

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	9
1 Аналитическая часть.....	13
1. Технико-экономическая характеристика предметной области и предприятия. Анализ деятельности «КАК ЕСТЬ».....	13
1.1.1. Характеристика предприятия и его деятельности.....	13
1.1.2. Организационная структура управления предприятием.....	15
1.1.3. Программная и техническая архитектура ИС предприятия.....	16
1.2. Характеристика комплекса задач, задачи и обоснование необходимости автоматизации.....	18
1.2.1. Выбор комплекса задач автоматизации и характеристика существующих бизнес процессов.....	19
1.2.2. Определение места проектируемой задачи в комплексе задач и ее описание.....	20
1.2.3. Обоснование необходимости использования вычислительной техники для решения задачи.....	22
1.2.4. Анализ системы обеспечения информационной безопасности и защиты информации.....	22
1.3. Анализ существующих разработок и выбор стратегии автоматизации «КАК ДОЛЖНО БЫТЬ».....	27
1.3.1. Анализ существующих разработок для автоматизации задачи.....	27
1.3.2. Выбор и обоснование стратегии автоматизации задачи.....	34
1.3.3. Выбор и обоснование способа приобретения ИС для автоматизации задачи.....	36
1.4. Обоснование проектных решений.....	42
1.4.1. Обоснование проектных решений по информационному обеспечению... ..	42
1.4.2. Обоснование проектных решений по программному обеспечению.....	44
1.4.3. Обоснование проектных решений по техническому обеспечению.....	49
2 Проектная часть.....	54
2.1. Разработка проекта автоматизации.....	54



















































Рис. 1.11 Функциональные возможности «Управление предприятием 2.1»

Подсистема учета затрат и расчета себестоимости обеспечивает выполнение следующих функций:

- детализацию до объема исходных затрат;
- наглядность и контроль обоснованности расчета.

Подсистемы для автоматизации торгово-складской деятельности предприятия обеспечивает выполнение следующих функций:

- управление эффективностью процессов продаж и сделок с клиентом;
- настраиваемые возможности автоматического ценообразования;
- использование регламентированных процессов продаж;
- расширенное управление заказами клиентов;
- управление торговыми представителями;
- мониторинг состояния процессов продаж;
- обособленный учет по заказам - резервирование потребностей;
- мобильные рабочие места работников складов;
- учет многооборотной тары;
- статистический анализ запасов;
- управление доставкой и товарный календарь.









































Таблица 1.3

## Сравнение языков программирования

Показатели	ObjectPascal	C#	VisualBasic .NET	PHP	Java
Поддерживаемые операционные системы	Windows, Linux	Windows	Windows	Windows, Linux, MacOS	Windows, Linux, MacOS
Условия лицензирования	Коммерческий продукт с закрытым исходным кодом	Коммерческая лицензия, есть бесплатная ограниченная версия	Коммерческая лицензия, есть бесплатная ограниченная версия	Лицензия BSD OpenSource	GNU General Public License Version 2 with Classpath Exception
Сложность изучения	Средняя	Средняя	Средняя	Низкая	Высокая
Наличие документации	Да	Да	Да	Поддерживается сообществом разработчиков	Да
Производитель	Embarcadero	Microsoft	Microsoft	OpenSource	Sun

В качестве средства разработки ИС выбрана среда VisualStudio 2018, как современная высокопроизводительная среда разработки на языке C#.

Выбор системы управления базами данных (таблица 1.4) является сложной многопараметрической задачей, выступающей одним из основных этапов разработки приложений баз данных. Выбранный программный продукт должен соответствовать как текущим, так и будущим потребностям организации, с учетом финансовых затрат, связанных с приобретением требуемого оборудования, самой системы, разработкой программного обеспечения на ее основе, а также обучение сотрудников организации. Нужно провести анализ целесообразности внедрения системы управления базами данных, соотнося реальные выгоды от внедрения с затратами на приобретение.

Простейший подход выбора системы управления базами данных основан на оценке соответствия требованиям создаваемой информационной системы. Более сложный и дорогостоящий вариант основан на создании испытательного стека из нескольких систем с последующим выбором наиболее подходящей из рассматриваемых. Но и в данном случае требуется ограничить перечень рассматриваемых систем, основываясь на определенных критериях отбора.

В данном случае выделяются несколько групп критериев [16]:

- моделирование данных;
- архитектурные особенности и функциональность;
- контроль работоспособности системы;
- особенности разработки прикладных программ;
- производительность
- требования к отказоустойчивости;
- требования к рабочей среде.

Первостепенным критерием выбора системы управления базами данных следует считать определение программного обеспечения наиболее соответствующего предъявленным требованиям.

Во-первых, к СУБД предъявляется большое число требований, изменяемых с течением времени, во - вторых, СУБД обладают большое количество параметров, затрудняющим их сравнение.

Таблица 1.4

Сравнение СУБД

Показатели	Microsoft SQL Server 2016	Microsoft Access 2016	PostgreSQL 8.4	MySQL 5.1	Oracle
Поддерживаемые операционные системы	Windows Desktop/Server	Windows Desktop/Server	Windows Desktop/Server, Linux, Unix, MacOS	Windows Desktop/Server, Linux, Unix, MacOS	Windows Desktop/Server, Linux, Unix, MacOS
Условия лицензирования	Коммерческий продукт	Коммерческая лицензия	Лицензия BSD	Лицензия BSD	Коммерческий продукт с закрытым исходным кодом. Есть бесплатная версия с ограничением оперативной памяти до 4 Гб.
Наличие предустановленных драйверов в ОС Windows	Да	Да	Нет	Нет	Нет
Показатели	Microsoft SQL Server 2016	Microsoft Access 2016	PostgreSQL 8.4	MySQL 5.1	Oracle 11g
Наличие драйверов ODBC, JDBC, ADO.NET	Да	Да	Да	Да	Да

Аутентификация	Средствами БД Active Directory	Средствам БД	Много разных методов, включающих предыдущих	Средствам БД	Много разных методов, включающих предыдущих
Разграничение доступа к столбцам	Да	Нет	Нет	Нет	Да
Производительность планировщика запросов для сложных запросов	Средняя	Средняя	Плохая	Плохая	Отличная

Таким образом, для организации наиболее приемлема система управления базами данных Microsoft Access.

Встроенные средства взаимодействия MS Access с внешними СУБД с использованием интерфейса ODBC снимают ограничения, присущие Microsoft Jet Database Engine. Инструменты MS Access, которые позволяют реализовать такое взаимодействие называются «связанные таблицы» (связь с таблицей СУБД) и «запросы к серверу» (запрос на диалекте SQL, который «понимает» СУБД).

#### 1.4.3. Обоснование проектных решений по техническому обеспечению

Для функционирования разрабатываемой ИС требуются несколько клиентских компьютеров (по числу пользователей) и сервер для размещения базы данных (базу данных можно разместить и на одном из клиентских компьютеров, но при этом возможно снижение ее производительности).

Для работы с системой необходимо наличие установленного офисного пакета MS Office 2016 или более поздних версий, а также операционная система Windows 7/8/10, что накладывает определённые системные требования на аппаратное обеспечение.

В таблице 1.5 описаны минимальные и рекомендуемые системные требования к аппаратному обеспечению рабочего места пользователя.

Таблица 1.5

## Требования к аппаратному обеспечению

Вид требований	Рекомендуемые	Минимальные
Процессор	IntelCore2 БШ2.5Гц	IntelCeleron 1.8Гц
Оперативная память	2048 Mb	1024 Mb
Жесткий диск	500 Gb	250 Gb
Принтер	HP LJ P2055dn	HP LJ 2015d

Характеристики уже используемых предприятием ПК удовлетворяют минимальные системные требования, предъявляемые проектируемой информационной системой анализа результатов внешнеэкономической деятельности.

## Выводы по 1 главе

Таким образом, в первой главе выпускной квалификационной работы было проведено исследование дельности ООО «Торно», рассмотрена организационная структура, программная и техническая инфраструктура предприятия, обоснована целесообразность разработки информационной системы рабочего места менеджера отдела продаж.

Под понятием информационной системы управления подразумевается совокупность информации, экономико-математических методов и моделей, технических, программных и других технологических средств и специалистов, предназначенную для обработки информации и принятия управленческих решений. Информационные технологии - это система методов и способов сбора, передачи, накопления, обработки, хранения, представления и использования информации. Информационные технологии имеют большое значение для обеспечения эффективности управления, ведь ее основу составляет именно информация.







Например, на этапе определения требований при старте проекта они определяются частично и, в ходе реализации, происходит их уточнение, изменение и дополнение.

При этом при изначально неверно или неточно сформулированных требованиях значительна вероятность неполного удовлетворение потребностей заказчика.



Рис. 2.1 Каскадная модель жизненного цикла

Для минимизации данных негативных аспектов для возможности возврата к предыдущим этапам разработки с целью внесения необходимых модификаций и уточнение отдельных вопросов нашла применение каскадная модель с промежуточным контролем (рис. 2.2).



Рис. 2.2 Каскадная модель с промежуточным контролем

В данной модели предполагается дополнительные временные расходы, отведенные на проектирование информационной системы, за счет проведения промежуточных корректировок между отдельными фазами жизненного цикла. Что, в свою очередь, приводит к снижению рисков получения некачественного продукта на выходе и повышает надежность системы в целом.

При этом согласование результатов проектирования в двух приведенных моделях осуществляется только по окончании внедрения, что увеличивает риск получения морально устаревшей или невостребованной рынком информационной системы. К еще большей эскалации риска приведут возможные неточности в исходном техническом задании. Следовательно, можно сделать заключение о проблеме обусловленной данной моделью задержки в получении конечного продукта.

Требования к разрабатываемой информационной системе, определяются на стадиях формирования и анализа, жестко документируются техническим заданием и фиксируются на весь жизненный цикл проектирования. Каждая стадия завершается выпуском комплекта проектной и пользовательской документации, достаточным для продолжения другой командой разработчиков. Критерием качества разработки при данном подходе

























безопасности о разрешении или запрете передач и сообщения, записи или печати файла.

- архивирование информации. Весь перехватываемый трафик DLP-система помещает в собственный архив, который создает полноценную базу для расследования инцидентов информационной безопасности.

Традиционные DLP-системы оказались неэффективными при предотвращении крупных утечек данных по нескольким причинам. Во-первых, в них используется только сигнатурный метод распознавания, так что их возможности обнаруживать угрозы ограничены известными вариантами. Во-вторых, при развертывании системы с большим количеством включенных политик, создается слишком много данных, что делает систему бесполезной. И, наконец, технология DLP не работает эффективно в организациях, где данные не документируют и не классифицируют.

## **2.2. Информационное обеспечение задачи**

### **2.2.1. Информационная модель и ее описание**

Необходимо отметить, что в настоящее время бизнес-процессы часто подвергаются радикальным изменениям, вызванным влиянием факторов внутренней и внешней среды, поэтому одним из достаточно новых подходов к управляемому изменению бизнес-процессов является их реинжиниринг [9].

Реинжиниринг бизнес-процесса (от англ, engineering - проектирование) означает фундаментальное переосмысление и радикальное перепроектирование бизнес-процессов предприятия с целью достижения существенного улучшения ключевых показателей экономической деятельности предприятия. Реинжиниринг бизнес-процессов актуален для предприятий, функционирующих в нестабильном рыночном окружении, поскольку именно нестабильность внешней среды обуславливает быструю и значительную трансформацию бизнес-процессов для обеспечения адекватной реакции предприятия на постоянные изменения рыночного окружения.

Реинжиниринг бизнес-процессов отличается от известных в последние десятилетия методов постепенного совершенствования работы предприятия и







- контроль бизнес-процессов;
- реинжиниринг бизнес-процессов.

Функциональная модель ТО-ВЕ позволит четко определить распределение ресурсов между операциями бизнес-процесса, что дает возможность оценить эффективность использования ресурсов после предлагаемого реинжиниринга.

На рисунке 2.4 приведена схема процесса учета продаж после внедрения ИС, а на рисунке 2.5 приведена ее декомпозиция.

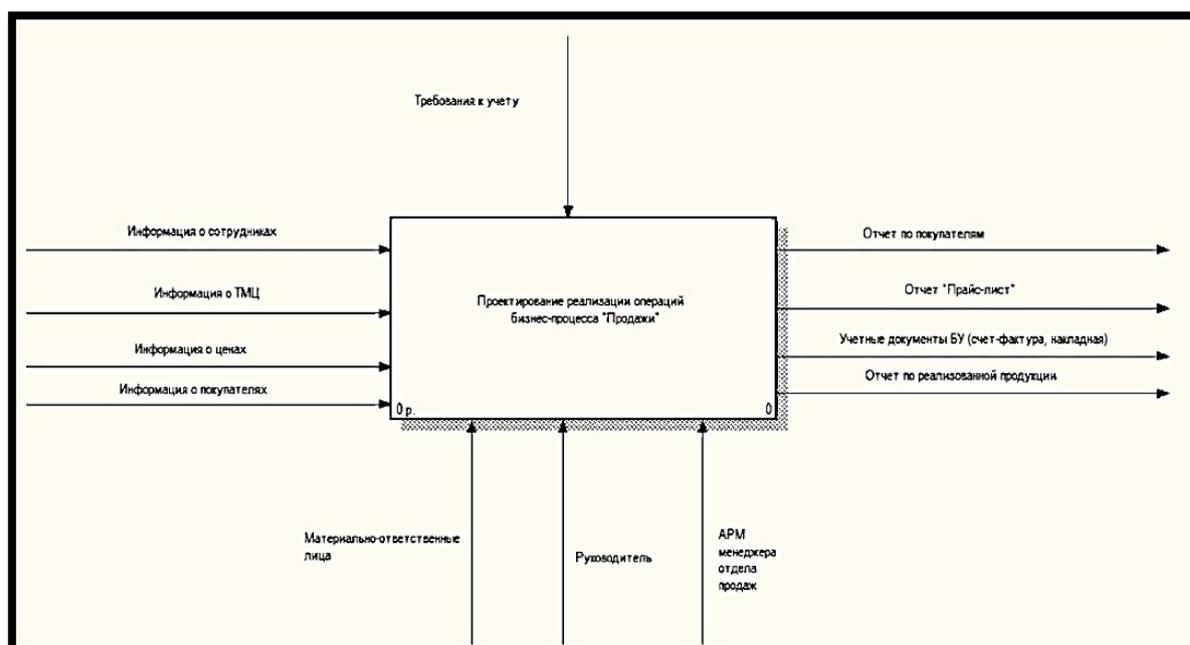


Рис.2.4 Диаграмма модели процесса учета продаж ТО-ВЕ

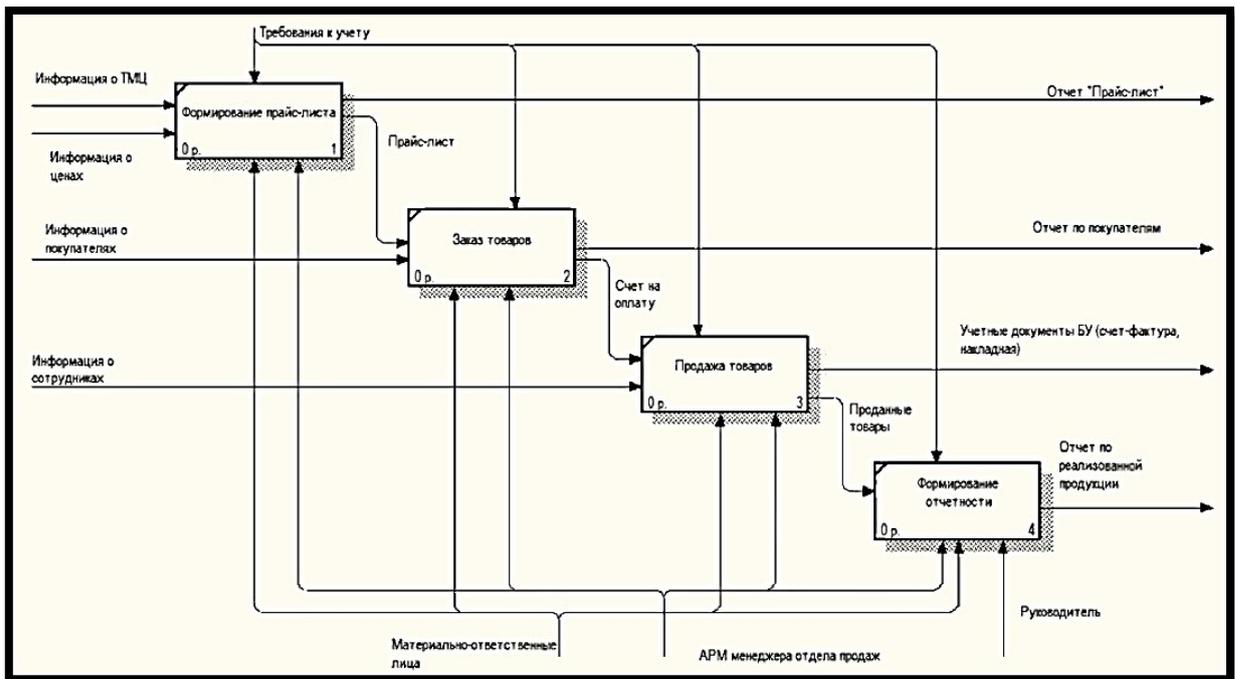


Рис. 2.5 Первая декомпозиция диаграммы процесса учета продаж ТО-ВЕ

Информационная модель - модель объекта, представленная в виде информации, описывающей существенные для данного рассмотрения параметры и переменные величины объекта, связи между ними, входы и выходы объекта и позволяющая путём подачи на модель информации об изменениях входных величин моделировать возможные состояния объекта [3].

Информационная модель реализации операций бизнес-процесса «Продажи» приведена на рисунке 2.6.



## 2.2.2. Характеристика нормативно-справочной, входной и оперативной информации

Входная информация по задаче - это данные, поступающие на вход задачи и используемые для её решения. Входная информация разрабатываемой ИС:

- информация о товарах и ценах на них, формируемая в прайс-лист (рис. 2.7).

<b>Прайс-лист</b>				
В валютах цен. Цены указаны на 12.11.2020				
Номенклатура	Артикул	Упак.	Базовая цена	
			Цена	Ед.
<b>Группа товаров</b>				
Товар 1	SQ1016-0102	80	48,29 руб.	3 пары
Товар 2	SQ0340-0002	200	134,25 руб.	шт
Товар 3	SQ0340-0021	200	134,25 руб.	шт
Товар 4	SQ0340-0023	200	182,57 руб.	шт
Товар 5	SQ0340-0028	200	182,57 руб.	шт

Рис. 2.7 Форма «Прайс-лист»

Оперативная информация по задаче - это данные, генерируемые в процессе производственной деятельности организации.

Оперативная информация разрабатываемой ИС:

- счет на оплату (рис. 2.8).

Банк получателя		БИК	
ИНН		Сч. №	
ЮЛП		Сч. №	
Получатель			

**Счет на оплату № от 20 г.**

Поставщик (Исполнитель):

Покупатель (Заказчик):

Основание:

№	Товары (работы, услуги)	Кол-во	Ед.	Цена	Сумма
1					

Итого:  
В том числе НДС:  
Всего к оплате:

Всего наименований,  
Сумма прописью

Внимание!  
Оплата данного счета означает согласие с условиями поставки товара.  
Уведомление об оплате обязательно, в противном случае не гарантируется наличие товара на складе.  
Товар отпускается по факту прихода денег на р/с Поставщика, самовывозом, при наличии доверенности и паспорта.

Руководитель \_\_\_\_\_ Бухгалтер \_\_\_\_\_

Рис 2.8 Форма «Счет на оплату»

### 2.2.3. Характеристика результатной информации

Выходная информация может быть представлена в виде документов, кадров на экране монитора, информации в базе данных, выходного сигнала устройству управления. Выходная информация ИС:

- отчет о реализованной продукции (рис. 2.9);
- информация о товарно-транспортных накладных (рис. 2.10).

О Т Ч Е Т № _____											
о реализации продукции											
		за 13 августа		20 20 г.		Форма по ОКУД		Коды			
						Дата составления		0325037			
						по ОКПО		12 08 20			
Организация								7777777			
Магазин											
Отправитель											
I. Движение продукции											
Наименование продукции	Единица измерения	Реализационная цена, руб. коп.	Остаток на начало месяца		Поступило		Продажа			Остаток на конец месяца	
			количество	сумма, руб. коп.	количество	сумма, руб. коп.	количество	сумма, руб. коп.	корреспонденция счетов дебет кредит	количество	сумма, руб. коп.

Рис.2.9 Форма «Отчет о реализованной продукции»



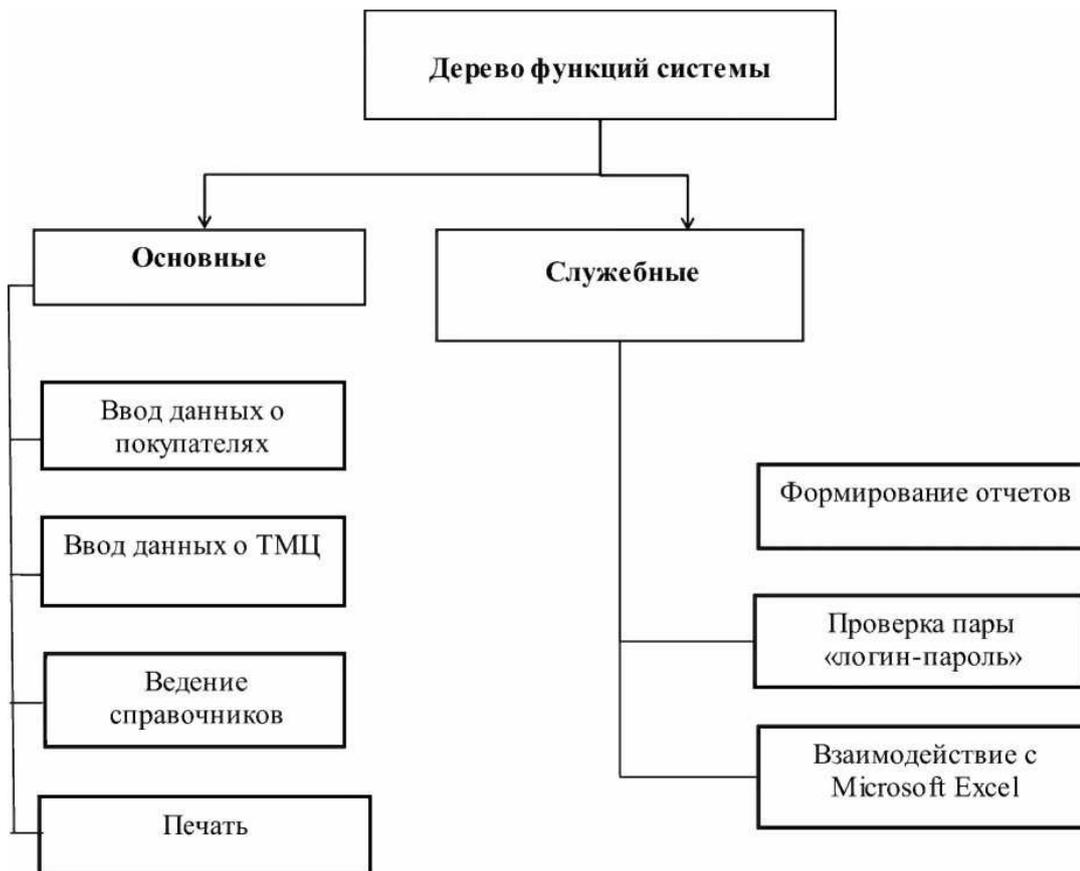


Рис. 2.11 Дерево функций системы в ИС «Продажи»

После определения состава функций и их иерархий предоставляется возможным разработать структуру сценария диалога, определить состав кадров диалога, содержание каждого кадра и их соподчиненность. Схема сценария диалога — это формализованный способ в структурной форме описания диалога пользователя с ИС.

На рисунке 2.12 представлена структура сценария диалога пользователя с ИС.

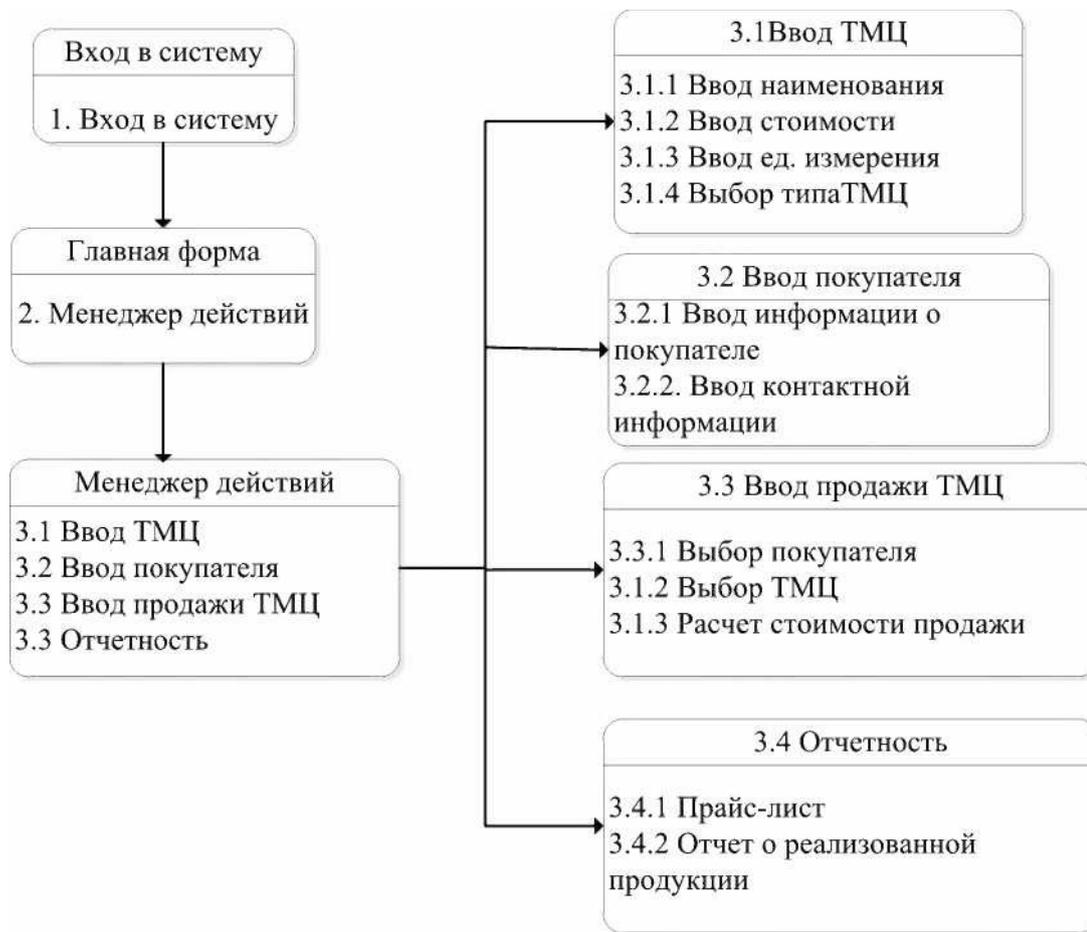


Рис. 2.12 Структура сценария диалога

При нажатии раскрывается подменю справочников. Выбор пункта меню позволяет открыть любой справочник.

### 2.3.2. Характеристика базы данных

Первым этапом процесса проектирования базы данных является создание концептуальной модели данных.

Концептуальная модель - это модель предметной области. Компонентами данной модели являются объекты и взаимосвязи. Концептуальная модель включает описания объектов и их взаимосвязей, представляющих интерес в рассматриваемой предметной области. Взаимосвязи между объектами являются частью концептуальной модели и отображаются в базе данных. Различают взаимосвязи типа: «один-к-одному», «один-ко-многим», «многие-ко-многим» [12].



Самой популярной моделью концептуального проектирования является модель «сущность-связь» (ER-модель). Данную модель относят к семантическим моделям [19].

Основными элементами модели являются сущности, связи между сущностями и их свойства (атрибуты).

Между сущностями могут быть уставлены связи - бинарные ассоциации, показывающие, каким образом сущности относятся или взаимодействуют между собой [21].

Выделяем базовые сущности предметной области «Продажи»:

1) «Сотрудники». Атрибуты: Код, Фамилия, Имя, Отчество, Дата приема на работу.

2) «Должности». Атрибуты: Код, Должность.

3) «Отделы». Атрибуты: Код, Отдел.

4) «Покупатели». Атрибуты: Код, Наименование, Руководитель, Главный бухгалтер, Адрес, Контакты.

5) «Единицы измерения». Атрибуты: Код, Единица измерения.

6) «Типы ТМЦ». Атрибуты: Код, Тип.

7) «Товарно-материальные ценности». Атрибуты: Код, Наименование.

8) «Продажа ТМЦ». Атрибуты: Код, Номер продажи, Дата продажи.

9) «Спецификация проданных ТМЦ». Атрибуты: Код, Количество, Цена.

Определим тип и кардинальность связей между сущностями:

Сотрудник-Должность. Между этими сущностями существует связь «Занимает». Каждый сотрудник занимает определенную должность в организации, при этом может быть несколько сотрудников занимающих одну должность, следовательно, отношение «один-ко-многим». Данная связь имеет вид, представленный на рисунке 2.13.





Структура таблицы «Должности» представлена в таблице 2.1.

Таблица 2.1

Структура таблицы «Должности»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код должности	+
Код отдела	Числовой	Код отделов в таблице «Отделы»	+
Должность	Текстовый	Название должности	-

Структура таблицы «Единицы измерения» представлена в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Структура таблицы «Единицы измерения»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код единицы измерения	+
Единица измерения	Текстовый	Наименование единицы измерения	-

Структура таблицы «Продажи ТМЦ» представлена в таблице 2.3.

Таблица 2.3

Структура таблицы «Продажи ТМЦ»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код продажи	+
Номер	Текстовый	Номер продажи	-
Дата	Дата\Время	Дата продажи	-
Код Покупателя	Числовой	Код покупателя в таблице «Покупатели»	+

Структура таблицы «Отделы» представлена в таблице 2.4.

Таблица 2.4

Структура таблицы «Отделы»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код отдела	Счетчик	Код отдела	+
Отдел	Текстовый	Наименование отдела	-

Структура таблицы «Покупатели» представлена в таблице 2.5.

Таблица 2.5

Структура таблицы «Покупатели»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код покупателя	+
Наименование	Текстовый	Наименование покупателя	-
Руководитель	Текстовый	ФИО руководителя организации-покупателя	-
Главный бухгалтер	Текстовый	ФИО главного бухгалтера организации-покупателя	-
Адрес	Текстовый	Адрес покупателя	-
Контакты	Текстовый	Контактная информация покупателя	-

Структура таблицы «ТМЦ» представлена в таблице 2.6.

Таблица 2.6

Структура таблицы «ТМЦ»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код ТМЦ	+
Наименование	Текстовый	Наименование ТМЦ	-
Код типа	Числовой	Код типа ТМЦ в таблице «Типы ТМЦ»	+
Код единицы	Числовой	Код единицы измерения в таблице «Единицы измерения»	+

Структура таблицы «Сотрудники» представлена в таблице 2.7.

Таблица 2.7

Структура таблицы «Сотрудники»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код сотрудника	Счетчик	Код сотрудника	+
Фамилия	Текстовый	Фамилия сотрудника	-
Имя	Текстовый	Имя сотрудника	-
Отчество	Текстовый	Отчество сотрудника	-
Дата приема	Дата\Время	Дата приема сотрудника на работу	
Код должности	Числовой	Код должности в таблице «Должности»	+

Структура таблицы «Спецификация продажи ТМЦ» представлена в таблице 2.8.

Таблица 2.8

Структура таблицы «Спецификация продажи ТМЦ»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код спецификации	+
Код накладной	Числовой	Код продажи в таблице «Продажи ТМЦ»	+
Код расходного материала	Числовой	Код ТМЦ в таблице «ТМЦ»	+
Количество	Числовой	Количество в накладной	-
Цена	Денежный	Цена за единицу	-

Структура таблицы «Типы ТМЦ» представлена в таблице 2.9.

Таблица 2.9

Структура таблицы «Типы ТМЦ»

Имя поля	Тип данных	Описание	Ключ
Код	Счетчик	Код типа ТМЦ	+
Тип	Текстовый	Наименование типа ТМЦ	-

Для проектирования БД будет использоваться реляционная модель данных, так как данная модель обеспечивает наибольшую простоту понимания и удобство использования, а также высокую производительность доступа к данным.

Она предполагает: отображение каждого элемента ER-модели в отношение; нормализацию полученных отношений; рационализацию полученной схемы отношений; интерпретацию реляционной схемы в виде совокупности взаимосвязанных таблиц.

Схема базы данных приведена на рисунке 2.20.

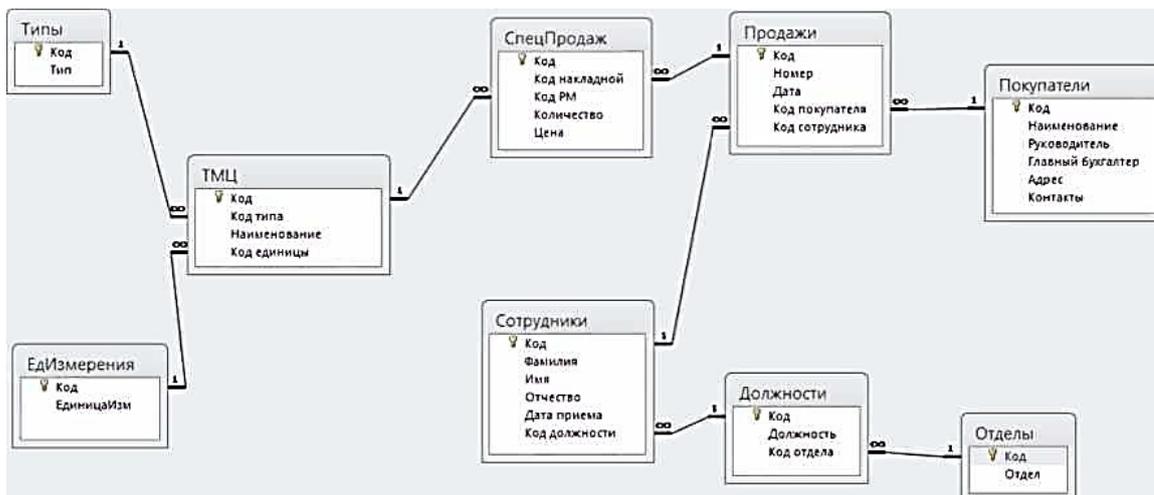


Рис. 2.20 Схема базы данных АИС «Продажи ТМЦ»

### 2.3.3. Структурная схема пакета (дерево вызова программных модулей)

Для получения доступа к данным (в данном случае, к БД MS Access) на платформе .NET существует несколько вариантов, первый - использовать традиционные средства ADO.NET (ActiveX Data Object для .NET), но на данный момент существуют различные технологии, базирующиеся на ADO.NET и позволяющие еще больше упростить доступ к данным и сделать его более удобным.

В таблице 2.10 приведены программные модули и описание их функций.

Таблица 2.10

#### Программные модули и их функции

Системное название	Рабочее название	Выполняемые функции
db.mdf	БД	База данных информационной системы
app.config	Конфигурация	Конфигурация приложения
FormLogin.es	Аутентификация	Форма входа в систему
mainForm.es	Главная форма	Главная форма приложения
FormComming.es	Продажи	Форма учета продаж ТМЦ
FormF.employees.es	Сотрудники	Форма ввода а данных о сотрудниках
FormConsumables.es	Типы заявок	Форма учета продаж
FormDepartments.es	Отделы	Форма ввода а данных о ТМЦ

FormPositions.es	Должности	Форма ввода а данных о должностях
FormMeasure.es	Единицы	Форма ввода данных о единицах измерения ТМЦ
FormTypes.es	Типы	Форма ввода данных о типах ТМЦ
FormSuppliers.es	Покупатели	Форма ввода данных о покупателях
dbDataSet.xsd	Схема	Схема базы данных

На рисунке 2.21 представлена блок-схема дерево вызова модулей.

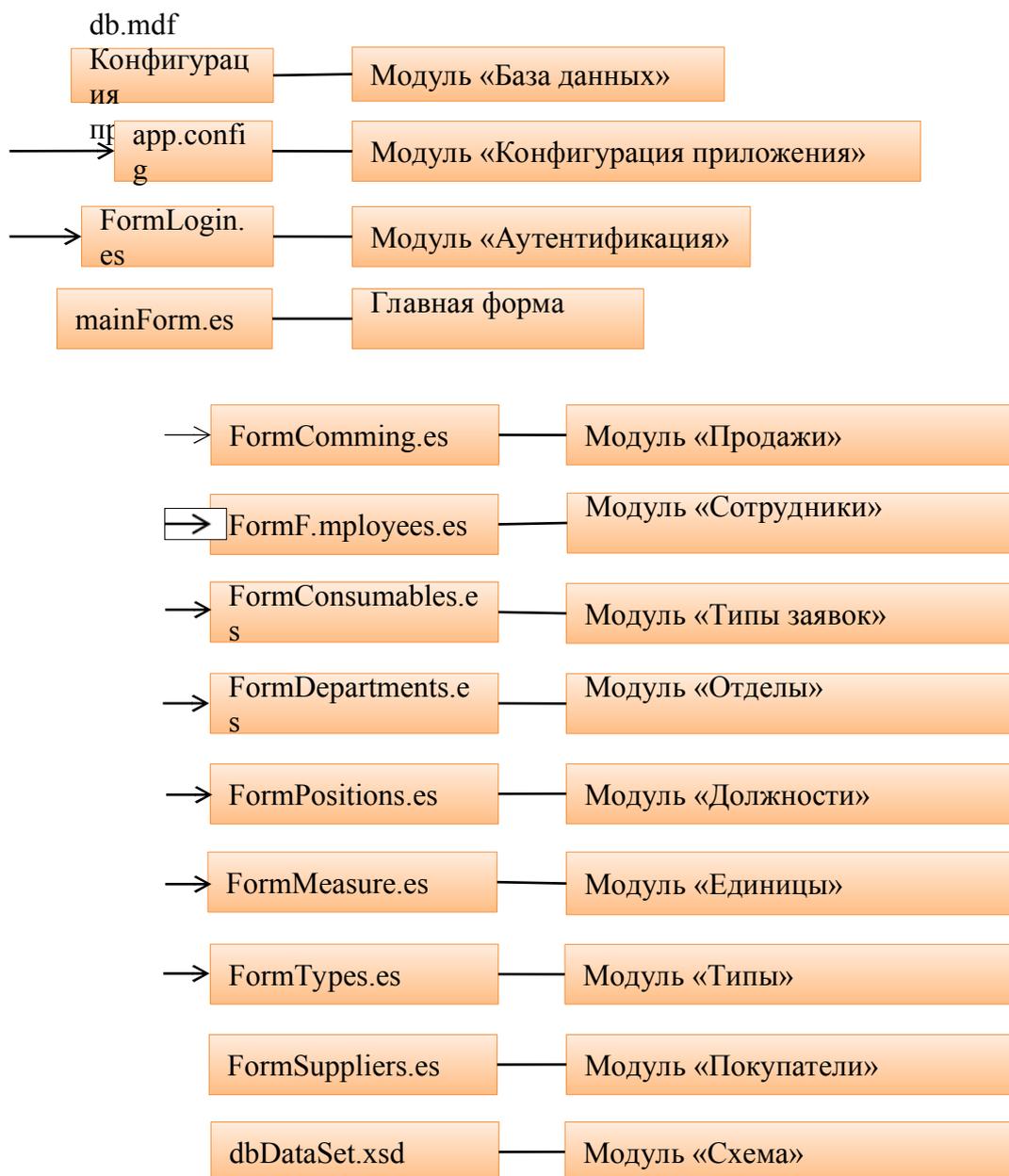


Рисунок 2.21. Дерево вызова программ



### 2.3.4. Описание программных модулей

В качестве примера рассмотрим регламент работы отдела продаж.

1 этап: «Новая заявка». В течение 5 минут после поступления нового лида (новой заявки) менеджеру отдела продаж необходимо взять в работу данный лид(заявку). Если он этого не сделал, то руководителю отдела продаж отправляется уведомление о том, что новая заявка не обрабатывается менеджером. Если менеджер взял в работу данный лид, сделка переходит на этап «В работе».

2 этап: «В работе» В течении 30 минут после принятия лида в работу, менеджеру необходимо сделать звонок по новому лиду (заявке). Менеджер должен определить — действительно ли данный контакт является потенциальным покупателем.

Если интерес у лида не выявлен (возможно, это был спам или по какой-то другой причине лид является не качественным), то менеджер бракует лид и процесс его обработки завершается.

Если лид является потенциальным покупателем, то менеджер принимает заявку в работу и процесс переходит на этап выставления коммерческого предложения. Если по истечению 30 минут от момента принятия лида в работу заявка так и осталась на данном этапе, то отправляется уведомление руководителю отдела продаж.

3 этап: «Выставление КП» На данном этапе менеджеру необходимо подготовить коммерческое предложение и согласовать его с руководителем отдела продаж. Если руководитель отдела продаж отклоняет КП, то менеджер должен внести правки, которые указал руководитель.

После внесения правок менеджер снова отправляет КП на согласование. Если подготовленное предложение руководитель согласовал, то работа переходит на этап «КП отправлено».

4 этап: «КП отправлено» Менеджеру необходимо отправить согласованное предложение клиенту. Через 3 дня после отправки КП,



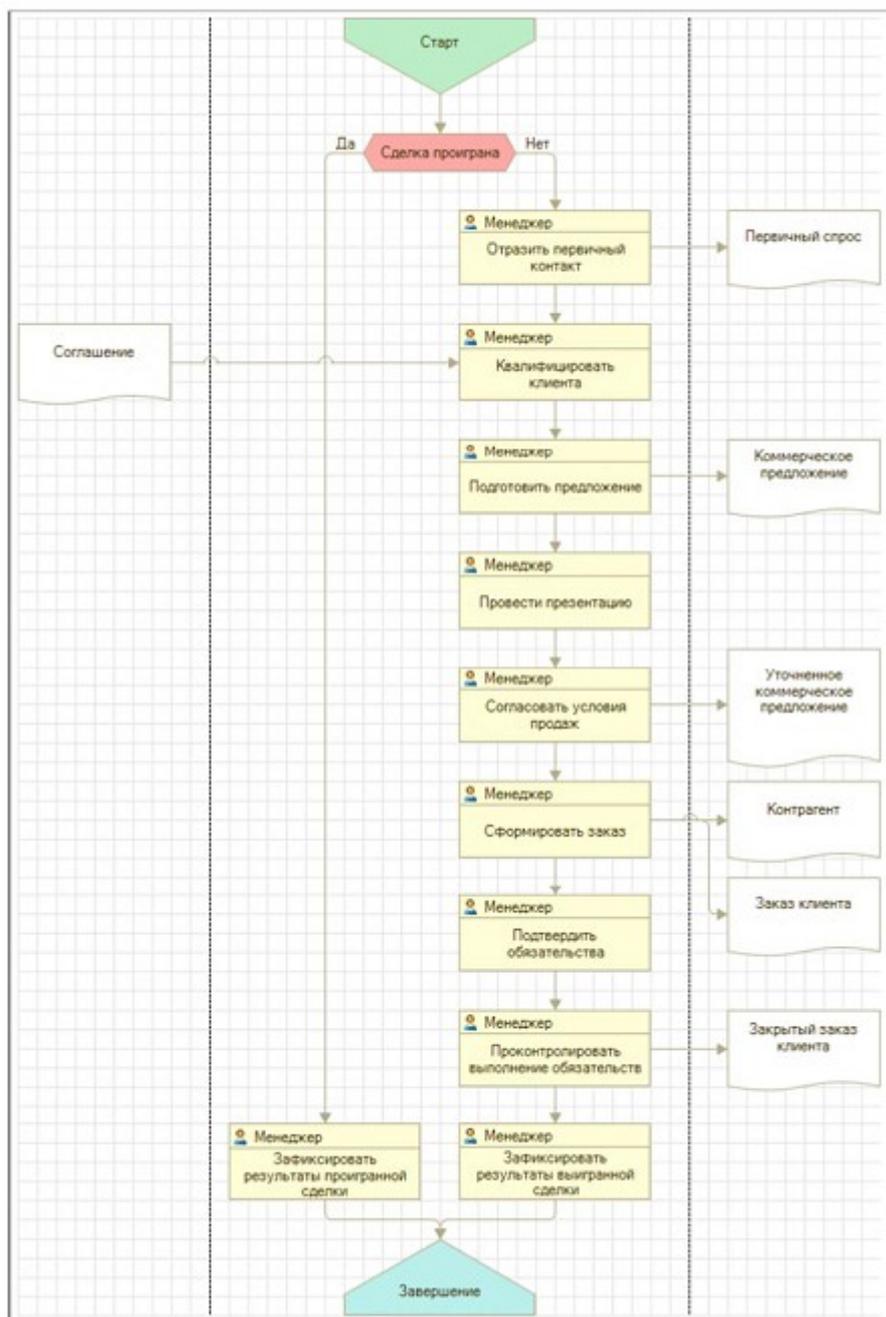


Рисунок 2.22. Логика процесса продажи товара

## 2.4. Контрольный пример реализации проекта и его описание

Для функционирования ИС «Продажи», разработанной в интегрированной среде разработки программного обеспечения Microsoft Visual Studio 2018 необходима библиотека .NET Framework версии 4.7.1.

Главной особенностью данной среды разработки является поддержка технологии Microsoft .NET Framework - программной платформы, выпущенной компанией Microsoft в 2002 году. Основой платформы является



А потому компилятор не знает, на каком типе процессора они будут работать, за исключением самых общих характеристик вроде того, что это будет x86- совместимый процессор либо же процессор вроде PowerPC, ARM, MIPS.

Одной из важнейших особенностей технологии .NET Framework является наличие обширной библиотеки классов, упрощающей разработку программ, так как программисту не приходится «изобретать колесо». Библиотека насчитывает более 20000 готовых классов, и это количество просто несравнимо с количеством классов, входящих в технологию Java, существующую с 1995 года.

Таким образом, данная среда разработки позволяет разрабатывать приложения сразу на нескольких языках программирования, а благодаря технологии Microsoft .NET Framework программные модули, написанные с использованием различных языков программирования, получают возможность настолько прозрачной интеграции, словно программа изначально была написана только на одном языке [6].

Запустим интегрированную среду разработки Microsoft Visual Studio 2018 и создадим новое приложение Windows Form (рис. 2.23).

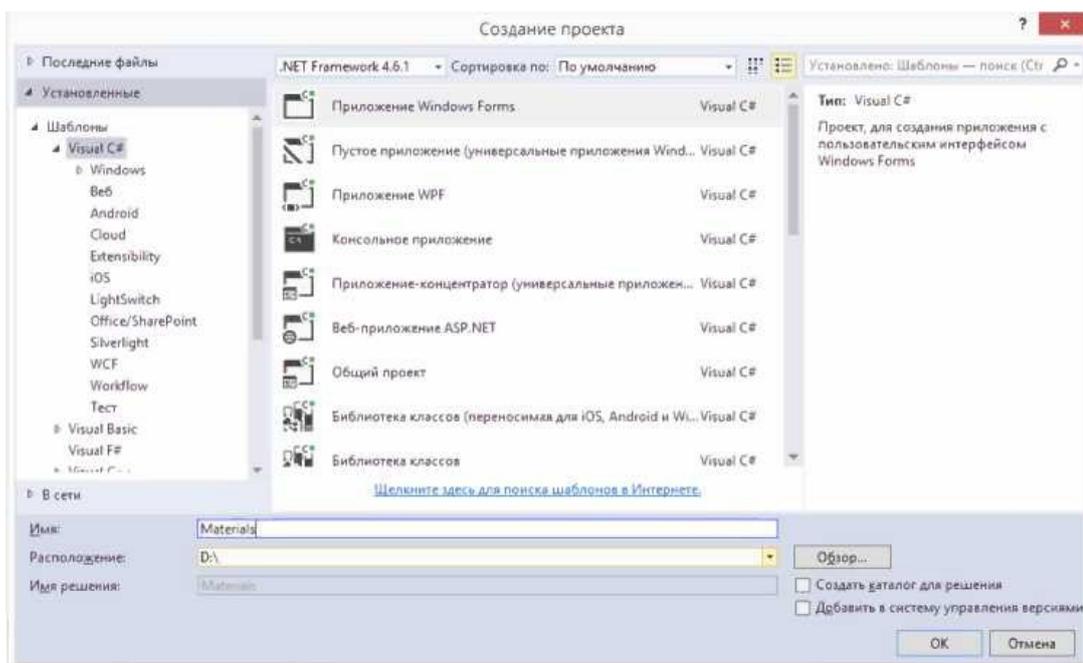


Рис. 2.23 Создание нового приложения Windows Forms

Добавим новый источник данных (рис. 2.24).

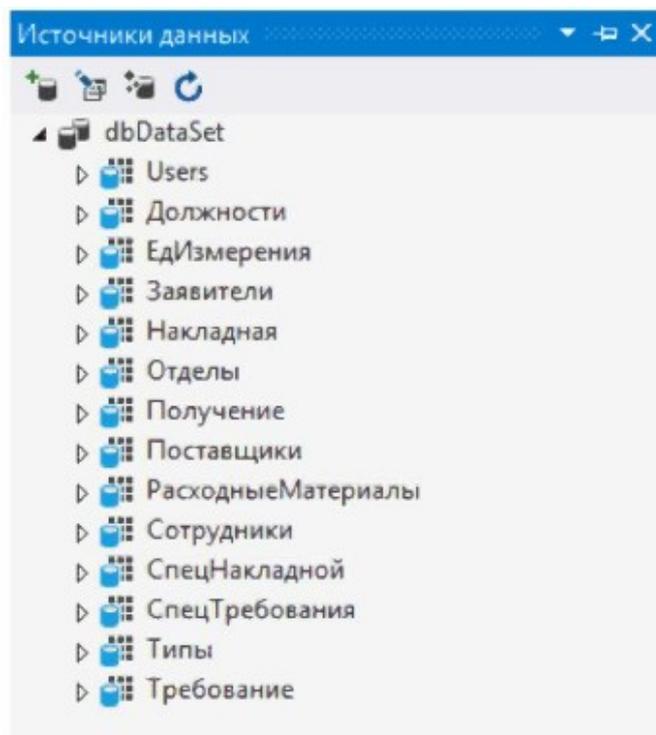


Рис. 2.24 Добавление источника данных

Форма авторизации приведена на рисунке 2.25.

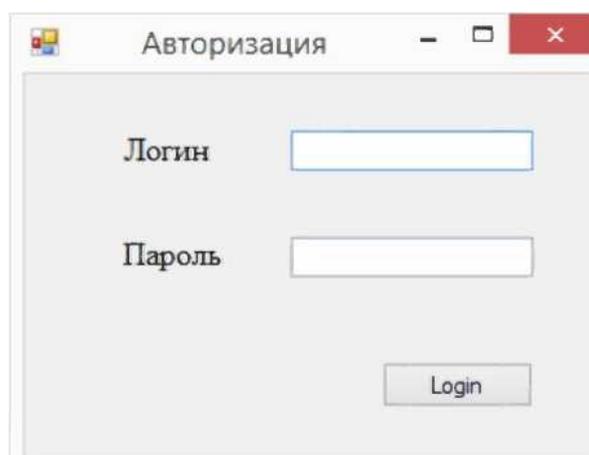


Рис. 2.25 Форма авторизации

В систему введены тестовые данные для авторизации пользователя «manager» «123456». Листинг программы для авторизации пользователя «manager» «123456» в приложении 1.

Главная форма ИС «Автоматизация рабочего места менеджера отдела продаж» представлена на рисунке 2.26.

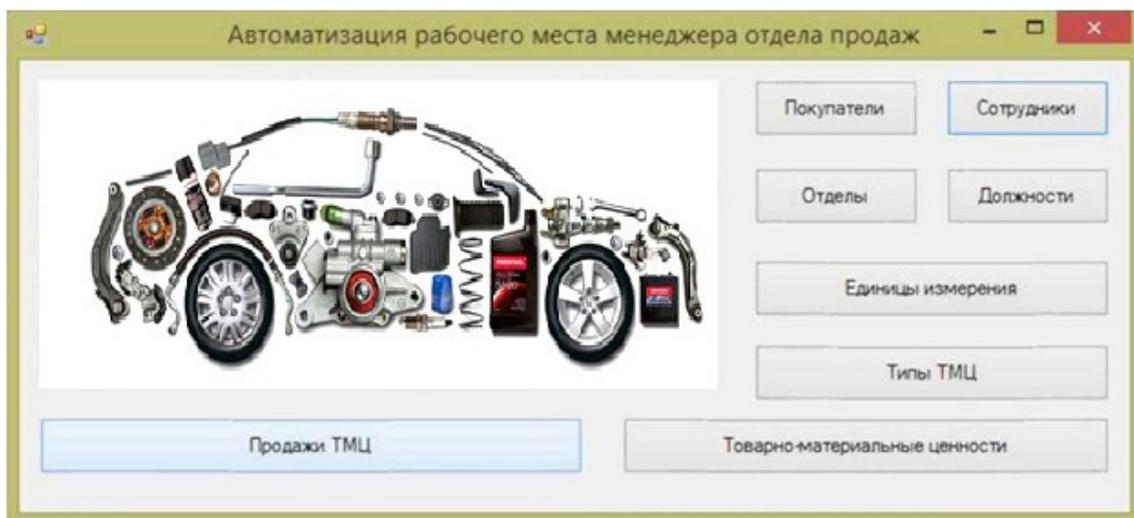


Рис. 2.26 Главная форма приложения

Заполним справочники сотрудников (рис. 2.24), отделов (рис. 2.28), должностей (рис. 2.29), покупателей (рис. 2.30) и ТМЦ (рис. 2.31).

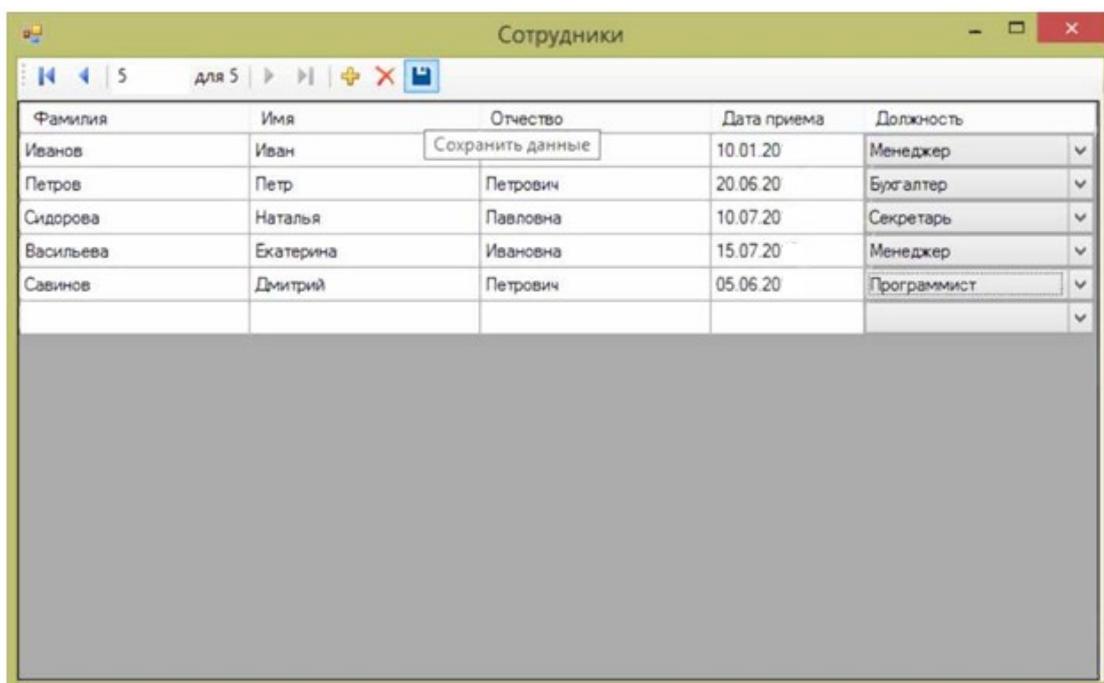


Рис. 2.27 Ввод данных о сотрудниках

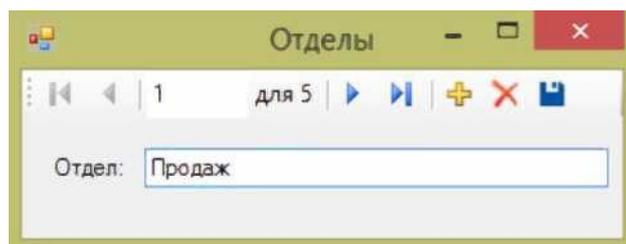


Рис. 2.28 Ввод данных об отделах

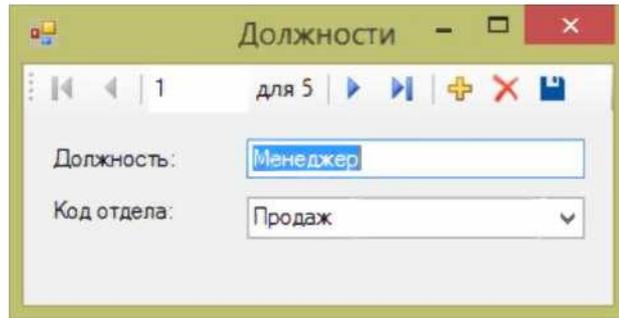


Рис. 2.29 Ввод данных о должностях

Наименование	Руководитель	Главный бухгалтер	Адрес	Контакты
Первая компания	Иванов	Петрова	Москва	111-11-11
Вторая компания	Петров	Васильева	Санкт-Петербург	222-22-22
ООО "Сфинкс"	Васильев	Сидорова	Новосибирск	333-33-33
ООО "Торговый дом"	Васюков	Ершова	Москва	444-44-44
ЗАО "Юность"	Васин	Катошина	Москва	555-55-55

Рис. 2.30 Ввод данных о покупателях

Тип	Наименование	Ед.изм.
Плаха	Плаха сосна	куб
Тес	Тес пихта	куб
Горбыль	Горбыль береза	куб
Штакетник	Штакетник	шт.
Вагонка	Вагонка сосновая 220*20	

Рис. 2.31 Ввод данных о товарно-материальных ценностях



Учет реализованных товарно-материальных ценностей осуществляется через пункт «Продажа ТМЦ» (рис. 2.32)

ТМЦ	Количество	Цена
Бумага	50	300
Бумага	100	250
Снегурочка	50	300
Бумага	50	300
Бумага	50	300

Рис. 2.32 Ввод данных о товарно-материальных ценностях

После ввода данных о номере и дате продажи товарно-материальных ценностей осуществляется выбор покупателя из выпадающего списка. Далее осуществляется выбор товарно-материальных ценностей с указанием количества и цены реализованной продукции по нажатию кнопки «Печать счета на оплату» (рис. 2.33).

№	Аббревиатура	описание (работы, услуги)	Кол-во	Ед.	Цена	Сумма
1			50		1000	50000
2			100		2000	20000
3			50		3000	15000
4			50		3000	15000
5			50		3000	15000
6						
7						
8						
9						
10						
<b>Итого:</b>						<b>85 000,00</b>
<b>В том числе НДС:</b>						<b>17 000,00</b>
<b>Всего к оплате:</b>						<b>85 000,00</b>

Рисунок 2.33 Отчетная форма «Счет на оплату»

Для формирования указанного отчета используется шаблон отчета в формате Microsoft Excel, что позволяет добиться единообразного представления на различных рабочих станциях.

В Microsoft Excel и других приложениях пакета офисных программ Microsoft Office практически все действия, которые можно выполнить вручную через пользовательский интерфейс, также можно выполнить программным путем с помощью автоматизации.

Microsoft Excel представляет данную программную функцию через объектную модель. Объектная модель - это коллекция классов и методов, которая выступает в качестве аналога для логических компонентов. Например, существует объект Application, объект Workbook и объект листа, каждая из которых содержит функциональные возможности этих частей. Чтобы получить доступ к объектной модели из Visual C# .NET, можно установить ссылку проекта на библиотеку типов.

Для взаимодействия с шаблонами необходимо подключить библиотеку Microsoft.Office.Interop.Excel (рис 2.34).

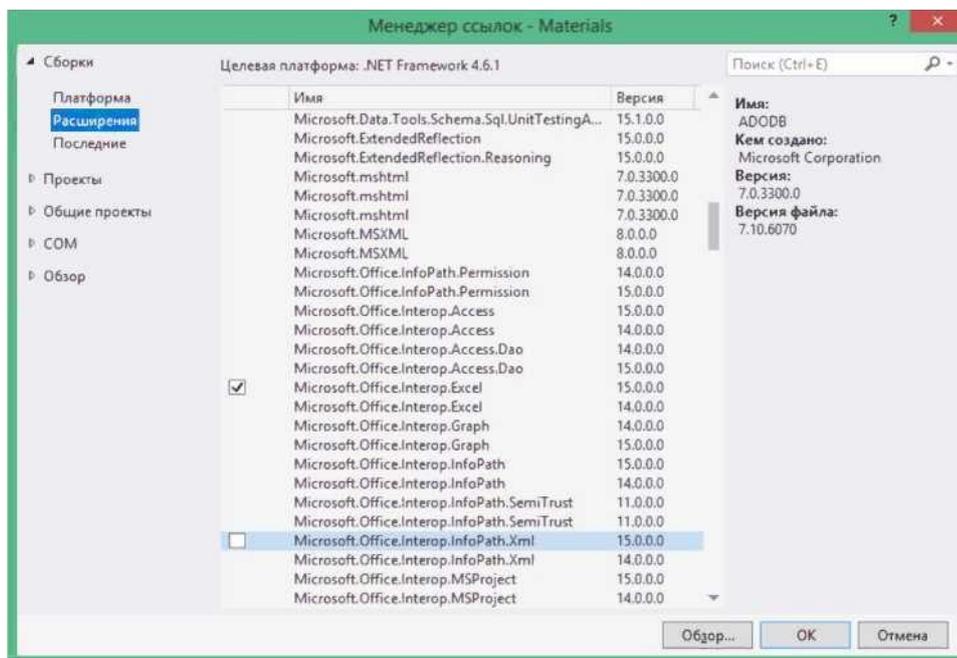


Рисунок 2.34 Добавление ссылки на библиотеку Microsoft.Office.Interop.Excel

Для удобства работы с членами и типами в проект добавляется строка `using Microsoft.Office.Interop.Excel`.

Язык SQL или Structured Query Language (язык структурированных запросов) предназначен для управления данными в системе реляционных баз данных {RDBMS}.

Оператор языка SQL SELECT предназначен для запросов на выборку данных из базы данных. Он может быть использован как без условий (выбор всех строк во всех столбцах или всех строк в определенных столбцах), так и с многочисленными условиями (выбор определенных строк), которые заданы в секции WHERE.

Для учета реализованных товарно-материальных ценностей применим запрос.

SELECT ТМЦ. Наименование, Sum (Спец Продажа. Количество) AS Остаток FROM ТМЦ INNERJOIN Спец Продажа ON ТМ Ц. Код = Спец Продажа. [Код РМ] GROUP BY ТМЦ. Наименование

Листинги программных модулей приведены в приложении 2.

Выводы по 2 главе





возникновения риска. Данные методы применяются при оценке будущего эффекта от внедрения проекта.

В каждом методе есть свои минусы, но далеко не в каждом б из несиро нессе можно оценить финансовую составляющую эффекта.

ТСО (TotalCostofOwnership) является наиболее эффективным механизмом мгновенной оценки общего объёма затрат. Методология ТСО позволяет достаточно полно проанализировать эффективность выполнения каких-то отдельных функций или набора функций. В сочетании с другими параметрами, применяемыми на практике, она позволяет получить удачную схему учета и контроля расходов. Для расчёта затрат на разработку проекта был выбран метод ТСО.

Затраты согласно данному методу делятся на:

- фиксированные (затраты на этапе реализации): на разработку и внедрение;
- текущие (на этапе функционирования).

### 3.2 Расчет показателей экономической эффективности проекта

Рассчитаем себестоимость разработки ИС «Учет комплектующих» и стоимость средств, затраченных на его реализацию по методу ТСО. Сначала определим трудоёмкость на создание автоматизированной информационной системы «Автоматизация рабочего места менеджера отдела продаж».

На рисунке 3.1 представлена диаграмма Ганга, на которой изображен ход процесса разработки ИС, суммарная продолжительность его этапов составляет 35 дней.



Рис. 3.1 Планируемое выполнение работ



Для создания автоматизированной информационной системы «Автоматизация рабочего места менеджера отдела продаж» использовалось программное обеспечение (ПО) Microsoft Visual Studio 2018 Community Edition и MS Access, входящий в пакет MS Office.

Также нам понадобится MS Excel, входящий в пакет MS Office, поскольку экспорт данных происходит с помощью данной программы, которые не распространяются бесплатно (табл. 3.1), поэтому здесь существуют затраты на приобретение продукта.

Таблица 3.1

### Затраты на ПО

п/п	Стоимость Microsoft Visual Studio 2018 Community Edition	Стоимость пакета MS Office 2016 (Word, Excel, Access)
	ПО, руб.	ПО, руб.
	0 руб.	9 500 руб.

Общие затраты определяются путем расчета затрат по отдельным статьям расходов с их последующим суммированием по форме, представленной в таблице 3.2.

Таблица 3.2

### Общая калькуляция расходов

№№ пп	Номенклатура статей расходов	Затраты (руб.)
1	2	3
1.	Затраты на ПО	9 500
2.	Специальное оборудование для научных (экспериментальных) работ	-
3.	Основная заработная плата научного и производств. иного персонала	55 680,8
4.	Дополнительная заработная плата научного и производств. иного персонала	-
5.	Страховые взносы во внебюджетные фонды	16 704,24
6.	Расходы на научные и производственные командировки	-
7.	Оплата работ, выполненных сторонними организациями и предприятиями	-





### Выводы по 3 главе

Программа предназначена для использования в ООО «Торно». В результате расчетов экономической эффективности создания программного получены следующие результаты:

— себестоимость программного продукта составила 82 260,24 рублей, срок окупаемости инвестиционных вложений составит 1 год 4 месяца.

Таким образом, разработанную информационную систему можно считать достаточно эффективной. Об этом можно судить по ее невысокой стоимости. Внедрение программы может дать значительный эффект за счёт экономии денежных средств на приобретение программного обеспечения, а также за счет сокращения времени расчетов и уменьшения количества сотрудников, занимающихся решением тех же задач, которые осуществлялись ранее без использования данного программного продукта.





































