основные задачи и функции.

Основными задачами колхоза являются предпринимательская деятельность, направленная на обеспечение республики продуктами питания, иными товарами, сельскохозяйственным сырьем, а также создание условий для экономического развития колхоза и получения прибыли.

В соответствии с основными задачами СПК:

-осуществляет производство, заготовку, переработку, хранение и реализацию сельскохозяйственной продукции;

-формирует свою материально-техническую базу и социальную инфраструктуру;

-заключает договоры, а также осуществляет все права, необходимые для достижения целей, предусмотренных Уставом колхоза;

-организует оптовую и розничную торговлю, принимает меры по изысканию и освоению рынков сбыта произведенной продукции, создает фирменные магазины;

-обеспечивает высокую культуру земледелия и животноводства, рациональное использование закрепленной за ним земли и других природных ресурсов;

-оказывает физическим и юридическим лицам строительные, транспортные, технологические и другие платные услуги;

-создает необходимые условия для реализации и охраны уставных прав и законных интересов членов колхоза, а также граждан, работающих в колхозе по трудовому договору (контракту);

-внедряет в производство новейшие средства и технологии, обеспечивает соблюдение санитарно-гигиенических норм и правил, противопожарных требований, стандартов, охрану труда;

-осуществляет в установленном законодательством порядке внешнеэкономическую деятельность;

-создает и развивает подсобные промыслы;

-осуществляет иные виды деятельности, не запрещенные законодательством и отвечающие целям деятельности колхоза.

Виды деятельности, подлежащие лицензированию, могут осуществляться колхозом только после получения специальных разрешений (лицензий) в установленном законодательством порядке.

Учредительным документом производственного кооператива является устав, утверждаемый общим собранием его членов.

Устав кооператива должен содержать условия о размере уставного фонда, о размере паевых взносов членов кооператива; о составе и порядке внесения паевых взносов членами кооператива и их ответственности за нарушение обязательства по внесению паевых взносов; о характере и порядке трудового участия его членов в деятельности кооператива и их ответственности за нарушение обязательства по личному трудовому участию; о порядке распределения прибыли и убытков кооператива; о размере и условиях субсидиарной ответственности его членов по долгам кооператива; о составе и компетенции органов управления кооперативом и порядке принятия ими решений, в том числе по вопросам, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов

Число членов кооператива не должно быть менее трех. Реорганизация и ликвидация производственных кооперативов.

Производственный кооператив может быть добровольно реорганизован или ликвидирован по решению общего собрания его членов.

Иные основания и порядок реорганизации и ликвидации кооператива определяются законодательством

Производственный кооператив по единогласному решению его членов может преобразоваться в хозяйственное товарищество или общество в случае, когда в составе кооператива осталось менее трех членов, а также в унитарное предприятие в случае, когда в составе кооператива остался один член.

2.2. Анализ экономической эффективности использования имущества

Финансовое состояние предприятия и его устойчивость в значительной степени зависит от того, каким имуществом располагает предприятие, в какие активы вложен капитал, и какой доход они приносят.

Сведения о размещении капитала, имеющегося в распоряжении предприятия, содержатся в активе баланса. В данном случае речь идет о средствах предприятия, либо принадлежащих ему на праве собственности, либо о которых предполагается, что в соответствии с договором право собственности на них перейдет в некотором будущем и которые в силу этого поставлены на баланс предприятия. Именно этим объясняется тот факт, что в оценке имущественного положения предприятия используется ряд показателей, рассчитываемым по данным бухгалтерской отчетности./14/ По этим данным можно установить, какие изменения произошли в активах предприятия, а какую – оборотные средства, в том числе в сфере производства и сфере обращения.

Капитал может функционировать в денежной и материальной формах. В период инфляции нахождение средств в денежной форме приводит к понижению их покупательной способности, так как эти статьи не переоцениваются в связи с инфляцией. В зависимости от степени подверженности инфляционным процессам все статьи баланса классифицируются на монетарные и немонетарные./13/

Размещение средств предприятия имеет очень большое значение в финансовой деятельности и повышении ее эффективности. От того, какие инвестиции вложены в основные и оборотные средства, сколько их находится в сфере производства и обращения, в денежной и материальной форме, насколько оптимально их соотношение, во многом зависят результаты производственной и финансовой деятельности, а следовательно и финансовая устойчивость предприятия. В процессе анализа активов предприятия в первую

очередь следует изучить изменения в их составе и структуре и дать им оценку. Для этого составим таблицу 2.1

Таблица 2.1 – Структура активов предприятия

Активы	Сумма, тыс. руб.			Удельный вес, %			Прирост			
	2019	2020	2021	2019	2020	2021	Тыс. руб		Удел. вес, %	
	1	2	3	4	5	6	2-1	3-2	5-4	6-5
Внеоборотные активы	104569	108790	109440	60,23	56,67	51,46	+4221	+650	-3,56	-5,21
Оборотные активы	69045	83188	103217	39,77	43,33	48,54	+14143	+20029	+3,56	+5,21
В т. ч. в сфере: Производства	17071	19075	30001	24,72	22,92	29,06	+2004	+10926	-1,8	+6,14
Обращения	51974	64113	73216	75,27	77,08	70,94	+12139	+9103	+1,81	-6,14
Итого	173614	191978	212657	100	100	100	+18364	+20679	-	-
В том числе: Нематериальные активы	120679	126687	138271	69,5	65,99	65,02	+6008	+11584	-3,51	-0,97
Монетарные активы	52935	65291	74386	30,5	34,01	34,98	+12356	+9095	+3,51	+0,97

Из таблицы 2 видно, что за анализируемый период структура активов предприятия несколько изменилась: уменьшилась доля внеоборотных активов, а доля оборотного соответственно увеличилась в 2020г на 3,56%, в 2021г на 5,21 % . Это увеличение доли оборотных активов свидетельствует о росте мобильной части активов, т. е. о формировании более рациональной структуры активов с точки зрения их мобильности, хотя, с другой стороны, это может свидетельствовать о сужении производственной базы.

Доля оборотных средств в сфере производства уменьшилась в 2020г на 1,8 %, а в 2021г увеличилась на 6,14%. В сфере обращения доля оборотных средств в 2020г увеличилась на 1,81%, в 2021г уменьшилась на 6,14 %. Изменилось органическое строение капитала: в 2019г отношение основного капитала к оборотному составляло 1,51% (104569/69045), в 2020г = 1,31% (108790/83188), в 2021г = 1,06% (109440/103217), что будет способствовать ускорению его оборачиваемости.

Значительный удельный вес имеют монетарные активы в общей валюте баланса, причем за 2019г их доля увеличилась на 3,51%, в 2020г на 0,97%.

В целом сумма активов увеличилась в 2020г на 18364 тыс. руб., в 2021г. на 20679 тыс. руб.

Внеоборотные активы (основной капитал) – это вложения средств с долговременными целями в недвижимость, облигации, акции, запасы полезных ископаемых, совместные предприятия, нематериальные активы и т.д. Цель анализа основных средств – выявить резервы повышения эффективности их использования, обосновать необходимость инвестиционных вложения в техническое перевооружение, обновление и расширение технической базы.

Состав и динамика основного капитала представлены в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Состав и динамика основного капитала.

Средства предприятия	Сумма, тыс. руб.			Доля, %			Прирост			
	2019	2020	2021	20019	2020	2021	Тыс. руб.		Доля, %	
	1	2	3	4	5	6	2-1	3-2	5-4	6-5
Основные средства	88245	91451	97128	84,39	84,06	88,75	+3206	+5677	-0,33	+4,69
Незавершенное строительство	16324	17339	12312	15,61	15,94	11,25	+1015	-5027	+0,33	-4,74
Итого	104569	108790	109440	100	100	100	+4221	+650		

Из таблицы 3 видно, что в 2020 году сумма основного капитала увеличилась на 4 % ($108790/104569*100-100$), а в 2021 году – на 0,6 % ($109440/108790*100-100$). В 2020 г. повысилась сумма основных средств на 3206 тыс. руб., однако доля основных средств в структуре основного капитала снизилась на 0,33 %. В 2021 же году наблюдается и суммарный рост, и рост доли основных средств в структуре основных средств на 5677 тыс. руб. и на 4,69 % соответственно. Увеличение суммы основных средств свидетельствует о расширении инвестиционной деятельности предприятия. Сумма и доля незавершенного строительства в 2019 году увеличилась на 1015 тыс. руб. и на 0,33 %, соответственно. А в 2021 году наблюдается уменьшение суммы и доли незавершенного строительства на 5027 тыс. руб. и 4,74 % соответственно, что следует оценить положительно. Такое положение дел говорит о том, что

исследуемое предприятие наращивало свой производственный потенциал. Рост незавершенного строительства означал бы сбой в снабжении предприятия и ошибки в оперативно-календарном планировании. Поэтому снижение доли незавершенного строительства в структуре основных средств оценивается как положительная тенденция.

Особое внимание уделяется изучению состояния, динамики и структуры основных средств, так как они имеют большой удельный вес в долгосрочных активах предприятия. Анализ основных средств представлен в таблице 2.3

Таблица 2.3 – Структура основных средств.

Основные средства	Сумма, тыс. руб.			Доля, %			Отклонения	
	2019	2020	2021	2019	2020	2021	Тыс. руб	
	1	2	3	4	5	6	2-1	3-2
Здания	50015	50490	53850	30,14	29,33	28,52	+475	+3360
Сооружения и передаточные устройства	73153	76980	78452	44,08	44,72	41,55	+3827	+1472
Машины и оборудование	41818	43613	51203	25,2	25,34	27,12	+1795	+7590
Транспортные средства	235	364	4342	0,14	0,21	2,3	+129	+3978
Производ.и хоз.инвентарь	699	684	941	0,42	0,39	0,5	-15	+257
Всего	165920	172131	188788	100	100	100	+6211	+16657

Из данных таблицы 4 видно, что общее увеличение основных средств в 2020 году составило 6211 тыс. руб., а в 2021 году – 16657 тыс. руб.

Доля зданий в составе основных средств снизилась и составила: в 2019 г. – 30,14 %, в 2020 г. – 29,33%, в 2021г. – 28,52%. В суммарном же выражении наблюдается увеличение зданий в составе основных средств: в 2007 г. увеличение составило 475 тыс. руб., а в 2008 г. – 3360 тыс. руб.

Также в составе основных средств наблюдается рост доли машин и оборудования: в 2019 г. – 25,2 %, в 2020 г. – 25,34 %, в 2021 г. – 27,12 %. Рост основных средств произошел также и в суммарном выражении: в 2020 г. на 1795 тыс. руб., а в 2021 г. на 7590 тыс. руб.

В 2019г. доля транспортных средств в составе основных средств составила 0,14 %, в 2020 г. – 0,21%, в 2008 же году доля их значительно увеличилась и составила 2,3 % от общей суммы. В суммарном выражении также наблюдается

увеличение транспортных средств в составе основных: в 2007 г. оно составило 129 тыс. руб., а в 2021 г. – 3978 тыс. руб.

2.3 Мероприятия улучшению финансовых результатов деятельности ООО «СПК Березовский»

Совершенствование управления имуществом предприятия связано с повышением эффективности использования основных и оборотных средств.

Более полное использование основных фондов приводит к уменьшению потребностей во вводе новых производственных мощностей при изменении объема продаж, а, следовательно, к лучшему использованию прибыли предприятия (увеличению доли отчислений от прибыли в фонд потребления, направлению большей части фонда накопления на механизацию и автоматизацию хозяйственных процессов и т. п.)

Эффективное использование основных фондов тесно связано и с другой ключевой задачей современного периода экономической реформы – повышением качества продукции и обслуживания населения, ибо в условиях рыночной конкуренции быстрее реализуется, пользуется большим спросом высококачественная продукция и товары.

Важный путь повышения эффективности использования основных фондов – уменьшение количества излишнего оборудования. Успешное функционирование основных фондов предприятия зависит от того, насколько полно реализуется экстенсивные и интенсивные факторы улучшения их использования. Экстенсивное улучшение использования

основных фондов предполагает, что, с одной стороны, будет увеличено время работы действующего оборудования в календарный период, а с другой – повышен удельный вес действующего оборудования в составе всего оборудования, имеющегося на предприятии.

Интенсивное улучшение использования основных фондов предполагает повышение степени загрузки оборудования в единицу времени. Существенным направлением повышения эффективности использования основных фондов является совершенствование их структуры.

Оборотные средства являются одной из составных частей имущества предприятия. Состояние и эффективность их использования — одно из главных условий успешной деятельности предприятия.

Учитывая совокупное влияние внешних и внутренних факторов, предприятие может применить следующие пути повышения эффективности использования оборотных средств:

- рациональная организация производственных запасов: ликвидация сверхнормативных запасов сырья и материалов; совершенствование нормирования;
- улучшение организации снабжения, в том числе за счет установления четких договорных условий поставок и обеспечения их выполнения, оптимальный

выборпоставщиков, налаженная работа транспорта, улучшение организации складского хозяйства;

- сокращение времени пребывания оборотных средств в незавершенном производстве;
- снижение отвлечения оборотных средств в сферу обращения;
- свести к минимуму запасы хозяйственных материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, инвентаря, спецодежды на складе, сократить подотчетные суммы, расходы будущих периодов;

не допускать дебиторской задолженности.

С целью сокращения дефицита собственного оборотного капитала акционерное общество может попытаться пополнить его за счет выпуска и размещения новых акций и облигаций. Однако при этом необходимо иметь в виду, что выпуск новых акций не только дорогостоящий процесс, но он может привести к падению их курса и стать причиной банкротства.

Уменьшить дефицит собственного капитала можно за счет ускорения его оборачиваемости путем сокращения сроков строительства, производственно-коммерческого цикла, сверхнормативных остатков запасов, незавершенного производства и т.д.

Для предприятия важна не только оценка его финансового состояния на текущий момент с целью устранения недостатков финансово-хозяйственной деятельности, но и обеспечение его стабильности с позиции долгосрочной перспективы. Она связана прежде всего с общей финансовой структурой предприятия, степенью ее зависимости от кредиторов и инвесторов.

Оборотные средства в каждый момент всегда одновременно находятся на всех трех стадиях кругооборота и выступают в виде денежных средств, запасов товаров, дебиторской задолженности.

Процесс разработки экономически обоснованных величин оборотных средств, необходимых для организации нормальной работы предприятия, называется нормирование оборотных средств. Таким образом, нормирование оборотных средств заключается в определении сумм оборотных средств, необходимых для образования постоянных минимальных и в то же время достаточных запасов товаров для торговли, сырья и материалов для производственной деятельности. Нормирование оборотных средств способствует выявлению внутренних резервов, сокращению длительности хозяйственного цикла, более быстрой реализации товаров готовой продукции.

Нормируют оборотные средства, находящиеся в товарных запасах, остатках денежных средств в кассе, незавершенном производстве, остатках готовой продукции на складах. Это нормируемые оборотные средства. Остальные элементы оборотных средств называются ненормируемыми.

В процессе нормирования оборотные средства определяют норму и норматив оборотных средств.

Нормы оборотных средств характеризуют минимальные запасы товарно-материальных ценностей на предприятии и рассчитываются в днях запаса, нормах запасах деталей, рублях на расчетную единицу и т. д.

Норматив оборотных средств – произведение нормы оборотных средств на тот показатель, норма которого определена. Рассчитывается в рублях.

Эффективное использование оборотных средств играет большую роль в обеспечении нормальной работы предприятия, в повышении уровня рентабельности хозяйственной деятельности. К сожалению, собственные финансовые ресурсы, которыми в настоящее время располагают предприятия, не могут в полной мере обеспечить процесс не только расширенного, но и простого воспроизводства.

Взаимная задолженность предприятий – характерная черта экономики переходного периода. Значительная часть

предприятий не сумела быстро адаптироваться к формирующимся рыночным отношениям, нерационально использует имеющиеся оборотные средства, не создает финансовые резервы. Немаловажно и то, что в условиях инфляции, нестабильности хозяйственного законодательства неплатежи вошли в сферу коммерческих интересов ряда предприятий, которые умышленно задерживают расчеты с поставщиками и тем самым реально уменьшают свои платежные обязательства из-за снижения покупательной способности рубля.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств является первоначальной задачей предприятия в современных условиях.

Финансовое состояние предприятия, ее платежеспособность зависят от того, насколько быстро средства, вложенные в активы, превратятся в реальные деньги.

Заключение

В курсовой работе была поставлена цель, состоявшая в изучение экономической эффективности использования производственных фондов из предприятия , и решены задачи

В первой главе мы рассмотрели теоретическую часть о понятии производственных фондов.

Во второй главе изучена общая характеристика предприятия. Представили данные из отчетов о финансовых результатах, бухгалтерского отчета и приложение к нему за два прошедших года. Провели анализ производственных фондов, в ходе анализа рассмотрела эффективность использования производственных фондов предприятия ООО «СПК Березовский»

Были предложены мероприятия по улучшению их эффективности такие как:

- 1.снижение дебиторской задолженности
- 2.совершенствование структуры фондов
- 3.улучшение управления оборотными средствами

Список используемых источников

1. Абрютин, М.С. Экономика предприятия: Учебник. – М.: Издательство «Дело и сервис», 2020.– 528 с.
2. Баканов, М.И. Теория экономического анализа: учебник для вузов / М. И. Баканов, А.Д. Шеремет. – Изд. 4-е, доп. и пере раб. — М.: Финансы и статистика, 2021. – 416 с.
3. Волкова, О.В. Экономика предприятия: учебник для вузов / О.В. Волкова. – М.: ИНФРА – М, 2021. – 350 с.
4. Гиляровская, Л.Т. Экономический анализ: Учебник для вузов / Под ред. Л.Т. Гиляровской. – 2-е изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 615 с.
5. Дудкин, В.И. Нормативная удельная фондоемкость: учебное пособие / В.И. Дудкин Н.Л. Зайцев. – М.: Экономика, 2020. – 128 с.
6. Зайцев, Н.Л. Экономика, организация и управление предприятием: учебное пособие /Н.Л. Зайцев. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 491 с.
7. Канке, А.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие.– 2-е изд., испр. и доп. – М.: ИД «Форум»: ИНФРА-М, 2021. – 288 с
8. Любушин, Н.П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. Пособие для студентов вузов / Н.П. Любушин. – 3-е изд., пере раб. и доп. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2022. – 448 с
9. Организация производства: учебное пособие / Под ред. О.Г. Туровца. – М.: Экономика и финансы, 2020. – 452 с.